

ПЕРМСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ

**Е. В. Чучулина**

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА  
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**



Пермь 2020

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Е. В. Чучулина

## МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

*Допущено методическим советом  
Пермского государственного национального  
исследовательского университета в качестве  
учебного пособия для студентов, обучающихся  
по всем направлениям подготовки и специальностям,  
изучающим дисциплину «Мировая экономика  
и международные экономические отношения»*

Издание второе, дополненное и переработанное



Пермь 2020

УДК 38(100)

ББК 65.5

Ч965

**Чучулина Е.В.**

Ч965 Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебное пособие. – Изд. 2-е, доп. и перераб. / Е. В. Чучулина ; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2020. – 2,2 Мб; 171 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnie-posobiya/chuchulina-mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-otnosheniya.pdf>. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-3448-4

Рассматриваются современные теоретические и практические проблемы мировой экономики и международных экономических отношений. Анализируются основные методы исследования особенностей функционирования современных международных отношений и мировой экономики, представлены графические модели и понятийный аппарат. Пособие содержит тесты, темы рефератов, что способствует закреплению теоретического материала курса.

Предназначено для студентов экономических специальностей, может представлять интерес для магистров и аспирантов.

**УДК 38(100)**

**ББК 65.5**

*Издается по решению ученого совета экономического факультета Пермского государственного национального исследовательского университета*

*Рецензенты:* кафедра экономики, финансов, учета и налогообложения Западно-Уральского института экономики и права (зав. кафедрой, канд. экон. наук, доцент **Т. Т. Юнусова**); зав. кафедрой информационных технологий и автоматизированных систем ПНИПУ, д-р экон. наук, профессор **Р. А. Файзрахманов**

© ПГНИУ, 2020

© Чучулина Е. В., 2020

© Чучулина Е. В., 2016

ISBN 978-5-7944-3448-4

## Содержание

Предисловие .....	5
ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. КУРС ЛЕКЦИЙ .....	6
<b>Лекция 1.</b> Понятие и предмет мировой экономики. Сущность и тенденции развития мировой экономики .....	6
1.1. Понятие и предмет мировой экономики, ее субъекты.....	6
1.2. Этапы формирования мирового хозяйства .....	10
1.3. Современные тенденции развития мировой экономики.....	12
<b>Лекция 2.</b> Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики .....	16
2.1. Ресурсный потенциал мировой экономики .....	16
2.2. Отраслевая структура мировой экономики .....	23
2.3. Инфраструктура в современной мировой экономике.....	32
<b>Лекция 3.</b> Человеческий капитал в мировой экономике.....	36
3.1. «Утечка умов»: эмиграция молодежи из России» ....	36
3.2. Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования.....	43
3.3. Человеческий капитал вуза в мировом образовательном пространстве.....	56
3.4. Разработка модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство.....	60
3.5. Влияние санкций Запада на мировую экономику.....	71
<b>Лекция 4.</b> Международные экономические отношения (МЭО). Понятие и формы.....	76
4.1. Понятие международных экономических отношений (МЭО).....	76
4.2. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений.....	78
4.3. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений .....	85

<b>Лекция 5. Международные валютно-расчетные отношения...</b>	<b>90</b>
5.1. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы.....	90
5.2. Особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе.....	91
5.3. Международный валютный рынок: сущность, функции, структура.....	95
<b>Лекция 6. Международная торговля в системе международных экономических отношений. Внешнеэкономическая политика России.....</b>	<b>100</b>
6.1. Классические и альтернативные теории международной торговли.....	100
6.2. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений.....	104
6.3. Современное состояние внешнеэкономической политики России.....	108
6.4. Криптоэкономика и ее место в мировом экономическом пространстве.....	122
<b>ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ. ЗАДАНИЯ ДЛЯ СЕМИНАРСКОЙ РАБОТЫ .....</b>	<b>127</b>
Тема 1. Понятие и предмет мировой экономики. Сущность и тенденции развития мировой экономики.....	127
Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики.....	129
Тема 3. Человеческий капитал в мировой экономике .....	133
Тема 4. Международные экономические отношения (МЭО). Понятие и формы.....	135
Тема 5. Международные валютно-расчетные отношения .....	139
Тема 6. Международная торговля в системе международных экономических отношений. Внешнеэкономическая политика России.....	143
Список вопросов для подготовки к экзамену.....	147
Глоссарий.....	148
Список литературы.....	167

## Предисловие

В представленном издании рассматриваются основные категории мировой экономики и международных экономических отношений, а также сущность, тенденции и формы МЭО, характеризуются международные валютно-расчетные отношения, внешнеэкономическая политика РФ. Описываются формы и структура международных экономических отношений и излагается ряд других вопросов. Анализируется роль человеческого капитала в мировой экономике, раскрываются особенности международной торговли в системе МЭО и внешнеэкономическая политика страны.

Цель пособия – дать студентам фундаментальные знания о теоретических основах мировой экономики и международных экономических отношений.

Основная задача – сформировать углубленное представление о методологии исследования форм международных отношений и структуре мировой экономики, а также научить студентов использовать теоретический материал при анализе современных тенденций развития мировой экономики и международных экономических отношений.

Пособие, подготовленное в соответствии с требованиями государственного образовательного стандарта, включает:

- курс лекций по основным шести темам дисциплины;
- набор тестов и заданий для самостоятельной работы, темы семинарских занятий;
- список литературы.

Автор надеется, что данное учебно-методическое пособие будет полезным дополнением к аудиторным занятиям по курсу «Мировая экономика и международные экономические отношения».

# ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

## КУРС ЛЕКЦИЙ

### Лекция 1

#### Понятие и предмет мировой экономики Сущность и тенденции развития мировой экономики

- 1.1. Понятие и предмет мировой экономики, ее субъекты.
- 1.2. Этапы формирования мирового хозяйства.
- 1.3. Современные тенденции развития мировой экономики.

#### **1.1. Понятие и предмет мировой экономики, ее субъекты**

В современной научной и учебной литературе нет единого толкования понятия «мировая экономика» или «мировое хозяйство». Существуют различные подходы к его определению и в отечественной, и зарубежной науке. Выделяют важнейшие из них:

1) мировое хозяйство – совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда. Такое определение основано на представлении о мировом хозяйстве как сумме национальных экономик и не является полным;

2) мировое хозяйство – мировая система производственных и финансовых отношений. В таком подходе нашли отражение основные составные части мирового хозяйства – сфера реального производства и сфера обращения;

3) мировое хозяйство – совокупность национально-государственных и негосударственных структур, а также их взаимодействий на основе международного разделения труда и политических контактов. В данной трактовке мировое хозяйство представляет собой единое экономическое пространство (мегаэкономику), в котором субъектами хозяйственных отношений выступают:

- национальные экономики стран мира;
- субъекты мирового бизнеса – транснациональные корпорации и их альянсы;

- институты мирового хозяйства – международные экономические организации.

*Характерные черты мировой экономики.* Все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему.

Основой возникновения и существования системы выступает ее целостность, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Только в этом случае возможна регулярная циркуляция производимого продукта в глобальном масштабе и поддерживается постоянная деятельность, жизнеспособность системы, осуществляется ее саморегулирование и развитие. Такое единство мирового хозяйства, циркуляция воспроизводимого продукта обеспечиваются национальными и международными рынками с присущими им товарно-денежными отношениями и множественностью цен.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью, неравномерностью экономического развития.

Мировое хозяйство представляет собой сложную экономическую систему, состоящую из отдельных элементов, субъектов, которые сами являются системами с присущим только им регулированием.

Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства образуют своего рода уровни. Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, – это транснациональный уровень – сфера деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. Он становится более автономным, все меньше поддается регулированию.

Предметом изучения мировой экономики выступают явления и процессы, связанные с взаимодействием национальных экономик, которые так или иначе связаны с международным рынком, а также функционирование наднациональных экономических структур. Кроме этого, в рамках мировой экономики за-



трагиваются проблемы эволюции и перспективы развития мировой хозяйственной системы.

*Субъекты мирового хозяйства.* Целенаправленная хозяйственная деятельность в мировом хозяйстве осуществляется субъектами, которые определяют состояние и развитие факторов производства, а также способы их соединения. Субъектами мирового хозяйства являются хозяйствующие единицы, обладающие необходимым капиталом, способные организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающие определенными международными правами и обязанностями. В число таких основных хозяйствующих субъектов входят национальные государства, транснациональные компании (ТНК), региональные интеграционные хозяйственные объединения, международные экономические организации.

ТНК занимают особое место в мировом хозяйстве, оказывая разностороннее влияние на его функционирование, на положение других хозяйствующих субъектов и подсистем.

Среди исследователей нет единого понимания касательно международных хозяйственных объединений. Их именуют международными, многонациональными, глобальными, сверхнациональными, транснациональными корпорациями. Данные названия отражают поиск соответствующего выражения различных функций компаний, действующих на различных экономических пространствах.

К многонациональным, транснациональным компаниям относят хозяйственные предприятия, действующие в двух или более странах, в операциях которых содержится определенный зарубежный компонент (экспорт и зарубежное производство составляют 25 % оборота). Они имеют такую систему принятия решений, которая позволяет осуществлять согласованную политику и общую стратегию из одного или нескольких центров, оказывать соответствующее воздействие на других участников общей хозяйственной структуры.

На начало XXI в. в мире насчитывалось примерно 70 тыс. ТНК и 850 тыс. их филиалов. Около 50 тыс. материнских компаний расположено в развитых странах. На долю ТНК приходится около 50 % мирового производства и 2/3 внешней торгов-

ли мира. Капитализация каждой из крупнейших ТНК мира, находящейся в первой десятке, составляет несколько сот тысяч долларов.

Критериями отнесения к ТНК являются:

- 1) число стран, где действуют ТНК;
- 2) число стран, где расположены производственные мощности ТНК;
- 3) размер корпорации;
- 4) доля иностранных операций в доходах и продажах;
- 5) владение акциями в нескольких странах;
- 6) интернациональный состав персонала.

На основе данных о компании рассчитывается индекс транснационализации – среднее значение отношения зарубежных активов компании к общему объему ее активов.

В развитии ТНК можно выделить несколько этапов:

1) конец XIX в. – начало Первой мировой войны. В этот период преобладали картели и синдикаты, которые работали в развивающихся странах и в основном занимались добычей сырья;

2) Первая мировая война – Вторая мировая война. В этот период господствовали тресты главным образом по удовлетворению военных потребностей;

3) после Второй мировой войны и до распада колониальной системы. На этом этапе преобладали концерны и конгломераты в отраслях современной обрабатывающей промышленности;

4) с 70–80-х гг. XX в. и до начала XXI в. преобладающей формой ТНК становится многоотраслевой концерн.

Международные экономические организации относятся к числу важных субъектов мирового хозяйства. В качестве участников международной экономической деятельности наибольшее значение имеют Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Последний вместе с созданными им дочерними организациями (Международная финансовая корпорация (МФК), Международная ассоциация развития (МАР) и др.) образует группу Мирового банка (МБ), или Всемирного банка.

Участниками мирового хозяйства выступают региональные интеграционные объединения. Их насчитывается свыше 20. Они представляют собой межгосударственные экономические

образования, ставящие своей целью постепенное объединение хозяйств путем сближения и изменения хозяйственных механизмов прежде всего во внешнеэкономической сфере.

Региональные интеграционные объединения включают территориально близкие страны с примерно одинаковым уровнем социально-экономического развития. Почти все они находятся на низших уровнях хозяйственного единства. Реальное продвижение к объединению национальных хозяйств происходит в Западной Европе, где складывается экономическая общность в форме Европейского союза (ЕС), и в Северной Америке (НАФТА).

## **1.2. Этапы формирования мирового хозяйства**

В процессе эволюции современной мировой экономики выделяют несколько этапов:

1) конец XIX в. – до Первой мировой войны. Это этап усиления открытости мировой экономики. Сырьевая направленность мировой торговли преобладала. Однако доля экспорта постоянно росла;

2) период между Первой и Второй мировыми войнами. Он характеризовался неустойчивостью и кризисами, сопровождавшими развитие мировой экономики. Усилилась тенденция к самодостаточности национальных хозяйств и протекционизму, а также к снижению роли экспорта;

3) период 50–90-х гг. XX в. Этап характеризуется восстановлением тенденции к формированию мирового хозяйства. Важными субъектами мировых хозяйственных связей становятся транснациональные корпорации. ТНК сформировали интернациональные производственные комплексы, включающие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. В середине 60-х гг. кризис колониальной системы привел к появлению большой группы развивающихся стран – новых участников мирового хозяйства. Постепенно сформировались три центра соперничества: США, Япония, Западная Европа;

4) конец XX – начало XXI в. – современный этап формирования мирового хозяйства. Его отличают возросшая степень освоения географического пространства, формирование между-

народных производительных сил, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости. Вступление мирового хозяйства в новый этап развития сопровождается активизацией сотрудничества между странами в хозяйственной сфере.

Развитие производительных сил и национальных хозяйственных систем во второй половине XIX в. привело к коренным изменениям в их взаимосвязях. Образование мирового рынка способствовало повышению уровня обобществления производительных сил в международном масштабе. Но возникновение мировой хозяйственной системы не могло произойти без развития международного производства, в основе которого были выпуск продукции одним хозяйствующим субъектом в разных странах и развитие экономических обменов с различными странами и территориями. Развитие международного производства было тесно связано с распространением колониального и полуколониального господства небольшого числа стран на новые территории и насильственным подключением их к всеохватывающему воспроизводственному процессу. Колониализм явился одним из условий, содействующих насильственному экономическому объединению мира.

Колониальные захваты достигли огромных размеров во второй половине XIX в. К 1914 г. территория колониальных владений превысила 65 млн кв. км с населением в 523 млн человек. Помимо крупнейших колониальных держав – Британии, Франции, Испании, Португалии, Нидерландов – крупными колониальными метрополиями стали Германия, США, Бельгия, Япония. Практически весь мир оказался территориально и политически поделенным между небольшой группой стран. Политические и юридические формы отношений были различными – от сохранения более или менее полной государственной независимости эксплуатируемой страны через различные промежуточные формы зависимости до полного политического подчинения. При этом использовались самые разные средства и методы, включая заговоры, подкуп, военные перевороты, открытые интервенции и агрессии. Промышленный переворот и быстрое развитие индустрии в Северном полушарии меняли хозяйственное положение колоний. Быстрое развитие машинного производства в западных странах, и прежде всего в ресурсоемких от-

раслях, требовало постоянно увеличивающегося использования сырьевых материалов. Господство над определенной территорией позволяло компаниям метрополии производить и скупать сырье по монополюно низким ценам. Дешевизна рабочих рук, широкие возможности применения докапиталистических методов эксплуатации (принудительная вербовка, отработка долга и т.д.) обеспечивали большие прибыли

С середины XIX в. из европейских стран в широких масштабах начался вывоз капитала. Чуть больше половины всех вывозимых средств шло в страны Севера, причем в Северную Америку – 24 %, около половины средств – в страны Азии, Латинской Америки, Океании, Африки. Большую часть составляли облигационные займы, идущие на развитие инфраструктуры, прежде всего железных дорог. Одной из примечательных черт рынка капитала в тот период было преобладание правительственных займов.

Расширение международного движения предпринимательского капитала сопровождалось усилением торгового обмена. Объем мирового экспорта с 1840 по 1870 г. и с 1870 по 1913 г. увеличивался в четыре раза за каждый период. Его доля в ВВП западных стран поднялась до 12,9 % в 1913 г. (Западная Европа – 18 %, США – 6,4 %). Наибольшими темпами торговый оборот увеличивался у стран, в которых промышленная революция происходила позже.

Основными экспортными рынками в конце XIX – начале XX в. были индустриальные страны. Доминирующее положение занимала Европа – 66,7 % в 1870 г.

### **1.3. Современные тенденции развития мировой экономики**

Современные тенденции развития мировой экономики являются не только многоплановыми, но и противоречивыми. Поэтому экономические тренды и глубокие изменения, их прогноз делают актуальными задачи экономической науки. Переход экономики на новые условия развития в XXI в. невозможен без процессов глобализации. Постиндустриальная и инновационная экономика невозможна без этих процессов. Это требует разви-

тия экономической теории на основе анализа трендов ее развития и цикличности.

Глобализация – важнейшее явление в современном мире, которое фактически определяет ход его развития, качественно изменяет традиционное понятие мировой экономики, придавая ему совершенно иное измерение. Это определяющее значение глобализации является основой для формулирования и прогнозирования будущего мировой экономики. Фундаментальные причины и закономерности ее развития во времени и пространстве должны лежать в основе системы прогнозов. Это определяется контекстом процесса глобализации, где формируются современные представления о возможных направлениях развития отдельных стран и их региональных объединений, оценивается их конкурентоспособность и перспективы динамики соотношений их экономических потенциалов. Все это определяет ход и тренд развития мировой экономики.

Один из самых мощных факторов глобализации – экономический, проявляющийся в наличии транснациональных корпораций и международных финансовых рынков.

Наряду с таким явлением, как глобализация, современной тенденции в мировой экономике соответствует интернационализация.

Интернационализация – это процесс экономического сближения стран современного мира, основанный на углублении связей в производстве, на быстром росте международной торговли и повышении роли внешнего рынка, росте международной миграции капитала и его интернационализации, расширении международных связей в банковской и страховой сферах, интернационализации финансовых и фондовых рынков, развитии международной миграции рабочей силы и т.д. Национальные экономики всё более втягиваются в мировые экономические процессы, растёт взаимозависимость экономик развитых стран. Интернационализация экономики оказывает большое влияние на международные политические процессы, а также находит отражение в интернационализации науки, образования, культуры.

Центральное место в процессах интернационализации занимает интернационализация производства, которая представляет собой установление непосредственных более или менее

устойчивых производственных связей между предприятиями различных стран, вследствие чего производственный процесс в одной стране становится частью процесса, протекающего в интернациональном или мировом масштабе.

В современных условиях ускорение интернационализации производства происходит в первую очередь под влиянием научно-технической революции. Современное автоматизированное или высокотехнологизированное производство требует крупных затрат на научные исследования и огромных первоначальных капиталовложений на создание новых производств и новой продукции. В условиях появления новых и новейших отраслей производства (атомная промышленность, электроника, производство синтетических материалов и т.д.) значительно увеличивается номенклатура промышленной продукции.

Огромное влияние на интернационализацию производства оказывает интернационализация капитала, проявляющаяся как в создании отдельными компаниями хозяйственных объектов в других государствах, так и в развитии международных форм и контактов между капиталами разных стран.

Благодаря созданию филиалов или дочерних компаний в зарубежных странах крупнейшие корпорации из национальных превращаются в транснациональные. Капитал, оставаясь национальным по принадлежности, по сфере своих интересов и характеру применения превращается в международный. Возникновение транснациональных корпораций (ТНК) – одно из наиболее важных проявлений интернационализации капитала. Отсюда возникает еще одна важная тенденция в мировом хозяйстве – транснационализация. Транснационализация хозяйственной жизни – процесс усиления роли ТНК в мировой экономике.

Экономическая транснационализация – это наиболее зрелая стадия процесса интернационализации экономической деятельности, характеризующаяся перемещением капитала через границы страны происхождения, которое выражается в формировании международных по характеру своей деятельности, но национальных по сохраняемому над акционерным капиталом контролю организационных бизнес-структур.

В настоящее время ТНК контролируют 1/5–1/4 часть мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и

их зарубежными филиалами приходится 1/3 мировой торговли. В результате ТНК являются важной составной частью механизма мирового хозяйства, которая во многих случаях имеет собственные интересы, которые совпадают или не совпадают с интересами других составных частей этого механизма – национальных экономик, интеграционных объединений, международных организаций.

Возникает настороженное отношение к ним со стороны как стран, где размещены зарубежные филиалы ТНК, так и стран, где расположены штаб-квартиры родительских компаний. Собственные производственно-сбытовые сети ТНК содействуют развитию внешнеэкономической деятельности стран их происхождения и размещения и нередко оказываются неподвластными государственному регулированию со стороны этих стран.

### *Список литературы*

1. *Авдокушин Е.Ф.* Международные экономические отношения. М.: Юристъ, 2004. 366 с.
2. *Апокин А.Ю.* Мировая экономика в долгосрочной перспективе: цели и задачи субъектов // Вопросы экономики. 2012. № 6. С. 89–109.
3. *Ломакин В. К.* Мировая экономика. М.: Финансы, ЮНИТИ, 2007. 672 с.
4. *Международные экономические отношения: учеб. пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева.* 2-е изд., перераб. и доп. Пенза: Информ.-изд. центр ПГУ, 2006. 162 с.
5. *Международные экономические отношения / под ред. В.Е. Рыбалкина.* М.: Юнити-Дана, 2012. 647 с.
6. *Сапунов А.Л.* Транснациональные корпорации развивающихся стран в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. 2006. № 5. С.16.
7. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки. М.: Магистр, 2007. 672 с.
8. *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика. М.: Юрайт, 2012.



9. *Чеботарев Н.Ф.* Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2013. 352 с.

## **Лекция 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики**

- 2.1. Ресурсный потенциал мировой экономики.
- 2.2. Отраслевая структура мировой экономики.
- 2.3. Инфраструктура в современной мировой экономике.

### **2.1. Ресурсный потенциал мировой экономики**

Мировые ресурсы или ресурсы мировой экономики включают в себя природный потенциал мирового хозяйства, население и трудовые ресурсы мирового хозяйства, а также капитальные ресурсы мирового хозяйства и его отраслевую структуру. Научно-технический прогресс в настоящее время ведет к тому, что воздействие природно-ресурсного потенциала на мировое хозяйство постепенно ослабевает, однако экономике мира требуется все большее количество ресурсов для дальнейшего развития.

Структуру природно-ресурсного потенциала можно представить как совокупность следующих ресурсов:

- земельных;
- водных;
- растительно-природных;
- полезных ископаемых;
- природно-рекреационных.

К природным ресурсам, участвующим в хозяйственной деятельности, всегда относили землю. Без земли трудно представить большинство видов хозяйственной деятельности. Известно, что площадь поверхности Земли – 510 млн кв. км. На долю суши приходится 149 млн кв. км, так как остальное пространство составляют океаны и моря. Важнейшие характеристики экономического использования земельного фонда мира:

*Общая площадь земельных ресурсов мира.* Она охватывает 129–135 млн кв. км, или 85–86,5 % площади суши (около 20 млн кв. км составляют площади Арктики и Антарктики).

*Структура земельных ресурсов:*

11 % – обрабатываемые земли;

30 % – леса;

23 % – луга и пастбища;

3 % – антропогенные ландшафты: населенные пункты, транспортные линии, промышленные зоны и т. п.;

33 % – малопродуктивные земли (неэффективные территории).

По другим оценкам, сельскохозяйственные угодья занимают 51 млн кв. км и покрытые лесом площади – 38 млн кв. км. В составе сельскохозяйственных угодий пашня и многолетние насаждения составляют 13,4 млн кв. км, сенокосы и пастбища – 37,4 млн кв. км.

*Доля обрабатываемых площадей в земельном фонде и в среднем на душу населения.* Земли, которые могут использоваться в хозяйственной деятельности, – 13,4 млрд га. Площадь земель сельскохозяйственного назначения превышает 4,6 млрд га. Из них обрабатывается около 1 млрд га. Если судить по доле обрабатываемых площадей в общем земельном фонде в отдельных странах, то это выглядит так:

Индия – 57,1 %;

Польша – 46,9 %;

Италия – 40,3 %;

Франция – 35,3 %;

Германия – 33,9 %;

Китай – 10,3 %;

Россия – 7,8 %;

Австралия – 6 %;

Канада – 5 %;

Египет – 2,8 %.

В среднем на душу населения в мире приходится 0,3 га пашни – основного источника получения продовольствия и фуража. Что касается площади пашни на душу населения в отдельных странах, то она резко различается. Так, в США на душу населения приходится 0,67 га пашни, в Германии – 0,12 га, в Великобритании – 0,11 га, в Японии – 0,03 га.

В послевоенные годы отмечалась тенденция к увеличению площади пашни в отдельных странах. Однако в нынешних усло-

виях площади пашни сокращаются и абсолютно, и на душу населения. В мире имеются резервы для увеличения обрабатываемых площадей. По различным источникам, насчитывается несколько миллионов квадратных километров земель, которые можно было бы использовать для нужд сельского хозяйства, но их освоение требует значительных затрат, поэтому для увеличения производства в первую очередь стремятся улучшить использование имеющихся сельскохозяйственных земель. Большая часть обрабатываемой земли находится в Северном полушарии. Свыше половины ее расположено в Европе и Азии и 15 % – в Северной Америке. В этих странах производится основная часть продовольствия. Более половины площадей занято зерновыми культурами, и их урожайность в мире растет, в том числе и в развивающихся странах.

Во многих странах сельскохозяйственные угодья быстро сокращаются, так как отводятся под строительство. В мире отмечается и ухудшение, деградация земель. Так, вследствие эрозии из сельскохозяйственного оборота ежегодно выводится 6-7 млн га. Серьезную угрозу представляет и опустынивание прежде возделываемых земель, которое охватило территорию не менее 9 млн кв. км.

Известно, что большая часть мирового запаса воды приходится на Мировой океан (361 млн кв. км), который относительно тонким слоем (максимальная глубина – 11 км) покрывает поверхность Земли. На Мировой океан приходится около 95 % всей воды на Земле. Лишь 2-2,5 % – вода пресная, которая имеет решающее значение для жизнедеятельности людей и развития экономики. Причем если исключить полярные льды, пока еще недоступные для использования, то люди могут использовать лишь 0,3 % пресной воды стационарного количества.

Основные направления хозяйственного использования водных ресурсов мира следующие:

*Добыча рыбы, других морепродуктов и искусственное разведение рыбы.* Уловы рыбы, составлявшие в начале XX в. 4 млн т в год, а после Второй мировой войны около 20 млн т, стали быстро расти.

Если в 1955 г. они составляли 29 млн т, то в 1982–1983 гг. – 77 млн т. Но произошли изменения (к худшему) в со-

стае уловов. Это положение не замедлило сказаться, и в 90-е гг. произошло снижение уловов до 60 млн т. Затем уловы стали снова расти. По некоторым оценкам ФАО, уловы могут увеличиться, причем весьма существенно. Разведение рыбы дает в год примерно 9 млн т, получаемых с 6 млн прудов и рыбозаводов. До 1,5 млн т рыбы добывается в Западной Европе, а также в США. Значительные ресурсы для рыбоводства имеются в Китае, Японии. По мнению ФАО, если рыбоводные хозяйства в азиатских странах будут получать капитальные вложения не меньше тех, которые существуют в Европе, они смогут давать до 40 млн т рыбы в год, т.е. половину всей рыбы, вылавливаемой в мире.

*Потребление пресной воды для хозяйственных нужд.* Из общего объема потребления пресной воды в среднем 70 % идет на сельскохозяйственные нужды, 20 % – на промышленные, 10 % – на нужды коммунального хозяйства и другие цели. Главным источником пресной воды остаются реки. Объем мирового потребления воды приблизился к 1/4 водных ресурсов планеты, которые могут быть использованы. В мировом хозяйстве сохраняется тенденция к увеличению спроса на воду. Считается, что именно дефицит воды, а не обрабатываемых площадей является причиной нехватки продуктов питания во многих развивающихся странах. Обеспеченность ресурсами пресной воды по странам различна. Уровень использования водных ресурсов для нужд промышленности, сельского хозяйства и быта составляет в Египте – 97,1 %, Израиле – 84,4 %, Украине – 40 %, Италии – 33,7 %, Германии – 27,1 %, США – 18,9 %, Турции – 17,3 %, России – 2,7 %.

*Использование рек и морей в качестве транспортных артерий, а также для добычи электроэнергии (как гидроресурсы).*

*Лесопокрытая площадь* планеты составляет 40 млн кв. км, или 28–30 % территории суши, но для использования пригодны лишь 23 млн кв. км. Мировые лесные ресурсы характеризуются показателями лесистости, лесной площади и запаса древесины на корню. Показатель лесной площади отражает размер территории, покрытой лесами, в том числе на душу населения. В мире покрытые лесом площади достигают 40 млн кв. км, в том числе на Россию приходится не менее 8, Бразилию – 3,2, Канаду – 2,6, США – 2 млн кв. км. За последние 200 лет площадь лесов сокра-

тилась примерно вдвое. В середине 90-х гг. объем заготовок леса составлял 3,4 млрд в год, что приближается к годовому приросту древесины. Несмотря на существенные запасы древесины в России и Америке, возможности экстенсивной эксплуатации лесных ресурсов близки к исчерпанию.

К *полезным ископаемым* относятся природные минеральные вещества земной коры, которые могут быть вовлечены в хозяйство в естественном виде или после предварительной переработки. Современное хозяйство использует около 200 видов минерального сырья. Мировые прогнозные запасы геологического минерального сырья превышают 12,5 трлн т. Эти запасы состоят из угля (до 60 %), нефти и газа (около 27 %), а также сланцев, торфа и т.п.

*Уголь.* Из топливно-энергетических ресурсов в мире наиболее велики запасы угля. Угольные ресурсы разведаны в 75 странах. Крупнейшие месторождения угля сосредоточены в США, Китае, России, ЮАР, Германии, Австралии, Великобритании, Канаде и Польше. По экспертным оценкам, обеспеченность углем достигает нескольких тысяч лет.

*Нефть.* Запасы нефти сосредоточены на Ближнем и Среднем Востоке, в России, Африке и Латинской Америке. Примерно 75 % мировых запасов приходится на Азию. Обеспеченность мировой экономики разведанными запасами нефти при современном уровне добычи (около 3 млрд т в год) составляет почти 45 лет. За вторую половину XX в. были открыты новые месторождения. Следует также учитывать, что при ныне существующей технике добычи на поверхность в среднем извлекается лишь 30–35 % нефти, залегающей в недрах.

*Природный газ.* Обеспеченность природным газом при современном уровне его добычи (2,2 трлн т в год) составляет 71 год. Крупнейшие разведанные запасы природного газа сосредоточены в России и Западной Азии. Роль природных ресурсов, используемых для отдыха, постоянно растет. Важнейшими рекреационными территориями мира являются Альпы (климатические и бальнеологические курорты), Багамские острова (морские купания, водные виды спорта и туризма), Лазурный берег – полоса побережья Средиземного моря Франции (отдых и туризм) и др.

*Трудовые ресурсы.* Трудовые ресурсы – часть населения, обладающая физическим развитием и интеллектуальными (умственными) способностями, необходимыми для трудовой деятельности. В трудовые ресурсы входят как занятые, так и потенциальные работники.

Трудовые ресурсы представляют собой категорию, занимающую промежуточное положение между экономическими категориями «население» и «совокупная рабочая сила». В состав трудовых ресурсов входит все трудоспособное население, занятое независимо от возраста в сферах общественного хозяйства и индивидуальной трудовой деятельности. В их состав включаются также лица трудоспособного возраста, потенциально способные к участию в труде, но занятые в домашнем и личном крестьянском хозяйстве, учебой с отрывом от производства, военной службой. В структуре трудовых ресурсов с позиции их участия в общественном производстве выделяют две части: активную (функционирующую) и пассивную (потенциальную).

К основным показателям, характеризующим трудовые ресурсы мировой экономики, можно отнести следующие:

1. Общая численность населения мира и его демографические характеристики. Проблемы учета численности населения мира занимается наука демография. На 2011 г. в мире проживало примерно 7 млрд чел., в то время как в середине XX в. было лишь 2,5 млрд. Ежегодный прирост населения равен примерно 30 млн чел.

По прогнозам ООН, к 2050 г. общее количество составит 9 млрд чел. Основной прирост населения приходится на развивающиеся страны. Следует отметить, что с 80-х гг. XX в. прирост населения постепенно снижается. 63 % населения проживает в Азии, 12 % – в Африке, 10,7 % – в Европе, 6 % – в Северной Америке, 8,6 % – в Латинской Америке и 0,5 % – в Австралии.

К основным демографическим характеристикам населения относятся:

а) плотность – среднее число людей, проживающих на 1 кв. км территории, – 45 чел. Однако по различным странам мира отклонения существенны. В России эта цифра равна 8. По другим странам и регионам плотность существенно выше:

Азия – 115, Голландия – 244, Япония – 221, Китай – 133, Корея – 190, Бельгия – 383;

б) возрастные характеристики населения. Они включают такое понятие, как медианный возраст (возраст населения стран мира, когда 50 % старше его, а 50 % моложе). В среднем в мире это 26,8 года. Однако в развитых странах этот возраст, как правило, выше. Например, в США – 30 лет, а в России – 36,4 года. Продолжительность жизни людей в мире в среднем увеличилась с 46 до 65 лет лишь за последние 50 лет. Но в таких странах, как Швеция, Норвегия и Япония, она составляет 83 года. Рождаемость измеряется по количеству рождений на 1 тыс. или 10 тыс. чел. Средний показатель по миру – 138 рождений на 10 чел. в год. Однако в Мозамбике это 427 чел., в Иордании – 274, а в Китае и России – 136 чел. Смертность населения имеет более низкие показатели – 95 чел. на 10 тыс. в год.

2. Численность трудоспособного населения и уровень занятости. К трудоспособному населению (это трудовые ресурсы) относится часть населения трудоспособного возраста, занятая в общественном производстве или которая может быть в нем занята. Средняя мировая оценка трудовых ресурсов – 55–65 % общей численности населения стран мира. В развитых странах процент трудоспособных выше, в развивающихся – ниже. В развитых странах в трудовые ресурсы включаются возрастные группы от 16 до 70 лет, в некоторых развивающихся – от 16 до 55 лет.

3. Отраслевое и территориальное распределение занятых. Трудовые ресурсы мира в отраслевом аспекте распределены так: примерно 60 % экономически активной части населения мира занято в сельском хозяйстве и первичном секторе, около 20 % населения – в промышленности и около 20 % – в сфере услуг, причем занятость в сфере услуг быстро растет. В развитых странах в сельском хозяйстве занято меньшинство населения, а в сфере услуг и промышленности большинство. В развитых странах минимальный уровень занятости – в сельском и лесном хозяйстве: в Великобритании – 2,5 %, Франции – 8 %, Японии – 8 %, Греции – 30 %.

Основными резервами трудовых ресурсов располагают страны с большой и быстро растущей численностью населения,

такие как Китай – 600 млн чел., Индия – 350 млн чел., Индонезия – 80 млн чел., Бразилия – 70 млн чел. Существенными резервами трудовых ресурсов располагают и развитые страны, такие как США – 130 млн чел., Япония – 70 млн чел., Германия – 45 млн чел., Франция – 30 млн чел.

Немалой численностью трудоспособного населения располагает и Россия – около 80 млн человек. Из них экономически активны примерно 70 млн чел.

4. Безработица в мире. Безработица – характеристика любого рынка труда. Известно, что уровень безработицы определяется как отношение численности безработных к численности экономически активного населения, выраженное в процентах. В промышленно развитых странах средний уровень безработицы в последние десятилетия составляет от 4 до 10 %. В странах с переходной экономикой безработица достигала значительных масштабов, зачастую превышая 10 %. Традиционно низкую безработицу демонстрируют «новые индустриальные страны»: Таиланд – 1,4 %, Южная Корея – 2,4 %.

По официальным данным, в мире насчитывается не менее 120 млн зарегистрированных безработных. Из них лишь 30 млн человек – в развитых странах. Есть и неофициальные данные: не менее 820 млн безработных, что приближается к 1/3 всего трудоспособного населения мира.

## **2.2. Отраслевая структура мировой экономики**

Отраслевая структура мировой экономики представляет собой совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц национальных экономик, характеризующихся особыми условиями производства в системе международного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства.

В Системе национальных счетов (СНС) предусмотрено использование двух типов классификаций по отраслям и по секторам. Сектор экономики – крупная часть экономики, обладающая сходными общими характеристиками, что позволяет отделить ее от других частей экономики в теоретических или практических целях. Теория трех секторов, основы которой впервые



исследовал британский экономист К. Кларк, определяет, что отраслевая структура на макроуровне по виду производимой продукции состоит из первичных отраслей (сельское хозяйство и добывающая промышленность), вторичных (промышленность и строительство) и третичных отраслей (сфера услуг). По формам хозяйствования различают частный, государственный и другие секторы экономики.

В условиях глобализации в мировой экономике наблюдается устойчивая тенденция снижения удельного веса сырьевых отраслей и сельского хозяйства, техническая модернизация промышленности и быстрый рост отраслей сферы услуг. Это подтверждается тем, что уменьшение численности занятых происходит в основном за счет традиционных отраслей с высокой трудоемкостью производства (пищевой, текстильной, швейной, кожевенной), а также за счет капиталоемких отраслей (в частности, металлургии), а увеличение численности занятых – в электротехнической промышленности и приборостроении. Таким образом, экономический рост в мировом масштабе связан с перемещением центра тяжести хозяйственной деятельности с сельского хозяйства на промышленность, а затем на сферу услуг. Следовательно, в современных условиях все возрастающая доля валового мирового продукта приходится на информационную индустрию, охрану окружающей среды и сектор услуг, а не на промышленный сектор экономики. Однако промышленность и в XXI в. останется важнейшей отраслью материального производства и по-прежнему будет обеспечивать развитие других секторов экономики, поскольку именно в ней в первую очередь будут внедряться передовые научно-технические достижения и инновации.

Все более существенное значение в развитии отраслевой структуры мировой экономики приобретают инновационные факторы.

Научно-технический прогресс и связанная с ним инновационная политика государства и инновационная деятельность корпораций и фирм создают основы для кардинального изменения отраслевой структуры как национальной, так и мировой экономики. Еще в 1911 г. Й. Шумпетер в своей работе «Теория экономического развития» выдвинул гипотезу о том, что произ-

водство и внедрение инноваций собственно и составляет специфический продукт деятельности предпринимателя и основу предпринимательской прибыли. Американский ученый Р. Солоу в 1957 г. доказал, что решающим фактором экономического роста является не капитал, как это считалось до него, а технический прогресс.

Сельское хозяйство развитых стран после завершения перестройки на индустриальной основе вступило в этап, который характеризуется широким применением биотехники. «Зелёная революция» в развивающихся странах, включая выведение высокоурожайных сортов сельскохозяйственных культур, орошение и применение современной техники, удобрений и средств защиты растений, привела к росту производства продуктов питания, ослабив тем самым остроту продовольственной проблемы.

В топливно-энергетическом комплексе развитых стран усиливается тенденция к энергосбережению, что означает не только относительное сокращение потребления нефти в качестве энергоресурса, но и перестройку отраслевой структуры промышленности из-за свёртывания энергетических производств.

В химической промышленности мира происходит перемещение традиционных производств (минеральных удобрений, кислот). Развитые страны всё более специализируются на выпуске наукоёмкой продукции высокой степени обработки (медикаментов, конструкционных пластмасс и др.). Мировая черная и цветная металлургия всё больше концентрируется в новых развитых странах, индустриальных и постиндустриальных.

В машиностроении значительно усиливаются позиции стран Восточной и Юго-Восточной Азии, которые наращивают выпуск автомобилей и бытовой электроники, тогда как развитые страны концентрируют свои усилия на развитии наукоёмких производств.

Характерной чертой мирового военно-промышленного комплекса являются заметные сдвиги в структуре военного производства, соотношении сил и возможностей основных военно-промышленных центров.

Продолжается расширение военных поставок и рост военных бюджетов в ряде стран Ближнего Востока, Южной и Юго-

Восточной Азии. США и их партнёры по военно-политическим блокам интенсивно наращивают разработку вооружения новых поколений. Стимулируется слияние крупных военно-промышленных корпораций, расширяются интеграционные связи разработчиков и производителей оружия. Лидирующие позиции в разработке и выпуске современных вооружений занимают США и страны Западной Европы. Военная промышленность России и стран СНГ утратила свои прежние позиции. Модернизирует свою военную промышленность Китай. Совершенствует технологию военного производства и качество вооружений Япония. В число мировых производителей и экспортёров оружия входят Бразилия, Индия, Испания, Израиль, Северная и Южная Корея.

В лёгкой промышленности возникла тенденция к перемещению текстильного, швейного и обувного производства из развивающихся стран в развитые, что вызвало стремление к расширению производства особо модных изделий поблизости от рынков сбыта.

В развитии мировой транспортной системы на передний план всё в большей степени выступает фактор качества транспортного обслуживания, что определяет сдвиги в структуре перевозок в сторону опережающего развития автомобильного и трубопроводного транспорта.

В секторе услуг в развитых странах растёт удельный вес финансово-кредитной сферы. Она составляет почти половину доли, вкладываемой третичным сектором в ВВП, и оказывает значительное воздействие на динамику макроэкономического развития во всех регионах и государствах. Финансово-кредитная деятельность – относительно молодая, но стремительно прогрессирующая форма мировых экономических связей. В современных условиях встречные потоки капиталов (вывоз и ввоз) растут быстрее, чем торговля товарами. Объём зарубежных капиталовложений развитых стран удваивался каждые 56 лет. Финансово-кредитные потоки преобразуют как отраслевую, так и территориальную структуру хозяйства.

Отраслевая структура мировой экономики может быть представлена по-разному. Наиболее традиционное деление выглядит следующим образом.

1. Промышленность.
2. Сельское хозяйство (аграрно-промышленный комплекс – АПК).
3. Строительство.
4. Производственная инфраструктура.
5. Непроизводственная инфраструктура (сфера услуг).

Такая классификация основана на международных стандартах формирования структурных элементов мировой экономики: она исходит из Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности и Международной стандартной классификации занятий, которые, в свою очередь, являются составными частями Системы национальных счетов.

Каждая из упомянутых выше базовых отраслей может далее подразделяться на укрупненные отрасли, отрасли и виды производства.

Отраслевые пропорции, или отраслевая структура, представляют собой соотношения удельных весов отдельных отраслей. Можно определить характер и тенденции отраслевых структурных сдвигов в экономике. В наше время в мировой экономике существует тенденция к сокращению удельного веса отраслей, производящих первичное сырье, т. е. сельского хозяйства и добывающей промышленности. Сельское хозяйство и добывающая промышленность образуют так называемые первичные отрасли.

Вторичные отрасли – это обрабатывающая промышленность, электроэнергетика и строительство, использующие первичное сырье. Их суммарная доля тоже понижается, но не так динамично, как доля первичного сектора. При этом растет лишь доля электроэнергетики. В целом же доля вторичного сектора в отраслевой структуре ВВП ведущих индустриальных стран составляет 28–35 %.

В так называемый третичный сектор входит не только сфера услуг, включающая финансы, страхование, образование, культуру, науку, здравоохранение, деловые и иные услуги, но также транспорт, торговля и связь. Удельный вес этой группы отраслей имеет долговременную и устойчивую тенденцию к росту.

В отраслевой структуре особую роль играют ключевые отрасли – машиностроение, химическая промышленность, электроэнергетика. На них обычно приходится порядка 50 % всего промышленного производства и 60 % капиталовложений в промышленность. Эти доли обычно растут. Такие же традиционные отрасли промышленности, как легкая и пищевая, занимают, как правило, 15–25 % всего промышленного производства, их доля снижается. Особую роль в отраслевой структуре современной промышленности занимают новые, нетрадиционные, высокотехнологические отрасли, напрямую связанные с микроэлектроникой, компьютерной техникой, информатикой, биотехнологией и т.д. Их доля в структуре мировой экономики имеет тенденцию к росту.

Долгое время отраслевая структура экономики каждой отдельной страны, а также мировой экономики в целом, оставалась стабильной. Так, до промышленных переворотов XVIII–XIX вв. в мировом хозяйстве почти безраздельно господствовала аграрная структура, при которой сельское хозяйство и смежные с ним отрасли были основным источником получения материальных благ. Во второй половине XIX в. – первой половине XX в. в экономически развитых странах сложилась индустриальная структура хозяйства с ведущей ролью промышленности.

Мировая экономика на рубеже XX–XXI вв. характеризуется крупными сдвигами межотраслевых пропорций. В первую очередь это связано с энергетическим и сырьевым кризисами 70–80-х гг. Это в свою очередь стимулировало вступление стран рыночной экономики в новый этап технологической революции, произошел переход к принципиально новым технологическим процессам, новым видам и образцам техники, в частности, к биотехнологии и генной инженерии.

Биотехнология – это использование биологических процессов и агентов для целей производства. Она становится полноправной отраслью индустрии. Чрезвычайно перспективно ее развитие уже в обозримом будущем. Ускоренное развитие биотехнологии поднимает на качественно более высокий уровень здравоохранение, медицинские и сельскохозяйственные науки. Так, в фармакологии появляется возможность создавать с помощью биотехнологии множество новых, еще не существующих

щих, но крайне нужных лекарств. В химической промышленности в скором времени станет возможным с помощью биотехнологических процессов получать 10–12 % органического сырья. Создание новых микроорганизмов позволит организовать крупномасштабный выпуск пластмасс из природных сахаров, добывать ценные металлы, превращать азот в химические соединения, усваиваемые растениями. Согласно прогнозам, в ближайшие 10–20 лет с применением биотехнологии будет изготавливаться свыше 100 наименований различных продуктов.

Промышленность остается ведущей отраслью материального производства, причем ее доля в общем объеме продукции отраслей материального производства растет.

Современная промышленность состоит из множества самостоятельных отраслей промышленности.

*Отрасль промышленности* – это совокупность предприятий, характеризующихся единством экономического назначения производимой продукции, однородностью перерабатываемого сырья, общностью технологических процессов и технической базы и схожими профессиональными кадрами.

Объединение нескольких специализированных отраслей промышленности представляет собой комплексную отрасль (черная металлургия, электро- и теплоэнергетика, машиностроение и т.д.).

Состав и соотношение отдельных отраслей, отражающих определенные производственные взаимосвязи, степень дифференциации и специализации, характеризуют отраслевую структуру промышленности. В зависимости от экономического назначения продукции различают отрасли, производящие средства производства, и отрасли, производящие предметы потребления.

Отрасли промышленности по характеру воздействия на предмет труда делятся на добывающие и обрабатывающие. Первые заняты добычей природного сырья (руд черных и цветных металлов, угля, торфа, природного газа, сланцев), вторые – переработкой продукции добывающих отраслей промышленности или сельского хозяйства.

В классификацию отраслей промышленности положены следующие основные экономические принципы: назначение

производимой продукции; характер функционирования продукции в производственном процессе; однородность целевого назначения выпускаемой продукции, общность перерабатываемого сырья, родственность применяемой технологии; характер воздействия на предмет труда и др.

Но наибольшая часть отраслей охватывается признаком целевого назначения выпускаемой ими продукции.

Роль промышленности в мировом хозяйстве определяется рядом факторов:

- ростом уровня механизации (как продукта промышленности) во всех отраслях экономики: сельское хозяйство, строительная индустрия, торговля, банковское дело, даже домохозяйства в возрастающих объемах нуждаются в средствах механизации;

- вытеснением натурального сырья (продукция сельского хозяйства) синтетическим, что изменяет структуру мирового хозяйства в пользу промышленности;

- переходом ряда отраслей и производств в сферу промышленности из других сфер хозяйства;

- растущей промышленной обработкой продуктов питания (традиционной продукции сельского хозяйства), поступающих в потребление.

Машиностроение развитых стран и части развивающихся переживает сложный период комплексной перестройки. Интенсивно развиваются традиционные отрасли машиностроения, где активно внедряются новые технологические методы производства и передовая техника.

Отраслевая структура машиностроения может быть представлена следующим образом.

1. Общее машиностроение (станкостроение, производство оборудования и т. п.).

2. Электротехническая промышленность (включая электронную).

3. Транспортное машиностроение (автомобилестроение, авиаракетная промышленность, судостроение, производство железнодорожного оборудования, сельхозмашиностроение, производство строительной техники и т.п.). Совершенствуется производственный аппарат новых наукоемких отраслей, увеличиваются расходы на все виды НИОКР в машиностроении.

В результате развития НТП повышается роль машиностроения в экономике развитых стран.

Фактором, сдерживающим дальнейшее увеличение доли машиностроения в обрабатывающей промышленности промышленно развитых стран, является продолжающееся выделение из машиностроения в сферу услуг, производственную инфраструктуру таких функций, как программирование и обслуживание электронно-вычислительной техники; проектирование сложных производственных систем и сетей связи; оказание услуг в инжиниринге, лизинге, подготовке кадров; консультационные услуги и т.п.

Среди отраслей транспортного машиностроения в центре современной государственной промышленной политики стоят авиаракетно-космическая промышленность (АРКП), микроэлектроника и автомобилестроение, т. к. эти отрасли играют ключевую роль в развитии не только машиностроения, но и всей экономики ведущих стран Запада.

Развитие этих отраслей регулируется государством по двум направлениям: стимулирование инновационного процесса и реализация различных мер, включая протекционистские, с целью облегчения национальным фирмам условий конкуренции на внутреннем и внешнем рынках.

В настоящее время на АРКП и электротехническую (включая радиоэлектронику) промышленность приходится соответственно в США 44 и 28 %, в Японии – 25 % (на электротехнику), в Германии – 47 и 29 %, во Франции – 50 и 43 %, в Великобритании – 45 и 40 %, в Италии – 30 % (на каждую отрасль) суммарных государственных расходов на НИОКР в обрабатывающей промышленности. Около 60 % общих государственных расходов на НИОКР в машиностроении США направляется в АРКП (75 % суммарных затрат отрасли на эти цели) и связано главным образом с военными заказами, основная часть которых выполняется ограниченным кругом крупных специализированных подрядчиков.



### 2.3. Инфраструктура в современной мировой экономике

Международная инфраструктура – совокупность структурных элементов национальных хозяйств и мировых институтов, обеспечивающих реализацию, функционирование и развитие форм международного сотрудничества. Процесс углубления международного разделения труда способствует развитию и совершенствованию элементов мировой инфраструктуры, эффективному функционированию различных форм экономического сотрудничества на интернациональном уровне.

Элементы международной инфраструктуры классифицируют по двум основным признакам:

- роли, которую они выполняют, способствуя реализации форм международного сотрудничества;

- месту элементов интернациональной инфраструктуры в воспроизводственном процессе, в частности, в производстве, обмене, а также реализации интересов потребителей.

По этому признаку длительное время различают производственную и социальную инфраструктуры на национальном уровне, что является основой разграничения международной инфраструктуры, поскольку во многих развитых странах мира именно в третичном секторе создается наибольшая доля национального богатства.

В зависимости от функций различают производственную, социальную, институциональную, информационную инфраструктуры на интернациональном уровне.

Производственная инфраструктура по масштабам и объему функций является наибольшей. Она охватывает элементы национальных экономик и международные производственные связи, обеспечивающие функционирование материального производства и создающие условия для движения товаров потребителям. К производственной инфраструктуре относят:

- мировой транспорт, международную связь, складские помещения и т.д.;

- инженерные сооружения и устройства, в т.ч. ирригационные системы;

- международные инженерные коммуникации и мировые сети, среди них линии электропередач, нефте- и газопроводы, теплотрассы, водопровод.

Среди элементов производственной инфраструктуры ведущее место занимает мировой транспорт. Для современных условий характерны прежде всего интермодальные перевозки, в которых участвуют два и более видов транспорта. Такие перевозки характеризуются высокими качественными стандартами на всех участках пути движения товара.

В международной транспортной системе первое место занимает морской транспорт, который обслуживает 80 % грузооборота мировой торговли. Определенные функции выполняет и внутренний водный транспорт, который охватывает внутренние водные пути.

Важную роль в обслуживании международных торговых операций играет и железнодорожный транспорт, который объединяет 42 основные страны мира железнодорожными путями протяженностью более 915 тыс. км.

Мировые рынки автомобильных перевозок являются одними из самых динамичных, поскольку они наиболее чутко реагируют на изменения общехозяйственной конъюнктуры. Примером этого может быть сокращение спроса в начале 90-х XX в. в США, а позднее в Японии, что сразу сказалось на автомобилестроении и связанных с ним отраслях. Практически 3/4 мирового парка грузовых автомобилей приходится на Европу и Северную Америку.

За последние 10 лет объем воздушных перевозок пассажиров возрос в два раза. До середины 90-х грузооборот на воздушном транспорте рос ежегодно на 10–12 %.

Относительно новым элементом производственной инфраструктуры является трубопроводный транспорт. В целом длина магистральных нефтепроводов 27 стран, по статистике ООН, достигает 436 тыс. км. Крупнейшие нефтепроводы в конце 90-х гг. имели США и Россия.

Важным элементом международной инфраструктуры является социальная сфера. В конце XX в. в передовых странах мира на передний план вышли проблемы развития рабочей силы. Ведущие позиции в решении этих проблем для большинства

населения удерживают США, где постоянно возрастает значение моральных ценностей. Развитие социальных структур – результат и условие высокой эффективности американской экономики. Весомую роль в таком развитии играют здравоохранение, образовательные услуги, организация досуга.

Наибольший вклад в международную торговлю услугами вносит туризм. Почти 500 млн человек ежегодно посещают зарубежные страны в качестве туристов. Различают три основных вида международного туризма – рекреационный, научный и деловой. На долю первого приходится более 70 % международных туристических поездок. В отдельных странах мира ВВП формируется преимущественно за счет иностранного туризма. Проблемы международного туризма решают 70 международных организаций.

Соответствующее место в международном обмене услугами занимает образование. Международные связи высшей школы дают возможность обмениваться опытом и информацией между преподавателями и научными сотрудниками, аспирантами и студентами, создавать интернациональные рабочие коллективы. Почти 100 международных организаций занимаются вопросами интернационализации деятельности высшей школы. По данным ЮНЕСКО, в начале 90-х за пределами своей страны обучалось примерно 1,5 млн студентов, из них более 2/3 – из развивающихся стран. С туризмом связан и экспорт-импорт услуг по линии культуры и искусства.

Всестороннее переплетение национальных экономик требует создания международных институтов, которые бы регулировали мирохозяйственные процессы. Совокупность таких элементов создает институциональную инфраструктуру.

Внешнеэкономические связи нуждаются в валютно-финансовых отношениях. Они регулируются международными финансовыми организациями, такими как МВФ и Всемирный банк. Элементы международной валютно-финансовой и кредитной инфраструктуры существенно влияют на развитие экономических процессов во всем мире. Их роль связана с расширением сферы денежного оборота, операций с недвижимостью, кредитным обслуживанием большого и малого бизнеса, централизацией банковского капитала и активизацией банковской деятельности.

Экспорт капитала – одна из важнейших особенностей деятельности развитых стран. К особенностям экспорта капитала относятся: увеличение прямых инвестиций, преобразование промышленно развитых стран в валютную сферу приложения капитала, увеличение объемов инвестиций в эти страны, возрастающая роль новых индустриальных стран.

В самом общем виде информационную инфраструктуру можно разделить на электронную связь, которая включает сферу передачи информации без изменения ее содержания и формы (телефонная, телексная, факсимильная и т.д.), и сферу передачи информации с предоставлением дополнительных услуг (электронная почта, коммутация протоколов и пакетов информации и др.). Новейшие информационные и телекоммуникационные технологии стали определяющим фактором роста эффективности и конкурентоспособности банковских операций, страхования, деловых услуг, разработки программного обеспечения, авиаперевозок и туризма. Информационные технологии в сочетании с дальней связью обусловили возникновение новых услуг (услуги телематики), роль которых в организации регулирования услуг, расширении возможностей их предоставления постоянно растет. Такие технологии дают возможность развивать не только традиционные, но и новые услуги, а также расширять торговлю ими.

### ***Список литературы***

1. *Акопова Е.С. и др.* Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие. Ростов н/Д: Феникс, 2000. 415 с.
2. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: учебник. М.: Экономика, 2007. 359 с.
3. *Дралин А.С., С.Г. Михнева.* Международные экономические отношения. URL: <http://knigi-uchebniki.com/ekonomika-mejdunarodnaya/vopros-vneshnetorgovaya-politika-gosudarstva.html> (дата обращения: 03.10.2015).
4. *Кудров В.М.* Мировая экономика: учебник. М.: Изд-во БЕК, 1999. 464 с.
5. *Кузякин А.П.* Мировая экономика: учеб. пособие. М.: ТК Велби; Проспект, 2003. 224 с.

### **Лекция 3. Человеческий капитал в мировой экономике**

1. «Утечка умов»: эмиграция молодежи из России.
2. Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования.
3. Человеческий капитал вуза в мировом образовательном пространстве.
4. Разработка модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство.
5. Влияние санкций Запада на мировую экономику.

#### **3.1. «Утечка умов»: эмиграция молодежи из России**

Современная картина мира диктует новые условия развития рынка труда и миграционных процессов. Для обеспечения конкурентоспособности и экономического роста необходимо учитывать новые тенденции экономического развития. Все больше набирает популярность термин «умная экономика». Именно она является двигателем современного экономического прогресса, так как обладает ресурсами – человеческим и интеллектуальным капиталом.

Актуальность темы обусловлена увеличением роли миграционных процессов интеллектуального капитала как фактора формирования «умной экономики».

Сегодня многие ученые используют понятие «утечка умов» для описания миграционных процессов. «Утечка мозгов» – процесс, при котором из страны или региона эмигрируют ученые, специалисты и квалифицированные рабочие по экономическим, реже политическим, религиозным или иным причинам.

Мы рассматриваем процесс «утечки умов» как способ миграции интеллектуального капитала. Под интеллектуальным капиталом подразумевается капитал, воплощенный в людях в форме их образования, квалификации, знаний, опыта. Чем выше такой капитал, тем обычно больше трудовые возможности работников, их трудовая отдача, производительность и качество труда. Наше внимание привлек процесс «утечки умов» из РФ в рамках миграционных процессов.

Сегодня России пора начинать отсчет новой волны эмиграции. Уезжают все, но в первую очередь квалифицированные специалисты, способные легко устроиться за границей. Это значит, что одна из основных структурных проблем экономики РФ – дефицит опытных технических, научных и управленческих кадров – не будет решена в ближайшее время.

Люди, которые хотят капитализировать свои мозги, стремятся уехать из страны, заниматься наукой, разработками, делать серьезные исследовательские проекты. Средний класс сокращается, бизнесмены, финансисты, талантливая молодёжь теряют надежду на улучшение условий жизни, снижение уровня коррупции, возможность работать легально и при этом нормально зарабатывать.

Как показывают данные Росстата, за первые восемь месяцев 2014 г. из России уехало больше людей, чем за любой полный год правления Владимира Путина [15]. В январе – августе 2014 г. из РФ эмигрировало 203 659 чел. Для сравнения: за тот же период 2013 г. из страны выехали на постоянное место жительства 120 756 граждан.

За весь 2013 г. из Российской Федерации «выбыло» 186 382 чел., и это был максимум с 1999 г. (когда страну покинули 214 963 чел.).

Из сводки статистического ведомства следует, что наши соотечественники в основном уезжают в США («миграционный прирост», т.е. разница между приехавшими из этой страны и уехавшими в нее, здесь отрицательный – 644 чел.) (рис. 1).

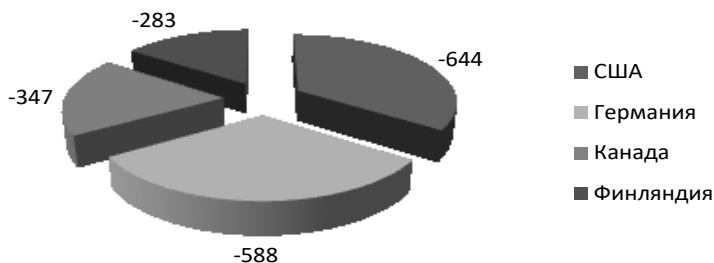


Рис. 1. Страны, которым отдают предпочтение эмигранты

Отток заметен сразу по нескольким направлениям. «Это, например, научные сотрудники. Их отъезд связан даже не столько с оплатой труда, сколько с самой возможностью работать – наличием необходимого оборудования, материалов и фундамента, который у нас не развился либо утерян. Для предпринимателей, которые уезжают, определяющим все еще является уровень зарплат, а также такое субъективное понятие, как «уровень жизни» – кто-то понимает под ним климат и культурные особенности, кто-то законодательство и простоту ведения бизнеса», – говорит аналитик HeadHunter Лебедев [7].

«Утечка умов» приводит к тому, что качество технологических и управленческих процессов в стране падает.

Главная проблема для рынка труда состоит в том, что экономика тормозится. Трудно найти крупную компанию, которая не готовится в ближайшие пару месяцев объявить о сокращениях персонала как минимум на 10 %. Таким образом, с одной стороны, нас ожидает рост безработицы, а с другой – сохранится и даже увеличится дефицит квалифицированных кадров, который так часто называют одной из структурных проблем экономики РФ.

Как сообщает РБК со ссылкой на Financial Times, МВД Великобритании отметило, что только за первые 9 месяцев 2014 г. 162 россиянина получили так называемые инвестиционные визы в Соединенное Королевство. Власти Великобритании сложившуюся ситуацию объясняют ухудшением экономической ситуации в России, падением курса рубля, западными санкциями.

Британские официальные лица подчеркивают, что за 2013 г. инвестиционные визы получили лишь 118 чел. Причем если брать первые 9 месяцев, то этот показатель в 2014 г. вырос на 69 %.

Минэкономразвития прогнозирует на перспективу сокращение трудоспособного населения страны на 12 % к 2030 г., что включает в себя и эмиграционный фактор, и неблагоприятную демографическую ситуацию в стране. А это уже прямая угроза экономическому росту РФ.

Самым мобильным слоем населения является молодежь, пытающаяся активно реализовать свой личностный и профессиональный потенциал. Отсутствие системы распределения вы-

пускников, низкая востребованность специалистов приводят к тому, что, окончивая вуз, молодой специалист сталкивается с довольно жесткими условиями рынка, из которых он не всегда выходит победителем, и всерьез может задуматься о построении собственной судьбы за пределами своей страны.

В нынешней ситуации Россия, по сути, лишается своего «светлого будущего» в лице образованной молодёжи. Большинство выпускников российских вузов хотели бы эмигрировать. Найти работу за границей мечтает преобладающее количество молодых специалистов, как гуманитариев, так и технарей.

Определить, насколько привлекательной для молодёжи с высшим образованием является возможность переезда и трудоустройства за границей, взялся портал Career.ru. В результате опроса 1217 студентов вузов выяснилось, что преобладающее большинство (77 %) хотели бы найти работу и переехать жить за границу, рассмотрели варианты переезда или уже приняли решение всего 17 %. Желаящих уехать навсегда среди молодых специалистов 20 %. Большая часть опрошенных всё же рассчитывает вернуться, прожив за рубежом от 2 до 5 лет (25 %) или даже больше (16 %). Наиболее привлекательна для миграции Европа, 46 % выпускников хотели бы найти работу там (рис. 2).

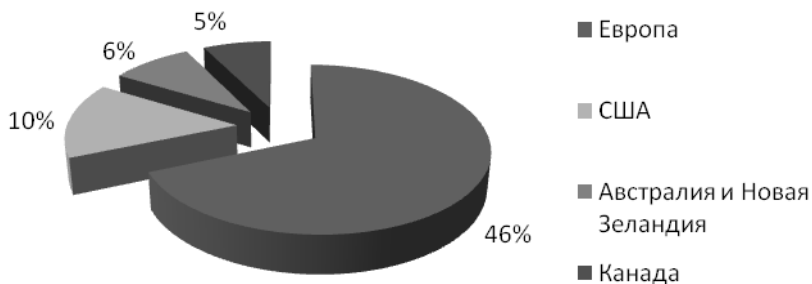


Рис. 2. Страны, которым отдают предпочтение выпускники

Интересно, что есть часть опрошенных (6 %), которым всё равно, куда выехать.



Основной причиной желаний эмигрировать каждый второй студент назвал более высокий уровень жизни за границей, а треть опрошенных считает, что за рубежом лучше относятся к молодым специалистам без опыта работы и там легче найти работу, соответствующую образованию.

Почти треть студентов не задумывались о том, когда будут искать работу за границей – будучи в России или уже после переезда. Но большинство (62 %) планируют искать место работы за рубежом ещё до переезда. Каждый десятый намерен выехать и трудоустроиться на месте.

Основным поводом не покидать Россию являются патриотические чувства, так ответили 47 % студентов. Около трети указали сдерживающим фактором разлуку с близкими людьми. 10 % опрошенных не хотят уезжать из-за элементарного незнания иностранного языка.

Итак, можно выделить несколько основных причин, в результате которых происходит эмиграция молодежи из России:

- низкий уровень жизни, в результате которого возникает необходимость поиска новой высокооплачиваемой работы там, где ценится интеллектуальный труд;

- отсутствие нормального оснащения рабочего места, что особенно важно при занятиях интеллектуальным трудом и инновационными разработками;

- низкий престиж науки, которым отличается наша страна;

- в России трудно реализовать себя как ученого;

- постоянное чувство незащищенности и ожидания изменений в законодательстве, экономической и социальной ситуации;

- дисбаланс между спросом на определенные специальности на рынке труда и существующим предложением специальностей ищущих работу;

- угроза безработицы, нежелание работодателей брать на работу молодых специалистов;

- отсутствие достаточной информации об оптимальных путях поиска работы, которые способствуют эффективному взаимодействию с будущим работодателем.

Несмотря на то что данные проблемы давно характерны для России, число эмигрантов с каждым годом только увеличивается. Большую часть готовых к эмиграции составляет именно молодежь,

на которую государство рассчитывает как на строителей центра современных технологий и движущую силу прогресса.

На основании проведенного анализа мы можем сделать вывод в пользу того, что эмиграция молодежи из России продолжается. Для каждого человека существует своя причина, но основой всего является неправильная политика государства в отношении научно-технических разработок, мотивации персонала и достойного уровня как заработной платы в отдельности, так и качества жизни в целом. В связи с этим проблема трудоустройства молодежи требует скорейшего решения. Важную роль в этом может сыграть взаимодействие между высшим образованием и рынком труда, которое еще не стало системным, в полной мере партнерским и эффективным, соответствующим динамично развивающимся социально-экономическим потребностям общества, личности, государства.

Проведя анализ современного состояния части эмиграционных потоков молодежи России, мы разработали партнерскую модель сотрудничества как механизм взаимодействия основных субъектов: выпускников вузов, государственных органов власти, высших учебных заведений, предприятий и организаций с целью обеспечения определенной выгоды для каждого из них (рис. 3).



Рис. 3. Партнерская модель сотрудничества

Эффективное решение проблем трудоустройства выпускников должно обеспечиваться скоординированным и целенаправленным взаимодействием всех субъектов рынка труда. В табл. 1 представлен ряд мероприятий в рамках партнерской модели сотрудничества субъектов рынка труда.

Таблица 1

**Партнерское взаимодействие субъектов рынка труда**

Субъект	
Выпускники вузов	<p>Формирование профессиональной компетентности, высокой культуры мышления</p> <p>Умение добиваться высокоэффективного выполнения своих профессиональных функций, стремление к саморазвитию</p> <p>Возможность получения работы по месту прохождения стажировки</p>
Государственные органы власти	<p>Введение льготного налогообложения (благодаря этому многие компании захотят принять на работу молодых специалистов, тем самым обеспечив компанию новыми кадрами и гарантировав занятость молодым людям)</p> <p>Создание организаций, занимающихся консультированием, психологической поддержкой и трудоустройством молодежи</p> <p>Проведение анализа работы служб занятости и оказание им необходимой государственной и финансовой помощи (например, дополнительная выплата пособий молодым специалистам, оплата стажировок или переквалификации)</p> <p>Формирование государственного заказа для вузов на востребованные специальности, соответствующие рынку труда</p> <p>Стимулирование предприятий города и региона к привлечению молодых специалистов</p>
Высшие учебные заведения	<p>Развитие активности и инициативы будущих специалистов</p> <p>Взаимодействие с различными предприятиями и организациями (в частности, договоры о практике и стажировках своих студентов в этих организациях)</p> <p>Корректировка образовательной программы для получения реальных навыков и умений, которые пригодятся для будущей работы по специальности</p> <p>Обучение студентов технологиям активного поиска работы, которые способствуют эффективному взаимодействию с работодателем</p> <p>Предоставление возможности совмещать учебу и работу</p>

Субъект	Мероприятия
Предприятия и организации	Информирование потенциальных кандидатов об открытых вакансиях, программах стажировок, конкурентных преимуществах для молодежи Организация ярмарок вакансий, презентаций, мастер-классов, деловых игр для продвижения работодателей на молодежном рынке труда Обеспечение обратной связи со студентами и выпускниками, деканатами и выпускающими кафедрами Активное использование интернет-ресурсов для продвижения вакансий работодателей среди молодежи

Таким образом, для сокращения «утечки умов» из страны в виде молодых специалистов политика РФ должна быть направлена на решение проблемы продуктивного сотрудничества рынка труда и образования, так как сегодня без правильной политики со стороны государства эмиграционные процессы, протекающие в России, будут расширяться. Лидеры нашей страны должны осознавать, что без грамотного нового поколения невозможно дальнейшее развитие РФ. Именно молодежь является основой нашего общего будущего. Партнерская модель сотрудничества как механизм взаимодействия основных субъектов: выпускников вузов, государственных органов власти, высших учебных заведений, предприятий и организаций с целью обеспечения определенной выгоды для каждого из них – будет способствовать урегулированию миграционных процессов в нашей стране.

### **3.2. Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования**

На современном этапе развития экономики человек с накопленным багажом знаний, умений и навыков как никогда востребован на мировом и национальном рынках труда. В соответствии с происходящими в мировой экономике изменениями человеческий капитал становится ключевым ресурсом развития стран, основным конкурентным преимуществом. Именно он дает возможность осуществлять инновации, адаптироваться к условиям глобализации мировой экономики, достигать высокой

конкурентоспособности и эффективности. Исходя из этого качественный человеческий капитал является важным условием социально-экономического развития страны, определяя в конечном итоге его уровень. Такой подход особенно актуален в современной экономике, когда человек, постоянно развивающийся, становится источником развития общества. Большинство экономических показателей оцениваются в «человеческом» измерении.

Актуальность темы обусловлена следующими причинами:

1. В условиях кризиса человеческий капитал становится скрытым ресурсом экономического роста мировой экономики и мирового рынка труда.

2. В отечественной и зарубежной литературе существуют разные подходы к понятию и оценке человеческого капитала.

3. Человеческий капитал на мировом рынке труда обладает особенностями, которые характерны для конкретной социально-экономической зоны или страны.

4. Основным условием достижения динамического равновесия между вузами и рынком труда является опережающее развитие высшего образования.

Что такое человеческий капитал? Данное понятие уже давно нашло свое место в истории экономической мысли.

А.И. Добрынин и С.А. Дятлов под человеческим капиталом понимают «имеющийся у человека запас здоровья, знаний, навыков, опыта, которые используются в производстве с целью получения высокого уровня заработков».

Есть и другое определение, данное С.А. Дятловым: «Человеческий капитал – это сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком определенный запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотивации, которые целесообразно используются в той или иной сфере общественно воспроизводства, содействуют росту производительности труда и эффективности производства и тем самым влияют на рост заработков (доходов) данного человека».

А.И. Добрынин, С.А. Дятлов, Е.Д. Царенова [10] выделяют следующие особенности человеческого капитала:

1. В современных условиях человеческий капитал является главной ценностью общества.

2. Формирование человеческого капитала требует от самого человека и всего общества значительных затрат.

3. Человеческий капитал в виде навыков и способностей является определенным запасом, т.е. может быть накапливаемым.

4. Человеческий капитал может физически изнашиваться, экономически изменять свою стоимость и амортизироваться.

5. Инвестиции в человеческий капитал обеспечивают, как правило, его обладателю получение в будущем более высокого дохода.

На рис. 4 представлена структура человеческого капитала.

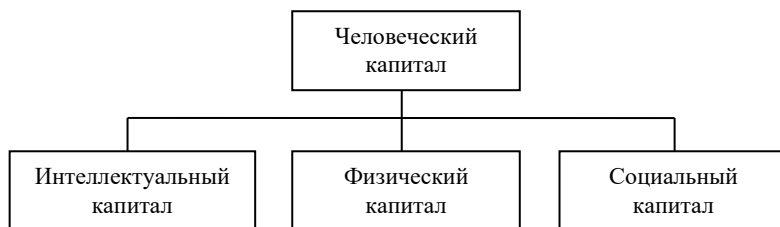


Рис. 4. Структура человеческого капитала

На сегодняшний день актуально исследование человеческого капитала в его индивидуальном и общественном проявлении, носитель и обладатель которого – индивид.

Ключевой фактор развития человеческого капитала стран и территорий – система образования. Одним из основных толчков развития международного образования стал Болонский процесс. Для обеспечения конкурентных позиций на мировом и национальном рынках образования, для развития человеческого капитала и интеграции на мировом рынке труда страны объединились в общую систему образования.

Представим структуру формирования человеческого капитала вуза (рис. 5).



Рис. 5. Структура формирования человеческого капитала вуза

Первостепенные цели создания европейской зоны высшего образования согласно Болонской декларации представлены на рис. 6.

Для повышения конкурентоспособности российского человеческого капитала на мировом рынке высшего образования Россия в 2003 г. стала участницей Болонского процесса.

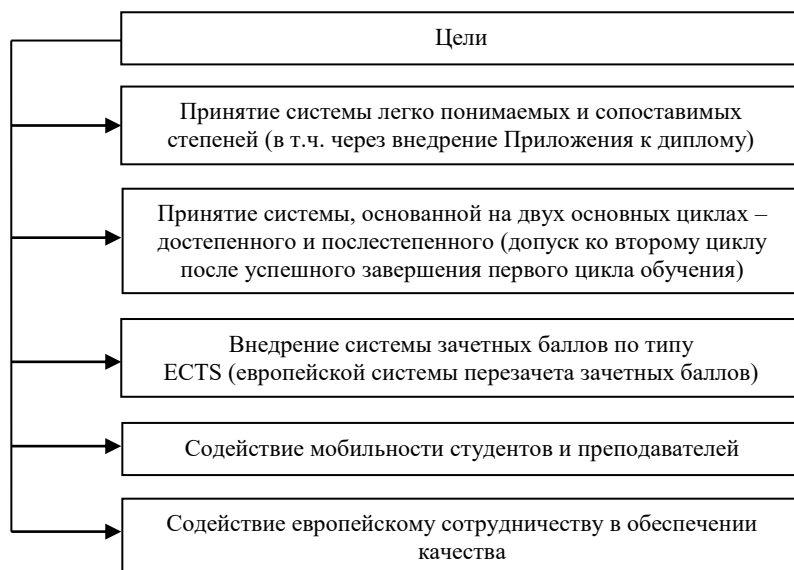


Рис. 6. Первостепенные цели создания европейской зоны высшего образования

Вступление в Болонский процесс означало изменение самой системы развития высшего образования в России. Сейчас основной целью высшего профессионального образования ста-

новится подготовка широкообразованных людей, готовых работать в условиях повышенных требований к профессиональной мобильности, умеющих отойти от стереотипов и предложить новые идеи, а также пути их решения.

Изменения затронули содержание образования, средства и методы обучения, управленческие механизмы, систему оценки качества образования и т.д. Для РФ последствия могут быть следующими:

1. Признание дипломов российских вузов за рубежом.
2. Программы «двойных дипломов».
3. Совместные научные исследования.
4. Проведение международных научных конференций.
5. Совместные публикации, обмен информацией.
6. Стажировки студентов и преподавателей.
7. Включенное образование.
8. Практики студентов в зарубежных компаниях.
9. Гранты, стипендии.

Студент от Болонского процесса выигрывает больше всего, так как его обучение в вузе становится более качественным. На каждом из уровней высшего образования студент самостоятельно сможет планировать и осуществлять свою образовательную программу, например, после окончания бакалавриата сменить выбранную специальность, ездить на стажировки по совместным зарубежным программам и т.д.

Выход на новый мировой рынок современного человеческого капитала повысит конкурентоспособность вузов России и позволит интегрироваться в мировую систему высшего образования.

После получения базового образования в России для роста профессиональной карьеры студенты чаще всего стремятся отправиться за рубеж для дальнейшей учебы в аспирантуре и магистратуре, а также для получения второго высшего образования, повышения квалификации, так как постдипломное образование в Европе кажется российским выпускникам особенно привлекательным: университеты практически всех европейских стран предлагают программы обучения в магистратуре и аспирантуре не только на государственных языках, но и на английском.



Процесс адаптации российской системы высшего образования к требованиям Болонской системы очень длительный.

Для повышения конкурентоспособности российских вузов на мировом образовательном пространстве, для развития всех компонентов человеческого капитала необходимы инвестиции в высшее образование. В странах мира показатель инвестиций в развитие высшего образования очень различается. Европейская комиссия определяет цифру минимально необходимых инвестиций в высшее образование в экономике знаний – 2 % ВВП страны. Россия направляет в эту сферу 3,7–4 % ВВП, а такие страны, как Канада, Великобритания, США, Франция, Польша, Венгрия, страны Балтии, – 5,3–6,5 % ВВП. Германия, Япония, Болгария тратят 3,9 – 4,1 % ВВП.

Основная часть средств, до 88 %, направляемых Россией в сферу образования, идет на финансирование дошкольного, общего, начального профессионального и высшего образования; на повышение квалификации – всего 2 % этих средств, а на среднее профессиональное образование – 10 %. Среднее общее образование в основном финансируется из региональных или муниципальных бюджетов.

Теоретические и практические аспекты инвестирования в человеческий капитал должны строиться на основе следующих предпосылок:

- государство создает благоприятные условия для того, чтобы высшие учебные заведения стали применять более инновационные подходы и гибко реагировать на нужды глобальной конкурентной экономики и мирового рынка труда;
- высшее образование необходимо для создания профессионального качественного человеческого капитала;
- развитие и применение знаний являются главными факторами социально-экономического прогресса.

Учитывая зарубежный опыт в развитии человеческого капитала, а также принимая во внимание будущие потребности современной экономики, можно ожидать, что дальнейшее развитие системы высшего образования в РФ будет зависеть от процесса формирования качественного человеческого капитала, который представим в виде системы (рис. 7).



Рис. 7. Система «ВУЗ – человеческий капитал»

Человеческий капитал должен формироваться в вузе и быть адаптированным для мирового и национального рынков труда, востребованным. Для этого необходимо разработать схему взаимодействия рынка труда и вуза.

Задача трудоустройства выпускников вуза требует объединения деятельности всех участников данного процесса в целостный механизм взаимодействия высшего профессионального образования и рынка труда, как мирового, так и национального.

В настоящее время в России существует диспропорция между требованиями рынка труда и предложениями в виде выпускников, которых готовят вузы. По данным официальной статистики крупных рекрутинговых компаний РФ, 33 % выпускников нигде не работали и находятся в поиске работы после окончания вуза. Учитывая свою неспособность ориентироваться на рынке труда, такие выпускники обращаются в кадровые агентства, оплачивают их услуги и ждут предложений, но не всегда получают желаемый результат.

Требования отдельных работодателей или фирм могут кардинально различаться, что усложняет процесс трудоустройства выпускников, поскольку у большинства знания носят лишь теоретический характер и применение их на практике не всегда возможно. Ситуация с занятостью показывает, что выпускники вузов часто остаются без работы, так как не имеют опыта. Одна из причин сложившейся ситуации – нескоординированные действия высших учебных заведений и представителей рынка труда. Вузы должны работать в единой системе вуз – фирма – рынок труда.

Избыток одних специалистов и недостаток других тормозят социально-экономическое развитие общества, обостряют

социальную напряженность, препятствуют полноценному развитию экономики. Опасность ситуации в том, что этот перекося годами практически не меняется, что еще больше усугубляет проблему.

Сегодня изучение конъюнктуры мирового рынка труда является необходимым этапом анализа рынка образовательных услуг. Особый интерес к вопросам образования в последнее время обусловлен тем, что образовательные системы переживают период серьезных реформ, от которых напрямую зависит экономическое будущее общества. Высшее образование стало массовым, и в современных условиях задача высшей школы заключается не просто в обеспечении студентов определенным объемом знаний и навыков, а в формировании специалистов, адаптированных к мировому и национальному рынкам труда.

На протяжении последних лет идет усиление следующей тенденции: работодатели заинтересованы в выпускниках технических специальностей, а вчерашние школьники все чаще выбирают направления экономики и управления. Этот дисбаланс должен быть сокращен или сведен к минимуму. Сегодня такой дисбаланс актуален во всем мире, и в Швеции, и в Германии, да и в США очевиден перевес в выборе абитуриентами направлений социально-экономического и гуманитарного профиля, а направление подготовки «технарей» испытывает определённый дефицит.

Таким образом, работодатели получают специалистов с высшим образованием не по тем специальностям и не того качества, в которых нуждаются, необходима система взаимодействия.

Правильно организованная система образования является существенным фактором, способствующим устойчивому развитию человеческого капитала, а эффективный процесс формирования и развития человеческого капитала позволяет укрепить позиции любого субъекта экономики на международном рынке труда и обеспечить его экономическую эффективность. Таким образом, образовательные учреждения должны соответствовать требованиям, предъявляемым работодателями, и совершенствовать методы обучения и формы взаимодействия с рынком труда.

Вуз играет ключевую роль в процессе накопления, управления и реализации на мировом рынке труда качественного человеческого капитала, так как он является источником конкурентоспособности страны в мировом экономическом пространстве. Международный аспект управления человеческим капиталом высшего учебного заведения предполагает реализацию программы социально-экономического развития страны, процесса подготовки кадров на рынок труда, как внутренний, так и международный, в рамках Болонского процесса. Система выглядит следующим образом (рис. 8).

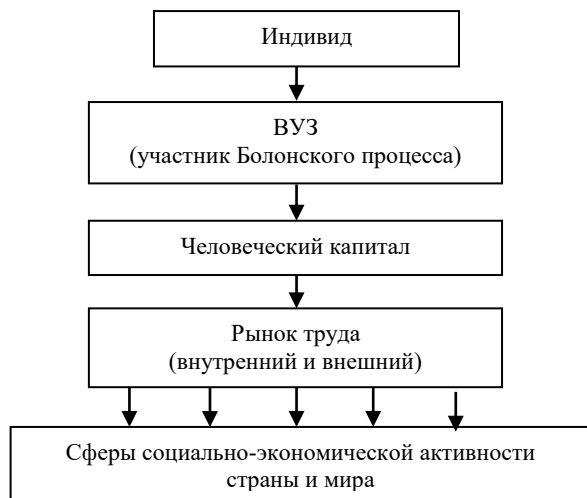


Рис. 8. Система «университет – мировой рынок труда»

Развитие человеческого капитала страны невозможно без учета инвестиционных процессов. Инвестиции в человеческий капитал – это процесс, находящийся в непрерывном движении и возобновлении. С социально-экономической точки зрения это процесс воспроизводства рабочей силы на мировом рынке труда региона. Инвестиции – это важнейшая предпосылка производства человеческого капитала.

Современное инвестиционное развитие экономики вынуждает фирмы активнее вкладываться в развитие персонала, конкурировать в борьбе за лучшие кадры, за партнерство с лучшими вузами. Фирмам требуется качественная подготовка пер-

сонала по программам, ориентированным на актуальное и перспективное состояние производства, и решить эту проблему можно только при наличии совместной схемы рынка труда и системы образования. Необходимо скоординированное взаимодействие участников рынка труда и вузов для решения одной общей задачи – получение квалифицированного выпускника, способного проявить себя в профессиональной среде на мировом рынке труда.

Разработаем авторскую схему процесса взаимодействия вуза и фирмы на мировом и национальном рынках труда (рис. 9).

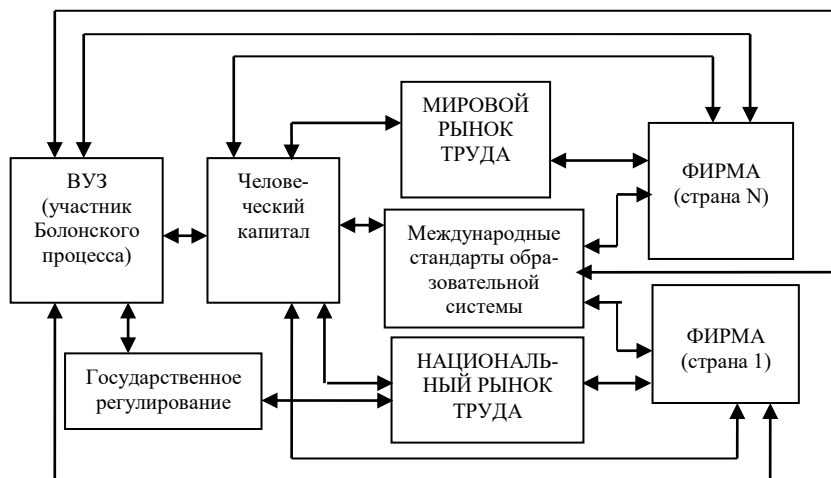


Рис. 9. Схема взаимодействия вуза и фирмы на мировом и национальном рынках труда

Возможные формы и способы взаимодействия вуза и фирмы на мировом и национальном рынках труда:

- маркетинговые исследования изменяющейся потребности национального и мирового рынков труда;
- систематический мониторинг ситуации на рынке труда, своевременное реагирование на изменение конъюнктуры рынка труда;
- применение механизма пошаговой реализации форм и методов взаимодействий вузов и субъектов рынка труда;

- система налоговых льгот, предоставляемых фирмам, вкладывающим средства в образование;
- формирование единого информационного пространства;
- совместное руководство производственной практикой и рецензирование отчетов о практике;
- привлечение специалистов субъектов рынка труда для проведения лекционных и практических занятий;
- привлечение представителей субъектов рынка труда в качестве председателей государственных аттестационных комиссий;
- организация встреч студентов с представителями субъектов рынка труда для обсуждения вопросов возможного трудоустройства;
- организация выставок лучших студенческих работ и проектов с участием представителей субъектов рынка труда;
- организация стажировок преподавателей;
- совместное участие в контроле степени достижения результатов исследований.

Недостаточная эффективность процессов взаимодействия фирм и вузов предопределяет необходимость реализации элементов государственного регулирования этих процессов:

- формирование нормативно-правовой базы, разработка законов, реализация государственных программ, позволяющих регулировать долгосрочное взаимодействие вузов и работодателей;
- координация деятельности вузов и фирм.

Таким образом, в настоящее время взаимодействие между высшим образованием, фирмой и мировым рынком труда стало системным, но не в полной мере партнерским и эффективным, соответствующим динамично развивающимся социально-экономическим потребностям общества, личности, государства. Основным условием достижения динамического равновесия между вузами и мировым и национальным рынками труда является опережающее развитие высшего образования, основывающееся на планировании подготовки кадров и самоорганизации рынка образования, т.е. повышение качества учебных программ – одно из условий успешного взаимодействия. Студент

по окончании вуза должен быть адаптирован и ориентирован не только на внутренний, но и на мировой рынок труда.

С учетом мирового технологического прогресса, устанавливающего новые критерии качества продукции и услуг, в условиях глобализации экономики и создания мирового рынка труда требуется новое качество человеческого капитала, основанное на высоком образовательном уровне, заинтересованности в самом труде и росте трудовой мотивации. Сегодня востребован качественный человеческий капитал, имеющий активную жизненную позицию, который готов к постоянному обучению и может достаточно легко приспосабливаться к происходящим глобальным изменениям. Для сдерживания процесса утечки мозгов необходимы серьезные институциональные преобразования; только при условии достойного труда и жизни, социальной стабильности, наличия возможности профессиональной самореализации на родину будут возвращаться специалисты.

Мировой опыт показывает, что использовать преимущества глобализации могут лишь те страны, которые создали институциональные условия и механизмы для развития человеческого капитала и вкладывающие в эту сферу значительные финансовые ресурсы. Одним из таких условий и является взаимодействие вуза и фирмы на мировом рынке труда. Его эффективность представлена в табл. 2.

Таблица 2

### Эффект от процесса взаимодействия вуза и фирмы

Фирма	Вуз	Студент	Государство
<ul style="list-style-type: none"> <li>– Ведет отбор для себя лучших будущих сотрудников, способных добиваться успеха и извлекать выгоду для компании.</li> <li>– Интегрирует выпускников в организационную культуру предприятия.</li> <li>– Формирует</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Получает практическую площадку работодателя для апробации качества полученных студентами знаний и реализации исследований.</li> <li>– Получает обратную связь от работодателя, гибко изменяя учебные планы и программы под запросы рынка труда</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Получает опыт практических знаний.</li> <li>– Трудоустраивается по специальности.</li> <li>– Социально и профессионально ориентирован в соответствии с требованиями работодателей.</li> <li>– Получает специальные</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Рост социально-экономического развития страны, повышение конкурентоспособности российской экономики.</li> <li>– Увеличение доли квалифицированного труда в общей численности занятого населения.</li> <li>– Реализация социальных программ помощи молодежи.</li> <li>– Приток высококвал-</li> </ul>

Фирма	Вуз	Студент	Государство
резерв кадров		знания, которые его делают конкурентоспособным на мировом и национальном рынках труда	лифтицированных кадров в регионы
<ul style="list-style-type: none"> <li>– Привлекает преподавателей на предприятия в качестве консультантов по проблемам бизнеса или для участия в НИР, организует их стажировки на предприятиях, что позволяет повысить их квалификацию и в конечном счете скажется на качестве подготовки специалистов.</li> <li>– Собирает информацию по вакансиям и предложениям вузов</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Создает инструменты, позволяющие выпускникам быть конкурентоспособными на рынке труда.</li> <li>– Имеет оперативную информацию о потребностях учреждений - работодателей.</li> <li>– Повышает эффективность процесса трудоустройства выпускников;</li> <li>– Совершенствует образовательные программы на основе анализа конъюнктуры рынка труда молодых специалистов.</li> <li>– Ведет переподготовку и повышает квалификацию сотрудников предприятий, исходя из потребностей и возможностей по совместно разработанным учебным программам</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Усиливает серьезность мотивации к профессии, желание работать, получать результат.</li> <li>– Получает оперативную и достоверную информацию о вакансиях</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Мониторинг рынка труда, анализ конъюнктуры рынка, получение актуальной информации о состоянии рынка труда с учетом социально-экономических изменений.</li> <li>– Соответствие структуры подготовки специалистов учреждениями профессионального образования региона кадровым потребностям экономики региона.</li> <li>– Подготовка специалистов для предприятий отрасли.</li> <li>– Долгосрочные программы подготовки специалистов для предприятий профильной отрасли.</li> <li>– Планирование занятости населения с учетом изменения социально-экономических условий в будущем</li> </ul>

Итак, мы рассмотрели международные аспекты формирования человеческого капитала в системе высшего образования. Разработанная автором схема взаимодействия вуза и фирмы на мировом и национальном рынках труда будет способствовать процессу координации действий и оперативного принятия управленческих решений. Можно сделать вывод, что организация эффективного взаимодействия вузов и работодателей на со-



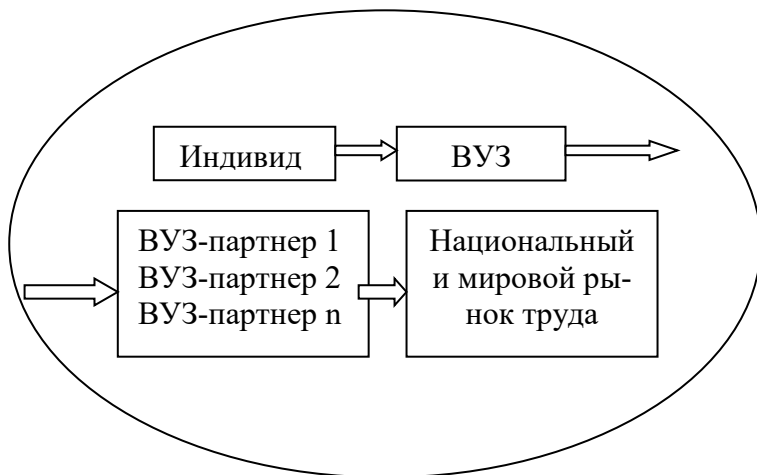
временном этапе развития общества является одним из важнейших факторов роста как мировой, так и российской экономики в целом. Это позволит сократить диспропорции на рынке труда и оптимизировать структуру профессиональных работников в различных отраслях народного хозяйства стран и территорий, повысить качество российской образовательной системы, увеличить конкурентоспособность выпускников российских вузов.

### **3.3. Человеческий капитал вуза в мировом образовательном пространстве**

Человеческий капитал вуза – это стратегический ресурс развития экономики страны и региона. Поиск способов повышения и совершенствования качественных характеристик данного ресурса – актуальная как никогда тема для исследования.

В развитии человеческого капитала страны и региона университету принадлежит огромная роль, так как он является источником запаса и накопления стратегического ресурса.

Высшему учебному заведению отводится чрезвычайно важная функция по накоплению, управлению и реализации на мировом рынке труда качественного человеческого капитала, являющегося основой конкурентоспособности государства в мировом экономическом пространстве. Мировой подход к управлению человеческим капиталом университета как высшего учебного заведения подразумевает участие государства в процессе подготовки выпускников для рынка труда, как внутреннего, так и мирового, в рамках Болонского процесса. Система будет выглядеть следующим образом (рис. 10).



## Экономика

Рис. 10. Взаимодействие индивида и вуза

Одним из направлений международного сотрудничества вузов на мировом рынке образовательных услуг является реализация программ «Двойной диплом». Это один из способов интеграции российских вузов. Обеспечению этого процесса способствует вступление РФ в Болонский процесс.

Наибольшее количество программ «двойных дипломов» в европейских вузах осуществляется на магистерском уровне. Обмен опытом, способами обучения, исследованиями и т.д. позволяет студентам благодаря такой учебной программе быть конкурентоспособными на мировом рынке образовательных услуг.

Сотрудничество вузов России и Европы началось с 90-х гг., и этому способствовали следующие факторы:

- развитие рыночной экономики;
- наличие иностранного капитала в экономике России;
- высокий спрос на специалистов, владеющих знаниями и умениями работы в условиях рыночной экономики;

- зарубежные дипломы о высшем образовании как своего рода гарантии качества и адекватности имеющихся знаний и способностей;

- стремление студентов к получению зарубежного образования (в частности, без выезда за границу).

Проанализируем распределение отечественных вузов, реализующих программы «двойных дипломов» с европейскими партнёрами, по нескольким признакам: по сферам специализации, по уровням образования, по числу реализуемых программ двойных дипломов с Россией.

В России в 74 университетах реализуется 239 программ «двойных дипломов» с участием европейских университетов. Большая часть программ «Двойной диплом» реализуется по экономическим специальностям и на уровне магистратуры (рис. 11). Такие программы способствуют долгосрочному сотрудничеству между университетами и формированию человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство.

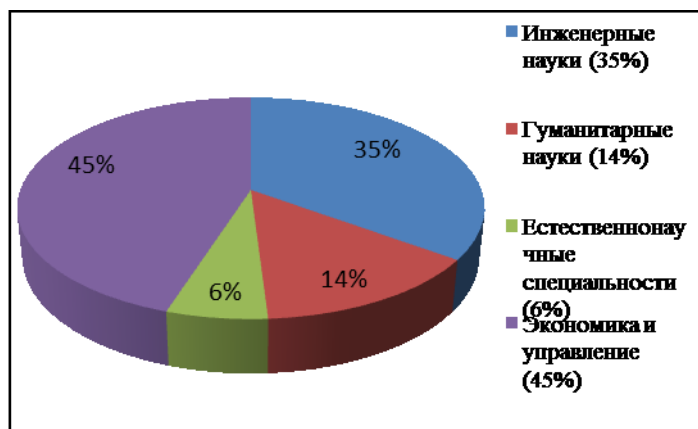


Рис. 11. Распределение программ «Двойной диплом» по специализации в магистратуре

По числу заключенных договоров с вузами России на программы «Двойной диплом» абсолютными лидерами являются вузы Франции (рис. 12).

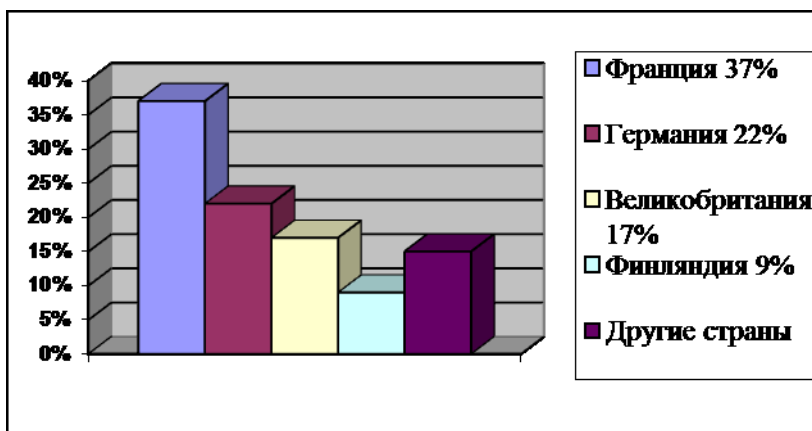


Рис. 12. Страны-лидеры по количеству программ «Двойной диплом» с Россией

Программы «Двойной диплом» содействуют развитию взаимопонимания и доверия вузов-партнёров, закладывают ключевые основы долговременного партнерства, ведут к поиску инструментов улучшения качества образования, обеспечения прозрачности и сопоставимости учебных планов. Они повышают шансы выпускников быть конкурентоспособными на международном рынке труда. Взаимное утверждение дипломов в рамках единых образовательных программ приводит к упрочению интеграционных процессов, неизбежных в условиях глобализации экономики, и способствует решению проблемы вхождения России в европейское образовательное пространство.

В целом, для международного рынка образовательных услуг выделяются следующие тенденции:

1. Расширение рынка и объемов продаж образовательных услуг.
2. Интернационализация высшего образования.
3. Увеличение мобильности студентов и ускоренный рост международных университетских сетей.

Таким образом, формирование мирового образовательного пространства и углубление мировой экономики обусловлены глобализацией, интернационализацией

и регионализмом. Усиление абсолютной конкурентной борьбы на рынке и воздействие мирового экономического кризиса вынуждают государства искать новые пути повышения привлекательности собственных образовательных программ.

Как видим, человеческий капитал вуза является стратегическим ресурсом страны и региона. Интеграция человеческого капитала вуза необходима для роста качества ресурса. Одним из успешных способов интеграции являются совместные программы «Двойной диплом» вузов – партнеров за рубежом.

Студент, как носитель человеческого капитала, от включения в Болонский процесс выигрывает больше всего, так как его обучение становится более качественным. Выход на мировой рынок современного человеческого капитала позволит повысить конкурентоспособность вузов России и даст им возможность интегрировать в мировую систему высшего образования.

#### **3.4. Разработка модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство**

В настоящее время человечество вступило в новый этап своего развития – информационное общество. На смену промышленной экономике, которая была основана на массовом производстве, пришла экономика знаний, главную роль в которой играет творческий, интеллектуальный труд, а рабочая сила приобретает качества капитала – человеческого капитала. В экономике, основанной на знаниях, происходит перевес значения в пользу человека в создании общественного богатства. Половина богатства мира сконцентрирована в государствах «семерки» и ЕС, и данное богатство представлено человеческим капиталом. Это означает переход к качественно новому виду экономического развития государств, базирующемуся на формировании воспроизводства человеческого капитала. Активом человеческого капитала является образование. На сегодняшний

день этот актив – главное условие обеспечения рыночного успеха и повышения научно-технического потенциала государства.

Формирование человеческого капитала, совершенствование высшего образования как его центрального звена создают потенциальную возможность преодоления процесса экономического отставания России. В этом заключается актуальность научного поиска теоретических и практических решений проблемы повышения качества человеческого капитала как ключевого фактора развития социально-экономического развития страны.

Актуальность исследования проблемы человеческого капитала в мировом экономическом пространстве обусловлена следующими ключевыми моментами:

1. В условиях кризиса человеческий капитал становится ресурсом экономического роста мировой экономики.

2. В отечественной и иностранной литературе имеются разные подходы к понятию и оценке человеческого капитала, но нет единого.

3. Человеческий капитал имеет особенностями, которые характерны для конкретной страны или региона.

4. Основным условием достижения динамического равновесия между вузами является опережающее развитие высшего образования.

5. Отсутствие модели управления человеческим капиталом в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство, позволяющей максимально реализовать все скрытые возможности.

В учебном пособии дана авторская трактовка понятия «человеческий капитал»; представленная система «вуз-человеческий капитал» адаптирована к будущей модели формирования человеческого капитала; разработаны модель формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство и алгоритм принятия управленческих решений по реализации данной модели.

Представлений о понятии человеческого капитала много, но единого определения пока нет. Предлагаем авторскую трактовку понятия «человеческий капитал» как превращенной фор-

мы современного высококвалифицированного труда в виде совокупности накопленных человеком компетенций, получаемых в процессе образования и карьеры. Данное определение адаптировано применительно к разработке модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство. В нем образование характеризуется как основополагающий фактор развития человеческого капитала, который необходим для разработки будущей модели формирования человеческого капитала.

Сотрудничество с зарубежными университетами, а следовательно, и формирование международного образования, стало возможным благодаря участию в Болонском процессе. Для обеспечения конкурентоспособности образования на мировом и национальных рынках образования, с целью формирования человеческого капитала и интеграции на мировом рынке труда страны сплотились в единую систему образования. Мировой подход к управлению человеческим капиталом университета как высшего учебного заведения предполагает участие государства в процессе подготовки выпускников на рынок труда, как внутренний, так и международный, в рамках Болонского процесса.

На сегодняшний день международное высшее образование общедоступно российским студентам. В конкурентной среде почти все университеты разрабатывают специальные программы для привлечения студентов. В качестве примера можно привести программу «Двойной диплом», позволяющую студентам получить два диплома университетов, ведущих сотрудничество в данном направлении.

Программы «двойных дипломов» между европейскими университетами отразились в Болонском процессе. Данные программы стали основой формирования мирового образовательного пространства высшего образования. Большое число программ «двойных дипломов» в европейских университетах строится магистерском уровне. В ближайшее время формирование системы высшего образования в России будет зависеть от процесса формирования качественного человеческого капитала, кото-

рый мы представили в виде разработанной авторской системы «вуз – человеческий капитал» (рис. 13).

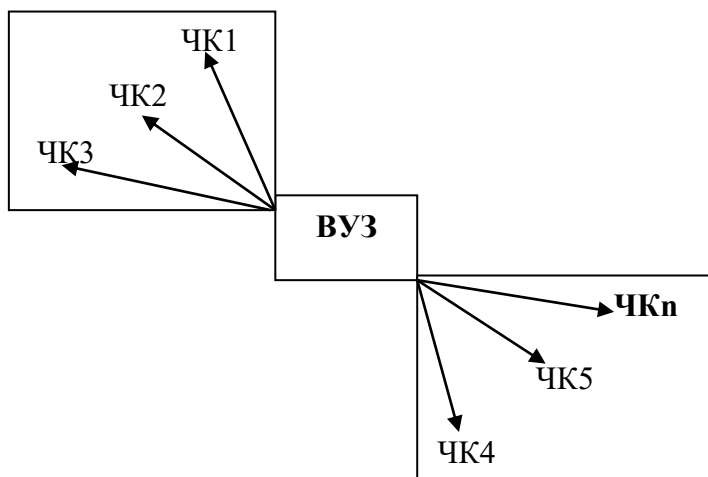


Рис. 13. Система «вуз – человеческий капитал»

Образование является определяющим фактором развития человеческого капитала, который формируется в вузе и представлен как множество человеческого капитала – ЧК1–ЧК5 (рис.14). К такому множеству человеческого капитала можно отнести факультеты вуза, которые предоставляют обществу образовательные услуги. На каждом факультете происходит формирование профессионально-ориентированного человеческого капитала, который должен быть адаптированным для мирового и национального рынков образования.

Проведем анализ распределения программ «Двойной диплом» по областям специализации и по уровням образования (см. рис. 14–15).



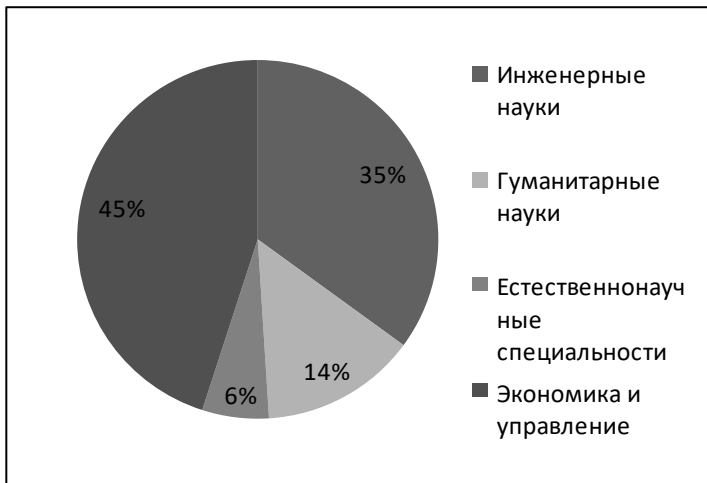


Рис. 14. Распределение программ «двойных дипломов» по областям специализации

Мы проанализировали программы «Двойной диплом» по областям специализации и выявили, что большинство программ реализуется по специализации «Экономика и управление» – 45 %, а также по направлению инженерные науки – 35 %.

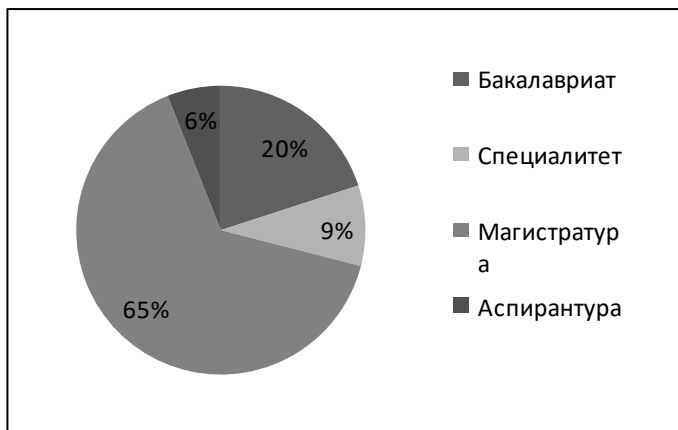


Рис. 15. Распределение программ двойных дипломов по уровням образования

Изучим формирование человеческого капитала на примере двух вузов-партнеров – Пермский государственный национальный исследовательский университет (ПГНИУ – экономический факультет) и Манчестер Метрополитен Университет (Школа бизнеса), которые сотрудничают по программе «Двойной диплом» и участвуют в интеграционном процессе высшего образования. Студенты ПГНИУ имеют большие возможности для получения международного образования. На экономическом факультете в последние года студенты проходят программу «Двойной диплом» в Манчестер Метрополитен Университете (г. Манчестер, Великобритания). Сотрудничество между университетами предполагает реализацию программы «двойного диплома» при обучении в магистратуре ПГНИУ по профилю «Международный бизнес». Программа «Двойной диплом» – это уникальная возможность для студентов ПГНИУ для реализации своих профессиональных качеств не только на национальном, но и на мировом рынке.

Современное инвестиционное формирование экономики заставляет фирмы стремительно вкладываться в развитие персонала, конкурировать в борьбе за лучший кадровый состав, за партнерство с лучшими университетами. Компаниям необходима качественная организация персонала согласно программам, направленным на перспективное развитие производства, и решить эту проблему можно при условии разработки модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство. Необходимо скоординированное взаимодействие участников рынка труда и университетов для решения одной общей задачи – получение квалифицированного выпускника, способного проявить себя в профессиональной среде не только на национальном, но и на мировом рынке труда.

Представляем авторскую модель формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство (см. рис. 16).

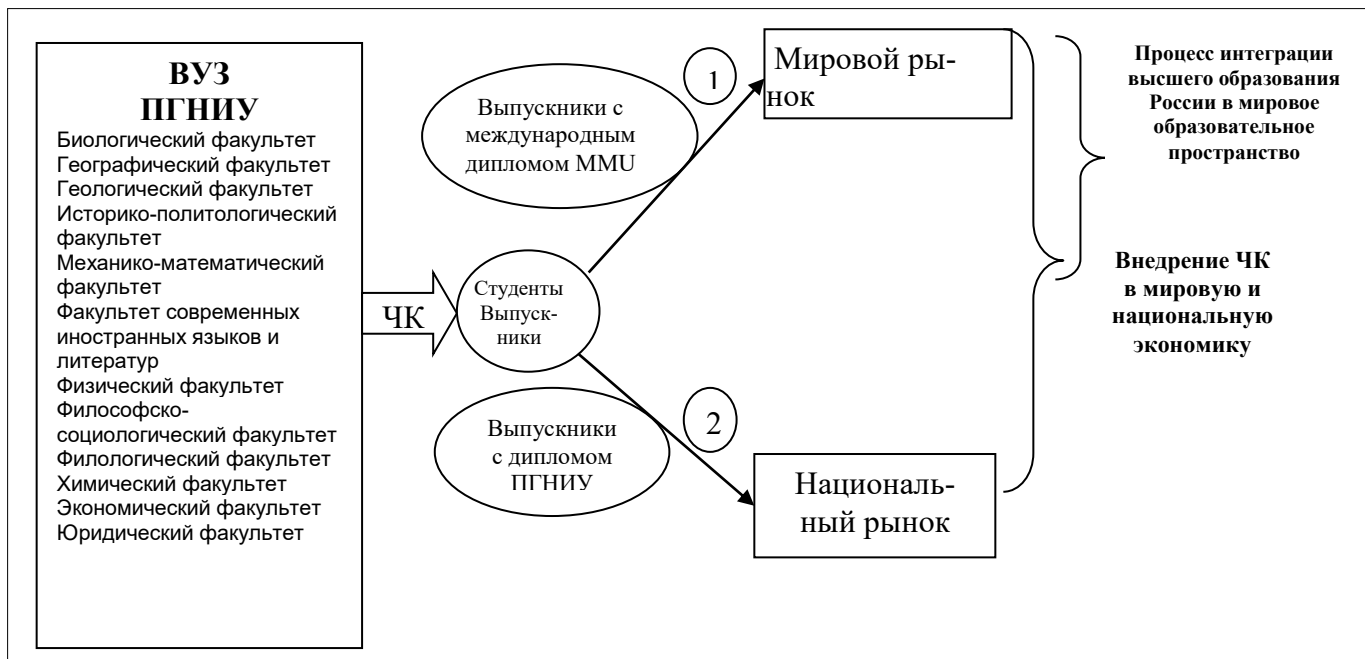


Рис. 16. Модель формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство

Данная модель отражает сотрудничество ПГНИУ и Манчестер Метрополитен Университета. На сегодняшний день приоритетными направлениями экономического факультета ПГНИУ И Манчестер Метрополитен Университета являются программы «Двойной диплом» в рамках процессов интеграции вузов в мировое образовательное пространство. В своей работе мы исходим из того, что образование является основной средой формирования человеческого капитала в современном мире. Именно высшее образование обеспечивает подготовку высококвалифицированных специалистов. На основе разработанной авторской системы «ВУЗ – человеческий капитал» (рис. 13) мы представили процесс формирования человеческого капитала в ПГНИУ при участии факультетов. В состав ПГНИУ входят 12 факультетов. На каждом факультете происходит формирование качественного профессионально-ориентированного человеческого капитала в виде студентов и выпускников. Студенты и выпускники вуза имеют два варианта развития своих профессиональных качеств в зависимости от возможностей и целей. Так, при первом варианте студенты проходят обучение по программе «Двойной диплом» с обучением в зарубежном вузе. Магистратура «Международный бизнес» с обучением в Великобритании готовит выпускников для работы в крупных международных компаниях. По окончании магистратуры выпускник получает два диплома, которые признаются работодателями всего мира. Данная программа пользуется популярностью среди студентов, нацеленных не просто на получение качественного высшего образования, а на получение востребованного на мировом рынке высшего образования. Именно программа «Двойной диплом» будет способствовать процессу интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство. Так, с 2013 г. 29 студентов приняли участие в программе «Двойной диплом PSU-MMU».

При выборе второго варианта обучения выпускники больше ориентируются на возможности национального рынка. В совокупности получаем процесс внедрения человеческого капитала в мировую и национальную системы.

Основным условием достижения равновесия между университетами и мировым образовательным пространством явля-

ется опережающее формирование высшего образования, основывающееся на планировании подготовки кадров и самоорганизации рынка образования, т.е. повышении качества учебных программ как одним из условий успешного взаимодействия. Студент по окончании вуза должен быть ориентирован не только на внутренний, но и на мировой рынок труда.

На основе предложенной авторской модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство разрабатываем алгоритм принятия управленческих решений по адаптации модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство (см. рис. 17).

Данный алгоритм описан на примере сотрудничества ПГНИУ и ММУ в рамках программы «Двойной диплом», который реализуется на экономическом факультете ПГНИУ с 2013 г. Рассмотрим подробнее данный алгоритм.

Реализация модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство состоит из нескольких этапов:

1. Подготовительный (организационный) этап включает:

Выбор вуза-партнера с целью сотрудничества и разработки программы «Двойной диплом» происходит с учетом особенностей законодательства и внутренних правил вузов-партнеров, позволяющих подписать партнерские договоры.

Определение направлений подготовки, структуры и уровня обучения, необходимости и привлекательности программы с учетом особенностей вузов-партнеров;

Важным фактором считается установление финансовых ресурсов с целью формирования сотрудничества для организации встреч, подготовки документов (на разных языках), оплаты обучения и иных затрат.

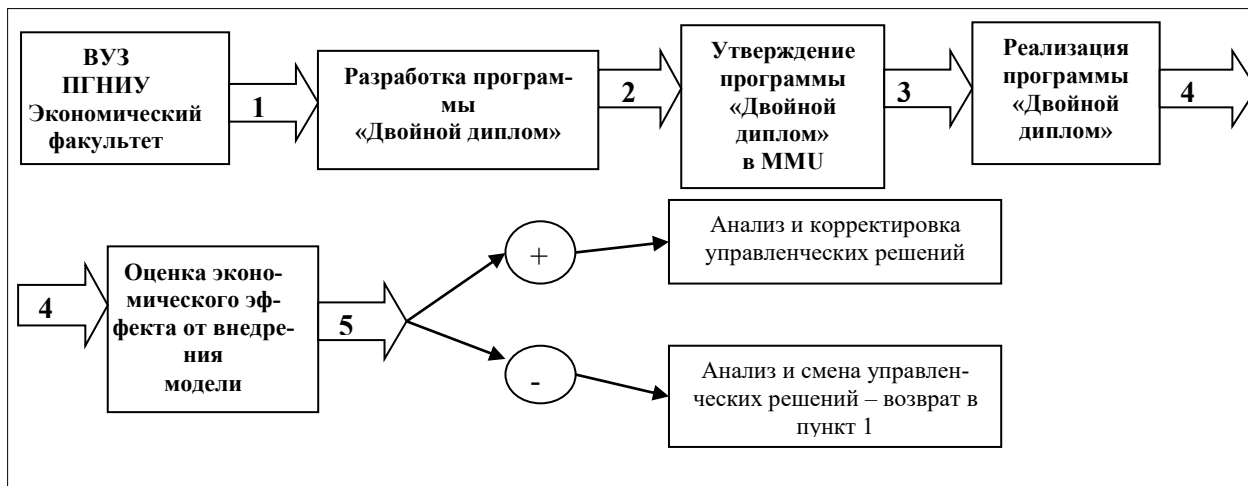


Рис. 17. Алгоритм принятия управленческих решений по реализации модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство

2. Разработка программы «Двойной диплом» предполагает определение целей и ожидаемых результатов от реализации будущей программы, а именно:

обоснованный выбор образовательной программы с учетом специфики университетов;

совместная разработка структуры образовательной программы с учетом всех обстоятельств с целью осуществления совместной программы, содержащей материально-техническое, учебно-методическое, информационное, кадровое и прочие разновидности предоставления образовательной деятельности;

разработка образовательной программы (рабочих программ учебных дисциплин, программ практик), в том числе приспособленной к использованию дистанционных образовательных технологий;

разработка структуры учебного плана (курсы, предлагаемые каждым вузом-партнером) с учетом академической мобильности;

сопоставление зачетных единиц за каждый курс в отправляющем и принимающем вузе.

3. Утверждение программы «Двойной диплом» в Манчестер Метрополитен Университете.

Основными моментами являются конкретизация финансовых расходов, связанных с деятельностью по разработке программы, и вопросы оплаты обучения;

Подготовка Соглашения о партнерстве, в котором детально описываются права и обязанности партнеров и студентов, а также сам процесс реализации программы.

Взаимное подписание вузами-партнерами Соглашения о сотрудничестве по программе «Двойной диплом».

4. Реализация программы «Двойной диплом» между вузами-партнерами означает формирование человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования в мировое образовательное пространство. На данном этапе происходит набор студентов и предоставление данной программы, контроль качества обучения.

5. Оценка экономического эффекта от внедрения модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное про-

странство осуществляется с помощью показателей отдачи вложений выпускника вуза.

6. На основе рассчитанных показателей можно будет сделать вывод об эффективности данной модели и целесообразности управленческих решений по реализации модели формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство. При положительных результатах, данная модель будет реализована, а при отрицательных значениях необходимо будет провести детальный анализ и внести соответствующие изменения.

Программы «двойных дипломов» содействуют формированию взаимопонимания и доверия между вузипартнёрами, закладывают основные принципы долгосрочного партнерства, ведут к поиску инструментов повышения качества образования. Взаимное принятие дипломов и степеней в рамках совместных образовательных программ приводит к упрочению интеграционных связей, неизбежных в обстоятельствах глобализации экономики и сопряжённых с проблемой вхождения России в европейское образовательное пространство.

Итак, мы разработали модель формирования человеческого капитала в условиях интеграции высшего образования России в мировое образовательное пространство на примере ПГНИУ (Экономический факультет) и Манчестер Метрополитен Университета (Школа бизнеса) и алгоритм принятия управленческих решений. Разработанная авторами модель является основой для интеграции вузов России в мировое образовательное пространство.

### **3.5. Влияние санкций Запада на мировую экономику**

Мировая экономика сегодня терпит огромные убытки от введения санкций. Мир не может существовать без России. Россия – экономический партнер всего мира и пытаться вычеркнуть ее из мирового экономического пространства бесполезно и бессмысленно.

Актуальность рассматриваемой проблемы обусловлена усилением влияния политических факторов на мировую экономику и формированием ложных экономических интересов раз-



ных стран. По мнению ряда аналитиков, экономические санкции, наложенные на Россию, нанесли больший ущерб тем, кто их ввел, чем самой России. Старейший в Британии центр стратегических исследований Bow Group опубликовал недавно доклад шести восточно-европейских аналитиков, посвященный влиянию антироссийских санкций на страны Восточной Европы и в целом на Запад. В докладе указано, что приблизительный объем финансовых издержек от введения санкций для Запада превысил 755 млрд долл., что приблизительно равно годовому военному бюджету Соединенных Штатов.

Россия стремится создать противовес европейским странам и организациям. БРИКС является успешным, экономически выгодным проектом, который не зависит от санкций, а, наоборот, развивается благодаря им. Появляются новые мировые рынки, партнеры, потребители, рождаются новые бизнес-проекты.

Конечно, введение санкций окажет негативное влияние и на экономику России, и мировую экономику в целом. Снижение цен на нефть будет напрямую влиять на ВВП страны. Но направление развития экономики России – ориентация на импортозамещение и развитие национального рынка продуктов и промышленности. Россия ввела ответные санкции, что негативно отразилось на темпах роста мировой экономики. Развитие и поддержка отечественных производителей смогут значительно снизить цены на привычные для россиян продукты.

Причина введения санкций Западом – это стремление оказать прямое воздействие на экономику других, менее развитых стран, и мировую экономику в целом. Это нечестная конкурентная борьба за рынки сбыта при помощи политического давления. Данная ситуация может привести к ряду негативных последствий для развития мировой экономики. Только независимая и объективная оценка мировой экономики странами будет способствовать сбалансированному экономическому росту и многополярности политической картины мира. Перед правительством РФ стоит задача – выработать грамотные управленческие решения для реализации международных экономических и политических взаимоотношений.

## Список литературы

1. *Аганбегян А.Г.* Социально-экономическая ситуация в России и перспективы развития // Управленческие науки в современной России: материалы конф. / Финансовый университет при Правительстве РФ. М., 2013. URL: <http://www.fa.ru/faculty/mis/research/Pages/confs.aspx> (дата обращения: 28.03.2015).

2. *Алпатов Э.С.* Современное высшее образование в России и за рубежом: проблемы и вызовы времени // Экономика и право. 2012. № 5-6. URL: <http://www.vipstd.ru/nauteh/index.php/---ep12-05/520-a> (дата обращения: 08.04.2015).

3. *Болонский процесс в России.* URL: <http://www.bologna.ntf.ru> (дата обращения: 11.04.2015).

4. *Вакансии для студентов и молодых специалистов.* URL: <http://career.ru> (дата обращения: 26.01.2015).

5. *Войлокова Т.Н.* Европа ищет квалифицированных специалистов – стоит ли “туда податься”? // Мониторинг общественного мнения. 2012. № 4(110). С.71–79.

6. *Вострцова А.И.* Аналитический инструментарий исследования трансграничного движения трудового потенциала региональной экономики // Научное обозрение. 2013. № 5. С. 240–245.

7. Газета.ру. URL: <http://www.gazeta.ru/financial/2010/10/15/3428907.shtml> (дата обращения: 10.04.2015).

8. *Горшков М.К., Шереги Ф.Э.* Молодёжь России: социологический портрет. М.: Изд-во ЦСПиМ, 2010. 592 с.

9. *Группа компаний HeadHunter.* Работа по профессиям. URL: <http://hh.ru/> (дата обращения: 20.01.2015).

10. *Добрынин А.И., Дятлов С.А., Цыренова Е.Д.* Человеческий капитал в транзитивной экономике. СПб.: Наука, 1999. 309 с.

11. *Ежедневная деловая газета.* URL: <http://rbcdaily.ru/> (дата обращения: 18.01.2015).

12. *Елисеева А.А.* Человеческий капитал как фактор конкурентоспособности российских трудовых ресурсов. Международный экономический форум. URL: <http://be5.biz/ekonomika1/r2010/01032.htm> (дата обращения: 20.03.2015).

13. *Заугольников С.А.* Проблема трудоустройства выпускников после окончания вуза // Известия. 2013. № 2(2). С. 10. URL: <http://science.rfei.ru/ru/info/about> (дата обращения: 25.01.2015).

14. *Коротаева Е.Ю., Путилина А.Л.* Причины и проблемы молодежной эмиграции в России // Проблемы устойчивого развития российских регионов. Тюмень, 2014. С. 71–74.

15. *Кочергина Т.Е.* Мировая экономика: учебник. 3-е изд., доп. и перераб. Ростов н/Д: Феникс, 2009. 267с.

16. *Манцерова О.В.* Социальная мобильность российской молодежи в условиях эмиграции // Каспийский регион: политика, экономика, культура. 2013. № 3. С. 262–269.

17. *Мереминская Е.* Эмигранты новой волны. Из России стали больше уезжать. URL: <http://www.gazeta.ru/business/> (дата обращения: 25.01.2015).

18. *Мировой* бизнес, финансы, политические новости // Financial Times. URL: <http://www.ft.com/home/uk> (дата обращения: 18.01.2015).

19. *Новости* исследовательского центра рекрутингового портала Superjob.ru. URL: <http://www.superjob.ru> (дата обращения: 03.04.2015).

20. *Пилюгина О.* Причины и этапы вступления России в Болонский процесс. URL: <http://referat7.ru/refs/source/ref666-4774.html#1> (дата обращения: 03.04.2015).

21. *Пронин А.* Российская эмиграция как объект исследования. German: Изд-во LAP (Lambert Academic Publishing) GmbH & Co. KG, 2012. 614 с.

22. *Рейтинговое* агентство «Эксперт РА». URL: <http://raexpert.ru/> (дата обращения: 01.04.2015).

23. *Россия, Америка, Западная Европа – где лучше жить, работать и учиться?* URL: <http://wciom.ru/index.php?id=459&uid=111736> (дата обращения: 18.01.2015).

24. *Станишевская С.П., Имайкин Е.А., Якупова И.Н.* Управление интеллектуальным капиталом в регионе / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2013. 156 с.

25. «Утечка мозгов» как глобальное явление. Причины и последствия. URL: <http://gtmarket.ru/laboratory/expertize/2008/1653> (дата обращения: 26.01.2015).

26. Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 22.01.2015).

27. Центр управления финансами. Center-YF. Человеческий капитал. URL: <http://center-yf.ru/data/economy/Chelovecheskii-kapital.php> (дата обращения: 28.03.2015).

28. Чучулина Е.В., Блюмина А.А., Пискунов В.Р. Утечка умов: эмиграция молодежи из России // Новая индустриализация и умная экономика: вызовы и возможности: материалы Пермского конгресса ученых-экономистов (г. Пермь, 12 февраля 2015 г.): в 2 т. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2015. Т. 2. С. 90–95.

29. Чучулина Е.В., Блюмина А.А., Пискунов В.Р. Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5, ч. 1. С. 1103–1108.

30. Шехина А., Котоманова О.В. Трудоустройство молодежи как социальная проблема. Улан-Удэ: Изд-во Бурят. ун-та, 2013. С. 108.

31. Шуджаи А. Воздействие социального фактора на эмиграцию // Молодой ученый. 2014. № 3. С. 748–751.

32. Энциклопедический словарь экономики и права. 2005. URL: <http://enc-dic.com/ecolaw/Intellektualn-kapital-12909.html>. (дата обращения: 22.01.2015).

## **Лекция 4. Международные экономические отношения (МЭО). Понятие и формы**

1. Понятие международных экономических отношений (МЭО).
2. Признаки современных МЭО.
3. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений.
4. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений.

### **4.1. Понятие международных экономических отношений (МЭО)**

Одной из отличительных особенностей мировой экономики второй половины XX в. является интенсивное развитие международных экономических отношений (МЭО).

МЭО – экономические связи между хозяйствующими субъектами различных стран. В систему МЭО входит также механизм реализации этих связей.

Система МЭО – совокупность экономических отношений между отдельными странами, интеграционными объединениями, отдельными предприятиями, международными корпорациями по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг. Международные экономические отношения на практике находят свое выражение в обмене между странами и их хозяйствующими субъектами товарами и услугами, производственно-кооперационных, научно-технических, валютно-финансовых, кредитных, инвестиционных, информационных, технологических связей, а также перемещении между ними трудовых ресурсов.

Признаки современных МЭО:

1. Участники МЭО обособлены в национально-хозяйственной форме, один из субъектов этих отношений – нерезидент.
2. Так как в основе МЭО лежит международное разделение труда, то сделки носят трансграничный характер, связанный с про-

изводством, распределением и потреблением материальных благ: товаров и услуг.

3. Рыночный характер отношений обуславливает товарно-денежную форму связей, т. е. все МЭО однотипны.

4. В МЭО более полно действуют законы спроса, предложения и свободного ценообразования.

5. Мировой рынок МЭО так же, как и национальные рынки, характеризуется конкуренцией товаров и услуг, продавцов и покупателей, но эта конкуренция жестче и разнообразнее по формам, так как на мировом рынке обращается больше товаров, и она дополняется перемещением факторов производства.

6. Реализация МЭО предполагает наличие собственной инфраструктуры и специальных институтов: международные финансово-кредитные, экономические учреждения и организации как общемирового (ВТО, МВФ), так и регионального значения (Еврокомиссия, ЕБРР).

7. МЭО подвержены монополизации (создание и деятельность ТНК, межгосударственные соглашения и союзы).

8. В современных условиях одним из важнейших инструментов МЭО становится обмен информацией и новыми технологиями.

9. МЭО не свободны от национального, регионального, международного вмешательства и регулирования.

В качестве объектов МЭО выступают:

- товары и услуги, обращающиеся в международной торговле;
- непосредственные связи по специализации и кооперированию в области производства и научно-технических работ;
- многостороннее и разнообразное сотрудничество стран и международных организаций в области экологии и в решении других глобальных проблем.

Субъекты МЭО – хозяйствующие агенты разной национальной принадлежности, международные факторы, правительственные и неправительственные организации, сделки между которыми носят трансграничный характер.

Субъектами МЭО выступают:

- 1) на микроэкономическом уровне:
  - мелкие и средние предприятия;

- физические лица, осуществляющие внешнеэкономические операции;
- 2) на макроэкономическом уровне:
  - отдельные страны (их региональные и муниципальные субъекты);
  - крупные города и отдельные области (регионы) разных стран;
  - интеграционные объединения стран и регионов;
- на обоих уровнях:
  - крупнейшие международные, торговые, финансовые, промышленные корпорации;
  - институциональные инвесторы (инвестиционные, пенсионные и другие фонды, страховые, трастовые компании);
- 3) на наднациональном уровне:
  - международные экономические и финансово-кредитные организации;
  - наднациональные институты.

#### Формы МЭО:

- 1) торговля товарами и услугами;
- 2) миграция капитала и международный кредит;
- 3) научно-технические связи;
- 4) предоставление услуг;
- 5) туризм;
- 6) миграция рабочей силы;
- 7) валютные отношения.

## **4.2. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений**

В настоящее время формы МЭО существенно расширились. При этом основное их расширение произошло в период с конца 60-х до середины 80-х гг. прошлого века. В то же время продолжают действовать формы МЭО, которые сложились в конце XIX – начале XX в. Прежде всего это касается внешней торговли, вывоза капитала, валютных отношений.

В современных условиях основными формами МЭО являются:

- 1) внешняя и мировая торговля;

- 2) валютные и платежно-расчетные отношения;
- 3) кредитные отношения;
- 4) миграция и вывоз капитала;
- 5) создание и развитие ТНК и кредитно-финансовых институтов;
- 6) научно-техническое и производственное сотрудничество;
- 7) интеграционные процессы;
- 8) миграция рабочей силы;
- 9) межгосударственное регулирование МЭО;
- 10) деятельность международных экономических институтов.

Внешняя и мировая торговля — исторически это первая форма МЭО, которая в настоящее время занимает важное место в мировой экономике. Она является основным фактором развития национальной экономики.

Необходимость роста мировой торговли обусловлена рядом причин:

- 1) развитием национальных товарных производств и обмена, в том числе и внешней торговли;
- 2) продолжающейся неравномерностью развития отдельных отраслей общественного производства, которая присуща рыночному хозяйству;
- 3) свойственной странам с рыночной экономикой тенденцией постоянного расширения производства в целях получения прибыли.

Поэтому в современных условиях отдельные страны стали звеньями мирового хозяйства, а их экономики попали в сильную зависимость от внешнего рынка.

*Кредитные отношения.* В сфере МЭО кредитные отношения возникают в трех случаях:

- в связи с кредитованием внешней торговли;
- в результате движения ссудного капитала в рамках мирового рынка;
- в связи с проведением международных расчетов.

Кредитование внешней торговли включает кредитование экспорта и импорта.

Одной из разновидностей кредитных отношений является международный кредит, который подразделяется на частный, государственный и частно-государственный. Международный кредит



предоставляют: МВФ – для стабилизации экономического положения страны, Мировой банк – для финансирования целевых программ, международные региональные банки – для финансирования различных социально-экономических проектов в регионе.

*Валютные и платежно-расчетные отношения.* Валютные отношения включают:

- валютные отношения между различными странами;
- валютные операции между различными участниками валютного рынка, представляющими официальные центры купли-продажи валют на основании спроса и предложения;
- валютный арбитраж, позволяющий использовать разницу в котировках валют на международных и национальных валютных рынках;
- развитие и регулирование национального валютного рынка;
- осуществление валютных ограничений;
- использование валютных клирингов.

Платежно-расчетные отношения, возникающие в ходе экономических, политических и научно-технических отношений между государствами, юридическими лицами и гражданами различных стран, представляют собой:

- регулирование платежей;
- порядок расчетов;
- размер комиссии;
- методы пополнения израсходованных средств.

*Миграция и вывоз капитала.* Вывоз капитала представляет собой помещение капитала за границей в целях систематического получения дополнительной прибыли за счет использования местных производственных, материальных и трудовых ресурсов.

Современные международные экономические отношения характеризуются усилением вывоза и миграции капитала.

Данный процесс обусловлен следующими факторами:

- 1) развитием мирового рынка и втягиванием в него все большего числа стран;
- 2) дальнейшей концентрацией и централизацией капитала в национальных экономиках;
- 3) перенакоплением капитала на национальных рынках ссудного капитала развитых стран;

4) заинтересованностью отдельных стран в притоке иностранных капиталов вследствие нехватки внутреннего капитала.

Миграция капитала осуществляется как в развитые страны, так и в развивающиеся. Основной формой вывоза капитала остается вывоз функционирующего ссудного капитала, осуществляемый в виде вложений в промышленность, торговлю и транспорт. Вторая форма — вывоз ссудного капитала, который различается по срокам, назначению, характеру обеспечения и субъекту (в виде международных займов на различные сроки, предоставляемых как частным сектором, так и государствами, и в форме вложений в ценные бумаги).

*Международная миграция рабочей силы* – передвижение лиц наемного труда через государственные границы в поисках работы.

Основная причина перемещения наемной рабочей силы – это колебания в спросе на нее со стороны различных сфер рыночной экономики в лице частного и государственного секторов.

Основные формы миграции рабочей силы:

- текущее переселение (создание промышленных комплексов и интеграционные процессы);
- миграция в пределах пограничных зон (живет в одной стране, работает в другой);
- аграрная миграция;
- сезонная миграция.

Международные интеграционные процессы представляют собой:

- межгосударственное регулирование национальных экономик;
- формирование регионального хозяйственного комплекса со структурой и пропорциями, направленными на потребности некоторых экономик;
- устранение национальных барьеров в отношении движения товаров, капиталов, услуг и рабочей силы;
- создание единого регионального рынка;
- обеспечение общего роста производительности труда и уровня жизни в странах объединенной группировки.

Целью всех интеграционных процессов является повышение эффективности национальных экономик, рынков капиталов,

внешней торговли. Как свидетельствует практика последних лет, процесс интеграции углубляется и расширяется, поскольку она приносит определенные выгоды и отдельным государствам, и их населению (ЕС, АСЕАН, НАФТА и др.).

*Развитие транснациональных корпораций и кредитно-финансовых институтов.* Данные организации оказали существенное эволюционное воздействие на формирование международных экономических отношений путем влияния на внешнюю и мировую торговлю, инвестиционный процесс, рынки капиталов, валютные операции, миграцию рабочей силы, передачу новейших технологий.

В то же время не всегда их деятельность достаточно эффективна. В ряде случаев эти учреждения занимаются валютными спекуляциями, проводят спекулятивные операции с ценными бумагами, что подрывает стабильность и рынка капиталов, и валютных рынков.

Межгосударственное регулирование международных экономических отношений позволяет поддерживать мировую экономику в состоянии относительной стабильности. Данное регулирование осуществляется путем выработки общей политики разных стран в области различных сфер международных экономических отношений, проведения совещаний министров, глав правительств и государств.

Деятельность международных финансово-кредитных институтов, в первую очередь, таких как МВФ, МБРР, ЕБРР и др., связана с предоставлением валютно-финансовой помощи различным странам в виде кредитов на стабилизацию и реформирование экономики, выравнивание платежных балансов, реализацию крупных целевых проектов, регулирование денежно-кредитных и валютных систем.

Научно-техническое и производственное сотрудничество получило широкое распространение в послевоенные годы, что было обусловлено воздействием на МЭО прежде всего достижений научно-технической революции. Это сотрудничество, которое проявляется в различных формах, способствует индустриализации и повышению технологического потенциала ряда стран, структурной перестройке национальных экономик, интернационализации и глобализации инвестиционно-

производственного процесса. Научно-техническое и производственное сотрудничество осуществляется либо путем лицензионных и патентных отношений, либо путем соглашений о научно-техническом сотрудничестве между государствами.

К основным факторам, определяющим развитие международных экономических отношений на современном этапе, относятся:

- рост экономической взаимозависимости стран мира и их национальных экономик;
- усиление роли международных экономических организаций;
- растущая роль негосударственных структурных образований;
- переход развитых стран к новому технологическому укладу;
- увеличение разрыва между богатыми и бедными странами.

Механизм международных экономических отношений включает в себя правовые нормы и инструменты по их реализации (международные договоры, соглашения, «кодексы», хартии и др.), соответствующую деятельность международных экономических организаций, направленную на реализацию целей по развитию международных экономических отношений.

Возможности, перспективы и роль МЭО, значение и соотношение их основных форм и направлений определяются углублением международного разделения труда. Общий тип международного разделения труда предопределяет межотраслевой международный обмен, в частности, товарами добывающих и обрабатывающих отраслей отдельных стран. Частное разделение труда приводит к развитию и преобладанию международной торговли готовыми изделиями разных отраслей и производств. Единичный тип международного разделения труда означает специализацию на отдельных этапах производства (узлах, деталях, полуфабрикатах и т. п.) и стадиях технологического цикла, а также в рамках научно-технических, проектно-конструкторских и технологических разработок и инвестиционного процесса. Тем самым создаются условия устойчивого (ко-

личественного и качественного) расширения международных экономических отношений.

*Роль интернационализации и глобализации в развитии МЭО.* Достигнутая степень единства торговли, производства и кредитно-финансовой сферы развитых стран служит признаком формирования мирового хозяйственного комплекса. Его участники, несмотря на наличие государственных границ, функционируют как составные части общей хозяйственной системы. Активизируется интернационализация хозяйственной жизни. Интернациональный характер современного производства имеет следствием глобализацию экономических транзакций и изменение характера экономических отношений между странами: они все больше выходят за рамки двусторонних и приобретают характер многосторонних отношений, связывающих ряд стран и оказывающих весьма существенное влияние на систему мирового хозяйства.

Интернационализация – это эффективное функционирование многоуровневой системы хозяйственных связей, объединяющей отдельные страны в глобальный мировой комплекс.

Интернационализация характеризует растущую взаимосвязь и взаимозависимость отдельных национальных экономических систем. В конце XX – начале XXI в. интернационализация обмена перерастает в интернационализацию капитала и производства, получает заметный толчок в развитии под влиянием НТР. Происходит резкий рост международной специализации и кооперирования производства.

Рамки внутренних рынков становятся все более тесными для крупномасштабного специализированного производства. Оно объективно выходит за пределы национальных границ.

Интернационализация производства под воздействием НТР создает такую ситуацию, когда практически ни одной стране уже невыгодно только «свое производство». Отдельные национальные экономики все более интегрируются в мировое хозяйство, международный характер приобретают движение рабочей силы, подготовка кадров, обмен специалистами.

Во второй половине XX в. возникает качественно новое явление международной жизни – глобализация. Суть его – в обретении отдельными государствами, другими субъектами воз-

возможностей и потребностей осуществлять единичные или все основные функции своей жизнедеятельности в масштабах земного шара (территориально), мировой экономики и политики. Главным признаком глобализации считается выход какой-то проблемы или деятельности на глобальный (общемировой) уровень.

Явление глобализации можно рассматривать с двух сторон.

1. На макроэкономическом уровне глобализация означает общее стремление стран и отдельных регионов к экономической активности вне своих границ. Признаки таких устремлений: либерализация экономической жизни, снятие торговых и инвестиционных барьеров, создание зон свободного предпринимательства и др.

2. На микроэкономическом уровне под глобализацией понимается расширение деятельности предприятий за пределы внутреннего рынка. В отличие от межнациональной и многонациональной ориентации предпринимательской деятельности глобализация означает единый подход к освоению мирового рынка.

#### **4.3. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений**

Международные экономические отношения являются формой существования и развития мирового хозяйства. До возникновения мирового хозяйства существовали международные отношения между отдельными европейскими государствами, в рамках отдельных регионов. Они носили межстрановой, узко-региональный характер. На современном этапе развития мировой экономики они приобретают глобальный характер.

В связи с этим для изучения международных экономических отношений используются, как минимум, две группы методов: историко-описательная (традиционный подход) и аналитико-прогностическая (модернистский подход). Оба подхода выступают на равных основаниях, взаимно дополняют друг друга. В фундаментальном плане изучение международных экономических отношений требует сочетания таких подходов, которые опираются на историю (фактическое развитие международных

отношений в процессе смены эпох и поколений, позволяющее находить аналогии и исключения); социологию (поиски детерминант и закономерностей, определяющих изменения и эволюции); праксеологию (анализ процесса подготовки, принятия и реализации решения).

В прикладном плане речь идет об изучении фактов (анализ совокупности имеющейся информации); объяснении существующего положения (поиски причин, призванные избежать нежелательного и обеспечить желаемое развитие событий); прогнозировании дальнейшей эволюции ситуации (исследование вероятности ее возможных последствий).

Между методологическими подходами наблюдается сходство, пересечение методов, свойственных обоим уровням исследования международных экономических отношений. Многообразие человеческой деятельности обуславливает многообразие методов, которые классифицируются по разным основаниям. В современной науке в рамках методологического знания выделяются следующие группы методов:

1. Философские – методы, которыми оперирует философия (диалектический, метафизический, аналитический, феноменологический, герменевтический и т.п.).

2. Общенаучные – методы, которые одинаково применяются в различных науках, например, методы анализа и синтеза, системный подход и т.д.

3. Частнонаучные – методы, применяемые только в определенных науках, например, в таких как физика, химия, биология, социология, психология и т. п.

4. Дисциплинарные – методы, применяемые в рамках отдельной дисциплины, научного направления, например, методы биохимии.

5. Методы междисциплинарного исследования – методы, применяемые на стыке различных наук, представляющие собой совокупность ряда синтетических, интегрированных способов. Общенаучные методы исследования представляются как наиболее используемые и эффективные в научном процессе и изучении общественных процессов. Исходя из двух уровней научного познания (эмпирического и теоретического), можно говорить об общенаучных методах эмпирического и теоретического исследова-

дования, а также об общих логико-теоретических методах, которые равнозначно применяются на двух вышеуказанных уровнях. Другими словами, если представить общенаучную методологию как иерархическую структуру, то можно выделить три ступени или уровня научных методов: эмпирические, теоретические, логико-теоретические.

Следует указать, что в арсенале науки находится большое количество разнообразных общенаучных методов. Но одни используемые методы отвечают всем поставленным целям, а другие эффективны лишь для той или иной из них. Перечислим некоторые из методов, используемых для изучения МЭО:

- методы анализа ситуации, среди которых наблюдение, изучение документов, сравнение, применяемые для накопления и первичной систематизации эмпирического материала;

- экспликативные методы, наиболее распространенные из них – контент-анализ, ивент-анализ, метод когнитивного картирования и их многочисленные разновидности, предназначенные для более конкретизированного и систематизированного изучения и обработки эмпирической информации и использующие приемы квантификации, структуризации, ранжировки, оформления в виде матричных таблиц;

- эксперимент – создание искусственной ситуации – используется с целью проверки теоретических гипотез, выводов и положений, распространен при изучении международных отношений в виде имитационных игр;

- прогностические методы, различаемые в виде простых (заключение по аналогии, простая экстраполяция, дельфийский метод, построение сценариев и др.) и сложных (анализ детерминант и переменных, системный подход, моделирование, анализ хронологических серий, спектральный анализ, компьютерная симуляция и др.);

- анализ процесса принятия решений – динамическое измерение системного анализа мировой экономики и мировой политики, включающее теорию игр.

Уже достаточно четко определился контур новейшей науки – глобалистики, которая призвана ответить на вопросы, касающиеся теории и методологии такого феномена развития



общества в конце XX – начале XXI в., как глобализация. Основные цели, поставленные перед этой наукой, следующие:

- показать истоки и принципы трансформации мира под воздействием глобальности, определить теоретический и методологический каркас этого процесса;

- обосновать становление и развитие глобалистики как самостоятельной отрасли знания и научной дисциплины, обратив особое внимание на то, что сердцевиной глобального процесса выступает экономическая составляющая – геоэкономика;

- выявить новые методологические подходы к исследованию глобального мира – философско-пространственный, геоэкономический;

- сформировать концептуально-логическую модель современной мировой экономики;

- исследовать системообразующие блоки глобализирующегося мира: геоэкономический, геофинансовый, геополитический, геосоциальный и др., синтезировав их впоследствии в глобальную модель, дающую представление о современном мире;

- показать глубинную трансформацию всей системы военно-политических взглядов на проблему безопасности, которая модифицируется под воздействием глобального геоэкономического контекста развития;

- провести анализ истоков формирования так называемого информационного общества, техногенной фазы постиндустриализма;

- ознакомить с новым методологическим подходом – гео-генезисом, который дает возможность не только расчленять мировое пространство на его различные виды, показывать процессы в динамике, выявлять иерархический уровень того или иного пространства на определенных исторических отрезках времени, но и соединять их в едином методологическом ключе.

Таким образом, глобалистика как новая отрасль знания о современных международных экономических отношениях наддисциплинарна и междисциплинарна, но только в ее рамках можно получить ответы на фундаментальные вопросы современного бытия.

## Список литературы

1. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: учебник. М.: Экономика, 2007. Лекция 1.
2. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. Гл. 1, 2.
3. *Кочергина Т.Е.* Мировая экономика: учебник. 3-е изд., доп. и перераб. Ростов н/Д: Феникс, 2009. 267с.
4. *Кочетов Э.Г.* Глобалистика: теория, методология, практика: учебник для вузов. М.: НОРМА, 2002. Разд. 1.
5. *Кругман П.Р., Обстфельд М.* Международная экономика. Теория и практика: учебник для вузов / пер. с англ.; под ред. В.П. Колесова, М.В. Кулакова. М.: ЮНИТИ, 1997. Гл. 2–6.
6. *Международные экономические отношения: учебник / под ред. Б.М. Смитиенко.* М.: ИНФРА-М, 2005. Гл. 1–3.
7. *Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина.* 6-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Гл. 6, 7,9, 10.
8. *Мировая экономика: учебник для студентов вузов / под ред. Ю.А. Щербанина.* 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Разд. 1.
9. *Международные экономические отношения: учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева.* 2-е изд., перераб. и доп. М.: Велби; Проспект, 2008. Гл. 1.
10. *Фигурнова Н.П.* Международная экономика: учеб. пособие. М.: Омега-Л, 2007. Тема 1.
11. *Цыпин Е.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учебник. М.: Велби; Проспект, 2007. Гл. 1,4.

## **Лекция 5. Международные валютно-расчетные отношения**

1. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы.
2. Особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе.
3. Международный валютный рынок.

### **5.1. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы**

Под валютной системой понимается совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся между субъектами мирового хозяйства на базе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка, закрепленная в международных договорных и государственно-правовых нормах.

Первоначально возникла национальная валютная система – это форма организации валютных отношений страны, сложившаяся исторически и закрепленная национальным законодательством, а также обычаями международного права.

На национальную валютную систему возлагается ряд функций:

- формирование и использование валютных ресурсов;
- обеспечение внешнеэкономических связей страны;
- обеспечение оптимальных условий функционирования национального хозяйства.

Мировая валютная система (МВС) – глобальная форма организации валютных отношений в рамках мировой экономики, закрепленная многосторонними межгосударственными соглашениями и регулируемая международными валютно-кредитными и финансовыми организациями.

МВС включает, с одной стороны, валютные отношения, с другой стороны, валютный механизм. Валютный механизм представляет собой правовые нормы и реализующие их инструменты как на национальном, так и на международном уровнях.

В качестве основных функций МВС назовем следующие:

- опосредование международных экономических связей;
- обеспечение платежно-расчетного оборота в рамках мирового хозяйства;
- обеспечение необходимых условий для нормального воспроизводственного процесса и бесперебойной реализации товаров;
- регламентирование и координирование режимов национальных валютных систем;
- унификация и стандартизация принципов валютных отношений.

Современная структура мировой финансовой системы представлена, во-первых, участниками финансовых рынков.

К ним относятся государства, население, международные финансовые органы, предприятия, банки, страховые компании, инвестиционные, взаимные, пенсионные и иные фонды, а также брокеры, дилеры и играющие все большую роль частные спекулянты. Во-вторых, это финансовые рынки, связывающие всех участников: валютные, акций, обязательств, вексельные, кредитов, страховые, фьючерсные, опционные, своповые и другие деривативные. В-третьих – инфраструктурные элементы финансовых рынков, к которым относятся биржи и электронные рыночные системы.

## **5.2. Особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе**

В своем развитии мировая валютная система прошла несколько этапов. Каждый этап отличается основными принципами функционирования системы, но имеет определенную преемственность по отношению к предыдущему.

Выделяют следующие этапы развития мировой валютной системы:

1. Парижская валютная система (с 1867 по 20-е гг. XX в.).
2. Генуэзская валютная система (с 1922 по 30-е гг.).
3. Бреттон-Вудская валютная система (с 1944 по 1976 г.).
4. Ямайская валютная система (с 1976 по настоящее время).

Европейская валютная система (ЕВС) – региональная валютная система, которая представляет собой совокупность экономических отношений, связанных с функционированием национальных валют в рамках европейской экономической интеграции.

ЕВС включает три основных элемента:

1) стандарт ЭКЮ. ЭКЮ – это условная коллективная валюта, базируется на основе 12 валют ведущих стран Европы, входящих в ЕС. Вес каждой валюты в корзине определяется в зависимости от доли, которой располагает государство – член в ВВП ЕС и экспорте внутри союза;

2) совместно плавающий валютный курс, колеблющийся в пределах  $\pm 2,25\%$ ; с августа 1993 г. в связи с обострением валютных проблем рамки колебаний расширены до  $\pm 15\%$  («европейская валютная змея»);

3) механизм валютных курсов и интервенций. В ЕВС осуществляется межгосударственное региональное валютное регулирование путем предоставления ЦБ стран кредитов для покрытия временного дефицита платежных балансов и расчетов, связанных с валютной интервенцией. В настоящий момент в ЕВС реализован «план Делора», основная цель которого – введение с 1 января 1999 г. единой европейской валюты – евро. Разработан график формирования Валютного союза и введения единой валюты. Евросовет определил страны, которые имеют возможность войти в «зону евро». В качестве критериев отбора установлены следующие:

- темпы инфляции не должны превышать аналогичный показатель в трех странах с наименьшим ростом цен более чем в 1,5 процентных пункта;
- дефицит государственного бюджета не должен превышать 3 % ВВП;
- государственный долг не более 60 % ВВП;
- обменный курс национальной валюты в течение двух лет не должен выходить за пределы колебаний, действующих в ЕВС ( $\pm 15\%$ ).

Сегодня в еврозону входят следующие страны: Австрия, Бельгия, Германия, Ирландия, Испания, Люксембург, Португалия, Финляндия, Франция, Нидерланды. Ближайшее будущее мировой валютной системы и экономики в целом так или иначе

будет связано с сосуществованием доллара и евро как двух мировых валют. Большинство остальных мировых валют будут фиксироваться либо к доллару, либо к евро. Тем самым эти страны принимают на себя риск нарушения стабильности функционирования либо американской, либо европейской экономики. Под валютой подразумевают особый способ функционирования денег, когда они опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции.

По статусу валюты классифицируются на следующие виды:

- национальная валюта (законодательно установленная денежная единица данной страны, законное платежное средство на территории страны, где она выпускается);
- иностранная валюта (банкноты, монеты и требования, выраженные в валютах других стран, законное платежное средство на территориях других стран);
- международная условная валюта (СДР);
- региональная условная валюта (ЭКЮ, евро);
- еврвалюты (валюты, участвующие в расчетах третьих стран и не контролируемые финансовыми органами страны-эмитента).

В мировой валютной системе ряд валют официально имеет статус резервной валюты, присвоенный МВФ. Резервная валюта – конвертируемая национальная валюта, которая выполняет функции международного платежного и резервного средства, является базой для определения валютного паритета и валютных курсов для валют других стран, используется для проведения валютных интервенций и формирования официальных золотовалютных резервов государств. Валюта различается по степени конвертируемости. Под конвертируемостью валюты понимается способность одной валюты свободно обмениваться на другие национальные валюты без всяких ограничений. Часто конвертируемость валют называют обратимостью. Обратимость национальной валюты есть прежде всего характеристика степени ее покрытия товарной массой, а содержанием обратимости в этом случае становится возможность на внутреннем рынке покупать любые товары, в любом количестве и по любой цене. Обратимость валюты изначально является необходимой предпосылкой достижения ею состояния конвертируемости.

По степени конвертируемости различаются:

1) свободно-конвертируемые валюты (СКВ), которые обладают неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью и могут использоваться для формирования валютных резервов (доллар, немецкая марка, английский фунт стерлингов и т. д.)

2) частично конвертируемые валюты (внутренние и внешние), к которым применяются валютные ограничения и которые обмениваются не на все иностранные валюты;

3) замкнутые (неконвертируемые) валюты, которые функционируют в пределах только одной страны и не обмениваются на другие валюты на мировом валютном рынке.

Валютный курс – это цена денежной единицы данной страны, выраженная в денежной единице другой страны или международных счетных валютных единицах.

Валютный курс зависит от целого ряда факторов:

1) покупательной способности валют;

2) макроэкономических показателей страны – ВВП, ВВП, НД и др.;

3) инфляции и инфляционных ожиданий;

4) состояния платежного баланса страны;

5) валютной политики страны;

6) конъюнктуры валютного рынка;

7) степени доверия к валюте и т. д.

Валютный курс необходим для установления пропорций обмена валют при мировой торговле товарами и услугами, при движении капиталов в виде инвестиций и кредитов, для сравнения цен на мировых товарных рынках и стоимостных показателей различных стран, переоценки счетов в иностранной валюте фирм, банков, правительств и частных лиц.

Валютный курс – это цена валюты как товара, который покупается и продается на мировом валютном рынке. Покупка и продажа валюты осуществляется, прежде всего, для того, чтобы обеспечить потребности международной торговли, т. е. экспортеров и импортеров. Кроме этого, участниками валютного рынка являются население, инвестиционные фонды, финансовые компании и брокеры, работающие на фондовых и фьючерсных

биржах. Валюта покупается и продается через коммерческие банки.

Валютный курс оказывает большое воздействие на международные экономические отношения:

1. Позволяет производителям данной страны сравнивать издержки производства товаров с ценами мирового рынка. Тем самым он является одним из индикаторов при осуществлении внешнеторговой деятельности, а также прогнозирует финансовые результаты этой деятельности.

2. Непосредственно влияет на экономическое положение страны, что проявляется, в частности, в состоянии ее платежного баланса.

3. Влияет на перераспределение мирового валового продукта между странами.

### **5.3. Международный валютный рынок: сущность, функции, структура**

Валютный рынок представляет собой систему устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей.

При выходе на валютный рынок экономические субъекты преследуют различные цели:

- непрерывное осуществление международных расчетов (предприятия – клиенты банков);
- диверсификация валютных резервов и их пополнение (коммерческие и центральные банки);
- получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческих банков, предприятий);
- хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков;
- проведение валютной политики (центральные банки, ФРС, казначейства);
- получение международных кредитов.



Мировой рынок ссудного капитала имеет свою специфическую институциональную структуру, основой которой являются профессиональные участники рынка, выступающие в роли посредников между заемщиками и кредиторами разных стран. К их числу относятся: финансовые компании, фондовые биржи, крупнейшие транснациональные банки и другие кредитно-финансовые учреждения. Под национальными валютными рынками принято понимать совокупность операций, осуществляемых по отношению к национальной валюте, банками, расположенными на территории данной страны по валютному обслуживанию резидентов и нерезидентов в данной стране. Денежные требования и обязательства в валюте возникают на основе экономических, политических, культурных и иных отношений между странами, юридическими и физическими лицами, находящимися на территории разных стран. Организация и регулирование платежей по указанным выше требованиям и обязательствам называются международными расчетами. В основном международные расчеты осуществляются безналичным путем через банки посредством установления корреспондентских отношений между кредитными учреждениями разных стран.

В зависимости от условий внешнеторговых контрактов, степени конвертируемости и позиций национальной и иностранной валюты в мировой практике применяются различные формы международных расчетов: инкассо, аккредитив, банковский перевод, вексель, чек, кредитные карточки.

Под влиянием интернационализации мировой экономики, развития международного рынка ссудных капиталов, совершенствования средств коммуникаций формируются международные валютные рынки. На подобных рынках отсутствуют валютные ограничения, осуществляется огромное число сделок на значительные объемы, участвуют субъекты всех стран мировой экономики. Подавляющее большинство валютных сделок сосредоточено в крупных международных финансовых центрах.

В мировой экономике сформировалось 13 финансовых центров: Лондон (ежедневный объем операций в иностранной валюте 300 млрд долл.), Нью-Йорк (192 млрд долл.), Токио (128 млрд долл.), Цюрих (50 млрд долл.), Люксембург, Париж и т. д.

Мировой валютный рынок на современном этапе своего развития приобрел некоторые особенности, а именно:

- наблюдается рост интернационализации валютных рынков стран;
- операции совершаются непрерывно в течение суток, попеременно во всех частях света, начинаясь на Востоке (Токио и др.), далее переходя в Европу (Лондон, Париж, Цюрих и др.) и затем — в Америку (Нью-Йорк);
- унифицируется техника валютных операций, международных расчетов и кредитов;
- быстро развивается срочный сектор валютного рынка;
- растет объем валютных операций с целью страхования от валютных рисков;
- широко применяются электронные средства связи.

Валютный рынок обеспечивает валютно-кредитное и расчетное обслуживание экспортно-импортных операций, а также валютные операции, связанные с инвестированием капитала за пределы национальной экономики. Кроме этого, валютный рынок предоставляет возможности хеджирования, т. е. страхования валютных рисков. Наконец, валютный рынок предоставляет возможность осуществлять валютные спекуляции, т. е. играть на будущей цене валюты.

Международный валютный рынок тесно связан с международным кредитным рынком, который представляет собой сферу и форму организации движения кредитных ресурсов между странами. Это часть рынка ссудных капиталов, где предоставляются средне- и долгосрочные иностранные кредиты. Важнейшей частью международного кредитного рынка является евროрынок – рынок, на котором депозитные и ссудные операции проводятся в евровалютах. Евровалюта – это национальная валюта, которая переводится на счет в иностранный банк и используется последним для кредитных операций в любой стране.

Международный рынок ссудных капиталов выполняет следующие функции:

- перераспределение;
- экономия издержек обращения;
- ускорение концентрации и централизации капитала;

- кредитование государств для погашения дефицитов платежных балансов.

Межгосударственное регулирование международных валютных отношений осуществляется специализированными органами и институтами. Необходимость такого регулирования обусловлена несколькими причинами, к числу которых относятся:

- растущая взаимозависимость национальных экономик, охватывающая валютную, кредитную и финансовую сферы;
- изменение соотношения рыночного и прямого государственного регулирования в пользу рынка, что порождает повышение рискованности операций, проводимых иностранными банками;
- новая расстановка сил на мировой арене, что усложнило многофакторную модель функционирования мировых финансов;
- огромные масштабы мировых валютных, кредитных и финансовых рынков.

В настоящее время основным центром координации и регулирования является Базельский комитет – главный орган регламентации работы международных банков в развитых странах.

Основной из них – Международный валютный фонд (МВФ). МВФ – это межправительственная организация, предназначенная для регулирования валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказания им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса, путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

МВФ – специализированное учреждение ООН – был создан в 1944 г. на Бреттон-Вудской конференции. Высший руководящий орган МВФ – Совет управляющих, в котором каждая страна-член представлена управляющим и его заместителем, назначаемыми на 5 лет. Капитал МВФ складывается из взносов государств-членов, производимых по подписке.

Каждая страна имеет квоту, выраженную в СДР. Не менее важную роль в МВФ играет группа Всемирного банка. Это –

многоструктурная международная кредитная организация, объединяющая 4 финансовых института:

- 1) Международный банк реконструкции и развития (МБРР);
- 2) Международную ассоциацию развития (МАР), созданную как филиал МБРР;
- 3) Международную финансовую корпорацию (МФК);
- 4) Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МИГА).

В международных валютно-финансовых и кредитных отношениях участвуют и частные клубы кредиторов:

- Парижский клуб стран-кредиторов – это неформальная организация индустриально развитых стран, где обсуждаются проблемы урегулирования, отсрочки платежей по государственному долгу стран.
- Лондонский клуб является неформальной организацией крупнейших банков-кредиторов (600), где обсуждаются проблемы урегулирования частной внешней задолженности стран-должников.

Среди организаций регионального значения следует выделить Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), который создан в 1990 г., его членами являются 57 стран. Главная задача функционирования ЕБРР – содействовать переходу европейских постсоциалистических стран к открытой, ориентированной на рынок экономике, а также развитию частной и предпринимательской инициативы.

### ***Список литературы***

1. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: учебник. М.: Экономика, 2007. Лекция 5.
2. *Волгина Н.А.* Международная экономика: учеб. пособие. М.: Эксмо, 2006. Гл. 8–10.
3. *Кочергина Т.Е.* Мировая экономика: учебник. 3-е изд., доп. и перераб. Ростов н/Д: Феникс, 2009. 267 с.

4. *Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина. 6-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Гл. 12.*

5. *Международные экономические отношения: учебник / под ред. Б.М. Смитиенко. М.: ИНФРА-М, 2005. Разд. 5.*

6. *Международные экономические отношения: учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Велби; Проспект, 2008. Гл. 13.*

7. *Мовсесян А.Г., Огнивцев СБ. Международные валютно-кредитные отношения: учебник. М.: ИНФРА-М, 2005.*

8. *Фигурнова Н.П. Международная экономика: учеб. пособие. М.: Омега-Л, 2007. Темы 7–9.*

9. *Цыпин И.С., Веснин В.Р. Мировая экономика: учебник. М.: Велби; Проспект, 2007. Гл. 9.*

## **Лекция 6. Международная торговля в системе международных экономических отношений. Внешнеэкономическая политика России**

1. Классические и альтернативные теории международной торговли.

2. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений.

3. Современное состояние внешнеэкономической политики России.

4. Криптоэкономика и ее место в мировом экономическом пространстве.

### **6.1. Классические и альтернативные теории международной торговли**

Мировая торговля является исторически первой и основной формой международных экономических отношений. Первые школы экономической мысли стали уделять большое внимание теоретическим и практическим вопросам развития внешней торговли. Современное состояние внешней торговли можно охарактеризовать с позиций классических и альтернативных теорий.

Условно теории международной торговли подразделяются на три группы:

- теории абсолютных и сравнительных преимуществ (А. Смит, Д. Рикардо);

- факторные теории (Хекшер – Олин, Самуэльсон, Леонтьев и др.);

- теории, допускающие значительную роль случайного фактора; теории внешнеторгового мультипликатора, теория фирмы, теория международной конкурентоспособности (Кругман, Обстфельд, Сакс, Ларрен, Портер и др.).

Критерии рациональности развития мировой торговли и ее выгод сформулировал А. Смит в концепции абсолютных преимуществ, под которыми понимается способность страны производить товар с меньшими производственными затратами, чем это делается в других странах. В теории А. Смита доказывалось, что страна должна экспортировать те товары, затраты на производство которых у нее ниже, чем за рубежом, т. е. по ним она имеет абсолютное преимущество, и импортировать те товары, в производстве которых она такими преимуществами не обладает, т. е. издержки производства по ним выше, чем в других странах. Но данная теория не дает ответа на вопрос, возможно ли участие в международной торговле тех стран, которые не располагают никакими абсолютными преимуществами. Решение этой проблемы было найдено Д. Рикардо, который сформулировал базовые положения теории сравнительных преимуществ. Основной теоретический тезис – страна, имеющая абсолютное преимущество по всем товарам, должна специализироваться на экспорте продукции, в производстве которой она имеет наибольшее абсолютное преимущество. Страна, не обладающая абсолютным преимуществом в производстве ни одного из товаров, должна специализироваться на экспорте продукции, в производстве которой ее абсолютные не преимущества являются наименьшими. Главный вывод Д. Рикардо состоит в том, что международная торговля является выгодной для всех ее участников. В теориях абсолютных и сравнительных преимуществ исходным пунктом было предположение о том, что полностью мобильными факторами производства являются труд и капитал. Но в реальной жизни в производстве товаров задействовано больше факторов.

Относительная обеспеченность страны факторами производства определяет ее факторонасыщенность, что обуславливает действие закона пропорциональности факторов: каждая страна специализируется на производстве того товара, для которого у нее имеется больше необходимых факторов. Появляется теория Хекшера–Олина–Самуэльсона, где учитывается целый ряд факторов: квалификация рабочей силы, импорт сырья, импортные тарифы, структура спроса и др. Неотехнологические теории внешней торговли акцентируют влияние научно-технической революции. Здесь внешнеторговые связи объясняются не обеспеченностью факторами производства, а затратами на исследования и научные разработки, уровнем заработной платы и удельным весом квалифицированной рабочей силы.

К школам международной торговой политики относят:

- торговый протекционизм (trade protectionism);
- школу международной торговой политики, выступающую за необходимость защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования государством мер торговой и иной политики. Возникла в начале XVIII в. в связи с появлением теории меркантилизма;
- свободу торговли (free trade) – школу международной торговой политики, выступающую за минимальное вмешательство государства в международную торговлю и за ее развитие на основе соотношения спроса и предложения на мировом рынке. Возникла в конце XVIII в. как часть классической школы политической экономии;
- торговлю по правилам (rule-based trade) – школу международной торговой политики, выступающую за ограничение протекционизма и свободу торговли, но на основе минимальных правил, согласованных между странами. Возникла в XX в. как отзвук кейнсианства.

Своеобразным обобщением теорий внешней торговли является теория М. Портера о международной конкурентоспособности наций, которая, по его мнению, определяется такими основными условиями, как количество и качество различных факторов производства, спрос на внутреннем рынке, наличие смежных и обслуживающих отраслей, стратегия фирмы и внутренняя конкуренция. Ретроспективный анализ теорий международной

торговли представлен в учебном пособии А.П. Киреева «Международная экономика» (в 2 ч. Ч. 1. М., 2005).

На основе рассмотренных теорий развития мировой торговли были разработаны следующие экономико-математические модели:

1. Внешняя торговля и экономический рост: простая модель общего равновесия. В ней предлагается взаимоувязанный набор поддающихся проверке гипотез о распределении доходов, росте выпуска продукции и уровне цен в торгующей с внешним миром экономике.

2. Модель Риккардо с множеством товаров, которая позволяет определить характер международной специализации, установить взаимосвязь относительной заработной платы и характера специализации, проследить, как торговля приносит выгоды интегрирующимся странам и как влияет рост производительности труда в одной из стран на выигрыш в международной торговле.

3. Модель Хекшера–Олина с гибкими коэффициентами, предоставляющая возможность выбора такого сочетания факторов в технологии производства каждого товара, которые минимизируют издержки их производства.

4. Доказательство существования оптимального тарифа. Данная модель призвана продемонстрировать, что при достаточно малой пошлине пророст выгоды для большой страны всегда больше, чем потеря от искажений равновесного производства и потребления.

5. Модель специфических факторов, которые используются при производстве товаров лишь в определенных отраслях, позволяющая определить факторные цены и эффект от изменения относительных цен на товары.

6. Модель «мировой рынок», дающая возможность провести анализ спроса, предложения и равновесия, включая уровень производства и доходы, устойчивость равновесия; анализ последствий изменений спроса и предложения, проблемы тарифов.



## **6.2. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений**

Мировая торговля – совокупный объем торговли всех стран мира (или промышленно развитых стран, или развивающихся стран, или стран определенного региона, континента).

Мировая торговля – форма связи между товаропроизводителями разных стран, возникающая на основе международного разделения труда и выражающая их взаимозависимость. На ее долю приходится от 60 до 80 % всего объема международных экономических отношений. На мировой рынок поступает до 25 % произведенной в мире продукции. На 10 % роста мирового производства приходится приблизительно 16 % увеличения объема мировой торговли.

Сегодня мировые рынки можно классифицировать по различным основаниям. Основным направлением дифференциации рынков являются сами товары. Товарные рынки можно разделить на три основные группы: рынки энергоносителей и сырья, агропродовольственные рынки и рынки готовой продукции. Еще один классификационный признак – территориальная локализация рынков, которые делятся на местные, региональные, национальные, международные, глобальные. Можно также дифференцировать рынки в соответствии с признаком «передаваемые права». Так возникли рынки долговых обязательств, аренды, фрахты, акций, фьючерсов и т. п.

Товарная структура внешней торговли изучается на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, являющихся предметом торговли. Для статистики мировой торговли применяется также Классификатор товаров по укрупненным экономическим группировкам. Географическая структура внешней торговли обычно рассматривается как доля той или иной страны во внешнеторговом обороте данного государства. Анализ структуры мирового рынка по его субъектам позволяет разделить его условно на три «этажа», где первый «этаж» представлен индустриальными странами, которые являются основными поставщиками и потребителями на рынке технологий, услуг и готовых изделий; второй «этаж» – развивающиеся страны, поставляющие на мировой рынок в основном готовые изделия и полуфабрикаты; на третьем «этаже»

находятся слаборазвитые страны, являющиеся поставщиками сырья и потребителями готовой продукции. Мировая торговля характеризуется рядом черт:

- это категория товарного производства, вышедшего за национальные рамки в поисках места сбыта товара;
- она проявляется в международном перемещении товаров, находящихся под воздействием как внутреннего, так и внешнего спроса и предложения;
- мировая торговля оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю, в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно;
- мировая торговля выбраковывает из международного обмена товары и их производителей, которые не в состоянии обеспечить устанавливаемые сторонами международные стандарты качества при конкурентных ценах.

Внешняя торговля – торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров.

Экспорт включает:

- 1) вывоз товаров, изготовленных (произведенных и переработанных) в данной стране;
- 2) вывоз сырья и полуфабрикатов для переработки за границей под таможенным контролем с последующим возвратом;
- 3) реэкспорт — вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы, включая товары, проданные на международных аукционах, товарных биржах и т. п.;
- 4) временный вывоз за границу национальных товаров (на выставки, ярмарки) с последующим возвратом или вывоз ранее ввезенных иностранных товаров (на аукционы, выставки, ярмарки);
- 5) вывоз продукции в порядке прямых производственных связей, а также поставки в рамках ТНК.

Импорт включает:

- 1) ввоз из-за границы товаров, технологий для реализации на внутреннем рынке импортера, также возмездное получение от иностранного импортера услуг производственного и потребительского назначения;

- 2) ввоз сырья, полуфабрикатов, узлов, деталей для переработки в данной стране и последующего вывоза за границу;
- 3) реимпорт – обратный ввоз из-за границы ранее вывезенных национальных товаров;
- 4) временный ввоз товаров на международные выставки, ярмарки, аукционы;
- 5) ввоз продукции в рамках ТНК.

Внешняя торговля характеризуется следующими показателями:

- 1) товарооборот (общий объем торговли), равный сумме экспорта и импорта;
- 2) торговое сальдо (чистый экспорт), равный разнице между экспортом и импортом;
- 3) товарная структура экспорта и импорта, представляющая собой соотношение товарных групп в мировом экспорте и импорте (в мире насчитывается свыше 20 млн видов товаров);
- 4) географическая структура экспорта и импорта, представляющая собой распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами, выделяемыми либо по территориальному, либо по организационному признаку.

Различают стоимостный и физический объем внешней торговли. Стоимостный объем внешней торговли рассчитывается за определенный период времени в текущих (изменяющихся) ценах с указанием текущих валютных курсов. Физический объем внешней торговли исчисляется в постоянных ценах и используется в целях анализа, сопоставления, изучения динамики внешнеторговой деятельности.

Торгуемые товары – товары, которые могут передвигаться между различными странами. Неторгуемые товары – товары, которые потребляются в той же стране, где произведены, и не перемещаются между странами.

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами:

- цены на торгуемые товары определяются соотношением спроса и предложения на мировом рынке и находятся под влиянием спроса и предложения на них как внутри страны, так и за рубежом; цены на неторгуемые товары определяются соотношением спроса и предложения на национальном рынке;

- поддержание баланса внутреннего спроса и предложения на торгуемые товары не так важно, как для неторгуемых товаров, поскольку недостаток внутреннего спроса может быть компенсирован увеличением спроса из-за рубежа, а недостаток внутреннего предложения – увеличением поставок иностранных товаров; для неторгуемых товаров поддержание внутреннего баланса спроса и предложения критически важно;

- динамика и уровень внутренних цен на торгуемые товары следует за динамикой и уровнем цен в других странах; внутренние цены на неторгуемые товары могут существенно отличаться от цен других стран, а изменение не приводит к изменению зарубежных цен на такие товары.

Совокупный спрос – объем производства товаров, который потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен. Совокупный спрос предъясвляется изнутри страны и из-за рубежа. Он состоит из закупок товаров предприятиями, людьми, правительством, внутренних капиталовложений и экспорта товаров за рубеж.

Совокупное предложение – объем производства товаров, который производители готовы коллективно предложить на рынок при существующем уровне цен. Совокупное предложение обеспечивается изнутри любой страны и из-за рубежа.

Международная торговля услугами – это специфическая форма мирохозяйственных связей по обмену услугами между продавцами и покупателями разных стран.

Международная торговля услугами имеет свою специфику. В отличие от операций с товарами они не подлежат таможенному контролю. Услуги могут быть капиталоемкими и наукоемкими, иметь промышленный характер либо удовлетворять личные потребности.

В наиболее общем виде оценить участие страны в мировой торговле услугами можно с помощью показателя ее доли в мировой торговле, которая имеет максимальное значение у ведущих промышленно развитых стран. Зависимость экономики страны от торговли услугами показывает удельный вес торговли услугами в ВВП страны. Преобладающими в промышленно развитых странах являются финансовые, телекоммуникационные, информационные и большинство отраслей деловых услуг.

США, Великобритания, Франция, Германия, Швейцария являются экспортерами услуг образования и здравоохранения. Для развивающихся стран характерна специализация на транспортных, туристических и оффшорных услугах.

Среди развивающихся стран в международной торговле услугами выделяются три группы стран:

- К первой относятся новые индустриальные страны, особенно Азиатского региона. Республика Корея, Гонконг, Сингапур, Таиланд, Китай активно выступают на мировом рынке услуг, увеличив на протяжении двух десятилетий объемы торговли более чем в 6 раз.

- Вторую группу составляют страны, для которых производство услуг является главным направлением развития экономики. Это островные или малые государства. Для них характерна ярко выраженная специализация на туристических, финансовых либо транспортных услугах. В целом последние два десятилетия эти страны развивались по пути углубления своей специализации.

- Третья группа объединяет наименее развитые страны, являющиеся экспортерами на мировой рынок преимущественно сырья (Ангола, Гана, Ливия, Иран и т. д.).

### **6.3. Современное состояние внешнеэкономической политики России**

Для начала определимся с понятием «внешнеэкономическая политика» (ВЭП). Это государственная политика в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, ограничений, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов, предоставления экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов.

Основными принципами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ являются:

- 1) защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных

интересов российских производителей и потребителей товаров и услуг;

2) равенство и недискриминация участников внешнеторговой деятельности, если иное не предусмотрено федеральным законом;

3) взаимность в отношениях с другим государством (группой государств);

4) обеспечение выполнения обязательств Российской Федерации по международным договорам Российской Федерации и осуществление возникающих из этих договоров прав Российской Федерации;

5) выбор мер государственного регулирования внешне-торговой деятельности, являющихся не более обременительными для участников внешнеторговой деятельности, чем необходимо для обеспечения эффективного достижения целей, для осуществления которых предполагается применить меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

6) гласность в разработке, принятии и применении мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

7) обоснованность и объективность применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

8) исключение неоправданного вмешательства государства или его органов во внешнеторговую деятельность и нанесения ущерба участникам внешнеторговой деятельности и экономике Российской Федерации;

9) обеспечение обороны страны и безопасности государства;

10) обеспечение права на обжалование в судебном или ином установленном законом порядке незаконных действий (бездействия) государственных органов и их должностных лиц, а также права на оспаривание нормативных правовых актов Российской Федерации, ущемляющих право участника внешне-торговой деятельности на ее осуществление;

11) единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

12) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории Российской Федерации.

Немаловажным сопутствующим ВЭП понятием является «внешнеэкономический комплекс страны» – отрасли, предприятия различных форм собственности в сфере экспортно-импортных связей, а также государственные и общественные структуры, способствующие и содействующие осуществлению внешнеэкономической деятельности в современных условиях. Данный комплекс нацелен на инновационный сценарий развития.

Таким образом, понятие ВЭП очень широкое, поэтому более подробно рассмотрим аспекты внешнеторговой политики государства как части внешнеэкономической политики.

Одной из важнейших тенденций современной мировой экономики стал быстрый экономический рост в развивающихся странах. Основным двигателем этого роста является международная торговля.

Внешнеторговая политика государства – составная часть внешнеэкономической политики, направленная на развитие и регулирование торговых отношений с другими странами мира и(или) их группировками с целью укрепления позиций страны и ее бизнеса на мировой экономической арене .

Мы видим четкую взаимосвязь и взаимозависимость вышеупомянутых понятий. Они работают в единой системе регулирования экономики. Основой внешнеэкономической политики (ВЭП) страны является ее законодательная база, т.е. система законодательных актов, определяющих правила осуществления внешнеэкономической деятельности.

В условиях непрерывности и высоких темпов научно-технологических и общественных перемен одним из главных направлений социально-экономического развития мирового сообщества является информатизация и интеллектуализация человеческой деятельности.

В России разработана государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», согласно которой приоритеты государственной политики в сфере внешнеэкономической деятельности включают:

- формирование (через институты, механизмы и инструменты международного экономического сотрудничества) необходимых и достаточных условий для достижения стратегических целей России в мировой экономике и повышения вклада

внешнеэкономической сферы в решение задач инновационно-ориентированной модернизации национального хозяйства;

- создание интегрированного евразийского экономического пространства (единого рынка) стран-участниц Евразийского экономического союза, обеспечивающего свободное перемещение товаров, услуг, капитала и рабочей силы;

- создание конкурентоспособной (по сравнению с лучшей зарубежной практикой) и доступной для широкой массы предпринимателей национальной системы институтов и механизмов развития ВЭД;

- формирование системы государственного регулирования ВЭД, эффективно обеспечивающей национальные интересы и интересы российского бизнеса в процессе международного экономического сотрудничества с учетом изменившихся условий внешней среды. Реализация данного приоритета тесно связана с осуществлением наднациональных полномочий в сфере регулирования ВЭД органами Таможенного союза и Единого экономического пространства, эффективностью механизма выработки и принятия решений в рамках Таможенного союза и степенью влияния России на эти процессы;

- создание эффективных мер для участников ВЭД, обеспечение интересов России и Таможенного союза в целом в сфере экономики и безопасности систем таможенного администрирования и пропуска через государственную границу Российской Федерации.

Одним из основных направлений развития внешнеэкономической деятельности в сфере модернизации экономики России является реализация внешнеэкономических программ и проектов; на рис. 18 представлен инструментарий поддержки международных проектов на разных этапах их реализации.





Рис. 18. Инструментарий поддержки на разных стадиях выполнения проекта

Минэкономразвития России в настоящее время прорабатывает более 80 внешнеэкономических проектов в сфере модернизации, находящихся на разных стадиях реализации, и по каждому из них определяются и осуществляются меры государственной поддержки.

Основными целями внешнеэкономической политики России всегда были мирное урегулирование международных конфликтов, честная конкурентная борьба, многополярная картина мировой экономики и свобода интересов народов, стран и территорий.

Специалисты – аналитики внешней политики – считают, что Россия, особенно на фоне начавшегося ослабления ее основного нефтяного торгово-экономического инструмента, в предполагаемой новой мировой конструкции оказывается перед очень сложными вызовами. Первый и главный из них состоит в том, что она оказывается в «межпространстве», т.е. между двумя «поясами» – западным и восточным. Такое положение имеет шанс оказаться геополитически и геоэкономически устойчивым при условии либо выбора между ними, либо формирования собственного центра силы, развивающего и углубляющего партнерство по западному и восточному азимутам. Первая альтернатива

противоречит установкам внешнеполитической концепции, социально-экономическим потребностям, задачам безопасности России, ее пока ограниченным, но потенциально большим возможностям в Азиатско-Тихоокеанском регионе, да и самой цивилизационной, исторической и геоэкономической сути Российского государства. Очевидно, что этот вариант содержит и крайне нежелательный риск необходимости выбора позиции в треугольнике США – Китай – Россия. Выбрав второй вариант развития, Россия, вероятно, будет сталкиваться с серьезными препятствиями как в формировании собственного центра силы, так и в отношениях с партнерами на Западе и на Востоке.

Такое двойственное положение требует выбора рациональной стратегии ведения внешнеэкономической политики, разработки алгоритма принятия решений и путей выхода из кризисной ситуации.

Последствия введений санкций против России вызовут ряд колебаний в мировой экономике. Западные дипломаты уверены: санкции действуют, и в дальнейшем их эффект будет мультиплицирован. Бывший посол США в Украине перечисляет негативные последствия санкций, которые уже очевидны в РФ: усиление оттока иностранного капитала, убытки российских компаний и отсутствие доступа к международному финансированию. Предполагается, что следующая волна санкций должна затронуть ключевые финансовые институты и энергетический сектор России.

Рассмотрим положение России.

Отрицательные последствия введения санкций для РФ:

- убытки от нереализованных международных проектов и контрактов;
- рост цен на внутреннем рынке;
- возможности дефицита определенной группы товаров;
- приостановление проектов международного масштаба по реализации научных, технических, промышленных и других целей;
- потеря рынков сбыта и необходимость поисков альтернативных;
- отток иностранного капитала;
- снижение роста ВВП;

- падение ведущих фондовых индексов;
- потери в энергетическом и банковском секторах;
- снижение инвестиционной привлекательности экономики РФ и др.

Это лишь основные последствия для РФ. Но мировая экономика тоже испытывает ряд негативных глобальных последствий. Глава банка ВТБ Андрей Костин в одном из интервью сказал, что санкции, которые применяются сегодня, уже по существу означают удар по крупнейшим российским компаниям – лидерам своей отрасли, будь то энергетика или банковский сектор. Кроме того, на мировую финансовую банковскую систему в целом и экономическое сотрудничество они будут оказывать весьма существенный негативный эффект.

По словам главы Минфина РФ, уже закрыты кредиты для России, инвесторы не торопятся вкладываться в российские облигации, в инвестиционные проекты на территории РФ [5].

Все вышеперечисленное в очередной раз доказывает необходимость разработки поэтапного алгоритма регулирования внешнеторговой политики РФ как составляющей внешнеэкономической политики, который будет интегрирован в социально-экономические аспекты управления внешнеэкономическими связями.

Что касается расчета ущерба для стран ЕС, то должны присутствовать не только прямые эффекты от возможной потери европейских инвестиций в экономику России (они оцениваются в 30–50 млрд евро), но и, главным образом, весьма вероятные потери от сокращения внешней торговли с Россией, которое может вызвать резкое падение прибылей энергетических и других компаний, списание банками кредитов этим компаниям, включая каскад дефолтов ряда компаний и, возможно, банков, падение европейских фондовых рынков на 15–25 %, рост безработицы на 3–7 процентных пункта, дестабилизацию системы расчетов. В связи с этим и единая европейская валюта может попасть под давление – вплоть до падения к паритету с американским долларом или даже до уровней Югославской войны. Например, датское информационное агентство Ritzaus Bureau отмечает, что прекращение или ограничение Россией импорта

может отразиться на сельском хозяйстве Дании и привести к потере доходов от экспорта.

Эксперты-аналитики выдвигают разные цифры оценки ущерба стран ЕС. Рассмотрим некоторые из них.

По оценке европейских экспертов, цифра ущерба от действия продовольственных санкций, введенных Москвой в ответ на ограничительные действия ЕС, составляет 5,1 млрд евро. В заявлении депутатов Европарламента говорится о том, что Россия является вторым по величине экспортным рынком сельскохозяйственной продукции ЕС и европейские экспортеры «серьезно страдают» от ограничительных мер. Отмечается и то, что в ЕС в 2013 г. направлялось почти половина (43 %) российского импорта. В совокупности от 130 до 150 тыс. граждан стран-членов Евросоюза в ближайшее время потеряют работу из-за ответных санкций. Волна массовых увольнений ждет работников, перерабатывающих аграрную продукцию предприятий стран Балтии.

Российские же аналитики не столь оптимистичны: «Что касается оценок Евросоюзом собственных потерь, то, по их данным, в текущем году это может составить порядка 40 млрд евро, на будущий год эта сумма может вырасти до 50 млрд евро. Оценок с нашей стороны я пока не видел, но цифры должны быть сопоставимы ... падение товарооборота между РФ и ЕС за девять месяцев текущего года, по отдельным оценкам, от 2 % до 3 %, а с некоторыми странами эти цифры уходят уже в десятки процентов», – сказал в интервью «Интерфаксу» замминистра МИД РФ Алексей Мешков [20].

По оценке американской консалтинговой компании Pictet, 10 %-ное сокращение экспорта в Россию будет стоить экономике Германии и Италии приблизительно 0,1 п.п. ВВП, Франции и Германии – и того меньше. В случае с Финляндией потери могут составить 0,2 п.п. Текущий прогноз литовского Минфина предполагал рост ВВП на 3,4 % в 2014 г. По данным государственного консалтингового агентства Versli Lietuva, для поддержки своих экспортеров Минфин страны уже выдал дополнительно 1 млн долл. Литва поставляет в Россию молочную продукцию, мясо, животные корма. Общая стоимость литовского

импорта, попавшего под запрет, оценивается примерно в 270 млн евро.

Проведем сравнительный анализ показателей внешнеторговой политики Таможенного союза Белоруссии, Казахстана, России и стран ЕС.

Результаты темпов роста экспорта и импорта стран Евросоюза показаны на рис. 19 и 20.

### Экспорт, процент

Набор данных: ФТС — Импорт / Экспорт по странам и группам стран

Динамика: 2007-2014

ЕС (Евросоюз) ▾



Рис. 19. Темп роста экспорта ЕС (Евросоюз) с 2007 по 2014 г.

Темпы роста экспорта стран ЕС стабильно падают с февраля 2014 г. Это говорит о неблагоприятной ситуации для экономики ЕС и потери основного рынка сбыта – России (потребителями большей части сельскохозяйственной продукции из стран ЕС были регионы России). Санкции в ответ на меры ЕС и США имеют в данном случае эффект бумеранга.

## Импорт, процент

Набор данных: ФТС -- Импорт / Экспорт по странам и группам стран

Динамика: 2007-2014

ЕС (Евросоюз) ▾



Рис. 20. Темп роста импорта ЕС (Евросоюз) с 2007 по 2014 г.

Проводя сравнительный анализ темпов роста импорта стран ЕС, убеждаемся в том, что этот показатель тоже идет на снижение в 2014 г. по сравнению с 2012 и 2013 гг. Данные показатели служат индикаторами для принятия управленческих решений в области внешней экономической политики стран ЕС и корректировки управленческих решений по отмене санкций и разработке нового алгоритма принятия управленческих решений.

Общий объем продовольственного импорта ЕС в Россию в 2013 г. составил около 11,8 млрд евро, из них на продукцию, попавшую под эмбарго, пришлось почти 40 %, или 4,5 млрд евро. В масштабах ЕС это немного (об этом пишет *The Wall Street Journal*). Для сравнения: весь экспорт продуктов питания из ЕС в 2013 г. составил около 120 млрд евро.

Но любой кризис – это огромный толчок к развитию национальной экономики, главное – разработать правильную стратегию ведения внешнеэкономической, а также внешнеторговой политики и алгоритм принятия управленческих решений. На рис. 21 приведены темпы роста импорта в динамике с 2011 по 2014 г. Таможенного союза Белоруссии, Казахстана и России.

### Импорт, процент

Набор данных: ФТС — Импорт / Экспорт по странам и группам стран  
Динамика: 2007-2014



Рис. 21. Темпы роста импорта Таможенного союза Белоруссии, Казахстана и РФ

В целом с января 2014 г. наблюдается снижение темпов роста импорта в экономике РФ, что свидетельствует о росте и расширении собственных отраслей производства внутри страны. Современная макроэкономическая статистика использует средние показатели оценки, что допустимо для моделирования макроэкономических процессов в странах.

Проанализируем показатель темпов роста ВВП (рис. 22).

### Рост ВВП \ Прогноз, Процент

Набор данных: Минфин России — Основные направления бюджетной политики на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов  
Динамика: 2013-2016

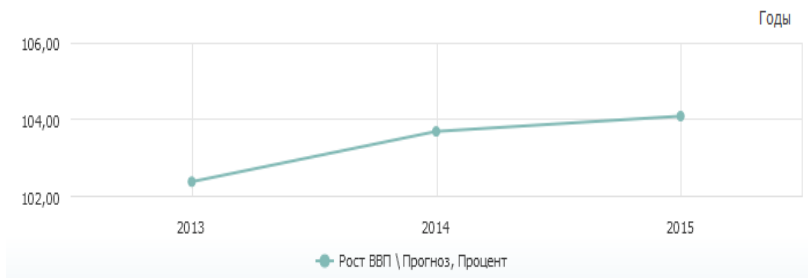


Рис. 22. Темп роста ВВП России в динамике с 2013 по 2015 г.

Наблюдается рост показателей ВВП России за 2013–2014 гг. и в 2015 г. Анализируя вышеприведенные данные, можно сделать вывод, что имеется ряд положительных последствий введения санкций для экономики России.

Санкции Запада направлены на конкурентоспособные отрасли экономики РФ:

1. Нефтегазовая отрасль.
2. Оборонно-промышленный комплекс [ОПК, ВПК].
3. Атомная энергетика.
4. Авиационная и космическая промышленность.
5. Банковская сфера.
6. Прочие.

Положительные последствия введения санкций для РФ:

- рост конкурентоспособности отечественной продукции;
- рост ассортимента отечественной продукции;
- расширение сфер производства импортозамещающих товаров и комплектующих;
- развитие сельскохозяйственного сектора экономики;
- расширение торговых путей на Восток;
- повышение благосостояния граждан;
- приток собственного капитала в отечественную экономику;
- снижение уровня безработицы;
- модернизация промышленности;
- развитие НТП;
- создание собственной платежной системы и др.

При разработке внешнеэкономической политики в современной ситуации необходимо учитывать следующие шаги:

1-й шаг: разработка социально-экономических программ по урегулированию внешнеэкономической политики РФ (Правительство РФ);

2-й шаг: оценка экономической, бюджетной и социальной эффективности рынка РФ. Использование макроэкономических показателей, расчет экономической эффективности, мониторинг рынка и т. д.;

3-й шаг: формирование концепции и стратегии развития внешнеторговых связей и основных принципов торговой политики Российской Федерации в условиях санкций;



4-й шаг: необходимость развития собственного производства, сельского хозяйства и т. д.;

5-й шаг: стимулирование экономического роста за счет внутренних резервов;

6-й шаг: заключение международных договоров Российской Федерацией в области внешнеэкономических связей со странами-союзниками;

7-й шаг: таможенно-тарифное регулирование;

8-й шаг: если оценка положительная, социально-экономические программы одобрены, то выделяются средства на их реализацию;

9-й шаг: выделение внебюджетных средств на реализацию социально-экономических программ (фирма взаимодействует с Правительством РФ).

Сотрудничество государства и бизнес-структур обеспечит будущее экономическое развитие РФ, снижение дисбаланса на рынке и удовлетворение социально-экономических потребностей страны.

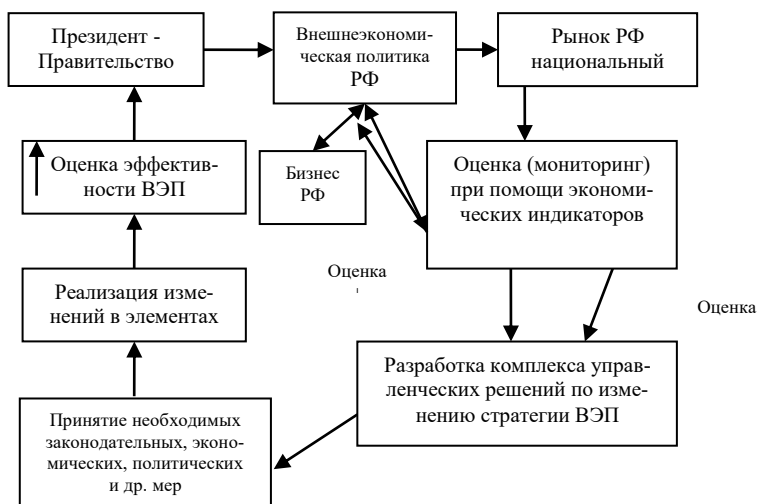


Рис. 23. Алгоритм принятия управленческих решений при реализации внешнеэкономической и внешнеторговой политики

На рис. 23 представлен алгоритм принятия управленческих решений при реализации внешнеэкономической и внешне-торговой политики.

Как видно из предложенного алгоритма, на начальном этапе оценки проводимой внешнеэкономической и внешнеторговой политики органы государственной власти проводят анализ и мониторинг состояния рынков РФ при помощи экономических показателей, качественных и количественных характеристик. Оценка может давать как положительный, так и отрицательный результат. В зависимости от результата принимаются управленческие решения.

Правительство РФ принимает на себя стратегическую функцию принятия управленческих решений при реализации ВЭП. Мониторинг рынков страны позволяет объективно оценить сложившуюся ситуацию и выявить проблемные зоны. В зависимости от оценки принимаются сбалансированные управленческие решения. Реализуются меры по урегулированию проблемных ситуаций и сегментов рынка. В дальнейшем производится оценка экономической эффективности принятия управленческих решений. Система алгоритма отличается взаимосвязанностью всех элементов. При успешном результате принятия управленческих решений растет эффективность внешнеэкономической политики РФ.

Современная картина мира отличается воздействием одних стран на экономику других стран, менее развитых. Ведется нечестная конкурентная борьба за рынки сбыта при помощи политического давления на мировую экономику. Данная ситуация может привести к ряду негативных последствий для экономик всех стран и территорий. Только независимая и объективная оценка странами-лидерами мировой экономической ситуации будет способствовать сбалансированному экономическому росту и многополярности политической картины мира. Следовательно, РФ необходимо выработать грамотные управленческие решения для реализации ВЭП, достигающей поставленных целей.

#### **6.4. Криптоэкономика и ее место в мировом экономическом пространстве**

Актуальность темы обусловлена отсутствием четкой единой теоретической и практической базы исследования. Современная мировая экономика стремительно развивается, на рынке появляются новые виды валют и заработков. Сегодня использование бумажных активов, золотых слитков уже не актуально, электронная валюта давно выходит на первый план.

Понятие «криптоэкономика» появилось в литературе в 2009 г. Основателем считается Сатоши Накамото, который создал Биткоин. Поэтому нет четкого единого научного определения данного термина. Рассмотрим разные варианты.

Криптоэкономика – это не применение макроэкономической и микроэкономической теории для криптовалютных рынков или ICO. Воспользовавшись простыми терминами, можно сказать, что *cryptoeconomics* – это использование стимулов и криптографии для разработки новых видов систем, приложений и сетей.

Многие спорят, является ли криптоэкономика частью экономики в целом? Несомненно, да. Криптоэкономика, хотим мы этого или нет, все равно перестроит со временем всю систему экономического развития. Кризис валютных систем не разрешен, тем более не придумано оптимального решения проблемы. Криптоэкономика может стать этапом формирования новой мировой валютной системы. С 1976 г. фактически действует Ямайская валютная система, и четкого аналога нет. Криптовалюта могла бы при правильном оформлении заменить СДР (специальные права заимствования) в Международном валютном фонде.

Проще говоря, криптоэкономика – это использование стимулов и криптографии для построения новых видов систем, приложений и сетей. Криптоэкономика по сути касается построения вещей и имеет много общего с дизайном механизмов – областями математики и экономической теории.

Требуется теоретическая и практическая разработка четкого механизма регулирования новой криптовалютной системы. Фундаментальная наука пока не смогла догнать процесс быстро развивающихся технологий.

Недавно в Пермском государственном университете ПГНИУ открыли лабораторию, которая будет заниматься исследованием принципов работы криптоэкономики. Это первая подобная лаборатория на территории РФ. В университете считают, что блокчейн-технология может произвести революционные изменения в экономике страны, и не просто перевести ее на цифровые рейки, а вообще заменить существующие принципы криптографическими.

Разработки пермских ученых могут прояснить механизм работы новой криптоэкономики.

Биткойн – продукт криптоэкономики. Инновация Биткойна заключается в том, что она позволяет многим субъектам, которые не знают друг друга, надежно достигать консенсуса относительно состояния блокчейна биткойнов. Это достигается сочетанием экономических стимулов и основных криптографических инструментов.

Блокчейн — это цифровая, децентрализованная и равномерно распределённая база данных. Блокчейн часто объясняют на примере биткойна и истории денег. Но криптовалюты – это только одна из областей применения блокчейна, пока что самая масштабная, но есть основания предполагать, что не самая важная. Утверждение, что какая-то база данных (реестр или, говоря ещё проще, «книга учёта», что вообще ассоциируется с бухгалтерией) – это прорывная технология, звучит странно. Но это так: значимость нового подхода к ведению баз данных нельзя недооценивать, потому что базы данных были важны всегда и всюду.

Блокчейн сам по себе – коллективная, неавторитарная технология. Это новый подход к ведению баз данных, реестров и регистров, и он в корне отличается от того, на чём основаны современные корпорации и институты правительства: в блокчейне упразднена иерархия, тут все участники равноценны.

В итоге, мы пришли к выводу, что криптоэкономика – это система, часть мирового экономического пространства, которая является стимулом стратегического развития агентов рынка с применением криптовалют. Криптоэкономика непосредственно взаимодействует с системами обеспечения безопасности.

Понятие «криптоэкономика» тесно связано с понятием «институциональная экономика».

Теория институциональной криптоэкономики исследует законы, по которым устроены базы данных социальных, политических и экономических организаций – организаций, которые исторически используют реестры. Кроме того, она изучает, как новый способ хранить базы данных на основе блокчейна влияет на общество.

Механизм должен объединить в себе теоретическую базу, базу данных, криптовалюты, систему новой криптоэкономики.

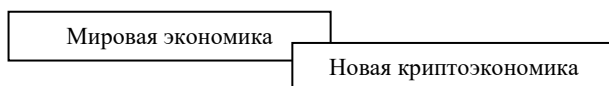


Рис. 24. Система «Мировая экономика – новая криптоэкономика»

Таким образом, мы пришли к выводу, что криптоэкономика – это часть мирового экономического пространства. Данная область экономики стремительно развивается и требует переоценки теории и практики, создания новой мировой валютной системы и механизма регулирования.

### ***Список литературы***

1. *Безвербная М.Ю., Кретова Н.В.* Формирование инновационно-инвестиционной среды во внешнеэкономическом комплексе страны и региона // Известия. [Электронный науч. журн.]. 2012. № 2.
2. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: учебник. М.: Экономика, 2007. Лекция 3.
3. *Комсомольская правда.* URL: <http://kompravda.eu/online/news/1812483> (дата обращения: 06.09.2014).
4. *Инфографика: санкции Запада против России и их последствия* // ANTIRAID. URL: <http://antiraid.com.ua/news/23447-infografika-sankczii-zapada-protiv-rossii-i-ix-posledstviya.html> (дата обращения: 05.09.2014).
5. *Минфин* заметил негативные последствия санкций против России // РОСБАЛТ-бизнес. URL: <http://www.rosbalt.ru/business/2014/03/31/1250587.html> (дата обращения: 11.09.2014).

6. *Ущерб от санкций против РФ для ЕС – 40 млрд евро* // Вести. URL: <http://www.vestifinance.ru/articles/50070> (дата обращения: 02.12.2014).
7. *Дынкин А.А. Барановский В.Г.* Россия и мир: 2014. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз. М.: ИМЭМО РАН, 2013. 158 с.
8. *Дралин А.С., Михнева С.Г.* Международные экономические отношения. URL: <http://knigi-uchebniki.com/ekonomika-mejdunarodnaya/vopros-vneshnetorgovaya-politika-gosudarstva.html> (дата обращения: 03.10.2015).
9. *Домбровский М.А., Чучулина Е.В.* Современное состояние внешнеэкономической политики России // Экономика и предпринимательство. 2015. № 1(54).
10. *Макаревич М.* Запад подсчитал свои убытки от санкций против России. URL: <http://www.rg.ru/2014/09/16/usherb-site.html> (дата обращения: 01.12.2015).
11. *Миролюбова Т.В.* Взаимосвязь экспорта и регионального экономического развития // Фундаментальные исследования. 2006. □№ 8. С. 79–86.
12. *Ромашенко С.* Глава ВТБ: Новые американские санкции негативно отразятся на экономике РФ. URL: <http://www.dw.de/глава-втб-новые-американские-санкции-негативно-отразятся-на-экономике-рф/a-17791399> (дата обращения: 03.09.2014).
13. *Рыбалкин В.Е.* Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. В.Е. Рыбалкина. 6-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Гл. 11, 14, 15.
14. *Станишевская С.П., Имайкин Е.А., Якупова И.Н.* Управление интеллектуальным капиталом в регионе. Пермь, 2013. 156 с.
15. *Смитиенко Б.М.* Международные экономические отношения: учебник. М.: ИНФРА-М, 2005. Гл. 8–10, 13–15.
16. *Сайт* Министерства экономического развития РФ, портал внешнеэкономической информации. URL: [http://www.ved.gov.ru/reg/plans/state\\_program/](http://www.ved.gov.ru/reg/plans/state_program/) (дата обращения: 10.04.2012).

17. *Программный* продукт PROGNOZ GDATA PORTAL. URL: <http://dataportal.prognoz.ru/search.html> (дата обращения: 03.09.2015).

18. *Федеральный закон* РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (с изм. на 30 ноября 2013 г.) [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

19. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки (вторая половина XX – начало XXI в.): учеб. пособие. М.: Магистр, 2007. Разд. 4.

20. *Экономические санкции* против России [РФ]: причины, анализ, списки, последствия. URL: [http://weic.info/ekonomicheskie\\_stati/ekonomicheskie\\_sankcii\\_protiv\\_rossii\\_rf\\_pric\\_hiny\\_analiz\\_spiski\\_posledstviia](http://weic.info/ekonomicheskie_stati/ekonomicheskie_sankcii_protiv_rossii_rf_pric_hiny_analiz_spiski_posledstviia) (дата обращения: 03.10.2015).

21. *Электронный финансовый словарь.* URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/21139](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/21139) (дата обращения: 03.09.2016).

## ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ ЗАДАНИЯ ДЛЯ СЕМИНАРСКОЙ РАБОТЫ

### Тема 1. Понятие и предмет мировой экономики Сущность и тенденции развития мировой экономики

*Ответьте на вопросы теста:*

**1. Время начала формирования мирового хозяйства, как правило, датируется:**

- а) концом XIX – началом XX в.
- б) началом XVIII в.
- в) XV–XVI вв.
- г) серединой XX в. (после Второй мировой войны).

**2. Современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей характеризуется:**

- а) ограниченным распространением рыночных отношений;
- б) преобладанием отношений, основанных на идеологических соображениях;
- в) преобладанием отношений, основанных на политических соображениях;
- г) тотальным преобразованием рыночных отношений.

**3. Интернационализация международных экономических отношений проявляется в следующих процессах (возможны несколько вариантов ответов):**

- а) достижение высокой степени свободы торговли и финансово-кредитной сферы, взаимозависимость воспроизводственных процессов мегасубъектов;
- б) растущая взаимозависимость и взаимосвязь отдельных национальных экономик;
- в) формирование многоуровневой системы экономических связей, объединяющих мегасубъекты в глобальный экономический комплекс;
- г) организация единого экономического пространства;
- д) поиск и завоевание национальной экономикой определенной ниши в современной мировой экономике;



е) развитие устойчивых экономических связей между странами в ходе развития воспроизводственного процесса за национальные границы.

**4. Первое место по конкурентоспособности среди стран современной мировой экономики занимают США, поскольку эта страна ...**

а) использует достижения инновационных технологий во всех секторах национальной экономики;

б) реализует принцип «первопроходца» во всех секторах национальной экономики;

в) считает политику в области НТП сферой реализации национальных интересов и отдает ей приоритетные позиции;

г) осуществляет стратегию повышения доли наукоемкой продукции в национальной экономике;

д) все ответы верны.

**5. Тенденцией современной мировой экономики является:**

а) индустриализация;

б) интернационализация;

в) постиндустриализация;

г) интеграция.

**6. В открытой экономике ...**

а) существует свободное перемещение всех факторов производства;

б) открыт доступ на некоторые рынки;

в) протекционизм преобладает над фритредерством;

г) все ответы верны.

**7. К последствиям глобализации относится всё перечисленное, кроме ...**

а) ускорения внедрения новых технологий;

б) углубления международного разделения труда и специализации под воздействием международной конкуренции;

в) увеличения производства на предприятиях ТНК;

г) сокращения наукоемкого производства.

**8. Выберите из перечисленных показателей широко используемые в оценке развития мировой экономики:**

а) ВВП на душу населения;

б) ВМП;

- в) мировой товарооборот;
- г) покупательная способность валюты;
- д) валютный курс национальной денежной единицы;
- е) производительность труда;
- ж) ВВП;
- з) мировое промышленное производство;
- и) мировое сельскохозяйственное производство;
- к) состояние внешнего долга;
- л) индекс человеческого развития.

**9. Предпосылкой глобальных проблем в мировой экономике является:**

- а) развитие производственных сил;
- б) рост населения планеты;
- в) интернационализация хозяйственной деятельности;
- г) выход за границы национальных хозяйств.

**10. Интернационализация хозяйственной жизни заключается:**

- а) в увеличении предприятий с иностранными инвестициями;
- б) сокращении инфляции производства;
- в) усилении внутренней миграции;
- г) участии страны в мировом хозяйстве.

**Тема 2. Отраслевая структура и ресурсный потенциал мировой экономики**

*Ответьте на вопросы теста:*

**1. Выделите правильные суждения о природных ресурсах МЭ:**

- а) наличие или отсутствие природных ресурсов – одна из причин сложившегося МРТ;
- б) РФ на одном из первых мест в мире по производству электроэнергии;
- в) РФ богата запасами нефти, железной руды, бокситов (руды для выплавки алюминия);
- г) доля сырья в мировом экспорте возрастает;

**2. В природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства не включают:**

- а) земельные и почвенные ресурсы;
- б) энергетические ресурсы;
- в) промышленные ресурсы;
- г) водные ресурсы.

**3. Какая из указанных стран мира доминирует в производстве газа?**

- а) США;
- б) Канада;
- в) Россия;
- г) Нидерланды.

**4. Какие из стран мира доминируют в производстве нефти?**

- а) США;
- б) Канада;
- в) Саудовская Аравия;
- г) Китай;
- д) Россия;
- е) страны ОПЕК.

**5. Какие страны мира доминируют в производстве угля?**

- а) США;
- б) Германия;
- в) Китай;
- г) Россия;
- д) Индия.

**6. Какие страны мира доминируют в производстве электроэнергии?**

- а) Япония;
- б) Китай;
- в) Россия;
- г) США;
- д) Канада;
- е) Франция.

**7. Какая из отраслей экономики доминирует в создании стоимости мировой промышленной продукции?**

- а) химическая промышленность;
- б) машиностроение;

- в) металлургия;
- г) транспорт.

**8. Какая из стран мира занимает первое место в судостроении?**

- а) Япония;
- б) США;
- в) Англия;
- г) Южная Корея;
- д) Китай.

**9. Какая из стран мира занимает первое место в производстве автомобилей?**

- а) США;
- б) Польша;
- в) Бразилия;
- г) Япония;
- д) Франция.

**10. В каких странах мира наиболее развит военно-промышленный комплекс?**

- а) Китай;
- б) Япония;
- в) Индия;
- г) Россия;
- д) США;
- е) Англия;
- ж) Франция;
- з) Германия;
- и) Израиль;
- к) Аргентина.

**11. Отметьте страны и регионы мира, где наблюдаются высокие темпы роста населения:**

- а) Израиль;
- б) Европа;
- в) Китай;
- г) страны Юго-Восточной Азии;
- д) Индия.

**12. Отметьте пять основных субъектов мирового рынка информационных услуг в начале XXI в.:**

- а) США;

- б) Великобритания;
- в) Гонконг;
- г) Япония;
- д) Канада;
- е) Ирак;
- ж) Россия;
- з) Германия;
- и) Австрия;
- к) Франция.

### **13. Международный технологический обмен ...**

- а) ускоряет научно-технический прогресс;
- б) представляет собой обмен между иностранными контрагентами результатами научно-технической деятельности, имеющими научную и практическую значимость;
- в) только к середине XX в. вырос до объемов, позволивших выделить его в отдельную форму и говорить о возникновении мирового рынка технологий;
- г) осуществляется только на некоммерческой основе.

### **14. В систему показателей для характеристики научно-технического потенциала страны включают:**

- а) долю расходов на НИОКР в ВВП;
- б) долю страны на мировом рынке высоких технологий;
- в) долю наукоемкой продукции в ВВП;
- г) количество вузов;
- д) численность профессоров.

### **15. По оценкам экспертов, обеспеченность мировой экономики разведанными запасами угля при современном уровне добычи составляет:**

- а) 200–250 лет;
- б) 400 лет;
- в) 30–45 лет;
- г) 100–110 лет.

### **Тема 3. Человеческий капитал в мировой экономике**

#### ***Ответьте на вопросы теста:***

#### **1. Под человеческим капиталом в мировой экономике понимают:**

а) имеющийся у человека запас здоровья, знаний, навыков, опыта, которые используются в производстве с целью получения высокого уровня заработков;

б) человеческий капитал – это сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком определенный запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотивации, которые целесообразно используются в той или иной сфере общественного воспроизводства, содействуют росту производительности труда и эффективности производства и тем самым влияют на рост заработков (доходов) данного человека.

#### **2. Международная кооперация на базе международного разделения труда осуществляется в двух главных формах:**

а) товарный обмен;

б) трудовая миграция;

в) глобалистика;

г) социология;

д) мировая экономика;

е) экономическая география.

#### **3. Международная миграция рабочей силы – это ...**

а) общие тенденции в распределении рабочей силы между различными сферами национальной экономики;

б) переселение населения в трудоспособном возрасте из одного государства в другое сроком более чем на год, вызванное экономическими причинами (намерением трудоустройства);

в) перемена места жительства.

#### **4. Эмиграция – это ...**

а) возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства;

б) международная миграция высококвалифицированных кадров специалистов;

в) выезд трудоспособного населения из данной страны в другие.

### **5. «Утечка мозгов» – это ...**

- а) возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства;
- б) международная миграция высококвалифицированных кадров специалистов;
- в) выезд трудоспособного населения из страны.

### **6. МОТ – это ...**

- а) специализированное учреждение ООН, способствующее правовому регулированию трудовой миграции;
- б) специализированное учреждение ООН, способствующее экономическому регулированию трудовой миграции.

### **7. Укажите основной стимул участия мегасубъектов в международном разделении труда:**

- а) доступ к источникам сырья и энергии;
- б) снижение издержек;
- в) передел сфер влияния между странами;
- г) получение доступа к новым технологиям и знаниям;
- д) политические мотивы.

### **8. Специализация и международное разделение труда, сопровождаемые развитием мировой экономики, ...**

- а) увеличат вероятность безработицы во всем мире;
- б) увеличат мировое производство товаров и услуг;
- в) приведут к снижению уровня жизни в бедных странах;
- г) уничтожат разницу уровней жизни в разных странах.

### **9. Инвестиции в человеческий капитал – это ...**

- а) процесс, находящийся в непрерывном движении и обновлении. Процесс инвестиции в человеческий капитал с социально-экономической точки зрения – это процесс воспроизводства рабочей силы на мировом рынке труда региона;
- б) инвестиции – важнейшая предпосылка производства человеческого капитала.

### **10. Теоретические и практические аспекты инвестирования в человеческий капитал должны строиться на основе следующих предпосылок:**

- а) государство создает благоприятные условия для того, чтобы высшие учебные заведения стали применять более инновационные подходы и гибко реагировать на нужды глобальной конкурентной экономики и мирового рынка труда;

б) высшее образование необходимо для создания профессионального качественного человеческого капитала;

в) развитие и применение знаний являются главными факторами социально-экономического прогресса.

### **11. Возможные формы и способы взаимодействия вуза и фирмы на мировом и национальном рынках труда:**

а) маркетинговые исследования изменяющейся потребности национального и мирового рынков труда;

б) систематический мониторинг ситуации на рынке труда, своевременное реагирование на изменение конъюнктуры рынка труда;

в) применение механизма поэтапной реализации форм и методов взаимодействий вузов и субъектов рынка труда.

## **Тема 4. Международные экономические отношения (МЭО). Понятие и формы**

*Ответьте на вопросы теста:*

### **1. Время начала формирования мирового хозяйства, как правило, датируется:**

а) концом XIX – началом XX в.

б) началом XVIII в.

в) XV–XVI вв.

г) серединой XX в. (после Второй мировой войны).

### **2. Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира и международных экономических отношений – это ...**

а) мировой рынок;

б) мировое хозяйство;

в) мировая экономика.

### **3. Международные экономические отношения возникают:**

а) на основе движения всех факторов производства;

б) на основе развития внешней торговли;

в) при взаимодействии экономических агентов;

г) все ответы верны.



**4. Основными формами межхозяйственных связей являются:**

- а) международная торговля;
- б) международное движение капитала;
- в) миграция рабочей силы;
- г) все ответы верны.

**5. Уровень участия страны в мировом хозяйстве характеризует:**

- а) международное разделение труда;
- б) интернационализацию национальной экономики;
- в) международную торговлю товарами и услугами;
- г) интеграционную активность.

**6. Открытость экономической системы характеризуется в большой степени:**

- а) значительными темпами экономического роста;
- б) возможностью передвижения товаров и услуг;
- в) способностью обмениваться информацией;
- г) потребностью выпуска максимального валового продукта.

**7. К промышленно развитым странам относится:**

- а) Россия;
- б) Китай;
- в) Япония;
- г) Таиланд.

**8. К развивающимся странам относится:**

- а) Япония;
- б) Китай;
- в) Франция;
- г) Россия.

**9. К новым индустриальным странам относится:**

- а) Вьетнам;
- б) Китай;
- в) Гонконг;
- г) Россия.

**10. К странам с переходной экономикой относится:**

- а) Япония;
- б) Китай;

- в) Германия;
- г) Россия.

**11. Особым видом мирового ресурса в последнее время стал:**

- а) научный ресурс;
- б) предпринимательский ресурс;
- в) трудовой;
- г) товарный.

**12. В чем особенность отраслевой структуры занятости в развитых странах мира?**

- а) снижается удельный вес занятых людей в сельском хозяйстве;
- б) снижается удельный вес занятых людей в промышленности;
- в) растет доля занятых людей в сфере услуг;
- г) растет доля занятых людей в сфере бизнеса;
- д) растет доля занятых людей в юриспруденции.

**13. Найдите соответствие указанным понятиям (а–е):**

- а) международное разделение труда –
- б) интернационализация обмена –
- в) интеграция хозяйства –
- г) регионализация экономики –
- д) либерализация экономики –
- е) глобализация экономики –
- 1) интернационализация хозяйства ряда стран;
- 2) освобождение от государственного контроля;
- 3) специализация экономики;
- 4) международный обмен товарами;
- 5) интернационализация экономики;
- 6) взаимопроникновение в экономику стран.

**14. Найдите соответствие: в какие интеграционные объединения входят указанные страны?**

- а) Североамериканские страны: США, Канада, Мексика;
  - б) страны Латинской Америки;
  - в) страны переходной экономики;
  - г) страны Юго-Восточной Азии;
  - д) Китай, Канада, США, Россия, Чили, Аргентина, Япония.
1. АСЕАН; 2. НАФТА; 3. АТЕС; 4. МЕРКОСУР; 5. СНГ.

**15. Укажите основной стимул участия в международном разделении труда:**

- а) доступ к источникам сырья и энергии;
- б) снижение издержек;
- в) передел сфер влияния между странами;
- г) получение доступа к новым технологиям и знаниям;
- д) политические мотивы.

**16. Зоны свободной торговли – это ...**

- а) области, в которых не работает налоговое законодательство;
- б) районы, где разрешен любой вид деятельности;
- в) обширные регионы, куда государство направляет прямые инвестиции;
- г) участки, где проводятся общественные работы в большом объеме;
- д) районы, не охваченные государственным таможенным режимом.

**17. Технический прогресс является:**

- а) условием экономического роста;
- б) целью экономического роста;
- в) результатом экономического роста;
- г) побочным эффектом экономического роста.

**18. Укажите характерные черты современной мировой экономики конца XX – начала XXI в.:**

- а) углубление международного разделения труда;
- б) возрастание объемов международной торговли;
- в) изменение качества международной торговли;
- г) интенсификация миграционных процессов труда и капитала;
- д) развитие сферы международных услуг;
- е) интенсификация международного обмена научно-техническими знаниями;
- ж) развал СССР и мировой социалистической системы;
- з) дальнейшая интернационализация капитала, производства, собственности через интернационализацию процессов обмена;
- и) генеральная тенденция развития современной мировой экономики – глобализация;

к) все перечисленное.

**19. Укажите основные причины вывоза капитала:**

- а) невозможность эффективного вложения капитала в стране, из которой он вывозится;
- б) стремление вложить капитал по более высокой норме прибыли;
- в) освоение новых и удержание завоеванных ниш на диверсифицированных международных рынках;
- г) развитие национальной экономики принимающей страны;
- д) распространение передового производственного опыта в принимающих странах.

**20. Найдите соответствие между странами и их характеристиками:**

- 1. Китай.
- 2. Япония.
- 3. Россия.

- а) в стране был зафиксирован самый высокий показатель экономического роста;
- б) в стране распространен принцип «пожизненного найма»;
- в) в стране зарегистрировано самое глубокое экономическое падение во второй половине двадцатого века.

**Тема 5. Международные валютно-расчетные отношения**

***Ответьте на вопросы теста:***

**1. Выберите ответ, НЕ относящийся к принципам Бреттон-Вудской валютной системы:**

- а) золотодевизный стандарт основан на золоте и двух резервных валютах;
- б) курсовое соотношение валют и их конвертируемость стали осуществляться на основе фиксированных паритетов;
- в) золотодевизный стандарт основан на золоте и четырех резервных валютах.

**2. Какие валюты отнесены к резервным (в Бреттон-Вудской системе) и к свободно используемым валютам в современной мировой валютной системе?**

- а) доллар США;

- б) швейцарский франк;
- в) евро;
- г) фунт стерлингов;
- д) японская иена;
- е) марка ФРГ.

**3. Важнейшим элементом Ямайской валютной системы является:**

- а) вытеснение золота из валютных расчетов;
- б) сохранение золота в качестве средства расчета;
- в) введение других драгоценных металлов в качестве средств обращения.

**4. Резервная валюта – это ...**

- а) конвертируемая валюта;
- б) валюта, в которой выражается номинал ликвидных международных резервов страны;
- в) международная счетная единица, состоящая из «корзины» валют.

**5. В корзину СДР в настоящее время входят следующие валюты:**

- а) доллар США, евро, швейцарский франк, английский фунт, японская иена;
- б) доллар США, евро, английский фунт, японская иена;
- в) доллар США, канадский доллар, евро, английский фунт, японская иена;
- г) другие валюты.

**6. Международная валютная ликвидность означает:**

- а) возможность продать международные ценные бумаги без ограничения и по приемлемой для продавца цене;
- б) способность страны обеспечивать своевременное погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредитора платежными средствами;
- в) показатель платежеспособности страны.

**7. Режим свободно плавающего валютного курса соответствует следующим валютным системам:**

- а) Парижской;
- б) Генуэзской;
- в) Бреттон-Вудской;
- г) Ямайской.

**8. Основой формирования валютных курсов является:**

- а) процентная ставка;
- б) ревальвация;
- в) паритет;
- г) инфляция.

**9. Первой резервной единицей был:**

- а) ЭКЮ;
- б) евро;
- в) СДР;
- г) доллар.

**10. Количество единиц национальной валюты, необходимое для приобретения одной единицы иностранной валюты, это ...**

- а) прямая котировка;
- б) обратная котировка;
- в) косвенная котировка;
- г) кросс-курс.

**11. Еврорынки возникли:**

- а) в 1980–1982 гг. XX в.;
- б) в конце 50-х гг. XX в.;
- в) в конце 60-х гг. XX в.;
- г) в конце 70-х гг. XX в.

**12. Процесс функционирования и развития Европейской валютной системы связан:**

- а) с программой Маршалла;
- б) планом Делора;
- в) инициативой Шмидта;
- г) концепцией Гелбрэйта.

**13. Какой из контрактов заключается на любой срок, на любую валюту и на любую сумму?**

- а) опцион;
- б) фьючерс;
- в) своп;
- г) форвард.

**14. Представляют ли расчёты по инкассо достаточную гарантию оплаты за поставленный товар?**

- а) представляют;
- б) не представляют;

в) представляют при акцепте платежа банка-эмитента.

**15. Коммерческие документы, сопровождающие международные расчеты, – это ...**

- а) счет-фактура;
- б) вексель;
- в) транспортные документы;
- г) чек;
- д) страховой полис;
- е) сертификаты (количество, качество товара и др.);
- ж) платежная расписка;
- з) таможенные счета.

**16. Что такое СДР (специальные права заимствования)?**

- а) является кредитным средством МВФ;
- б) является условной денежной единицей, которая приводится на специальных счетах МВФ и является международным платежным и резервным средством;
- в) является условной региональной денежной единицей;
- г) является основной расчетной единицей экономического и валютного союза ЕС.

**17. Форма международных торговых безналичных расчетов, которая заключается в поручении банка одной страны банку другой страны осуществить оплату документов за отгруженный товар за счет специально забронированных средств, – это ...**

- а) 100 % аванс;
- б) открытый счет;
- в) инкассо;
- г) международный аккредитив.

**18. Укажите верные высказывания:**

- а) формы международных расчетов зависят только от приглашения сторон-партнеров;
- б) если валюта цены и валюта платежа не совпадают, то в контракте оговариваются условия пересчета валют;
- в) в международных расчетах используют только безотзывные аккредитивы;
- г) международные расчеты всегда унифицированы;

д) при наличном платеже товар оплачивается в полной стоимости до поступления товара или товарораспорядительных документов в распоряжение покупателя.

**19. Инкассо – форма расчетов, более выгодная для ...**

- а) продавца (экспортера) товаров и услуг;
- б) покупателя (импортера) товаров и услуг.

**20. Аккредитивная форма расчетов защищает интересы ...**

- а) поставщика (экспортера) товаров и услуг;
- б) покупателя (импортера) товаров и услуг.

**Тема 6. Международная торговля в системе международных экономических отношений. Внешнеэкономическая политика России**

***Ответьте на вопросы теста:***

**1. Зоны свободной торговли – это ...**

- а) области, в которых не работает налоговое законодательство;
- б) районы, где разрешен любой вид деятельности;
- в) обширные регионы, куда государство направляет прямые инвестиции;
- г) участки, где проводятся общественные работы в большом объеме;
- д) районы, не охваченные государственным таможенным режимом.

**2. Режим наибольшего благоприятствования означает, что обе страны предоставляют друг другу такие же преимущества и льготы, которые они ...**

- а) предоставили некоторым другим странам;
- б) предоставили всем другим странам;
- в) предоставят некоторым другим странам;
- г) предоставят всем другим странам;
- д) предоставили и предоставят (в будущем) некоторым другим странам;
- е) предоставили и предоставят (в будущем) всем странам.



**3. В мировой экономической практике действуют показатели, определяющие место страны в международных экономических отношениях. Выберите из предложенных ниже вариантов тот, который позитивно характеризует современную Россию:**

- а) уровень и динамика развития национальной экономики;
- б) степень открытости и вовлеченности в международное разделение труда;
- в) развитость внешнеэкономических связей;
- г) степень адаптированности к международной хозяйственной жизни и влияния на нее.

**4. Принцип сравнительного преимущества впервые сформулировал:**

- а) Т. Мальтус;
- б) А. Смит;
- в) П. Самуэльсон;
- г) Д. Рикардо.

**5. Сторонники протекционизма утверждают, что пошлины, квоты и другие торговые барьеры необходимы ...**

- а) для защиты молодых отраслей;
- б) предотвращения демпинга;
- в) увеличения внутренней занятости;
- г) все ответы верны.

**6. На устойчивый рост международной торговли влияют:**

- а) развитие производительных сил;
- б) развитие производственных отношений;
- в) развитие техники;
- г) развитие МРТ.

**7. ВТО образовалась:**

- а) в 1975 г.;
- б) в 1996 г.;
- в) в 1994 г.;
- г) в 1989 г.

**8. Политика свободной торговли – это ...**

- а) фритрейдерство;
- б) протекционизм;

- в) меркантилизм;
- г) капитализм.

**9. В международном разделении труда Россия участвует, поставляя:**

- а) высокотехнологические товары;
- б) продукцию сельского хозяйства;
- в) товары легкой промышленности;
- г) энергетические ресурсы.

**10. По теореме Хекшера – Олина – Самуэльсона ...**

а) каждая страна экспортирует только фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства;

б) международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на одинаковые факторы производства в торгующих странах;

в) международная торговля приводит к росту абсолютных и относительных цен на неторгуемые товары;

г) все вышеперечисленное неверно.

**11. Что относится к нетарифным барьерам внешней торговли?**

- а) импортные тарифы;
- б) экспортные субсидии;
- в) экспортные тарифы;
- г) импортные квоты.

**12. Развитие свободной международной торговли приводит к тому, ...**

а) что в краткосрочном периоде растут доходы тех, кто занят в отраслях, конкурирующих с импортом;

б) что в краткосрочном периоде сокращаются доходы тех, кто занят в отраслях, ориентированных на экспорт;

в) что в краткосрочном периоде растут доходы тех, кто занят в отраслях, ориентированных на экспорт;

г) верны ответы а) и в).

**13. Скорейший выход из мирового финансового кризиса и смягчение его последствий во многом зависят:**

а) от эффективности и согласованности принимаемых мер в рамках отдельных государств и мирового сообщества в целом;

б) прочности финансово-валютной системы;

в) капитализации и ликвидности национальных кредитных институтов;

г) уровня конкурентоспособности экономики страны.

**14. Внешнеэкономическая деятельность – это ...**

а) совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках;

б) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена;

в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций за рубежом.

**15. При выборе стратегии выхода на внешний рынок предприятие должно учитывать в первую очередь:**

а) тип конкуренции;

б) структуру зарубежного рынка;

в) деятельность международных организаций;

г) политику государства.

## Список вопросов для подготовки к экзамену

1. Понятие и предмет мировой экономики, ее субъекты.
2. Этапы формирования мирового хозяйства.
3. Современные тенденции развития мировой экономики.
4. «Утечка умов»: эмиграция молодежи из России.
5. Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования.
6. Влияние санкций Запада на мировую экономику.
7. Понятие международных экономических отношений (МЭО).
8. Признаки современных МЭО.
9. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений.
10. Международные экономические организации.
11. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений.
12. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы.
13. Особенности современной международной валютно-расчетной системы.
14. Режимы валютных курсов (фиксированный, гибко фиксированный, плавающий).
15. Европейская валютная система.
16. Доллар и евро в мировой валютной системе.
17. Международный валютный рынок.
18. Классические и альтернативные теории международной торговли.
19. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений.
20. Современное состояние внешнеэкономической политики России.

## Глоссарий

**Автаркия** – экономическая самостоятельность одной или нескольких стран. Политика, направленная на обособление экономики страны от экономики других стран и ставящая целью создание замкнутой хозяйственной жизни в рамках одного государства.

**Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)** – межправительственный форум, созданный в 1989 г. и объединяющий 21 государство Азиатско-Тихоокеанского региона. В рамках рабочих органов форума вырабатываются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов.

**Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН)** – субрегиональная торгово-экономическая группировка, созданная в 1967 г. и включающая в настоящее время девять стран Юго-Восточной Азии. Цели создания — содействие социальному и экономическому развитию стран-членов, сотрудничество в промышленности и сельском хозяйстве, проведение научно-исследовательских работ.

**Банки транснациональные (ТНБ)** – специфическая форма современных ТНК в кредитно-финансовой сфере. Начальные формы интернационализации банков возникли уже в начале XX в. Укрепление ТНК в 60–70-е гг. ускорило процесс интернационализации банковского капитала. К кредитованию внешней торговли прибавились функции по обслуживанию ТНК (кредитование, размещение денежной наличности), валютное обеспечение сделок, предоставление информации о конъюнктуре рынков, финансовом «климате» отдельных государств, услуг в области аренды оборудования (лизинг), страхования от валютных рисков (хеджирование) и т.д.

**Валовой национальный продукт (ВНП)** – совокупная стоимость конечной продукции отраслей материального производства и сферы услуг, произведенная в экономике в течение года, плюс чистый доход от собственности за границей. Отличается от ВВП на сальдо внешнеэкономических операций, включая сальдо экспорта и импорта товаров и услуг, сальдо перевода

заработной платы иностранных рабочих и сальдо перевода прибылей от вывезенного за рубеж капитала. Может быть больше или меньше ВВП в зависимости от знака сальдо.

**Венчурные фирмы** – фирмы, осуществляющие технологическое развитие, которое часто приводит либо к модернизации старых, либо к возникновению новых отраслей экономики, что особенно важно для научно-технологических зон.

**Внешнеторговая квота** – макроэкономический показатель значения внешней торговли для страны. Определяется как соотношение совокупной стоимости экспорта и импорта, деленной пополам, к стоимости ВВП страны в процентах.

**Внешнеэкономическая политика (ВЭП)** – целенаправленные действия государства и его органов по определению режима регулирования внешнеэкономических связей и оптимизации участия страны в международном разделении труда, общий курс государства в международных экономических отношениях, в рамках которого отстаиваются национальные экономические интересы в отношениях с другими государствами или международными организациями. Осуществляется путем различных средств и методов.

**Всемирная торговая организация (ВТО)** – многосторонняя торгово-экономическая организация, правовой основой которой является Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, договоренностей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов.

**Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) (1947–1994 гг.)** – многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые нормы и правила, которыми руководствуются во взаимных торговых отношениях участвующие в нем страны.

**Глобализация** – рост взаимозависимости экономик всех стран мира, в основе которого лежит углубление интернационализации производства и капитала. В результате глобализации выравниваются условия хозяйствования, сближаются цены,

снимаются барьеры при реализации товаров и услуг, ценных бумаг в деятельности финансовых и фондовых рынков разных стран.

**Глобальные проблемы** – общемировые, общечеловеческие проблемы развития. К категории глобальных относят круг проблем, тесно переплетенных между собой, носящих угрожающий для человечества характер, вплоть до уничтожения цивилизации, и требующих для своего срочного решения совместных действий всего мирового сообщества. Глобальные проблемы современности – закономерный результат отношений между человеком и природой и общественного развития, социального прогресса общества в целом.

**Государственное регулирование экономики (ГРЭ)** – система хозяйственно-политических мер, осуществляемых государственными органами в интересах укрепления и приспособления к новым условиям существующей социально-экономической системы и обеспечения благоприятных условий воспроизводства. Осуществляются с помощью кредитно-денежных, бюджетных мер и государственного сектора в экономике.

**Государственный сектор в экономике** – один из методов государственного регулирования экономики, представляющий собой комплекс хозяйственных объектов, целиком или в виде долевого участия принадлежащих государству.

**Демографический взрыв** – резкое ускорение роста численности населения вследствие установления промежуточного типа воспроизводства населения. Как правило, в этот период снижение смертности значительно опережает снижение рождаемости, что приводит к ускоренному увеличению численности населения.

**Демографический кризис** – процесс резкого ухудшения воспроизводства населения, что, в частности, выражается в резком снижении темпов роста численности населения и даже в его естественной убыли, а также в демографическом старении населения.

**Демографический переход** – концепция, применяемая в современной демографии для объяснения смены типов воспроизводства населения. Суть демографического перехода за-

ключается в движении от традиционного типа воспроизводства населения (высокая рождаемость и высокая смертность) через ряд переходных этапов к современному типу, основанному на низкой рождаемости и низкой смертности.

**Длинные волны конъюнктуры** – длительные (продолжительностью 50 лет и более) колебания среднего уровня цен, а также средних темпов экономического роста.

**Догоняющее развитие** – экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отстающими странами.

**Европейская валютная система** – государственно-правовая форма организации валютных отношений стран Общего рынка с целью стабилизации валютных курсов и стимулирования интеграционных процессов. ЕВС — подсистема мировой валютной системы (Ямайской). Создана в 1979 г.

**Единичный тип МРТ** – такой тип разделения труда, который означает специализацию различных стран:

- на отдельных этапах производства (узлах, деталях, полуфабрикатах и т.д.);
- по стадиям технологического цикла;
- в рамках научно-технических, проектно-конструкторских технологических разработок;
- в инвестиционном процессе.

**«Зеленая революция»** – преобразование сельского хозяйства развивающихся стран на основе современной агротехники путем выведения новых высокоурожайных сортов культур, расширения орошаемых земель и широкого применения минеральных удобрений.

**Зона свободной торговли (ЗСТ)** – форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами – участниками интеграционного объединения и прежде всего снижаются или отменяются таможенные пошлины.

**Импортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции. Рассчитыва-



ется как отношение стоимости импорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах.

**Импортозамещающая модель развития** – модель хозяйственной деятельности, суть которой заключается в протекционизме по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной валюты, что способствует развитию под защитой высоких тарифов местной обрабатывающей промышленности для удовлетворения внутреннего спроса и сокращения импорта, особенно потребительских товаров.

**Интеграция «разных скоростей»** – практика интеграционного сотрудничества в рамках СНГ и других объединений, при которой заключаются соглашения между отдельными их членами, предусматривающие ускорение и углубление интеграционных процессов в определенных областях.

**Интернализация:** 1. Включение оценки внешних эффектов (как отрицательных, так и положительных) в затраты или доход производителя этих эффектов. Создает условия для рыночного регулирования внешних эффектов и в идеале — установления их оптимального уровня. 2. Комбинирование двух или более родственных видов производства в рамках деятельности одной фирмы в противоположность распределению этих видов производства отдельно по разным фирмам с последующей синхронизацией их посредством рыночных сделок.

**Интернационализация хозяйственной жизни** – объективный исторический процесс возникновения и углубления связей между национальными хозяйствами разных стран, а также между их хозяйствующими субъектами. Обусловливается международным разделением труда и специфической формой его обобществления, когда в результате развития производительных сил (машинного производства), международной специализации и кооперирования национально обособленный труд выходит за рамки отдельной страны, а ее хозяйственная жизнь приобретает интернациональный характер. Это сближение национальных экономик, которое проявляется в росте их взаимозависимости на уровне производства и международного товарооборота, движения капиталов и рабочей силы, взаимном влиянии на

важнейшие экономические процессы в странах, в том числе динамику цен, ставки процента и т. д. Интернационализация хозяйственной жизни способствует росту производительности общественного труда, выравниванию условий хозяйствования и всей хозяйственной жизни различных стран.

**Конвергенция** – сближение различных экономических систем, стирание различий между ними, обусловленное общностью социально-экономических проблем и наличием единых объективных закономерностей развития.

**Консорциум** – временное добровольное объединение предприятий для решения конкретной задачи, реализации крупной целевой программы или проекта независимо от формы собственности. По выполнении поставленной задачи консорциум прекращает свою деятельность (распускается) либо преобразуется в объединение иного вида.

**Концерн** – объединение предприятий, осуществляющих совместную деятельность на основе добровольной централизации функций научно-технического и производственного развития, инвестиционной, финансовой, внешнеэкономической и иной деятельности, а также хозяйственного обслуживания предприятий.

**Кредитно-денежные меры ГРЭ** – это регулирование учетной ставки, минимальных резервов банков и мероприятия на рынке ценных бумаг, с помощью которых государство стремится изменить в желаемом направлении соотношение спроса и предложения денежных капиталов.

**Либерализация** – расширение свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, снятие или сокращение ограничений на экономическую деятельность, раскрепощение предпринимательства. Либерализация цен – переход от назначаемых государственных цен (государственного ценообразования) к системе свободных рыночных цен (рыночному ценообразованию). Либерализация экономики – процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности.

**«Малая» приватизация** – переход из государственной собственности в частную мелких предприятий (главным образом сферы услуг) исключительно на платной основе.

**Международная ассоциация развития (МАР)** – международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, занимающаяся предоставлением займов (кредитов) для приоритетных, экономически и технически обоснованных проектов в рамках национальной экономики прежде всего развивающихся государств.

**Международная (внешняя) трудовая миграция** – территориальные перемещения населения через государственные границы с целью вступить в трудовые отношения с работодателями в другой стране.

**Международная кооперация труда** – основанный на МРТ устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

**Международная неправительственная организация** – любая международная организация, учрежденная без межправительственного соглашения. Международные неправительственные организации, в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций, не являются субъектами международного (публичного) права, однако такие организации осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица.

**Международная организация труда (МОТ)** – специализированное учреждение системы ООН, содействующее решению проблем обеспечения занятости и роста уровня жизни, охраны здоровья трудящихся, повышения сотрудничества между предпринимателями и трудящимися.

**Международная специализация** – форма МРТ, представляющая собой устойчивую ориентацию национальных хозяйств на производство продукции определенного вида с целью последующего обмена.

**Международная финансовая корпорация (МФК)** – международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, работающая в отличие от МБРР на микроуровне, т.е. финансирующая не правительства, а непосредственно предприятия. МФК – крупнейший в мире источник прямого финансирования проектов частных капиталовложений в развивающихся странах.

**Международная экономическая интеграция (МЭИ)** – процесс, в котором задействованы государства, экономические агенты, различные субъекты хозяйственной, правовой, культурной и прочих видов деятельности, направленный на взаимное приспособление и проникновение национальных экономик (производства, свободного передвижения и перемещения финансов, транспорта, рабочей силы), максимальное объединение национальных народнохозяйственных комплексов в одно целое с точки зрения поставленных задач, включение их в единый воспроизводственный процесс в рамках интегрируемых стран.

**Международное разделение труда (МРТ)** – высшая степень развития общественного территориального разделения труда между государствами, которое исходит из устойчивой, экономически выгодной специализации производства отдельных стран на производстве разных видов продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства.

**Международные экономические организации** – организации двух типов: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

**Международные экономические отношения (мирохозяйственные связи)** – экономические отношения между резидентами и нерезидентами, т.е. физическими и юридическими лицами разных стран.

**Международный банк реконструкции и развития (МБРР)** – международная валютно-кредитная организация, концентрирующая свое внимание на оказании помощи развивающимся государствам и странам с переходной экономикой, в том числе СНГ, в целях их долгосрочного экономического развития. Этот банк часто называют Всемирным банком.

**Международный валютный фонд (МВФ)** – одна из ведущих международных финансово-кредитных организаций, осуществляющая помощь странам-членам на кредитной основе в периоды макроэкономических кризисов.

**Межправительственная (межгосударственная) организация** – международная организация, учреждаемая на основе

договора между государствами для выполнения определенных целей.

**МЕРКОСУР** – общий рынок стран южного конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

**Механизм валютной интеграции** – совокупность валютно-кредитных методов регулирования, посредством которых осуществляется сближение и взаимное приспособление национальных хозяйств и валютных систем.

**Механизм избегания двойного налогообложения** – зачет налога, уплаченного в одном из договаривающихся государств, при определении обязательств в стране постоянного местопребывания.

**Механизм международной экономической интеграции** – система экономических методов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление МЭИ.

**Мировая экономика (мировое хозяйство, всемирное хозяйство)** – по широкому определению – совокупность всех национальных экономик мира и присущая ей система международных экономических отношений; по узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

**Мировой (всемирный) рынок товаров и услуг** – по широкому определению – совокупность национальных рынков товаров и услуг; по узкому определению – совокупность только тех национальных товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке. Мировой рынок – форма организации и функционирования мировой торговли. Является центральной категорией МЭ, которая включает все основные параметры мировой торговли и дополняет их другими существенными чертами, связанными с международной мобильностью факторов производства.

**Мировой финансовый рынок (мировые рынки капитала)** – совокупность финансово-кредитных организаций, которые в качестве посредников перераспределяют финансовые активы между кредиторами и заемщиками, продавцами и покупателями финансовых ресурсов. Мировой финансовый рынок можно рассматривать с разных точек зрения. Например, с функциональной точки зрения его можно разбить на такие рынки,

как валютный, деривативов, страховых услуг, кредитный, акций, которые в свою очередь разбиваются на еще более узкие. Так, кредитный рынок часто подразделяют на рынок долгосрочных ценных бумаг и рынок банковских кредитов.

**Мировые финансовые центры** – те места в мире, где торговля финансовыми активами между резидентами разных стран имеет особенно большие масштабы. Это прежде всего Нью-Йорк и Чикаго – в Америке, Лондон, Франкфурт, Париж, Цюрих, Женева, Люксембург – в Европе, Токио, Сингапур, Гонконг, Бахрейн – в Азии. В будущем мировыми финансовыми центрами могут стать и нынешние региональные центры – Кейптаун, Сан-Паулу, Шанхай и др. К ним относят и некоторые офшорные центры, прежде всего в бассейне Карибского моря Панаму, Бермудские, Багамские, Каймановы, Антильские и другие острова.

**Модель «летающие гуси»** – модель, предполагающая наличие страны-лидера, которая осуществляет инвестиции, передает технологии и организационный опыт с целью модернизации и развития экспортных производств, одновременно расширяя свой рынок сбыта. Разработана в начале 30-х гг. и реализована Японией в экономических отношениях с рядом новых индустриальных стран первой волны.

**Монетарный союз** – объединение в рамках таможенного союза, предполагающее гармонизацию фискальной и денежной политики. В этих целях унифицируется структура налоговой системы и бюджета, вводятся одинаковые налоговые ставки прямых и косвенных налогов, гармонизируется валютный режим, в том числе и путем введения общей валюты или фиксированных валютных курсов денежных единиц одной относительно другой и по отношению к третьим валютам, которые выполняют функцию международного платежного средства, например, к доллару США; унифицируются ставки процента (кредита, депозита) и создаются общие органы для управления отдельными сферами экономики.

**Научно-технический прогресс (НТП)** – непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных ко-

нечных продуктов. Это взаимосвязанное развитие науки и техники, обусловленное потребностями материального производства, ростом и усложнением общественных потребностей. НТП имеет две основные формы: 1 – эволюционную, означающую сравнительно медленное и частичное совершенствование традиционных научно-технических основ производства; 2 – революционную, воплощающуюся в научно-технической революции. Они взаимообуславливают друг друга: накопление сравнительно небольших изменений в науке и технике приводит в конце концов к коренным качественным преобразованиям.

**Научные ресурсы (научно-технический потенциал, наука)** – возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

**Ненаблюдаемая экономика** – всякая экономическая деятельность, не зарегистрированная официально уполномоченными органами; такой уклад в экономике, который складывается вопреки правовым нормам и формальным правилам хозяйственной жизни.

**ОПЕК** – организация стран – экспортеров нефти. Образована главными нефтедобывающими странами Азии, Африки и Латинской Америки в 1960 г. для усиления коллективных взаимных интересов, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от ее реализации на мировом рынке, поощрения нефтеразведки и нефтедобычи и т.д. На долю стран – членов ОПЕК приходится около 75 % мировых достоверных запасов нефти и более 1/3 ее мировой добычи. Высший орган ОПЕК – конференция министров. Штаб-квартира – в Вене (Австрия).

**Общий тип МРТ** – такой тип разделения труда, который предопределяет межотраслевой международный обмен, в частности, товарами (готовой продукцией) добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности отдельных стран.

**Общий рынок (ОР)** – такой этап развития интеграционного объединения, на котором не только ликвидируются барьеры между странами во взаимной торговле, но и освобождается движение факторов производства — труда, капитала, технологий, осуществляется купля-продажа земли и недвижимости. Та-

ким образом интегрируется не только рынок продукции, но и факторный рынок.

**Организация Объединенных Наций** – состоит из Генеральной Ассамблеи (ГА), Совета Безопасности (СБ), Экономического и Социального Совета (ЭКОСОС), Совета по Опеке (СО), Международного суда, Секретариата и Генерального секретаря.

**Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО)** – центральный координирующий орган в рамках системы ООН по вопросам промышленного развития и сотрудничества на глобальном, региональном, национальном и отраслевом уровнях.

**Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)** – межгосударственная организация межрегионального характера, объединяющая преимущественно развитые страны.

**Открытая экономика** – экономика, в условиях которой государство не может реализовывать свою макроэкономическую политику, основываясь на предположении, что оно действует в закрытой народнохозяйственной системе. Необходимым условием «открытости» национальной экономики является наличие сильных внешнеэкономических ограничений. Открытая экономика – это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер; в закрытой экономике большинство рынков, отраслей и сфер для них закрыто.

**Отраслевая структура ВВП** – показатель уровня социально-экономического развития страны, классифицирующий производственную деятельность по широким группам – секторам или более узким группам – отраслям. Тремя основными секторами экономики являются: а) первичный сектор (добыча сырья и сельское хозяйство); б) вторичный сектор (промышленные товары, строительство, газ, электричество и т.д.); в) третичный сектор – сфера услуг (розничная торговля, банковское дело, туризм и т.д.). Для РСРЭ типична ситуация, когда в структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор представлен прежде всего обрабатывающей промышлен-



ностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство) невелика.

**Офшорная зона** – национальная территория или ее часть, на которой в соответствии с законодательством установлен льготный налоговый режим для иностранных компаний нерезидентов, соответствующим образом зарегистрированных.

**Парижский договор** – договор о создании Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), положивший начало европейской экономической интеграции. Подписан в Париже в апреле 1951 г.

**Паритет покупательной способности (ППС)** – соотношение национальных валют их покупательной способности, т.е. с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных.

**Перегрев экономики** – чрезмерное финансирование экономического роста, перекредитование, избыточное вложение государственных средств в экономику, угрожающее чрезмерным дефицитом государственного бюджета и инфляцией.

**План Маршалла** – экономическая программа помощи Западной Европе со стороны США, осуществлявшаяся с 1948 по 1952 г.

**Периферия** – развивающиеся страны, имеющие сырьевую ориентацию ВВП и экспорта, достаточно неэффективный и негибкий механизм саморазвития, относительно низкий уровень внутренней интегрированности экономики в систему мирового хозяйства, но при этом находящиеся в экономической зависимости от центра. В этих странах имеют место нерыночные рычаги хозяйственного регулирования.

**План Ж. Делора** – программа создания европейского экономического и валютного союза (ЕЭВС). Предусматривал создание общего рынка, поощрение конкуренции, координацию экономической, бюджетной и налоговой политики в целях сдерживания инфляции, стабилизации цен, экономического роста и ограничения государственного дефицита. Принят в 1989 г. На основе этого плана был подписан Маастрихтский договор.

**Постиндустриализация** – переход от индустриального общества к постиндустриальному. Последнее обладает такими чертами, как преобладание услуг в производстве и потреблении, высокий уровень образования, новое отношение к труду, повышенное внимание к окружающей среде, гуманизация (социализация) экономики, информатизация общества, ренессанс малого бизнеса.

**Предпринимательские ресурсы мира (предпринимательский потенциал)** – способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов – труда, земли, капитала, знаний – для осуществления хозяйственной деятельности.

**Преференциальное торговое соглашение** – соглашение о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи определенных видов товаров.

**Преференции** – преимущества, предпочтения, льготы, предоставляемые отдельным государствам, предприятиям, организациям для поддержки определенных видов деятельности; осуществляются в форме снижения налогов, скидок с таможенных пошлин, освобождения от платежей, выгодных кредитов. Предоставляются государством, носят адресный характер. В отношениях между государствами предоставляются как на началах взаимности, так и в одностороннем порядке.

**Природно-ресурсный потенциал мировой экономики** – имеющиеся в распоряжении общества запасы полезных ископаемых и естественных условий жизни (природные ресурсы). Включает энергетические, земельные и почвенные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические и рекреационные ресурсы. Основа ресурсного потенциала мировой экономики.

**Продовольственная сельскохозяйственная организация ООН (ФАО)** – специализированное учреждение системы ООН, содействующее развитию аграрного производства, лесоводства и рыболовства в целях ликвидации голода, улучшения питания и качества жизни.

**Протекционизм** – экономическая политика, теория или доктрина, предполагающая или реализующая ряд мер, направ-

ленных на стимулирование национальной экономики и ее защиту от иностранной конкуренции.

**Римский договор** – учредительный договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС). Подписан 25 марта 1957 г. в Риме ФРГ, Францией, Италией и странами Бенилюкса. Вступил в силу 1 января 1958 г. Одновременно был подписан Договор о создании Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом).

**Северное измерение** – новая стратегия в политике Северного совета и ЕС, направленная на максимизацию эффективности программ северных стран и сообщества посредством координации взаимодополняющих действий и выработки согласованного подхода к проблемам и нуждам Северной Европы. Эта стратегия была инициирована Финляндией в 1997 г. В то же время Северное измерение позволило более четко выделить региональный контур инициатив ЕС.

**Северный совет** – интеграционное сотрудничество северных стран Европы, осуществляемое через Северный совет (основан в 1952 г.) и Северный совет министров (основан в 1962 г.). Члены Северного совета: Дания, Исландия, Норвегия, Финляндия и Швеция.

**Свобода торговли (фритредерство)** – политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

**Свободная экономическая зона (СЭЗ)** – специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, визовым и трудовым режимами.

**Совет экономической взаимопомощи (СЭВ)** – интеграционное объединение социалистических стран, существовавшее с 1949 по 1990 г.

**Соглашение о североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА)** – Соглашение о свободной торговле, заключенное в 1993 г. Соединенными Штатами, Канадой и Мексикой (интеграционное объединение). Соглашение предусматривает главным образом постепенное, растянутое на 15 лет, устранение таможенных барьеров, свободное движение капита-

лов, возможность для каждой страны-участницы создавать финансовые учреждения на территории двух других стран.

**Содружество Независимых Государств (СНГ)** – интеграционная группировка на постсоветском пространстве, включающая все бывшие советские республики, кроме стран Балтии. Создано в 1991 г.

**Смешанная экономика** – представляет собой на практике серию законодательно оформленных решений, обеспечивающих полную занятость, государственный контроль ключевых секторов экономики, а также гарантии социального обеспечения.

**Специальные права заимствования (СДР)** – эмитированная МВФ для стран – участниц Фонда специальная международная валюта для расчетов между государствами. Однако СДР не смогли потеснить доллар и другие ключевые валюты в международных валютно-расчетных отношениях и официальных резервах.

**Таможенный союз (ТС)** – соглашение двух или более стран об упразднении таможенных пошлин во взаимной торговле, форма коллективного протекционизма, которая предполагает создание единого внешнеторгового таможенного тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

**Транснационализация** – процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю.

**Транснациональная корпорация (ТНК)** – объединение предприятий, состоящее из головной компании и зарубежных филиалов.

**Трансформационный спад** – экономический спад, связанный с переходом к другой экономической системе. Характерен для стран Центральной и Восточной Европы и особенно для стран – членов СНГ.

**Уклад экономический** – тип хозяйства, в основе которого лежит определенная форма собственности на средства производства и соответствующие ей отношения производства, распределения, обмена и потребления. Сосуществует с другими

формами хозяйства. Для развивающихся стран характерна многоукладная экономика со значительным удельным весом мелко-товарного и кустарного производства, феодальных и полуфеодальных отношений, остатков первобытнообщинного и патриархального хозяйств.

**«Утечка умов»** – эмиграция научно-технических и других высококвалифицированных специалистов на постоянное (как правило, с изменением гражданства) или временное (на длительный срок для работы по контракту) проживание.

**«Утяжеление» экономической структуры** – снижение доли обрабатывающей промышленности и повышение доли добывающих отраслей.

**Финансовая интеграция** – гармонизация и унификация налоговых систем, бюджетной классификации, бюджетного процесса, государственных расходов, системы контроля со стороны центральных банков за деятельностью коммерческих банков, проводимая в целях большей координационной политики государств, входящих в региональные группировки.

**Финансовые ресурсы мира** – по широкому определению – совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира; по узкому определению – только те финансовые ресурсы, которые используются в международных экономических отношениях, т.е. отношениях между резидентами и нерезидентами. Граница между широким и узким определениями все больше размывается по мере глобализации мировых финансов.

**Хозяйственный цикл** – регулярно (каждые 4–7 лет) повторяющиеся колебания хозяйственной конъюнктуры, в ходе которых экономика проходит четыре фазы: кризис (рецессию), депрессию, оживление и подъем (бум).

**Центр мировой экономики** – промышленно развитые страны с эффективным рыночным хозяйством, развивающиеся по типу социального рыночного хозяйства. Эти страны, имея гибкий рыночный механизм, способны быстро адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре, осваивать достижения НТП.

**Частный тип МРТ** – такой тип разделения труда, при котором преобладает мировая торговля готовыми изделиями раз-

личных отраслей и производств отдельных стран, в том числе на уровне внутриотраслевого обмена.

**Экономический и валютный союз** – форма международной экономической интеграции, при достижении которой договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики. Следствием экономического и валютного союза выступает введение наднациональных институтов управления интеграционным сообществом государств-членов.

**Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС)** – главный экономический орган системы ООН, занимающийся координацией экономической и социальной деятельности ООН и соответствующих специализированных учреждений и институтов.

**Экологический кризис** – напряженное состояние взаимоотношений между человечеством и природой, характеризующееся несоответствием развития производительных сил и производственных отношений в человеческом обществе ресурсно-экологическим возможностям биосферы. Характеризуется не просто и не столько усилением воздействия человека на природу, сколько резким увеличением влияния измененной людьми природы на общественное развитие.

**Экономическая безопасность** – состояние, в котором государство и общество может суверенно, без вмешательства и давления извне, определять пути и формы своего экономического развития. Национальная экономическая безопасность имеет внутреннюю материальную основу – достаточно высокий уровень развития производительных сил, способных обеспечить существенную долю натуральных и стоимостных элементов расширенного воспроизводства ВНВ, а также внутреннюю социально-политическую основу государства, которая связана с достаточно высоким уровнем общественного согласия в отношении долгосрочных национальных целей.

**Экспансия** – активное проникновение в какую-либо сферу.

**Экспортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам продукции. Рассчи-

тывается как отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах.

**Экспортноориентированная** модель развития – ориентация создаваемых новых отраслей преимущественно на внешний рынок, иногда в сочетании с активным привлечением к экспортному производству иностранного капитала, реже — в сочетании с низкими ввозными пошлинами.

**Энергоемкость экономики** – удельный расход первичных энергетических ресурсов в тоннах нефтяного эквивалента на 1000 долл. США ВВП.

**«Эффект бильярда»** – перемещение трудоемких производств из новых развитых и новых индустриальных стран в развивающиеся страны с очень дешевой рабочей силой.

## Список литературы

1. *Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»* (с изменениями на 30 ноября 2013 года) [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. *Авдокушин Е.Ф.* Международные экономические отношения. М.: Юристъ, 2004.
3. *Аганбеян А.Г.* Социально-экономическая ситуация в России и перспективы развития // Управленческие науки в современной России / Финансовый университет при Правительстве РФ. URL: <http://www.fa.ru/faculty/mis/research/Pages/confs.aspx> (дата обращения: 28.03.2015).
4. *Алпатова Э.С.* Современное высшее образование в России и за рубежом: проблемы и вызовы времени // Экономика и право. 2012. № 5-6. URL: <http://www.vipstd.ru/nauteh/index.php/---er12-05/520-a> (дата обращения: 08.04.2015).
5. *Апокин А.Ю.* Мировая экономика в долгосрочной перспективе: цели и задачи субъектов // Вопросы экономики. 2012. № 6.
6. *Безвербная М.Ю., Кретова Н.В.* Формирование инновационно-инвестиционной среды во внешнеэкономическом комплексе страны и региона // Известия. 2012. № 2. [Электронный ресурс].
7. *Болонский процесс в России.* URL: <http://www.bologna.ntf.ru> (дата обращения: 11.04.2015).
8. Газета.ру. URL: <http://www.gazeta.ru/financial/2010/10/15/3428907.shtml> (дата обращения: 10.04.2015).
9. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит». М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. Гл. 1, 2.
10. *Добрынин А.И., Дятлов С.А., Цыренова Е.Д.* Человеческий капитал в транзитивной экономике. СПб.: Наука, 1999. 309 с.



11. *Домбровский М.А., Чучулина Е.В.* Современное состояние внешнеэкономической политики России // Экономика и предпринимательство. 2015. № 1(54).
12. *Елисеева А.А.* Человеческий капитал как фактор конкурентоспособности российских трудовых ресурсов // Международный экономический форум. URL: <http://be5.biz/ekonomika1/r2010/01032.htm> (дата обращения: 20.03.2015).
13. *Кочетов Э.Г.* Глобалистика: теория, методология, практика: учебник для вузов. М.: НОРМА-ИНФРА-М, 2002. Разд. 1.
14. *Кочергина Т.Е.* Мировая экономика: учебник. 3-е изд., доп. и перераб. Ростов н/Д: Феникс, 2009. 267 с.
15. *Кругман П.Р., Обстфельд М.* Международная экономика. Теория и практика: учебник для вузов / пер. с англ.; под ред. В.П. Колесова, М.В. Кулакова. М.: ЮНИТИ, 1997. Гл. 2–6.
16. *Ломакин В. К.* Мировая экономика. М.: Финансы; ЮНИТИ, 2007.
17. *Международные экономические отношения: учеб. пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева.* 2-е изд., перераб. и доп. Пенза, 2006. 162 с.
18. *Международные экономические отношения: учебник / под ред. Б.М. Смитиенко.* М.: ИНФРА-М, 2005. Гл. 1–3.
19. *Международные экономические отношения: учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева.* 2-е изд., перераб. и доп. М.: Велби; Проспект, 2008. Гл. 1.
20. *Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина.* 6-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Гл. 6, 7, 9, 10.
21. *Мировая экономика: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика» / под ред. Ю.А. Щербанина.* 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. Разд. 1.
22. *Новости* Исследовательского центра рекрутингового портала Superjob.ru. URL: <http://www.superjob.ru> (дата обращения: 03.04.2015).

23. *Пилюгина О.* Причины и этапы вступления России в Болонский процесс. URL: <http://referat7.ru/refs/source/ref666-4774.html#1> (дата обращения: 03.04.2015).
24. *Программный продукт PROGNOZ GDATA PORTAL.* URL: <http://dataportal.prognoz.ru/search.html> (дата обращения: 03.09.2015).
25. *Рейтинговое агентство «Эксперт РА».* URL: <http://raexpert.ru/> (дата обращения: 01.04.2015).
26. *Станишевская С.П., Имайкин Е.А., Якупова И.Н.* Управление интеллектуальным капиталом в регионе / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2013. 156 с.
27. *Центр управления финансами. Center-YF.* Человеческий капитал. URL: <http://center-yf.ru/data/economy/Chelovecheskii-kapital.php> (дата обращения: 28.03.2015).
28. *Сайт Министерства экономического развития РФ,* портал внешнеэкономической информации. URL: [http://www.ved.gov.ru/reg/plans/state\\_program/](http://www.ved.gov.ru/reg/plans/state_program/) (дата обращения: 10.04.2012).
29. *Сапунов А.Л.* Транснациональные корпорации развивающихся стран в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. 2006. № 5. С.16.
30. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки. М.: Магистр, 2007. 672 с.
31. *Фигурнова Н.П.* Международная экономика: учеб. пособие. М.: Омега-Л, 2007. Тема 1.
32. *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика. М.: Юрайт, 2012.
33. *Цыпин Е.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учебник. М.: Велби; Проспект, 2007. Гл. 1,4.
34. *Чеботарев Н.Ф.* Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров. М.: Дашков и Ко, 2013. 352 с.
35. *Чучулина Е.В., Блюмина А.А, Пискунов В.Р.* Процесс формирования человеческого капитала в мировой системе высшего образования // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5. Ч. 1.

36. *Экономические санкции против России [РФ]: причины, анализ, списки, последствия.* URL: [http://weic.info/ekonomicheskie\\_stati/ekonomicheskie\\_sankcii\\_protiv\\_rossii\\_rf\\_prichiny\\_analiz\\_spiski\\_posledstviia](http://weic.info/ekonomicheskie_stati/ekonomicheskie_sankcii_protiv_rossii_rf_prichiny_analiz_spiski_posledstviia) (дата обращения: 03.10.2015).

37. *Электронный финансовый словарь.* URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/21139](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/21139) (дата обращения: 03.09.2016).

*Учебное издание*

**Чучулина Екатерина Викторовна**

**Мировая экономика и международные  
экономические отношения**

*Учебное пособие*

*Издание 2-е, дополненное и переработанное*

Редактор *Л. А. Богданова*

Корректор *Л. И. Семицветова*

Компьютерная верстка: *О. Н. Беляева*

---

Объем данных 2,2 Мб

Подписано к использованию 18.03.2020

---

Размещено в открытом доступе

на сайте [www.psu.ru](http://www.psu.ru)

в разделе НАУКА / Электронные публикации  
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр

Пермского государственного

национального исследовательского университета

614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15