

# МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

УЧЕБНИК ДЛЯ БАКАЛАВРИАТА И МАГИСТРАТУРЫ

Под общей редакцией доктора экономических наук,  
профессора **И. Н. Платоновой**

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом высшего образования  
в качестве учебника для студентов высших учебных заведений,  
обучающихся по экономическим, социально-экономическим направлениям*

**Книга доступна в электронной библиотеке [biblio-online.ru](http://biblio-online.ru),  
а также в мобильном приложении «Юрайт.Библиотека»**

Москва ■ Юрайт ■ 2019

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73

М43

**Ответственный редактор:**

**Платонова Ирина Николаевна** — профессор, доктор экономических наук, заведующая кафедрой международных экономических отношений и внешнеэкономических связей имени Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России.

**Рецензенты:**

*Перская В. В.* — доктор экономических наук, профессор, директор Института исследований международных экономических отношений Финансового университета при Правительстве России;

*Толмачев П. И.* — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой мировой экономики Дипломатической академии МИД России.

**Международные экономические отношения в глобальной экономике :**  
М43 учебник для бакалавриата и магистратуры / под общ. ред. И. Н. Платоновой. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 528 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс).

ISBN 978-5-534-10040-2

Учебник подготовлен авторским коллективом, который длительное время исследует новые тенденции в международных экономических отношениях, связанные с глобализацией экономики и ее переходом на новый технологический уровень. Особое внимание уделено влиянию цифровизации на все формы международных экономических отношений.

Фактические и статистические данные учебника основаны на официальных источниках и аналитических оценках международных организаций, информационных агентств, отечественных и зарубежных экспертов и исследователей.

Каждая глава сопровождается списком ключевых терминов, вопросами и заданиями для самоконтроля.

Содержание учебника соответствует актуальным требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

*Для студентов бакалавриата и магистратуры, обучающихся по экономическим направлениям и специальностям, а также преподавателей вузов.*

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5я73



Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав. Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая компания «Дельфи».

ISBN 978-5-534-10040-2

© Коллектив авторов, 2019

© ООО «Издательство Юрайт», 2019

# Оглавление

Принятые сокращения.....	10
Авторский коллектив .....	16
Предисловие .....	18

## Раздел I СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ ЕЕ РАЗВИТИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

<b>Глава 1. Глобализация экономики и ее влияние на международные экономические отношения .....</b>	<b>23</b>
1.1. Теории глобализации экономики .....	23
1.2. Глобализация и интернационализация в мировом хозяйстве .....	26
1.3. Место и роль ТНК в мировой экономике .....	29
1.4. Противоречивый характер глобализации экономики. Антиглобализм и альтерглобализм .....	31
<i>Термины и понятия.....</i>	33
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	33
<b>Глава 2. Международное разделение труда: новые формы в условиях глобализации .....</b>	<b>35</b>
2.1. Трансформация международных экономических отношений в глобальной экономике.....	35
2.2. Развитие международного разделения труда как основа международных экономических отношений .....	41
2.2.1. Сущность международного разделения труда, формы и тенденции развития .....	41
2.2.2. Участие России в глобальных цепочках добавленной стоимости .....	48
2.3. Международная производственная кооперация и ее новые формы в условиях глобализации экономики .....	50
<i>Термины и понятия.....</i>	56
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	56
<b>Глава 3. Конъюнктура мировых товарных рынков: особенности развития в XXI в.....</b>	<b>57</b>
3.1. Мировые товарные рынки: понятие и структура.....	57
3.2. Трансформация условий и факторов товарной конъюнктуры на современном этапе .....	59
3.3. Методика анализа и прогнозирования товарной конъюнктуры .....	61

3.4. Проблемы ценообразования на мировых товарных рынках. Ценообразующие факторы.....	66
<i>Термины и понятия.....</i>	70
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	70
<b>Глава 4. Международная торговля товарами и ее роль в глобальной экономике .....</b>	<b>71</b>
4.1. Международная торговля товарами, ее структура и динамика .....	71
4.2. Участники международной торговли товарами .....	80
4.3. Участие России в международной торговле товарами .....	83
<i>Термины и понятия.....</i>	89
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	89
<b>Глава 5. Государственное регулирование торговли и внешнеторговая политика.....</b>	<b>91</b>
5.1. Сущность и формы внешнеторговой политики .....	91
5.2. Инструменты торговой политики .....	96
5.2.1. Таможенно-тарифные инструменты торговой политики.....	97
5.2.2. Меры нетарифного регулирования в системе торговой политики .....	99
5.3. Особенности торговой политики развитых и развивающихся стран.....	101
5.4. Российская внешнеторговая политика и особенности ее регулирования.....	103
<i>Термины и понятия.....</i>	106
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	106
<b>Глава 6. Многостороннее регулирование мировой торговли .....</b>	<b>107</b>
6.1. Эволюция многосторонней системы регулирования мировой торговли .....	107
6.2. Всемирная торговая организация и ее роль в многостороннем регулировании международной торговли.....	110
6.3. Влияние участия во Всемирной торговой организации на российскую экономику.....	118
<i>Термины и понятия.....</i>	122
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	122
<b>Глава 7. Международная торговля услугами в глобальной экономике .....</b>	<b>123</b>
7.1. Место услуг в глобальной экономике .....	123
7.2. Классификация услуг и особенности их регулирования в международной торговле .....	125
7.3. Динамика и тенденции международной торговли услугами в XXI в. ....	128
7.4. Международное регулирование торговли услугами. ГАТС.....	131
7.5. Государственная политика в международной торговле услугами.....	136
<i>Термины и понятия.....</i>	139
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	139

<b>Глава 8. Международные транспортно-логистические услуги в глобальной экономике .....</b>	<b>140</b>
8.1. Мировой рынок транспортно-логистических услуг и его роль в международных экономических отношениях .....	140
8.2. Россия на мировом рынке транспортно-логистических услуг .....	146
<i>Термины и понятия</i> .....	149
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	149

## Раздел II МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

<b>Глава 9. Международное движение капитала .....</b>	<b>153</b>
9.1. Вывоз капитала, его сущность и формы в глобальной экономике .....	153
9.2. Новые тенденции в движении прямых иностранных инвестиций в современной экономике.....	160
9.3. Бегство капитала и борьба с отмыванием «грязных денег» .....	161
9.4. Многостороннее регулирование иностранных инвестиций .....	165
9.5. Внешний долг и его значение для глобальной экономики.....	166
9.6. Участие России в международном движении капитала.....	171
<i>Термины и понятия</i> .....	175
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	175
<b>Глава 10. Международное движение рабочей силы .....</b>	<b>176</b>
10.1. Мировой рынок рабочей силы и его динамика .....	176
10.2. Причины и мотивы международного движения рабочей силы.....	181
10.2.1. Различия в оплате труда работников разных стран, влияющие на трудовую миграцию.....	182
10.2.2. Гендерный разрыв в оплате труда в разных странах как мотив для трудовой миграции.....	184
10.2.3. Уровень безработицы как фактор, влияющий на трудовую миграцию .....	185
10.3. Влияние международной трудовой миграции на экономику стран.....	189
10.4. Регулирование международного движения рабочей силы .....	191
10.5. Участие России в международной трудовой миграции .....	195
<i>Термины и понятия</i> .....	197
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	197
<b>Глава 11. Международный рынок интеллектуальной собственности и технологий .....</b>	<b>198</b>
11.1. Интеллектуальная собственность, ее формы .....	198
11.2. Международный обмен технологиями .....	216
11.3. Международное регулирование торговли интеллектуальной собственностью .....	219
11.4. Участие России на международном рынке технологий и интеллектуальной собственности.....	222
<i>Термины и понятия</i> .....	231
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	232

<b>Глава 12. Цифровизация международных экономических отношений .....</b>	<b>233</b>
12.1. Цифровая трансформация мировой экономики.....	233
12.2. Особенности регулирования цифровизации международных экономических отношений .....	236
12.3. Влияние цифровизации на мировую экономику .....	251
<i>Термины и понятия</i> .....	253
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	253

### Раздел III РЕГИОНАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

<b>Глава 13. Международная экономическая интеграция .....</b>	<b>257</b>
13.1. Сущность, предпосылки, формы и показатели измерения международной экономической интеграции .....	257
13.2. Формы международной экономической интеграции .....	260
13.3. Показатели измерения региональной экономической интеграции .....	270
13.4. Новый регионализм .....	272
<i>Термины и понятия</i> .....	277
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	277
<b>Глава 14. Европейская экономическая интеграция .....</b>	<b>279</b>
14.1. Предпосылки и этапы европейской экономической интеграции .....	279
14.2. Особенности общехозяйственной конъюнктуры стран ЕС .....	283
14.3. Общая сельскохозяйственная политика стран ЕС.....	286
14.4. Интеграция стран ЕС в валютно-финансовой сфере .....	291
<i>Термины и понятия</i> .....	294
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	294
<b>Глава 15. Интеграционные процессы в Северной Америке и АТР... 295</b>	<b>295</b>
15.1. Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) .....	295
15.2. Форум АТЭС и создание зоны свободной торговли в АТР .....	301
15.3. Интеграционные мегапроекты с участием США и стран АТР .....	306
<i>Термины и понятия</i> .....	311
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	311
<b>Глава 16. Интеграционные процессы в развивающихся странах .....</b>	<b>312</b>
16.1. Особенности интеграции в развивающихся странах.....	312
16.2. Интеграционные процессы в Юго-Восточной Азии (АСЕАН).....	314
16.3. Интеграционные процессы в Латинской Америке на субрегиональном уровне .....	318
16.3.1. Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР).....	319
16.3.2. Тихоокеанский альянс .....	320
16.3.3. Карибское сообщество (КАРИКОМ).....	321
16.3.4. Андское сообщество наций (АС) .....	322
16.3.5. Центральноамериканская интеграционная система (ЦАИС) ...	322

16.4. Интеграционные процессы в Латинской Америке на общерегиональном уровне.....	323
16.4.1. Союз южноамериканских наций (УНАСУР) .....	324
16.4.2. Боливарианский альянс для народов нашей Америки (АЛБА) ...	325
16.5. Интеграционные объединения в Африке.....	326
<i>Термины и понятия</i> .....	332
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	332

**Глава 17. Торгово-экономические отношения  
и интеграционное сотрудничество на пространстве СНГ ..... 333**

17.1. Торгово-экономические отношения на пространстве СНГ.....	333
17.2. Интеграционные процессы на пространстве СНГ.....	336
17.3. Евразийский экономический союз .....	339
<i>Термины и понятия</i> .....	343
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	343

**Раздел IV  
МЕЖДУНАРОДНАЯ  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ГОСУДАРСТВ**

**Глава 18. Теория международной  
конкурентоспособности М. Портера.....347**

18.1. «Конкурентный ромб» М. Портера.....	347
18.2. Стадии конкурентного развития государств.....	357
<i>Термины и понятия</i> .....	364
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	364

**Глава 19. Оценка международной конкурентоспособности  
стран в глобальной экономике..... 365**

19.1. Оценка международной конкурентоспособности Всемирного экономического форума.....	365
19.2. Особенности международной конкурентоспособности Международного института развития менеджмента .....	373
19.3. Оценка международной конкурентоспособности России .....	376
19.4. Индекс международной цифровой конкурентоспособности и оценка позиции России .....	381
<i>Термины и понятия</i> .....	386
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	387

**Раздел V  
ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ ФАКТОРЫ  
МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ**

**Глава 20. Влияние валютного курса и валютной политики  
на основные формы международных экономических  
отношений .....391**

20.1. Валютный курс как фактор международных экономических отношений .....	391
---	-----

20.2. Влияние девальвации и ревальвации валют на внешнеэкономическую деятельность стран .....	394
20.3. Влияние валютного курса на конкурентоспособность производителей и экспортеров .....	396
20.4. Валютная политика и международные экономические отношения...399	
<i>Термины и понятия</i> .....	409
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	410
<b>Глава 21. Валютные операции и их роль во внешнеэкономической деятельности.....</b>	<b>411</b>
21.1. Валютные котировки и их значение для осуществления валютных операций.....	411
21.2. Валютные операции и валютный рынок.....	414
<i>Термины и понятия</i> .....	421
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	422
<b>Глава 22. Роль международных расчетов в международных экономических отношениях.....</b>	<b>423</b>
22.1. Формы международных расчетов .....	423
22.2. Валютное регулирование и валютный контроль в российской практике .....	428
<i>Термины и понятия</i> .....	429
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	430
<b>Глава 23. Платежный баланс и его значение для мирохозяйственных связей страны .....</b>	<b>431</b>
23.1. Платежный баланс, его сущность и принципы составления .....	431
23.2. Актуальные вопросы регулирования национальных платежных балансов .....	435
23.3. Особенности платежного баланса России.....	438
<i>Термины и понятия</i> .....	440
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	440

## Раздел VI

### МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

<b>Глава 24. Экономическая деятельность ООН. Международные экономические организации системы ООН.....</b>	<b>445</b>
24.1. Экономическая деятельность, программы ООН .....	445
24.1.1. История создания ООН .....	445
24.1.2. Цели и принципы ООН .....	447
24.1.3. Деятельность ООН в экономической сфере .....	449
24.2. Экономический и социальный совет ООН.....	452
<i>Термины и понятия</i> .....	461
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	462
<b>Глава 25. Деятельность специализированных институтов ООН... 463</b>	
25.1. Общая характеристика специализированных институтов ООН .....	463
25.2. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) .....	466



25.2.1. ЮНКТАД: цели, институциональная структура и направления деятельности.....	466
25.2.2. Достижения ЮНКТАД. Проблемы деятельности .....	467
25.3. Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) ...	470
<i>Термины и понятия</i> .....	475
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	475
<b>Глава 26. Роль валютно-финансовых институтов в достижении стабильности в мировой экономике .....</b>	<b>476</b>
26.1. Международный валютный фонд .....	476
26.2. Институты Всемирного банка .....	485
<i>Термины и понятия</i> .....	488
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	488
<b>Глава 27. Роль ФАО в решении мировой продовольственной проблемы .....</b>	<b>490</b>
27.1. Сущность мировой продовольственной проблемы в современных условиях.....	490
27.2. Основные направления деятельности ФАО .....	493
<i>Термины и понятия</i> .....	498
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	498
<b>Глава 28. Многосторонние режимы экспортного контроля.....</b>	<b>499</b>
28.1. Специфика и принципы деятельности многосторонних режимов экспортного контроля.....	499
28.2. Роль многосторонних режимов экспортного контроля в решении глобальных проблем.....	505
<i>Термины и понятия</i> .....	507
<i>Вопросы и задания для самоконтроля</i> .....	507
<b>Глоссарий .....</b>	<b>508</b>
<b>Рекомендуемая литература .....</b>	<b>519</b>
<b>Новые издания по дисциплине «Международные отношения» и смежным дисциплинам.....</b>	<b>526</b>

# Принятые сокращения

## 1. Законодательные акты<sup>1</sup>

**Конституция РФ** — Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ и № 7-ФКЗ; от 05.02.2014 № 2-ФКЗ; от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

**Гражданский кодекс РФ, ГК РФ** — Гражданский кодекс Российской Федерации: часть первая — Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ; часть вторая — Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ; часть третья — Федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ; часть четвертая — Федеральный закон от 18.12.2006 № 230-ФЗ

**Уголовный кодекс РФ, УК РФ** — Уголовный кодекс Российской Федерации — Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ

## 2. Прочие сокращения

**АГ** — Австралийская группа (англ. *Australia Group, AG*)

**АЛБА** — Боливарианский альянс для народов нашей Америки (исп. *Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América, ALBA*)

**АС** — Андское сообщество наций (англ. *Andean Community of Nations, ACN*)

**АСЕАН** — Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (англ. *Association of South East Asian Nations, ASEAN*)

**АТР** — Азиатско-Тихоокеанский регион

**АТЭС** — Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (англ. *Asia Pacific Economic Cooperation Forum, APEC*)

**АФТА** — Зона свободной торговли АСЕАН (англ. *ASEAN Free Trade Area, AFTA*)

**БИРПИ** — Объединенные международные бюро по охране интеллектуальной собственности (фр. *Bureaux internationaux réunis pour la propriété intellectuelle, BIRPI*)

---

<sup>1</sup> При самостоятельном изучении нормативных правовых актов, упоминаемых в учебнике, необходимо учитывать изменения и дополнения, которые были внесены в них с момента вступления в действие. С официальными текстами документов можно ознакомиться на Официальном интернет-портале правовой информации (<http://www.pravo.gov.ru>). Кроме того, можно обращаться к таким справочным системам, как «Гарант», «КонсультантПлюс» и др.

**БРИКС** — группа из пяти стран: Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика (англ. сокращение от *Brazil, Russia, India, China, South Africa, BRICS*)

**ВАС** — Восточноафриканское сообщество (англ. *East African Community, EAC*)

**ВВП** — валовой внутренний продукт

**ВД** — Вассенаарские договоренности (англ. *Wassenaar Arrangement, WA*)

**ВКРЭ** — Всемирная конференция по развитию электросвязи (англ. *World Telecommunication Development Conference, WTDC*)

**ВОИС** — Всемирная организация интеллектуальной собственности (англ. *World Intellectual Property Organization, WIPO*)

**ВТО** — Всемирная торговая организация (англ. *World Trade Organization, WTO*)

**ВЭФ** — Всемирный экономический форум (англ. *World Economic Forum, WEF*)

**ГАТС** — Генеральное соглашение по торговле услугами (англ. *General Agreement on Trade in Services, GATS*)

**ГАТТ** — Генеральное соглашение по тарифам и торговле (англ. *General Agreement on Tariffs and Trade, GATT*)

**ГВБ** — Группа Всемирного банка (англ. *World Bank Group*)

гл. — глава (-ы)

**ГС** — Гармонизированная система описания и кодирования товаров (англ. *Harmonized Commodity Description and Coding System*)

**ГЦС** — глобальные цепочки стоимости

**ГЯП** — Группа ядерных поставщиков (англ. *Nuclear Suppliers Group, NSG*)

**ДНЯО** — Договор о нераспространении ядерного оружия (1968)

**ДЭС** — Договор о Европейском союзе

**ЕАЭС** — Евразийский экономический союз

**ЕврАзЭС** — Евразийское экономическое сообщество (2001—2014)

**Евратом** — Европейское сообщество по атомной энергии (англ. *European Atomic Energy Community*)

**ЕВС** — Европейская валютная система

**ЕОУС** — Европейское объединение угля и стали (англ. *European Coal and Steel Community, ECSC*)

**ЕС** — Европейский союз (англ. *European Union, EU*)

**ЕЭК** — Европейская экономическая комиссия ООН (англ. *United Nations Economic Commission for Europe*)

**ЕЭП** — Единое экономическое пространство

**ЕЭС** — Европейское экономическое сообщество (англ. *European Economic Community, EEC*)

**ЗВР** — золотовалютные резервы

**ЗСТ** — зона свободной торговли (англ. *free trade zone*)

**ИКТ** — информационно-коммуникационные технологии

**ИПД** — индивидуальные планы действий

**КАРИКОМ** — Карибское сообщество (англ. *Caribbean Community, CARICOM*)

**КНТР** — Комиссия ООН по науке и технике в целях развития (англ. *Commission on Science and Technology for Development, CSTD*)

**КОМЕСА** — Общий рынок Восточной и Южной Африки (англ. *Common Market for Eastern and Southern Africa, COMESA*)

**КОФ** — конъюнктурообразующие факторы

**КПД** — коллективный план действий

**КУСФТА** — Соглашение о зоне свободной торговли между США и Канадой (англ. *Canada-USA Free Trade Agreement, CUSFTA*)

**КЦ** — Комитет Цангера (англ. *Zangger Committee*)

**ЛАК** — страны Латинской Америки и Карибского бассейна

**МАГАТЭ** — Международное агентство по атомной энергии (англ. *International Atomic Energy Agency, IAEA*)

**МАР** — Международная ассоциация развития (англ. *International Development Association, IDA*)

**МБРР** — Международный банк реконструкции и развития (англ. *International Bank for Reconstruction and Development, IBRD*)

**МВФ** — Международный валютный фонд (англ. *International Monetary Fund, IMF*)

**МЕРКОСУР** — Общий рынок Южной Америки (исп. *Mercado Común del Sur, MERCOSUR*)

**МИГА** — Международное агентство по инвестиционным гарантиям (англ. *Multilateral Investment Guarantee Agency, MIGA*)

**МИП** — Международная инвестиционная позиция

**МИРМ** — Международный институт развития менеджмента (англ. *Institute of Management Development, IMD*)

**МОТ** — Международная организация труда (англ. *International Labour Organization, ILO*)

**МСП** — малые и средние предприятия. В большинстве стран МСП определяются как фирмы, на которых занято от 10 до 250 человек. Фирмы с числом сотрудников менее 10 называют микропредприятиями

**МСЭ** — Международный союз электросвязи (англ. *International Telecommunication Union, ITU*)

**МТО** — Международная торговая организация

**МТП** — Международная торговая палата в Париже (англ. *International Chamber of Commerce, ICC*)

**МФК** — Международная финансовая корпорация (англ. *International Finance Corporation, IFC*)

**МЦУИС** — Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (англ. *International Center for Settlement of Investment Disputes, ICSID*)

**МЭО** — международные экономические отношения

**НАФТА** — Североамериканское соглашение о свободной торговле (англ. *North American Free Trade Agreement, NAFTA*)

**НДС** — налог на добавленную стоимость

**НЕПАД** — Новое партнерство для развития Африки (англ. *New Partnership for Africa's Development, NEPAD*)

**НИОКР** — научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы

**НМПТ** — наименование места происхождения товаров

**НПО** — неправительственные организации

**НТП** — научно-технический прогресс

**НЭВК** — номинальный эффективный валютный курс (англ. *nominal effective exchange rate, NEER*)

**ОАЕ** — Организация африканского единства (англ. *Organization of African Unity*)

**ООН** — Организация объединенных наций (англ. *United Nations Organization, UN*)

**ОПР** — официальная помощь в целях развития (англ. *official development assistance, ODA*)

**ОСХП** — Общая сельскохозяйственная политика (англ. *Common agricultural policy, CAP*)

**ОЭСР** — Организация экономического сотрудничества и развития (англ. *Organization for Economic Cooperation and Development, OECD*)

**п.** — пункт (-ы)

**п. п.** — процентные пункты

**ПИИ** — прямые иностранные инвестиции

**подп.** — подпункт (-ы)

**ППС** — паритет покупательной способности

**ПРООН** — Программа развития ООН (англ. *United Nations Development Programme, UNDP*)

**ПСР** — Пакт стабильности и роста (англ. *Stability and Growth Pact, SGP*)

**ПТС** — преференциальное торговое соглашение

**РВК** — равновесный валютный курс

**РВЭП** — Региональное всеобъемлющее экономическое партнерство (англ. *Regional Comprehensive Economic Partnership, RCEP*)

**РКРТ** — Режим контроля за ракетными технологиями (англ. *Missile Technology Control Regime, MTCR*)

**РНБ** — режим наибольшего благоприятствования

**РТС** — региональные торговые соглашения

**РЭВК** — реальный эффективный валютный курс (англ. *real effective exchange rate, REER*)

**СА** — страны Северной Америки

**СААРК** — Южно-Азиатская ассоциация регионального сотрудничества (англ. *South Asian Association for Regional Cooperation, SAARC*)

**САДК** — Сообщество развития Юга Африки (англ. *Southern African Development Community, SADC*)

**САКУ** — Южноафриканский таможенный союз (англ. *South African Customs Union, SACU*)

**СГТП** — среднегодовые темпы прироста

**СЕМАК** — Экономическое и валютное сообщество Центральной Африки (англ. *Central African Economic and Monetary Community, CEMAC*)

**СМТК** — Стандартная международная торговая классификация (англ. *Standard International Trade Classification, SITC*)

**СНГ** — Содружество Независимых Государств

**СПЗ** — специальные права заимствования (англ. *special drawing rights, SDR*)

**ст.** — статья (-и)

**СЭИ** — соглашение об экономической интеграции

**ТНБ** — транснациональные банки (англ. *transnational bank*)

**ТНК** — транснациональная компания (англ. *transnational company*)

**ТРИМС** — Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (англ. *Trade-related Investment Measures, TRIMs*)

**ТРИПС** — Генеральное соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (англ. *Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights, TRIPS*)

**ТС** — Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана

**ТТИП** — Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство (англ. *Transatlantic Trade and Investment Partnership*)

**ТПП** — Транстихоокеанское стратегическое экономическое партнерство (англ. *Trans-Pacific Strategic Economic Partnership Agreement, TSEPA*)

**ТФТА** — Трехстороннее соглашение о зоне свободной торговли (англ. *Tripartite Free Trade Area, TFTA*)

**УНАСУР** — Союз южноамериканских наций (англ. *Union of South American Nations, UNASUR*)

**ФАО** — Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (англ. *Food and Agriculture Organization, FAO*)

**ФАТФ** — Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием «грязных денег» (англ. *Financial Action Task Force on Money Laundering, FATF*)

**ФЕОГА** — Европейский фонд ориентации и гарантий сельского хозяйства (фр. *Fonds européen d'orientation et de garantie Agricole, FEOGA*)

**ФРС, ФРС США** — Федеральная резервная система; независимое федеральное агентство, выполняющее функции центрального банка США

**ФТАА** — Всеамериканская зона свободной торговли (англ. *Free Trade Area for Americas, FTAA*)

**ФТААП** — Азиатско-Тихоокеанская зона свободной торговли (англ. *Free Trade Area for Asia Pacific, FTAAP*)

**ЦАИС** — Центральноамериканская интеграционная система (англ. *Central American Integration System, CAIS*)

**ЦУР** — цели устойчивого развития

**ч.** — часть (-и)

**чел.** — человек

**шт.** — штуки

**ЭВС** — Экономический и валютный союз (англ. *Economic and Monetary Union, EMU*)

**ЭКА** — Экономическая комиссия для Африки (англ. *United Nations Economic Commission for Africa*)

**ЭККАС** — Экономическое сообщество стран Центральной Африки (англ. *Economic Community of Central African States, ECCAS*)

**ЭКЛАК** — Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (англ. *United Nations Economic Commission for Latin America and the Caribbean, ECLAC*)

**ЭКОВАС** — Экономическое сообщество стран Западной Африки (англ. *Economic Community of West African States, ECOWAS*)

**ЭКОСОС** — Экономический и Социальный Совет ООН (англ. *United Nations Economic and Social Council*)

**ЭКОТЕК** — руководящий комитет АТЭС по экономическому и техническому сотрудничеству (англ. *Committee on economic and technical cooperation*)

**ЭСКАТО** — Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (англ. *United Nations Economic and Social Commission for Asia and the Pacific, ESCAP*)

**ЭСКЗА** — Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (англ. *United Nations Economic and Social Commission for Western Asia and the Pacific, ESCWA*)

**ЮНЕСКО** — Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (англ. *United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization, UNESCO*)

**ЮНИДО** — Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (англ. *United Nations Industrial Development Organization, UNIDO*)

**ЮНКТАД** — Конференция ООН по торговле и развитию (от англ. *United Nations Conference on Trade and Development, UNCTAD*)

**ЮНСИТРАЛ** — Комиссия ООН по праву международной торговли (англ. *United Nations Commission on International Trade Law, UNCITRAL*)

**FCL** — гибкая кредитная линия (англ. *flexible credit line*)

**GCI** — Индекс глобальной конкурентоспособности (англ. *Global Competitiveness Index*)

**UCP** — Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (англ. *Uniform Customs and Practice for Documentary Credits*)

**URC** — Унифицированные правила по инкассо (англ. *Uniformed Rules for Collection*)

**WCY** — Ежегодник международной конкурентоспособности (англ. *World Competitiveness Yearbook*)

**WDCY** — Ежегодник о международной цифровой конкурентоспособности (англ. *World Digital Competitiveness Yearbook*)



## Авторский коллектив

**Платонова Ирина Николаевна** — доктор экономических наук, профессор, Почетный работник высшего профессионального образования Российской Федерации, заведующая кафедрой международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — общая редакция, предисловие, гл. 2, параграф 9.5, гл. 10, 20, 21, 22, 26; глоссарий;

**Алешин Дмитрий Андреевич** — преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 4;

**Гурова Ирина Павловна** — доктор экономических наук, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 1, 17; глоссарий;

**Долгова Мария Владимировна** — кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и цен Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова — гл. 11, параграф 25.3;

**Исаченко Татьяна Михайловна** — доктор экономических наук, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 5, 6 (совместно с О. В. Савельевым);

**Иванова Наталья Александровна** — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — параграфы 7.1—7.3;

**Козлова Ольга Анатольевна** — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 18;

**Коломейцева Ангелина Александровна** — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 19;

**Костюнина Галина Михайловна** — доктор экономических наук, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — параграфы 9.1—9.4, 9.6, гл. 15, 16, параграфы 25.1, 25.2; глоссарий;



**Максакова Мария Андреевна** — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 13;

**Пак Егор Вадимович** — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 8;

**Пичков Олег Борисович** — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 12;

**Ревенко Лилия Сергеевна** — доктор экономических наук, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 3, 27, 28; глоссарий;

**Савельев Олег Владимирович** — кандидат экономических наук, доцент кафедры торговой политики Научно-исследовательского университета «Высшая школа экономики» — гл. 5, 6 (совместно с Т. М. Исаченко); параграфы 7.4, 7.5;

**Сидоров Алексей Александрович** — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — параграфы 14.1, 14.2;

**Сидорова Елена Александровна** — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — параграфы 14.3, 14.4;

**Солдатенко Дарья Михайловна** — кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 24;

**Сумин Андрей Владимирович** — кандидат экономических наук, доцент кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России — гл. 23.

## Предисловие

В результате динамичного развития международных экономических отношений в новом тысячелетии под влиянием научно-технического прогресса и углубления международной конкуренции между участниками внешнеэкономической деятельности произошли существенные изменения в формах международных экономических отношений.

Медленное преодоление глобальной экономикой мирового финансово-экономического кризиса 2007—2008 гг., проявившееся в снижении темпов роста мирового товарооборота, сокращении потоков прямых иностранных инвестиций, в первую очередь в страны с развивающимися рынками, дало основание ЮНКТАД говорить о том, что мировая экономика развивается в условиях «новой нормальности»<sup>1</sup>. Появились новые тенденции в развитии международных экономических отношений, которые получили отражение в данном учебнике.

Учебник «Международные экономические отношения в глобальной экономике» содержит 6 разделов, включающих 28 глав, в каждой из которых представлен анализ самых новых тенденций развития форм международных экономических отношений.

Первый раздел посвящен рассмотрению системы международных экономических отношений и закономерностям развития в глобальной экономике.

Стремление стран найти новые пути ускорения темпов роста своих экономик проявляются в совершенствовании форм участия в международном разделении труда, в усилении технологической составляющей производства и в формировании новых цепочек добавленной стоимости. На основе материалов ЮНКТАД и ВТО раскрываются новые процессы в международной торговле (рост торговли промежуточной продукцией, усиление позиций ТНК при формировании цепочек добавленной стоимости), роль кластеров для производства высокотехнологичной продукции, в том числе для экспорта.

Также в первом разделе раскрыты проблемы в деятельности ВТО, дана новая оценка роли ВТО как многосторонней системы регулирования международной торговли товарами и услугами. Большое внимание уделено торговой политике России. Раскрыты изменения в конъюнктуре мировых рынков в XXI в. Показана новая роль транспортно-логистических услуг и их значение для России.

---

<sup>1</sup> См.: Доклад о мировых инвестициях, 2017. ЮНКТАД, Нью-Йорк, 2017. С. 3. URL: [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2017\\_Overview\\_ru.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2017_Overview_ru.pdf).

Во втором разделе рассмотрены международное движение факторов производства, новые тенденции в международном движении капитала, рабочей силы, изменения на международном рынке интеллектуальной собственности.

Авторы учебника уделили большое внимание проблемам цифровой экономики, показав влияние цифровизации на все формы международных экономических отношений. На основе анализа официальных документов международных организаций раскрыта их позиция по расширению цифровой экономики и преодоления цифрового неравенства в XXI в.

В третьем разделе рассматриваются новые явления в региональной интеграции. На основе самых актуальных статистических данных и обновленных документов основных интеграционных объединений раскрыты самые существенные изменения в региональной экономике, оказывающие влияние на глобальные экономические процессы.

Четвертый раздел посвящен международной конкурентоспособности государств. Раскрыты различные методики и подходы к оценке международной конкурентоспособности и при определении рейтинга стран в глобальной экономике. Рассмотрен индекс международной цифровой конкурентоспособности и дана оценка позиции России.

В пятом разделе при рассмотрении влияния валютно-финансовых факторов на международные экономические отношения раскрывается новая роль финансиализации в глобальной экономике. Увеличение валютно-финансовых потоков, которые не всегда связаны с опосредованием различных форм международного сотрудничества, а в значительной мере связаны со спекулятивными операциями, позволяет развитым странам с помощью новых финансовых стратегий и ограничений усиливать свое влияние на мировую экономику. Показаны проявления многополярности в мировой валютно-финансовой системе, стремление развивающихся стран использовать свои валюты в международных расчетах, которое пока сдерживается господствующими позициями доллара. Проникновение на финансовые рынки новых финансовых механизмов, в основе которых лежит технология блокчейна как база для создания криптовалют, меняет отношение к международным расчетам, при осуществлении которых можно обойтись без банков и доллара, используемого США для экономического давления.

Шестой раздел на основе богатого фактического материала международных организаций посвящен их деятельности, в первую очередь в системе ООН. Используются официальные документы и отчеты международных организаций. Среди специализированных институтов ООН большое внимание уделено изменениям в деятельности валютно-финансовых институтов, результатам реформирования их деятельности.

В издании рассматривается мало изученный и недостаточно представленный в учебной литературе аспект, касающийся использования многосторонних режимов экспортного контроля в глобальной экономике.

Учебник «Международные экономические отношения в глобальной экономике» отвечает требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования. Приобретенные знания и аналитические навыки студентов бакалавриата и магистратуры послужат основой для их практической деятельности, будут способствовать принятию оптимальных решений по разным вопросам международных экономических отношений во время государственной службы или работы в бизнес-структурах.

В результате изучения материала учебника студенты получают комплекс компетенций общенаучного и профессионального характера, которые позволят:

**знать**

- сущность различных форм международных экономических отношений и новые тенденции в их развитии;
- методики оценки и показатели, характеризующие состояние и изменения в динамике развития формы международных экономических отношений;

**уметь**

- использовать информационно-статистические источники и официальные документы для оценки тенденций в развитии международных экономических отношений;
- анализировать и оценивать процессы, влияющие на изменение различных форм международных экономических отношений;

**владеть**

- навыками использования современных методик анализа и расчетов в целях оценки состояния и прогнозирования тенденций развития форм международных экономических отношений;
- методами интерпретации результатов, анализа в форме выводов и рекомендаций.

# Раздел I

## СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ ЕЕ РАЗВИТИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

---

---

В результате изучения данного раздела студент должен:

**знать**

- основные категории и тенденции развития мировой экономики, влияющие на международные экономические отношения;
- основные формы международных экономических отношений в глобальной экономике;
- новые процессы и явления, возникающие под влиянием перехода на новый технологический уклад мировой и национальной экономики;

**уметь**

- собирать информацию о процессах, которые характеризуют изменения в международных экономических отношениях;
- анализировать статистические показатели, характеризующие основные формы международных экономических отношений;
- выявлять основные изменения и факторы, влияющие на основные формы международных экономических отношений;

**владеть**

- навыками анализа изменений и тенденций развития международных экономических отношений;
- навыками интерпретации результатов, полученных в процессе анализа, в форме обобщений, выводов и рекомендаций.



# Глава 1

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

### 1.1. Теории глобализации экономики

Понятие «глобализация» используется по отношению к широкому кругу явлений для обозначения процесса роста целостности современного мира, который охватывает все области жизни общества: науку и технологии, экономику, политику, культуру, идеологию. Его содержание заключается в преодолении политических, экономических, культурных барьеров, сформировавшихся в процессе исторического развития человечества. Это сложный, многогранный и противоречивый процесс, природа и последствия которого требуют глубокого изучения. Существуют различные подходы к пониманию природы глобализации и ее сущности; они находят отражение в следующих теориях: теория всемирной культуры, теория всемирного правления, теория мировых систем, теория глобального капитализма, теория сетевого общества.

Основателем теории всемирной культуры является американский социолог Р. Робертсон, который ввел в научный оборот термин «глобализация». Его последователи в изучении источников и природы глобализации отдают приоритет культуре. Глобализация рассматривается как «уплотнение» мира, развитие осознания глобальной взаимозависимости и понимания мира как единого целого. Согласно этой теории, глобализация охватывает систему динамично развивающихся отношений, включающую сообщества, международную систему, индивидов, человечество. Она выражается в процессах социализации, интернационализации, индивидуализации и универсализации представлений о человечестве.

Теория всемирного правления изучает формирование глобального общества, которое принимает всеобщие универсальные ценности и принципы. Всемирное правление понимается как создание системы совместных ценностей, которые формируются всеми участниками «глобального общества» (индивидами, гражданским обществом, правительствами, международными организациями) и которые управляют их поведением, воплощаясь в глобальных моделях правления. Глоба-

лизация рассматривается как повсеместное введение в законную силу всеобщих ценностей и принципов.

Согласно теории всемирного правления, в разнообразном, децентрализованном и конфликтующем мире глобализация призвана обеспечить общие модели мышления и действий. Основу всемирного правления составляют рационалистические ценности, сформировавшиеся в Европе в XV—XIX вв., имеющие всеобщее универсальное значение: прогресс, личная независимость и права человека, государственный суверенитет. К концу XX в. они стали играть роль структурообразующего элемента в мировом сообществе в качестве набора правил, которым должны следовать все. Несмотря на «западное» происхождение, эти ценности воспринимаются как общее наследие, они имеют институциональное воплощение во многих странах мира.

В отличие от теорий всемирной культуры и всемирного правления, теория мировых систем в исследовании глобализации отдает приоритет экономическим процессам. Теория сформировалась в 1970-е гг. в работах И. Валлерстайна, посвященных изучению исторически сложившихся общественно-экономических систем. Она утверждает, что современная мировая система по своей социально-экономической природе является капиталистической, так как ее фундамент составляет накопление частного капитала, основанное на эксплуатации. Мировая система включает различные государства и культуры, но при этом опирается на единую систему труда, разделенную на определенные функциональные и географические части, которые организованы в иерархию производственных задач в рамках мирового хозяйства, и определяющую экономический характер системообразующих связей.

В структуре мировой системы выделяют подсистемы: «центр», «периферия», «квазипериферия». Центральные страны специализируются на капиталоемком производстве, требующем высокого уровня квалификации рабочей силы. Центр имеет военные преимущества, что обеспечивает возможность присваивать большую часть прибыли, производимой в мировом хозяйстве. Периферийные территории специализируются на трудоемком производстве, основанном на использовании низкоквалифицированной рабочей силы, на добыче сырья, они имеют слабую государственную структуру. Квазипериферийные регионы, имеющие более диверсифицированные экономики и более сильные государственные институты, менее зависимы от центра, чем периферийные. Они служат буфером между центром и периферией.

Теория мировых систем рассматривает глобализацию как процесс распространения капитализма во всем мире, который продолжался в течение нескольких столетий и завершился к концу XX в. Но всемирная капиталистическая система носит отнюдь не вечный, а исторический характер, и может быть замещена другой мировой системой. В настоящее время она находится в состоянии кризиса, который может привести к историческим изменениям. Переход от одного типа системы



к другому происходит в силу противоречий, которые невозможно преодолеть внутри существующей системы. Содержание современной эпохи заключается в переходе от существующей системы глобального устройства — капиталистической мировой экономики — к другой глобальной системе, характеристики которой пока не определились.

В отличие от теории мировых систем, теория глобального капитализма рассматривает глобализацию как новую стадию капитализма. Ее сторонники видят источники глобализации в недрах самой капиталистической системы, так как она содержит транснациональные механизмы в экономической, политической и культурно-идеологической областях. Экономические силы глобализации представлены транснациональными компаниями, обладающими транснациональным капиталом, международными финансово-экономическими организациями, располагающими международным капиталом (Всемирный банк, МВФ), а также государственными ТНК, опирающимися на государственный капитал. К глобальной политической элите сторонники теории глобального капитализма относят ООН, ВТО, неправительственные организации, глобальные деловые организации, политические партии, а также интеграционные группировки (например ЕС), которые рассматриваются как формирующиеся транснациональные государства.

В теории сетевого общества глобализация изучается в контексте концепции информационного общества на основе «технологического» подхода. Ее последователь, испанский социолог М. Кастельс находит объяснение глобализации не в логике капиталистической системы, а в закономерностях технологического прогресса. Развитие информационных технологий определяет новую технологическую парадигму и новую модель развития. Капиталистическая система, используя ее преимущества, создала модель «информационного капитализма», которая в теории сетевого общества рассматривается как «новая экономика». Для нее характерны следующие черты: 1) она является информационной, т. е. основанной на знаниях; 2) она является глобальной, так как производство, основанное на новых технологиях, носит глобальный характер; 3) она является сетевой, так как функционирует благодаря глобальным сетям, обеспечивающим взаимодействие.

Теория сетевого общества определяет глобальную экономику как систему, которая способна работать как единое целое на планетарном уровне, включая глобализацию финансовых и товарных рынков, расширение международных производственных систем, глобализацию науки и технологий. Ее основным субъектом выступает «сетевое предприятие», которое отличается от традиционных иерархических корпоративных структур. Согласно теории сетевого общества, в глобальной информационной экономике гибкие международные сети, обеспечивающие взаимодействие компаний и их структурных подразделений, должны вытеснить устаревшие централизованные структуры гигантских транснациональных корпораций.

## 1.2. Глобализация и интернационализация в мировом хозяйстве

Закономерностью общественного развития является **интернационализация**, означающая выход того или иного вида деятельности за национальные границы и развитие международного взаимодействия. Этот процесс распространяется на многие сферы: экономику, образование, науку, технологии и т. д. Интернационализация в экономике происходит, когда хозяйственная деятельность перерастает национальные границы и за рубеж выносятся те или иные фазы воспроизводственного процесса: производство, распределение, обмен, потребление. Предпосылками интернационализации являются углубление международного разделения труда, увеличение масштабов хозяйственной деятельности, НТП и развитие производства, развитие рыночной экономики и ее инфраструктуры.

Интернационализация экономики проявляется в устойчивом международном взаимодействии, осуществляемом посредством международных экономических отношений. **Международные экономические отношения** — это хозяйственные связи между странами, основанные на международном разделении труда. В условиях рыночной экономики в них могут принимать участие все типы хозяйствующих субъектов: финансовые и нефинансовые компании, органы государственного управления, некоммерческие организации, домохозяйства (физические лица). Имея определенные ресурсы и возможности, они взаимодействуют с хозяйствующими субъектами из других стран.

Специфическими участниками международных экономических отношений являются транснациональные финансовые и нефинансовые компании, а также международные организации. Они имеют особую внутреннюю структуру, которая включает участников из разных стран, а также подразделения, размещаемые по всему миру, что определяет международный характер внутренних процессов.

Международное взаимодействие осуществляется во всех сферах экономики и реализуется в различных формах международных экономических отношений: международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала, международная трудовая миграция, международный научно-технический обмен, международные валютно-расчетные отношения, международное производство, региональная экономическая интеграция, деятельность международных организаций и т. д.

Интернационализация имеет целый ряд преимуществ. Она способствует распространению знаний и технологий, более эффективному использованию ресурсов мировой экономики (труда, капитала, информации и др.) и более полному удовлетворению потребностей, росту конкуренции и преодолению монополизма, экономическому росту и социально-экономическому развитию.

Более полное использование преимуществ интернационализации обеспечивается в условиях глобализации благодаря ослаблению барьеров в международном взаимодействии. Понятие «глобализация экономики», получившее распространение в экономической литературе в 1980-е гг., характеризует возросшую интернационализацию рынков товаров и услуг, финансовых систем, производства и технологий, деятельности корпораций, которая происходит на основе благоприятных предпосылок для мобильности капитала, распространения инноваций и роста взаимозависимости национальных экономик. Основными предпосылками глобализации экономики являются:

- прогрессивные изменения в технологиях, особенно в транспорте, средствах связи и информационных технологиях, способствующие сближению рынков и сокращению транзакционных издержек;
- рост открытости экономики, сокращение торговых и инвестиционных барьеров в результате политики либерализации и дерегулирования;
- развитие глобальных институтов (ВТО, МВФ, Всемирный банк), поддерживающих доверие в международных экономических отношениях и способствующих уменьшению рисков в международной торговле и инвестировании.

**Глобализация экономики** — это процесс роста экономической интеграции на основе ускорения технического прогресса и перехода к информационному обществу, а также дерегулирования и либерализации международной торговли и движения капитала. Можно выделить несколько периодов в эволюции глобальной интеграции. В 1870—1914 гг. в результате завершения промышленной революции получили развитие все виды транспорта, были созданы системы железнодорожного сообщения, что способствовало росту международного товарного обмена. Положительное влияние оказало распространение либеральных взглядов и ослабление протекционизма в экономической политике, что привело к существенному снижению торговых барьеров в этот период. В 1920—1930 гг. интеграция мирового хозяйства замедлилась, так как в условиях Великой депрессии и нарастания межимпериалистических противоречий преобладало стремление стран к самообеспечению и замкнутости, что выразилось в значительном росте торговых барьеров.

Тенденция ослабления торговых барьеров восстановилась после второй мировой войны. В 1947 г. на Гаванской конференции были сформулированы принципы многосторонней торговой системы, принятые в Генеральном соглашении по тарифам и торговле, и начался поступательный процесс ограничения тарифного и нетарифного регулирования торговли. Благодаря росту рынка транспортных услуг и развитию транспортно-логистических систем значительно сократились транспортные издержки.

Новый период глобализации экономики начался в 1980-е гг. Дальнейший прогресс в средствах транспорта проявился в распространении контейнерных перевозок, в расширении использования авиатранспорта

для перевозки грузов. Снизились затраты на связь и коммуникации благодаря использованию спутниковой связи, стекловолоконного кабеля, средств мобильной связи, Интернета. В экономической политике утвердилась неолиберальная доктрина, обосновывающая необходимость либерализации и дерегулирования. Создание ВТО, начавшей деятельность в 1995 г., способствовало дальнейшему сокращению торговых барьеров. В частности, средняя тарифная ставка сократилась с 9,74 % в 1996 г. до 6,8 % в 2012 г.<sup>1</sup>

Глобализация создает благоприятные условия для роста международного товарного и инвестиционного обмена, международной трудовой миграции и глобального распространения знаний и технологий. Она оказывает влияние на международные экономические отношения в следующих направлениях:

- международная торговля растет опережающими темпами по сравнению с ростом валового мирового продукта;
- происходит значительный рост международного движения капитала, особенно прямых иностранных инвестиций;
- стираются экономические границы между странами, ослабляется суверенитет государств в связи с усилением роли международных соглашений и международных организаций (Всемирного банка, МВФ, ВТО);
- происходит развитие глобальной финансовой системы;
- растет доля мировой экономики, находящейся под контролем транснациональных компаний;
- углубление международного разделения труда в форме фрагментации производства ведет к росту использования транснациональными компаниями новых методов ведения бизнеса;
- происходит усиление конкуренции в связи со снижением регулирующей роли национальных органов управления;
- усиливается взаимосвязь разных форм международных экономических отношений, в первую очередь международной торговли и международного движения капитала;
- расширяются процессы региональной экономической интеграции.

Рост международного взаимодействия характеризуется увеличением объемов международного торгового и инвестиционного обмена. Мировой экспорт товаров и услуг увеличился с 2,4 трлн долл. в 1980 г. до 20,6 трлн долл. в 2016 г., т. е. в 10 раз, а вывоз ПИИ — с 52 млрд долл. до 1452 млрд долл., т. е. почти в 30 раз. Для измерения глобализации используются относительные показатели, позволяющие оценивать ее эффекты с точки зрения масштабов экономики. В результате опережающего роста международной торговли и прямых инвестиций, процентное отношение мирового экспорта к ВВП увеличилось с 19,6 % в 1980 г. до 31,3 % в 2016 г., а инвестиционных потоков — с 0,5 до 2,3 % соответственно (табл. 1.1).

---

<sup>1</sup> Tariff rate, applied, simple mean, all products (%). World Development indicators. World bank. URL: <https://data.worldbank.org>.

Показатели глобализации мировой экономики<sup>1</sup>

Показатели	Процентное отношение к мировому валовому продукту					
	1980 г.	1990 г.	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2016 г.
Мировой экспорт товаров и услуг	19,6	18,8	24,2	27,8	29,5	31,3
Прямые иностранные инвестиции	0,5	0,9	4,1	2,0	2,1	2,3
Накопленные прямые иностранные инвестиции	—	9,6	22,4	24,1	30,7	35,1

### 1.3. Место и роль ТНК в мировой экономике

Движущей силой глобализации являются транснациональные компании, создающие производственные подразделения в зарубежных экономиках на основе прямых инвестиций. Этот тип предприятия отличается специфической структурой, которая включает материнскую компанию, размещающуюся в стране базирования, и зарубежные подразделения, осуществляющие операции в принимающих странах.

Мотивами для транснационализации экономики предприятия, осуществляемой посредством переноса производства, приобретения или создания новых предприятий за рубежом, являются следующие возможности:

- снизить производственные издержки за счет использования дешевых сырьевых и трудовых ресурсов в принимающих странах;
- увеличить доходы за счет расширения продаж в странах размещения производства;
- повысить рентабельность за счет использования более благоприятных условий для эффективной организации производства;
- получить новые компетенции и увеличить конкурентоспособность за счет приобретения стратегических активов.

Особенность этого типа компаний заключается в том, что внутренние процессы носят международный характер, их функционирование обеспечивается системой международных экономических отношений. Отличительными признаками ТНК являются:

- наличие зарубежных подразделений, осуществляющих основную хозяйственную деятельность, в двух или более странах;
- единая система принятия решений, согласованная политика и общая стратегия;
- существенное влияние одного или нескольких предприятий на деятельность других подразделений компании на основе отношений собственности или других связей.

<sup>1</sup> UNCTADStat. URL: <http://unctadstat.unctad.org>.

## Это интересно

Экономика многих ТНК имеет значительные масштабы, объемы продаж крупнейших корпораций превышают ВВП отдельных стран. Например, в 2016 г. продажи концерна «Ройял Датч Шелл» составили около 300 млрд долл., корпорации «Тойота Мотор» — 260 млрд долл.<sup>1</sup>, что сопоставимо с ВВП Португалии (205 млрд долл.), Финляндии (239 млрд долл.), Чили (247 млрд долл.) и многих других стран<sup>2</sup>.

В современной экономике транснационализацию хозяйственной деятельности осуществляют не только крупные компании корпоративного типа, но и малые и средние предприятия. Если в начале 1990-х гг. насчитывалось 37 тыс. материнских компаний и 179 тыс. их зарубежных подразделений<sup>3</sup>, то в настоящее время — 100 тыс. и 860 тыс. соответственно<sup>4</sup>.

Крупнейшие ТНК базируются в развитых странах, но в процесс транснационализации вовлекается все больше компаний из развивающихся стран. Если в 1990 г. они составляли всего 8 % от общей численности ТНК, то в 2008 г. — уже около 30 %. Это компании, центральные офисы которых базируются в Китае, Бразилии, Мексике, Малайзии, Республике Корея, Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ), Сингапуре, Тайване, Гонконге, Алжире, Венесуэле, Кувейте, Индии, Аргентине, Таиланде и др.

## Это интересно

Ежегодно в Докладе о мировых инвестициях ЮНКТАД публикует рейтинг нефинансовых ТНК по размеру зарубежных активов. В число 100 крупнейших ТНК из развивающихся стран и стран с переходной экономикой входят российские компании ПАО «Нефтяная компания «Лукойл»» и ПАО «Газпром».

Финансово-экономическую основу транснационализации составляют прямые иностранные инвестиции, посредством которых создаются зарубежные подразделения. По данным ЮНКТАД, в 2017 г. ПИИ составили 1,4 трлн долл., всего в мировой экономике накоплено более 30 трлн долл., что составляет около 35 % валового мирового продукта (см. табл. 1.1). В зарубежных подразделениях ТНК занято 73 млн чел., они производят около 11 % валового мирового продукта<sup>5</sup>.

Для количественной характеристики транснациональной деятельности компаний ЮНКТАД разработала индекс транснациональности. Он рассчитывается как среднее арифметическое значение трех пока-

<sup>1</sup> World Investment Report: Annex Tables (1990—2017). UNCTAD. URL: <http://www.unctad.org>.

<sup>2</sup> Economic Trends. UNCTADStat. URL: <http://unctadstat.unctad.org>.

<sup>3</sup> The Universe of the Largest Transnational Corporations. UNCTAD, 2007. P. 3.

<sup>4</sup> Рассчитано на основе: World Investment Report 2017: Investment and Digital Economy. UNCTAD, 2017. P. 30.

<sup>5</sup> World Investment Report 2018 — Investment and New Industrial Policies. UNCTAD, 2018. P. 20.

зателей: доля зарубежных активов в совокупных активах компании, доля зарубежных продаж компании в совокупных продажах, доля зарубежного персонала в совокупной численности сотрудников компании. Наиболее высокие значения этого показателя имеют ТНК из развитых стран с относительно небольшим масштабом экономики, например, швейцарская компания «Нестле» (92 %), финская компания «Нокиа» (91 %). В российских ТНК доля транснациональной деятельности составляет 30—40 % (табл. 1.2).

Таблица 1.2

**Показатели транснациональной деятельности российских компаний в 2016 г.<sup>1</sup>**

Компания	Активы, млрд долл.		Продажи, млрд долл.		Сотрудники, тыс. чел.		Индекс транснациональности, %
	За рубежом	Всего	За рубежом	Всего	За рубежом	Всего	
ПАО «Нефтяная компания «Лукойл»»	24	82	49	78	22	106	38
ПАО «Газпром»	16	277	61	91	27	467	26

Деятельность ТНК имеет как положительные, так и отрицательные последствия. С одной стороны, осуществляя капиталовложения в строительство новых предприятий в принимающих странах, ТНК создают рабочие места, передают знания и технологии в развивающиеся страны и тем самым способствуют экономическому росту и развитию. С другой стороны, ТНК из развитых стран, стремясь снизить издержки и получить выгоду за счет более низких социальных и экологических стандартов в развивающихся странах, тормозят социальный прогресс и способствуют ухудшению природной среды. Передавая устаревшие технологии на последних стадиях «жизненного цикла» производимого продукта, они закрепляют технологическую отсталость и зависимость развивающихся стран. Отрицательные последствия испытывают не только принимающие страны, но и страны базирования, которые утрачивают рабочие места в связи с перемещением многих трудоемких производств в развивающиеся страны.

## **1.4. Противоречивый характер глобализации экономики. Антиглобализм и альтерглобализм**

Глобализация — объективный процесс, который носит неоднозначный характер и имеет противоречивые последствия. Экономические преимущества глобализации очевидны. Быстрый прогресс науки

<sup>1</sup> Округленные данные. См.: World Investment Report: Annex Tables (1990—2017). UNCTAD. URL: <http://unctad.org>.



и техники, снижение транспортных и коммуникационных издержек и развитие международных соглашений привели к росту интернационализации торговли, финансов и инвестиций. Глобализация внесла значительный вклад в увеличение производительности факторов производства и в повышение уровня жизни населения, она расширяет экономические возможности для многих субъектов хозяйственной деятельности. Но вместе с тем увеличение доходов сопровождается усилением неравенства в их распределении, дерегулирование и либерализация — ростом экономической нестабильности, укрепление глобальных институтов — ослаблением национального суверенитета.

На фоне роста среднего душевого дохода и сокращения бедности в мировой экономике усиливается неравенство в распределении доходов между странами. Если в 1870 г. среднедушевой доход в самых богатых странах превышал доход в беднейших странах в 9 раз, то в 1990 г. — в 45 раз<sup>1</sup>. Неравенство в доходах усиливается и внутри стран. С одной стороны, в развитых странах ухудшается положение некоторых категорий населения в связи с «утечкой» рабочих мест в развивающиеся страны. С другой стороны, в развивающихся странах с высокими темпами экономического роста (Китай, Индия, Бразилия и др.) происходит социальное расслоение в связи с несбалансированным развитием отраслей и регионов.

#### Это интересно

Для количественной характеристики неравенства используется коэффициент Джини. Он показывает, насколько распределение доходов или расходов на потребление среди домохозяйств в экономике страны или региона отличается от абсолютного равенства. Значение, равное 0, означает полное равенство, а показатель 100 означает абсолютное неравенство. По оценкам Всемирного банка, в 1980 г. коэффициент Джини в США составлял 34,6, а в 2016 г. — 41,5; такого же уровня этот показатель достиг в Китае<sup>2</sup>. С 1970 по 2000 г. средний уровень коэффициента Джини в мировой экономике увеличился в 1,75 раза<sup>3</sup>.

Глобализация усугубляет нестабильность мировой экономической системы. В Докладе о торговле и развитии ЮНКТАД за 2016 г. отмечается, что повышение нестабильности роста во всех регионах является характерной чертой нынешнего этапа глобализации<sup>4</sup>. Об этом свидетельствует череда финансовых кризисов, охвативших в 1990-е гг. ряд стран мира (Мексика, Таиланд, Индонезию, Республику Корея, Россию, Бразилию), а также мировой финансовый кризис 2008 г.

<sup>1</sup> World Development Report 2006. World Bank, 2006. P. 57.

<sup>2</sup> GINI index (World Bank estimate). World Bank. 2018. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/SI.POV.GINI>.

<sup>3</sup> World Development Report 2006. World Bank, 2006. P. 63.

<sup>4</sup> Доклад о торговле и развитии, 2016 год. Структурная трансформация в интересах всеохватного и устойчивого роста. ЮНКТАД, 2016. С. 42.



Глобализация, означающая дерегулирование и либерализацию, неизбежно ведет к росту конкуренции в условиях усиления взаимозависимости и взаимосвязанности мировых рынков. Сторонники глобализации (проглобалисты) и ее противники (антиглобалисты) по-разному оценивают последствия глобализации. К числу наиболее значимых проглобалистских сил относят ВТО, МВФ, Всемирный экономический форум. Проглобалисты доказывают, что глобализация обеспечивает большие возможности и что конкуренция играет положительную роль, так как ведет к росту экономической эффективности.

Антиглобалисты утверждают, что определенные группы стран и категории населения не способны успешно существовать в условиях растущей конкуренции. Наиболее значимые антиглобалистские силы представлены экологическими группами (например, «Друзья земли», «Гринпис»), организациями, оказывающими международную помощь (например, «Оксфам»), профессиональными союзами и деловыми ассоциациями отраслей, конкурентоспособность которых оказывается под угрозой в условиях глобализации (например, текстильное лобби в США, аграрное лобби в Евросоюзе).

Сбалансированный подход к глобализации, к оценке ее преимуществ и противоречий стремятся сформировать представители идеологии альтерглобализма, выступающие с тезисом о справедливой и управляемой глобализации, призывающие усилить ее положительные эффекты и преодолеть негативные последствия. Это широкий круг организаций, социальных сетей и движений. В отличие от антиглобалистов, они не отвергают глобализацию, а выступают за социальные реформы, которые будут способствовать более справедливому распределению ее выгод.

## Термины и понятия

Глобализация  
Информационный капитализм  
Интернационализация  
Транснационализация  
Антиглобализм  
Альтерглобализм

## Вопросы и задания для самоконтроля

1. Охарактеризуйте теоретические подходы к объяснению природы и сущности глобализации экономики.
2. Назовите основные причины и преимущества интернационализации экономики.
3. Перечислите формы международных экономических отношений. Какие особенности характерны для системы международных экономических отношений в условиях глобализации?

4. Назовите предпосылки глобализации экономики. Какие периоды можно выделить в ее эволюции?
5. Какие показатели характеризуют глобализацию экономики?
6. Назовите отличительные черты транснациональной компании и объясните мотивы транснациональной деятельности.
7. Какую роль в мировой экономике играют ТНК?
8. Какие показатели характеризуют транснациональную деятельность компаний?
9. Назовите преимущества глобализации и раскройте ее противоречия.
10. Объясните позицию антиглобалистов и альтерглобалистов.

## Глава 2

# МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА: НОВЫЕ ФОРМЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

### 2.1. Трансформация международных экономических отношений в глобальной экономике

В условиях глобализации экономики участие в международных экономических отношениях и в международном разделении труда является важными факторами как достижения устойчивого развития национальной экономики, так и обеспечения ее международной конкурентоспособности.

**Международные экономические отношения** представляют собой систему хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, представленными различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами.

Результатом углубления внешнеэкономического сотрудничества является усиление взаимозависимости хозяйственной деятельности стран при все большей открытости их экономик и участии в международном разделении труда.

Объективной основой углубления МЭО и участия в международном разделении труда является интернационализация хозяйственной жизни, позволяющая повысить темпы развития национальной экономики. Вовлеченность стран в международные экономические отношения усиливается под влиянием целого ряда тенденций в глобальной экономике, таких как:

- изменения на политической карте мира и появление новых государств, которые становятся самостоятельными участниками международных экономических отношений и международного разделения труда не только после получения независимости от колониального господства, но и в процессе их социально-политической трансформации, в результате которой бывшие республики СССР или Федеративной республики Югославии, стали активными экспортерами и импортерами товаров, услуг и капитала;

- возрастание открытости национальных экономик в условиях либерализации движения товаров, капитала, рабочей силы и услуг так

же делает возможным вовлечение во внешнеэкономические связи все большего числа стран;

- ускорение НТП, под влиянием которого существенно расширяется ассортимент, возрастает количество и меняется качество товаров и услуг, становящихся объектами международного обмена.

В то же время на вовлечение стран в международные экономические отношения оказывают влияние факторы, характеризующие экономику данной страны, такие как:

- *факторы естественного характера* (природно-климатические и демографические). Например, у одних стран благоприятные природно-климатические условия способствуют развитию сельского хозяйства и динамичному экспорту сельскохозяйственной продукции, другие страны являются экспортерами нефти или газа благодаря своим природным ресурсам. Различия в *обеспечении трудовыми ресурсами* позволяют странам снижать издержки производства за счет размещения трудоемких видов производства в государствах, обладающими избыточными трудовыми ресурсами, например, в Китае, Индии, Вьетнаме, но тем самым способствуют развитию экспортного производства в этих странах;

- *факторы производственного характера*, формирующиеся под влиянием научно-технического прогресса. Например, страны Юго-Восточной Азии (Республика Корея, Малайзия), освоив производство компьютеров и сложной наукоемкой электронной техники, смогли стать ее экспортерами на мировой рынок. Страны, которые еще недавно были в основном экспортерами товаров широкого потребления, быстро осваивая производство автомобилей (например, Китай или Республика Корея), начинают конкурировать с ведущими производителями.

Динамично происходящие изменения в глобальной экономике и переход на новый технологический уклад оказывают все большее воздействие на экономику страны вследствие таких процессов, как:

- углубление транснационализации экономики большинства стран мира, которая создает возможность для трансграничного перемещения капитала и оптимизации движения товарных и финансовых потоков;

- развитие региональной интеграции стран, влияющей на специализацию их производства и кооперацию при производстве конечной продукции, являющейся объектом международной торговли;

- структурные сдвиги в национальной экономике, отражающие переход на новый технологический уклад в мировой экономике. Использование новых информационных технологий, автоматизация, цифровизация технологических и производственных процессов, участие в глобальных цепочках создания стоимости.

Процессы глобализации экономики существенно влияют на эволюцию форм международных экономических отношений. Наряду с уже сложившимися формами МЭО, такими как международная специализация и кооперация производства, международная торговля товарами, международная торговля услугами, международное движение капи-

тала, международное движение рабочей силы, деятельность международных экономических организаций, валютно-кредитные и финансовые отношения, в глобальной экономике XXI в. получили интенсивное развитие новые формы МЭО под влиянием научно-технологических изменений в международном разделении труда:

- международная торговля интеллектуальной собственностью;
- международный информационный обмен;
- электронная торговля;
- новые формы кооперации в финансовой сфере — международный краудфандинг.

Наряду с экономическими факторами к участию в МЭО в определенной степени побуждают общеполитические факторы. Для достижения определенных политических решений страны используют экономическую дипломатию, предполагающую участие в различных формах международных экономических отношений. Чрезвычайно важна роль факторов военно-политического характера, которые заставляют одни страны использовать по отношению к другим методы экономического давления, например, введение экономической блокады по отношению к Ливии, Ираку, Кубе, введение экономических и финансовых ограничений и санкций по отношению к России.

В то же время в глобальной экономике при углублении внешне-экономического сотрудничества и экономической взаимозависимости стран международные экономические отношения могут влиять на экономику отдельных стран в разной степени. Наибольшее влияние МЭО испытывают те из них, темпы экономического развития которых во многом зависят от импорта сырья (например, Япония, страны ЕС), иностранной продукции или импорта иностранного капитала (страны Латинской Америки и Юго-Восточной Азии). Для других стран (Кувейт, Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Иран) важен экспорт их энергоресурсов как источник валютной выручки, необходимой для стабильного развития. У ряда стран существенный вклад в развитие их экономики вносит экспорт услуг, таких как туризм у Греции, Испании и Турции, ИТ-аутсорсинг — у Индии.

Особо следует отметить, что в условиях глобализации экономики влияние национально-этнических и религиозных факторов на международные экономические отношения не только не снижается, но и возрастает. К таким факторам можно отнести укрепление межконфессиональных отношений во взаимодействии различных стран при принятии решений, имеющих глобальное значение. Влияние религиозного фактора на различные формы МЭО проявляется в производстве продукции или услуг, предназначенных для потребления сторонниками определенной веры. Примером может служить расширение деятельности исламских банков и создание в банках окон исламских финансовых услуг. Исламские банки функционируют не только в странах, где ислам является преобладающей религией, но и в США, Великобритании, Китае и др. По информации Исламского Совета по финансовым услу-

гам (англ. *Islamic Financial Services Board, IFSB*) в 2016 г. общий объем исламского финансирования оценивался в 1,9 трлн долл.<sup>1</sup>

Для современных международных экономических отношений характерна высокая степень инновационности. Под инновациями подразумевается не только вовлечение во внешнеторговый оборот широкого ассортимента наукоемкой продукции и высокотехнологичных услуг, но и использование нововведений для повышения эффективности сделок и снижения рисков и убытков, возникающих в процессе операций при изменчивости цен на мировых товарных рынках и рынках капитала. В условиях глобальной конкуренции растет спрос на новые ресурсы с определенными технологическими характеристиками и с заранее заданными качествами и уникальными свойствами. Интернационализированные воспроизводственные процессы охватывают сферу услуг, без которых невозможен трансграничный обмен товарами. Инновации проникают в сферу транспортировки товаров, финансовых услуг. Использование биржевых товарных и финансовых фьючерсов и опционов, создание новых глобальных фондовых инструментов, конструирование новых схем фондовых операций (депозитарные расписки, бивалютные, индексируемые, конвертируемые облигации, аннулируемые и предельные форвардные контракты, свопы, кредитные деривативы и прочие синтетические финансовые инструменты) позволяют перекладывать и диверсифицировать риски, дают возможность компаниям проникать на прежде недоступные товарные и финансовые рынки стран и позволяют инвесторам и эмитентам обходить налоговое законодательство, получать инвестиционные средства необходимой срочности по более низкой цене.

Под влиянием глобализации экономики международные экономические отношения не только приобретают все новые качества, но и расширяется круг участников внешнеэкономических связей.

Основными участниками международных экономических отношений на макроэкономическом уровне являются государственные структуры стран (правительственные и другие государственные органы, имеющие федеральный, региональный и муниципальный статус), интеграционные объединения, международные экономические организации, ТНК и ТНБ, малые и средние предприятия и мировые финансовые центры.

На основе межправительственных соглашений и договоров активными участниками МЭО являются правительства развитых, развивающихся стран и стран с переходной (трансформирующейся) экономикой, осуществляющие целевые закупки и продажи на внешнем рынке, участвующие в международных проектах на основе кооперации и научно-технического сотрудничества, гарантирующие экспортно-импортные операции других участников внешнеэкономических операций, кредитующие и финансирующие совершение тех или иных внешнеэкономических сделок.

---

<sup>1</sup> Verdict on the Islamic Financial Services Industry — Satisfactory but Must Do Better. URL: <http://www.islamic-banking.com/resources/14/NH-2017-q1.pdf>.

В последние десятилетия к широко участвующим в международных экономических отношениях транснациональным корпорациям и банкам присоединились те финансовые институты, сферу деятельности которых до либерализации финансовых рынков национальное законодательство ограничивало: страховые компании, паевые и пенсионные фонды, хедж-фонды развитых и развивающихся стран.

В соответствии с рейтингом одного из наиболее авторитетных и известных экономических печатных изданий в мире — американского финансово-экономического журнала *Forbes* — лидирующие позиции в международных экономических отношениях среди ТНК И ТНБ в списке крупнейших публичных компаний мира в 2017 г. заняли корпорации из 58 стран с суммарным доходом в 35,3 трлн долл. и прибылью в 2,5 трлн долл. Активы участников рейтинга суммарно достигли 169,1 трлн долл. В 2016 г. география списка охватывала 63 страны. В рейтинге больше всего компаний из США — 587, Японии — 219 и Китая — 200<sup>1</sup>.

В 2017 г. первое место заняли китайские банки — «Индустриальный и коммерческий банк Китая» и «Строительный банк Китая», за ними следуют *Berkshire Hathaway* (США), *JPMorgan Chase* (США), *Wells Fargo* (США), «Сельскохозяйственный банк Китая», *Bank of America*, *Bank of China*, *Apple* и *Toyota Motor*. Компании из США и Китая, по информации *Forbes*, занимают более 40 % мест, несмотря на замедление роста ВВП в этих странах<sup>2</sup>. В число крупнейших корпораций мира вошли 27 компаний из России, в том числе 40-е место занял «Газпром», на 56-м месте расположился «Сбербанк», на 82-м месте — «Роснефть», а на 129-м месте — «Лукойл»<sup>3</sup>.

### Это интересно

Число российских компаний в рейтинге *Forbes* за 2017 г. увеличилось до 27 компаний (в 2016 г. — 25 компаний). Их рыночная стоимость оценивается в 455,8 млрд долл., а совокупная прибыль составляет в 61,2 млрд долл. Наряду с выше названными компаниями в списке присутствуют «Сургутнефтегаз» (305-е место), «ВТБ» (397-е), «НОВАТЭК» (542-е), «Норильский никель» (586-е), «Транснефть» (658-е), «Татнефть» (672-е), «Россети» (778-е), «Магнит» (813-е), «Русал» (962-е), «ПК Новоліпецк Сталь» (1009-е), «Северсталь» (1021-е).

По сравнению с 2016 г. в 2017 г. свои позиции ослабили глобальные энергетические компании: *ExxonMobil* опустилась на четыре позиции, до 13-й строчки, *PetroChina* — на 102-е место, хотя в прошлом году она входила в топ-10. *Chevron* заняла 359-е место, в прошлом рейтинге она занимала 28-ю строку<sup>4</sup>.

<sup>1</sup> URL: <http://www.forbes.ru/rating-photogallery/321313-reiting-krupneishikh-publichnykh-kompanii-mira-forbes>.

<sup>2</sup> URL: <https://www.rbc.ru/business/24/05/2017/592587c59a7947045ad4c3c7>.

<sup>3</sup> URL: <http://www.forbes.ru/rating-photogallery/321313-reiting-krupneishikh-publichnykh-kompanii-mira-forbes>.

<sup>4</sup> URL: <https://www.rbc.ru/business/24/05/2017/592587c59a7947045ad4c3c7>.



Многообразие международных экономических организаций определяет их важную роль в МЭО. Наиболее важную роль играют международные организации, участвующие в глобальном регулировании различных сфер внешнеэкономической деятельности, как, например, Организация Объединенных Наций, Всемирная торговая организация, специализированные учреждения ООН (Международная организация труда, Продовольственная и сельскохозяйственная организация, Международная морская организация, и др.), Европейский союз.

Участие в МЭО принимают организации, регулирующие отдельные сектора мировой экономики, такие как Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК), Ассоциация стран — производителей каучука и др.

Отдельные организации участвуют в решении валютных и финансовых проблем на мировом и региональном уровнях, например, осуществляя финансирование государств и корпораций. К ним относятся Группа Всемирного банка, Международный валютный фонд, Европейский банк реконструкции и развития.

Особое место среди участников МЭО в качестве инвесторов и заемщиков занимают такие международные финансовые институты как региональные банки развития. Разнообразие и гибкость финансовых инструментов международных банков развития (Международный банк реконструкции и развития, Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский банк развития, Межамериканский банк развития и др.) позволяет им участвовать в различных международных проектах по финансированию таких сфер, как сельское хозяйство и промышленность, медицина и образование в странах различных регионов мира. Активными участниками международных экономических отношений стали Новый банк развития БРИКС и Азиатский банк инфраструктурных инвестиций.

Особенностью участия международных экономических организаций и валютно-финансовых институтов в МЭО является то, что они руководствуются зачастую не только эффективностью инвестиционного объекта, но и политическими мотивами.

К относительно новым участникам МЭО относятся те финансовые институты, которые только в условиях либерализации регулирования их деятельности получили возможность осуществлять операции за национальными границами. В их число входят страховые компании, пенсионные фонды и другие портфельные инвесторы, представленные инвестиционными, трастовыми и хедж-фондами. Противоречивость их деятельности состоит в том, что, обеспечивая трансграничный перелив капиталов в целях повышения эффективности мировой экономики, они в то же время формируют предпосылки глобальных финансовых и экономических кризисов.

#### **Это интересно**

В глобальной экономике особое место среди участников МЭО на мировых финансовых рынках занимают хедж-фонды, число которых в последние



годы существенно возросло. Если в 1990 г. насчитывалось около 880 фондов, то к 2007 г., по экспертным оценкам, их количество увеличилось до 10,1 тыс. Одновременно в несколько раз увеличилась сумма активов в управлении хедж-фондов. Общий объем средств в управлении хедж-фондов в 2001 г. составил около 600 млрд долл. в 2007 г. совокупный капитал хедж-фондов оценивался уже примерно в 800 млрд долл.<sup>1</sup>

Несмотря на финансово-экономический кризис 2007—2008 гг., который потряс мировые финансовые рынки, в хедж-фондах сосредоточено на начало 2017 г. около 3,5 трлн долл. — эта цифра сопоставима с ВВП Германии и почти в полтора раза превышает ВВП Великобритании. При этом приблизительно 50 % активов сосредоточено в первой сотне крупнейших хедж-фондов. К примеру, в *Bridgewater Associates* сейчас 122 млрд долл., в *AQR Capital Management* — 70 млрд долл., а в *Two Sigma* — 53 млрд долл.<sup>2</sup>

---

В результате деятельности новых финансовых институтов и совершенствования финансовых операций появились такие новые формы международных экономических отношений, как офшорное программирование, офшорное планирование, доверительное управление крупными частными капиталами.

На микроэкономическом уровне субъектами МЭО выступают мелкие и средние предприятия, однако ключевую роль играет небольшая группа владельцев и топ-менеджеров крупнейших ТНК и ТНБ, имеющих возможность влиять на состояние мировых и национальных товарных и валютно-финансовых рынков. По мере либерализации трансграничного движения товаров и капиталов возросла возможность участия в МЭО малого и среднего бизнеса, для которого внешнеэкономические операции являются способом повышения эффективности их деятельности.

## **2.2. Развитие международного разделения труда как основа международных экономических отношений**

### **2.2.1. Сущность международного разделения труда, формы и тенденции развития**

Объективной материальной основой международных экономических отношений является **международное разделение труда**, которое выступает средством экономии затрат общественного труда, рационализации мировых и национальных производительных сил, способствует формированию оптимальных воспроизводственных пропорций на отраслевом, производственно-территориальном уровне и в рамках интеграционных объединений. Международное разделение труда, являясь продолжением общего разделения труда внутри страны, не только

---

<sup>1</sup> BIS Annual Report 2001. P. 101. Hedge Fund Research. URL: <http://www.hedgefund.net>.

<sup>2</sup> URL: <http://www.forbes.ru/finansy-i-investicii/355333-mozgovoy-shturm-pochemu-hedzh-fondy-zarabatyvayut-bolshe-ostalnyh>.

воздействует на развитие мировой экономики, но и на национальные экономики, способствуя развитию внутринациональных форм разделения труда.

Объективно международное разделение труда представляет собой единство таких процессов как специализация стран на производстве определенных продуктов, т. е. международную специализацию производства и кооперацию производителей для получения конечной продукции.

Важно отметить, что общественное разделение труда, так же как и международное разделение труда, может быть трех видов:

- *общее* — по крупным сферам материального производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и т. д.), т. е. отраслевая специализация. Такой подход лежит в основе деления экспортеров на индустриальные, аграрные и сырьевые государства;

- *частное* разделение труда базируется на производстве отдельных видов конечной продукции и услуг (предметная специализация);

- *единичное*, или разделение труда внутри одного предприятия, на котором создается готовая продукция. Единичное — основано на специализации производства отдельных деталей, узлов, конечной продукции (поузловая и поддетальная специализация) и на отдельных стадиях технологического процесса (технологическая специализация).

При классификации различных видов международной специализации производства частное и единичное разделение труда в значительной степени переплетаются и дополняют друг друга. В мировом хозяйстве международная специализация представлена двумя основными формами, такими как внутриотраслевая и межотраслевая специализация, которые по мере углубления международного разделения труда получили развитие (рис. 2.1).

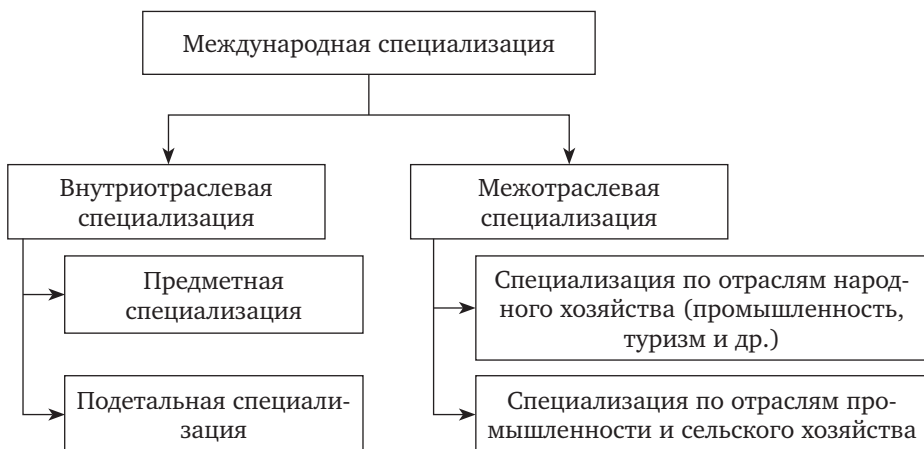


Рис. 2.1. **Формы международной специализации производства**<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Международные экономические отношения в эпоху глобализации : учеб. пособие / И. Н. Платонова [и др.] ; под ред. И. Н. Платоновой. М. : Изд-во МГИМО, 2008.

Исторически и логически становления экономик многих стран Азии, Африки и Латинской Америки начиналось с межотраслевой специализации, которая при низком уровне производительных сил позволяла с меньшими усилиями развивать отдельные отрасли с учетом наличия запасов определенных полезных ископаемых, особенностей климатических условий и географического местоположения.

*Межотраслевая специализация* характерна для небольших развитых стран. Несмотря на то, что их специализация связана с географической средой и природными условиями, она более высокого уровня, чем у развивающихся стран, поскольку ее предметом является производство промышленной продукции и полуфабрикатов. Например, межотраслевая специализация Финляндии распространяется не только на лесоматериалы, но и на высококачественную продукцию деревообработки. Участвуя в международном разделении труда, Россия на межотраслевой основе в значительной степени является поставщиком энергоносителей (природного газа, нефти и нефтепродуктов), древесины, черных и цветных металлов.

Под влиянием НТП более быстрыми темпами развивается *внутриотраслевая специализация*, результатом которой является производство высокотехнологичной продукции на основе внедрения результатов научно-технической революции. Внутриотраслевая специализация, еще недавно в основном характерная для промышленно развитых стран, в последние десятилетия под влиянием деятельности ТНК из развитых стран используется новыми индустриальными странами с быстро развивающейся экономикой.

Благодаря *подетальной специализации*, которая представляет собой организацию производства комплектующих изделий, узлов, деталей, не имеющих самостоятельного применения на заводах отдельной страны, в странах ЮВА было налажено производство компьютеров, телевизоров и других электронных товаров широкого потребления, которые этими странами экспортируются. Такого рода специализация широко используется при производстве продукции массового потребления — автомобилей, самолетов, электронного оборудования. Так, при производстве автомобилей французский концерн «Рено» (*Renault*) совместно с японской компанией «Нисан мотор» (*Nisan Motor*) закупают комплектующие детали из 46 стран, которые составляют 60—65 % стоимости автомобиля.

Важно отметить, что «по примерным подсчетам, доля комплектующих изделий в экспорте продукции машиностроения Великобритании и Франции в среднем увеличилась за 1960—1990-е гг. с 40 до более чем 50 %. Весьма высока доля комплектующих изделий в экспорте малых стран»<sup>1</sup>. У американских компаний доля приобретенных комплектующих деталей в общей стоимости автомобилей корпораций «Дженерал моторс» и «Крайслер» составляет примерно 40 %.

---

<sup>1</sup> Международные экономические отношения / под ред. И. П. Фаминского. М. : Экономика, 2004. С. 105.

Проявлением влияния научно-технического прогресса в международном внутриотраслевом разделении труда является углубление *технологической специализации*, при которой отдельные работы на предприятиях одной страны дополняются работами производителей в других странах. Наиболее активно технологическая специализация используется в автомобильной, электронной, электротехнической, химической и нефтехимической промышленности. Так, например, немецкая фирма «Байер» сотрудничает с 35 тыс. предприятий, поставляя им свои полуфабрикаты. В последние десятилетия все мобильные электронные изделия являются результатом работы производителей из десятков стран, хотя конечная продукция производится в Китае, Республике Корея, Малайзии и других странах ЮВА.

В целом внутриотраслевая специализация является необходимым условием внедрения передовых технологий и производства высокотехнологичной продукции, экспорт которой позволяет улучшить международные конкурентные позиции страны. Это касается в первую очередь наукоемких отраслей с высоким уровнем затрат на НИОКР, таких как производство полимеров, геновая инженерия, авиакосмостроение, электроника, средства телекоммуникации и др.

#### Это интересно

В 2015 г. в структуре российского экспорта произошли существенные изменения, проявившиеся в начавшемся уходе от абсолютного доминирования традиционной для России топливно-сырьевой специализации и увеличению неэнергетического экспорта (включая услуги). Если в 2011—2014 гг. соотношение неэнергетического экспорта (включая услуги) и энергетического экспорта составляло 3/5, то в 2015 г. достигло 4/5. Доля экспорта несырьевых товаров в общем экспорте товаров в 2015 г. достигла 54,8 % по сравнению с 46—48 % в конце 2000-х — начале 2010-х гг.<sup>1</sup> В структуре экспорта несырьевых товаров в 2015 г. по сравнению с 2014 г. упала доля энергетических продуктов — 37,5 % и свыше 46 % соответственно<sup>2</sup>.

Основным побудительным мотивом участия в международном разделении труда для стран мирового сообщества является получение экономических выгод. Такие выгоды могут быть получены страной в случае, если на мировой рынок экспортируются те товары и услуги, интеллектуальная собственность, при производстве которых национальные издержки ниже мировых, а импортируются те результаты производства, национальные издержки которых выше мировых<sup>3</sup>.

Следуя логике теории сравнительных издержек А. Смита с позиций взаимовыгодности, Д. Рикардо, доказывая необходимость свободной

<sup>1</sup> Снег М. Л., Спартак А. Н., Хохлов А. В. Товарный экспорт в 2015 г. Противоречивые тенденции и возможности для развития // БИКИ. 2016. Январь—март.

<sup>2</sup> Снег М. Л., Спартак А. Н., Хохлов А. В. Товарный экспорт в 2015 г. Противоречивые тенденции и возможности для развития // БИКИ. 2016. Январь—март.

<sup>3</sup> Смит А. Исследования о природе и причинах богатства народов. М., 1962. С. 333.

торговли между государствами, писал, что каждая страна извлекает выгоду от развития внешней торговли на различиях в издержках производства товаров, учитывая целесообразность специализации стран на производстве той продукции, по которой они имеют наибольшие преимущества в издержках<sup>1</sup>.

В процессе международного обмена товарами и услугами страны, участвующие в международном разделении труда, обеспечивают себе выгоду между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых и импортируемых товаров и услуг, а также экономию национальных затрат при отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счет их относительно дешевого импорта.

В глобальной экономике использование международной специализации производства позволяет странам не только глубже интегрироваться в мировую экономику, но и занимать уникальную «технологическую нишу», осваивать новый технологический уклад, который представляет собой совокупность технологий, характерных для определенного уровня развития производства.

В условиях неравномерного развития экономики отдельных стран фирмы, использующие достижения НТП и освоившие новые технологии будущего пятого научно-технологического уклада, для которого характерно производство технологически более сложной инновационной продукции в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, геной инженерии, новых видов энергии, материалов, освоения космического пространства, становятся недостижимыми для других хозяйствующих субъектов стран, конкурирующих в мировом хозяйстве<sup>2</sup>. В условиях глобальной конкуренции формируется качественно новый тип технологий — *метатехнологии*, т. е. комплекс сложных технологических процессов (от научной разработки идеи, НИОКР, производства и реализации до сервисной поддержки), которые позволяют производить продукты и услуги с новыми свойствами на более высоком технологическом уровне, в результате чего исключается возможность конкуренции. В экономической литературе выделяется 50 метатехнологий, которые позволят перейти на следующий уровень технологического уклада. Далеко не все страны владеют даже половиной прорывных технологий, которые обеспечивают конкурентные преимущества. По экспертным оценкам, США освоили 20—22 метатехнологии, Германия — 8—10, Япония — 7, Англия, Франция 3—5 метатехнологий<sup>3</sup>, которые обеспечивают им рост ВВП на душу населения и укрепление конкурентных позиций в глобальной экономике.

---

<sup>1</sup> Рикардо Д. Начало политической экономии и налогового обслуживания. М., 1955. Т. 1. С. 116—117.

<sup>2</sup> Яницкий О. Н. Четвертая научно-техническая революция и глубинные изменения процессов глобализации // Вестник Института социологии. 2017. № 21. С. 12—34.

<sup>3</sup> Яковец Ю. В. Глобализация и взаимодействие цивилизаций. М. : Экономика, 2003.

Для измерения уровня международной специализации отрасли используется коэффициент относительной экспортной специализации ( $K_{оэс}$ ):

$$K_{оэс} = \mathcal{E}_o / \mathcal{E}_m, \quad (2.1)$$

где  $\mathcal{E}_o$  — удельный вес товара (совокупности товаров отрасли) в экспорте страны;  $\mathcal{E}_m$  — удельный вес товара (товаров-аналогов) в мировом экспорте.

Использование этого показателя позволяет определить параметры экспортной направленности национальной экономики в отраслевом разрезе.

Увеличение коэффициента экспортной специализации отрасли отражает, с одной стороны, направленность национальной экономики на интегрирование в мировое хозяйство, а с другой стороны — свидетельствует о высоком уровне кооперации данных отраслей и сфер национальных хозяйств в международной экономике.

Для определения роли отрасли данной страны в мировом экспорте соответствующей продукции ОЭСР предлагает использовать коэффициент сравнительных преимуществ ( $K_{сп}$ ) экспорта  $i$ -го товара  $j$ -й страны, который рассчитывается по формуле

$$K_{сп} = 100 \cdot X_{imj}, \quad (2.2)$$

где  $X$  — экспорт;  $im$  — готовые товары.

Этот показатель определяется как отношение удельного веса товара (совокупности товаров отрасли) в общем объеме экспорта товара страны ОЭСР к удельному весу товара (товаров аналогов) в мировом экспорте из стран ОЭСР. Если удельный вес данного товара в общем экспорте этого товара из стран ОЭСР больше, чем доля экспорта готовых изделий этой страны в общем экспорте готовых изделий из стран ОЭСР, то такая страна имеет сравнительные преимущества. Это означает, что чем выше коэффициент сравнительных преимуществ, тем большую роль играет страна в мировом экспорте, производя конкурентоспособную продукцию для внутреннего и внешнего рынков.

В условиях глобализации экономики значение международного разделения труда определяется тем, что объективно создаются условия для углубления взаимозависимости воспроизводственных процессов стран мира, для усиления стимулов к взаимовыгодному сотрудничеству в общемировых масштабах. Учитывая это, все страны стремятся максимально использовать свои возможности, чтобы в результате конкурентной борьбы занять определенную экономическую нишу в международном разделении труда. В результате национальная экономика стран становится все более «открытой» для внешнего мира, все более интегрированной в международное разделение труда, но при этом более зависимой от экономических процессов в глобальной экономике и в других странах.

В глобальной экономике товары и услуги, участвующие в международной торговле, являются результатом кооперации производителей из многих стран и производятся при участии большого числа зарубежных фирм в рамках глобальных цепочек создания добавленной стоимости. Значительная доля мирового товарооборота, который за последние 50 лет увеличился более чем в 60 раз, приходится на торговлю промежуточными товарами и услугами, которые перемещаются между странами по международным цепочкам поставок. Специализация на производстве компонентов конечной продукции или на отдельных технологических процессах позволяет снижать издержки и повышать конкурентоспособность продукции, размещая отдельные этапы производства в тех странах, где обеспечиваются наиболее выгодные результаты. Таким образом, в условиях международного разделения труда на технологическом уровне корпорации отдельных стран, участвующие в глобальных цепочках стоимости, формируют добавленную стоимость на отдельном этапе разработки, производства и сбыта товара. Результатом перехода от национальной модели к глобальным цепочкам производства товаров и услуг является более глубокое вовлечение развивающихся стран в международное разделение труда и более высокие темпы роста их экономики<sup>1</sup>. Участие стран в ГЦС, как правило, измеряют на основе двух этапов вовлеченности в этот процесс: 1) участие компонентами (англ. *backward participation*), т. е. долей импортных компонентов, используемых для производства экспорта; 2) участие продукцией (англ. *forward participation*), т. е. долей экспортируемых национальных компонентов, используемых в производстве в других странах<sup>2</sup>. В начале 2000-х гг. такие страны, как Малайзия, Республика Корея, Китай, налаживали сборку и производство автомобилей, электронной и электротехнической и другой продукции, импортируя компоненты и материалы для производства и последующего экспорта собранных узлов или готовой продукции, находясь в середине ГЦС.

По данным ОЭСР, доля промежуточных товаров, которые страна ввозит и вывозит, отражающая ее участие в ГПС, в среднем у развитых стран достигает 59 %, а у развивающихся — 52 %.

Организация экономического сотрудничества и развития предлагает измерять участие страны в глобальных цепочках добавленной стоимости с помощью такого индикатора, как величина доли иностранной компоненты добавленной стоимости в валовом экспорте (англ. *foreign value added share of gross exports*). Самыми интегрированными в мировые производственные цепочки являются страны ЕС с 66 %, затем идут

---

<sup>1</sup> Особого внимания заслуживает доклад Мирового банка *Global Value Chain Development Report: Measuring and Analyzing the Impact of GVCs on Economic Development*. The World Bank, 2017.

<sup>2</sup> Кадочников П. А. Перспективные вопросы расширения участия России в глобальных цепочках добавленной стоимости // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 2. С. 9.



страны Восточной и Юго-Восточной Азии — 56 %<sup>1</sup>. Однако не очень просто интерпретировать участие страны в мировом товарообороте, используя только данный индикатор. Например, у США и Мексики величина иностранной компоненты в добавленной стоимости приблизительно 44—45 %, но Мексика импортирует различные детали для конечной сборки, а США экспортирует высокотехнологичные компоненты для последующей сборки в других странах.

### **2.2.2. Участие России в глобальных цепочках добавленной стоимости**

Все более активным участником ГЦС становится Россия. Несмотря на наличие структурных проблем, в последние десятилетия участие Российской Федерации в международном разделении труда углубляется. Это проявляется в постепенном включении российских хозяйствующих субъектов в глобальные цепочки создания стоимости. Если ранние (2013) расчеты международных экономических организаций давали достаточно низкие оценки уровня участия Российской Федерации в глобальных цепочках создания стоимости<sup>2</sup>, то более поздние расчеты 2015—2017 гг.<sup>3</sup> и опубликованная в настоящее время ОЭСР статистика свидетельствуют о более высокой вовлеченности России в эти процессы и постепенном увеличении интернационализации российского промышленного производства в ряде отраслей. Это касается химической промышленности, производства пластмасс, машин и оборудования, производство автомобилей, прицепов, транспортного оборудования и др. (рис. 2.2).

Участие в ГЦС производства высокотехнологичной продукции, организованных ТНК из развитых стран, позволило России, как и развивающимся странам, постепенно расширить локализацию производства на своей территории, добиться, чтобы значительная часть комплектующих изделий производилась фирмами этих стран, что позволило наладить экспорт автомобилей, существенно увеличить экспорт высокотехнологичной продукции, получить добавленную стоимость и снизить зависимость от внешних поставщиков. Стоимость созданных в России компонентов вошла в стоимость конечной продукции с мировыми брендами. Примером является производство сапфирового стекла

---

<sup>1</sup> Interconnected Economies: Benefiting from global value chains. OECD Publishing, 2013. P. 26 (Fig. 1.4). URL: <http://www.oecd.org/sti/ind/GVCs%20-%20RUSSIAN%20FEDERATION.pdf>; OECD/WTO Trade in Value Added (TiVA) Indicators Russian Federation, 2013. URL: [http://www.oecd.org/sti/ind/TiVA\\_RUSSIA\\_MAY\\_2013.pdf](http://www.oecd.org/sti/ind/TiVA_RUSSIA_MAY_2013.pdf).

<sup>2</sup> Interconnected Economies: Benefiting from global value chains. OECD Publishing, 2013. P. 26. (Fig. 1.4). URL: <http://www.oecd.org/sti/ind/GVCs%20-%20RUSSIAN%20FEDERATION.pdf>; OECD/WTO Trade in Value Added (TiVA) Indicators Russian Federation, 2013. URL: [http://www.oecd.org/sti/ind/TiVA\\_RUSSIA\\_MAY\\_2013.pdf](http://www.oecd.org/sti/ind/TiVA_RUSSIA_MAY_2013.pdf).

<sup>3</sup> OECD—WTO, Trade in Value Added: Russian Federation, 2015. URL: [http://www.oecd.org/sti/ind/tiva/CN\\_2015\\_RussianFederation.pdf](http://www.oecd.org/sti/ind/tiva/CN_2015_RussianFederation.pdf); WTO, Trade in Value Added and Global Value Chains. Russian Federation. URL: [https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/miwi\\_e/RU\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/miwi_e/RU_e.pdf).



российского предприятия «Кристалл», которое используется в ведущих брендовых часах швейцарских фирм, используется также при производстве смартфонов компании Apple — iPhone X.

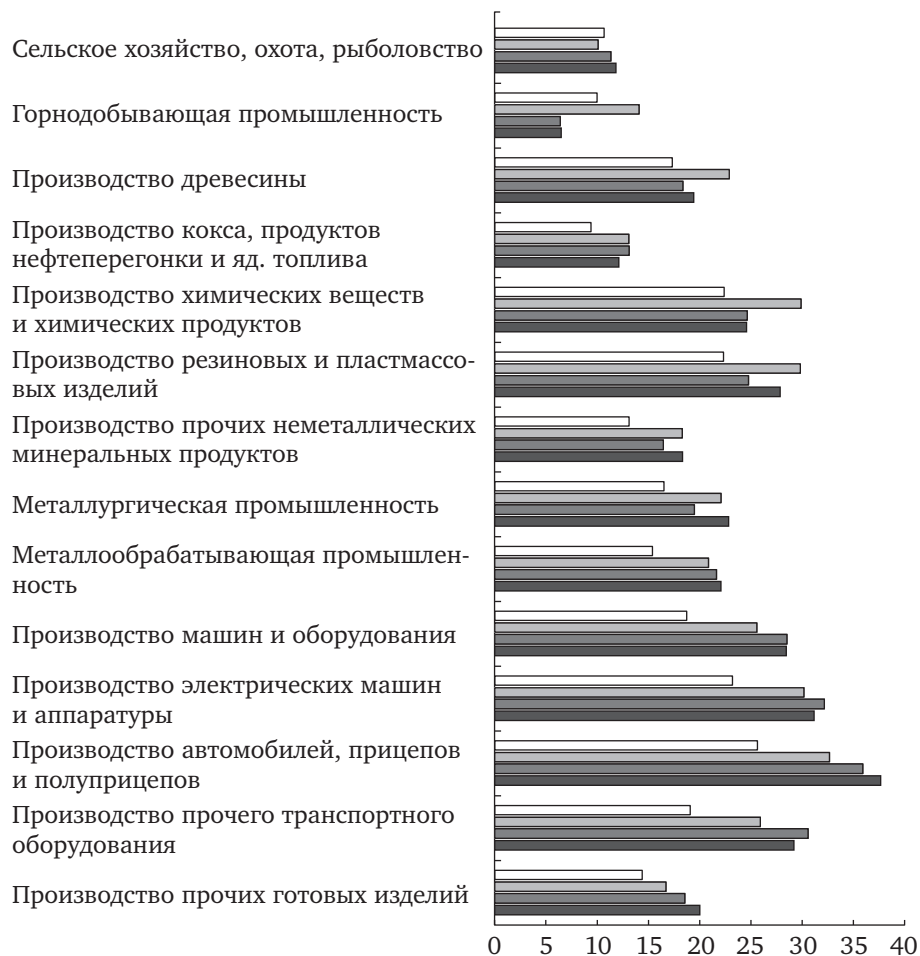


Рис. 2.2. Доля иностранной компоненты в валовом экспорте Российской Федерации в 1996—2016 гг. по оценкам ОЭСР<sup>1</sup>:

□ — 1996 г.; □ — 2001 г.; ■ — 2006 г.; ■ — 2011 г.

Россия, как и другие страны с формирующимися рынками, рассматривают перенос значительной части ГЦС на свою территорию как возможность обеспечить себе экономическую безопасность в случае возникновения экономических ограничений и введения санкций со стороны поставщика комплектующих изделий в конечную продукцию. Примером является политика США и введение правила *ITAR* (от англ.

<sup>1</sup> Составлено на основе базы данных *Trade in Value Added (TiVA)*. URL: [https://stats.oecd.org/DownloadFiles.aspx?DatasetCode=TiVA\\_2016\\_C1](https://stats.oecd.org/DownloadFiles.aspx?DatasetCode=TiVA_2016_C1); URL: <https://stats.oecd.org/FileView2.aspx?IDFile=4da61306-58a4-40ad-a0a0-49910e79623f>.

*International Traffic in Arms Regulations* — Правила регулирования экспорта вооружений), в соответствии с которым выделены 36 стран (по большей части европейских), в которые разрешены поставки электронных компонентов военного и космического класса, а для 150 государств введены ограничения, хотя они и не носят запретительный характер. В соответствии с этим правилом запрещается вывоз из США любых компонентов и аппаратуры для высокотехнологичных отраслей, в том числе для космической отрасли, в европейские страны, если эта аппаратура будет использована в сотрудничестве с Китаем, по отношению к которому введены ограничения со стороны США.

### Это интересно

Политика американского правительства запрещает вывозить из страны даже простейшую аппаратуру, если она будет запущена на китайской ракете. Компания *Oxford Space Systems* специализируется на разработке космических систем, включая выдвижные стрелы и раскрывающиеся антенны, и базируется в Космическом кластере «Хоруэлл» в графстве Оксфордшир в Англии. Для нее не имеет значения, для какой страны разрабатывается спутник и откуда будет произведен запуск, но она попадает под необходимость получения разрешения специального подразделения Госдепартамента США; последний принимает решение о разрешении экспорта в случае, если английская компания не использует американские компоненты (является *ITAR-free*), которые могли быть куплены у фирм из США.

Экономические санкции и собственные протекционистские меры заставляют Россию развивать восточный вектор в своей международной кооперации, искать новых партнеров в промышленной кооперации. Вовлечение быстроразвивающихся стран в ГЦС может рассматриваться как фактор их экономического развития, но, с другой стороны, в условиях ухудшения мировой конъюнктуры, например, в условиях кризиса, это может нанести ущерб экономике стран, которые находятся в глубокой зависимости от торговли по глобальной цепочке поставок. Особенно это коснется стран, находящихся в следующих звеньях такой цепочки. Об этом напоминает опыт Вьетнама, когда наводнение в этой стране, производящей полуфабрикаты, повлияло на страны, выпускающие конечную продукцию с использованием вьетнамских полуфабрикатов и компонентов, которые поставляются вьетнамскими производителями.

## 2.3. Международная производственная кооперация и ее новые формы в условиях глобализации экономики

Международная специализация производства тесно связана с международной производственной и научно-технологической кооперацией, без которой не могут быть реализованы преимущества от участия