

БАКАЛАВРИАТ

Л.В. Шкваря

МЕЖДУНАРОДНАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ИНТЕГРАЦИЯ
В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ



Электронно-
Библиотечная
Система
znanium.com



Уважаемый читатель!

Вы держите в руках книгу,
дополнительные материалы которой
доступны Вам **БЕСПЛАТНО**
в Интернете на www.znanium.com
Специального программного
обеспечения не требуется

33М (07)

УДК 339(075.8)
ББК 65.5я73
Ш66 5

Ш66 **Шкваря Л.В.**
Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учеб. пособие. — М.: ИНФРА-М, 2014. — 315 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс; Режим доступа <http://www.znanium.com>]. — (Высшее образование: Бакалавриат).

ISBN 978-5-16-004166-7

Рассмотрены причины и предпосылки, а также сущность международной экономической интеграции и ее влияние на развитие как национальных, так и мировой экономики. Проанализированы теоретические подходы — классические и современные, современная международная практика международной экономической интеграции в блоках развитых и развивающихся стран.

Приведены примеры поразительно высоких социально-экономических результатов такого сотрудничества, а также примеры неэффективной международной экономической интеграции.

Особое место уделено характеристикам участия России в интеграционных процессах.

Для студентов, магистров экономики и дипломированных специалистов по специальностям «Мировая экономика», «Внешнеэкономическая деятельность», «Маркетинг», «Финансы и кредит», «Национальная экономика» и др.

ББК 65.5я73

ВВЕДЕНИЕ

В конце XX — начале XXI в. на фоне нарастающей глобализации резко активизировались процессы *международной экономической интеграции* (МЭИ) в развитых и развивающихся регионах планеты. Мировое хозяйство качественно изменяется под влиянием МЭИ, выступающей в настоящее время наиболее ярко выраженной тенденцией эволюции мирового хозяйства.

Тенденция эта появилась в 1950-е гг., когда на мировой арене сформировались первые региональные межгосударственные союзы интеграционной направленности. В Западной Европе это Европейское объединение угля и стали (1951), Европейское экономическое сообщество и Евратом (1957), Европейская ассоциация свободной торговли (1960); в Африке — Западноафриканский валютный союз (1959); в Западном полушарии — Латиноамериканская ассоциация свободной торговли и Центральноамериканский общий рынок (1960); в Азии — Организация экономического сотрудничества в составе Ирана, Пакистана и Турции (1964)¹.

По мере формирования наднациональных финансовых и прочих рынков и производственно-сбытовых структур всемирные (вненациональные) экономические связи все более обретают роль ведущих, тогда как внутривосточные отношения даже очень крупных и весьма могущественных стран (не говоря уже об остальных) вынуждены приспосабливаться к реалиям глобальной экономики. Мировое хозяйство в эпоху глобализации постепенно становится сильнее и значимее национальных государств. В этих условиях национальные государства все более теряют возможность полноценно защищать свою экономику от нежелательного внешнего воздействия традиционными методами и не в состоянии регулировать экономические, социальные и культурные процессы. Выплеснувшись за пределы национальных границ, они обрели самостоятельность, становятся саморазвивающимися и неуправляемыми.

Эти процессы не оставляют выбора государствам развивающегося мира, так как только формированием интеграционных блоков, общими усилиями можно обеспечить свою национальную безопасность. Тем более, что развитые государства стремятся всемерно упрочить свое положение и сохранить доминирующие позиции в системе мирового хозяйства. На практике образуются обширные зоны влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран,

¹ См.: Шишков Ю.В. Отечественная теория региональной интеграции: опыт прошлого и взгляд в будущее // МЭ и МО. — 2006. — № 4. — С. 54–63.

которые становятся своеобразными интеграционными центрами, вокруг которых группируются другие государства.

МЭИ: создает условия для ускорения интернационализации производства стран—участниц этого процесса, выравнивания их основных социально-экономических параметров, устранения негативного влияния глобализации на их эволюцию; предполагает добровольное включение в интеграционные процессы (политическую волю руководителей государства); объективно направлена не на подавление, а на поддержание менее развитых стран, наиболее полное и рациональное использование их ресурсов, обычно недоступных для самостоятельного участия в глобальной конкуренции¹.

С другой стороны, интеграционные процессы постепенно трансформируются под влиянием глобализации и существенно различаются от континента к континенту, от блока к блоку. Поэтому процессы МЭИ нуждаются в анализе, осмыслении и прогнозировании. Необходимы серьезный подход к изучению МЭИ как тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений и выявление эффектов, которые она приносит своим участникам и третьим странам.

В теории и практике МЭИ сохраняется много спорных и неоднозначных моментов. Поэтому в учебном пособии использован дискуссионный подход к изложению материала. Структура учебного пособия обеспечивает последовательное рассмотрение основных закономерностей теории и практики МЭИ. Пять частей (24 темы) учебного пособия охватывают как теоретические подходы и концепции, так и современную практику деятельности интеграционных блоков.

Первая часть учебного пособия (темы 1–5) посвящена изучению теории МЭИ; освещает сущность, предпосылки, последствия, механизм МЭИ, основные классические и современные концепции этой интеграции, этапы развития интеграционных процессов.

Во второй части (темы 6–10) рассмотрены закономерности функционирования экономической интеграции в Западной, Центральной и Восточной Европе (включая СНГ и «разноскоростную» интеграцию на постсоветском пространстве).

Третья часть (темы 11–15) представляет специфику МЭИ в Северной и Южной Америке, ее историю и эволюцию, механизмы, современное состояние и тенденции развития. Четвертая (темы 16–20) и пятая (темы 21–24) части соответственно посвящены интеграционным процессам в Азии и Африке.

¹ См.: Гусаков Н.П. Интеграционные и дезинтеграционные процессы в современном мире: движущие силы и противоречия // Торгпредство. — 2006. — № 5. — С. 5–11.

Каждая глава (тема) учебного пособия для удобства освоения материала имеет одинаковое внутреннее строение. Она открывается списком основных учебных вопросов, затем следует изложение их существа, которое завершается выводами — кратким изложением основных положений главы, перечнем вопросов и заданий и тестовыми заданиями. Вопросы и задания обеспечивают контроль знаний, предполагают дискуссионные обсуждения и сопоставление различных подходов к их решению.


Учебное пособие снабжено картами и электронными адресами официальных сайтов рассматриваемых интеграционных блоков и обширным современным статистическим материалом. При его написании учитывалось современное состояние интеграционных блоков.

Автор стремилась к ясности и логичности изложения, единству методического подхода и терминологии.

Научный аппарат учебного пособия предназначен для тех, кто имеет прочные знания базовых понятий и закономерностей, излагаемых в курсах «Мировая экономика», «Международные экономические отношения», «Мировая торговля» и др.

В процессе работы нами использован обширный библиографический материал, представленный в конце учебного пособия.

Учебное пособие соответствует Государственному образовательному стандарту, а фундаментальность и глубина изложения материала позволяют использовать его как базовое при разработке различных вариантов программы курса.

Материалы, отмеченные знаком , доступны в электронно-библиотечной системе znanium (www.znanium.com)

которые становятся своеобразными интеграционными центрами, вокруг которых группируются другие государства.

МЭИ: создает условия для ускорения интернационализации производства стран—участниц этого процесса, выравнивания их основных социально-экономических параметров, устранения негативного влияния глобализации на их эволюцию; предполагает добровольность включения в интеграционные процессы (политическую волю руководителей государства); объективно направлена не на подавление, а на поддержание менее развитых стран, наиболее полное и рациональное использование их ресурсов, обычно недоступных для самостоятельного участия в глобальной конкуренции¹.

С другой стороны, интеграционные процессы постепенно трансформируются под влиянием глобализации и существенно различаются от континента к континенту, от блока к блоку. Поэтому процессы МЭИ нуждаются в анализе, осмыслении и прогнозировании. Необходимы серьезный подход к изучению МЭИ как тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений и выявление эффектов, которые она приносит своим участникам и третьим странам.

В теории и практике МЭИ сохраняется много спорных и неоднозначных моментов. Поэтому в учебном пособии использован дискуссионный подход к изложению материала. Структура учебного пособия обеспечивает последовательное рассмотрение основных закономерностей теории и практики МЭИ. Пять частей (24 темы) учебного пособия охватывают как теоретические подходы и концепции, так и современную практику деятельности интеграционных блоков.

Первая часть учебного пособия (темы 1–5) посвящена изучению теории МЭИ; освещает сущность, предпосылки, последствия, механизм МЭИ, основные классические и современные концепции этой интеграции, этапы развития интеграционных процессов.

Во второй части (темы 6–10) рассмотрены закономерности функционирования экономической интеграции в Западной, Центральной и Восточной Европе (включая СНГ и «разноскоростную» интеграцию на постсоветском пространстве).

Третья часть (темы 11–15) представляет специфику МЭИ в Северной и Южной Америке, ее историю и эволюцию, механизмы, современное состояние и тенденции развития. Четвертая (темы 16–20) и пятая (темы 21–24) части соответственно посвящены интеграционным процессам в Азии и Африке.

¹ См.: Гусаков Н.П. Интеграционные и дезинтеграционные процессы в современном мире: движущие силы и противоречия // Торгпредство. — 2006. — № 5. — С. 5–11.

Каждая глава (тема) учебного пособия для удобства освоения материала имеет одинаковое внутреннее строение. Она открывается списком основных учебных вопросов, затем следует изложение их сущности, которое завершается выводами — кратким изложением основных положений главы, перечнем вопросов и заданий и тестовыми заданиями. Вопросы и задания обеспечивают контроль знаний, предполагают дискуссионные обсуждения и сопоставление различных подходов к их решению.


Учебное пособие снабжено картами и электронными адресами официальных сайтов рассматриваемых интеграционных блоков и обширным современным статистическим материалом. При его написании учитывалось современное состояние интеграционных блоков.

Автор стремилась к ясности и логичности изложения, единству методического подхода и терминологии.

Научный аппарат учебного пособия предназначен для тех, кто имеет прочные знания базовых понятий и закономерностей, излагаемых в курсах «Мировая экономика», «Международные экономические отношения», «Мировая торговля» и др.

В процессе работы нами использован обширный библиографический материал, представленный в конце учебного пособия.

Учебное пособие соответствует Государственному образовательному стандарту, а фундаментальность и глубина изложения материала позволяют использовать его как базовое при разработке различных вариантов программы курса.

Материалы, отмеченные знаком , доступны в электронно-библиотечной системе znanium (www.znaniium.com)

Тема 1. ПОНЯТИЕ И ОБЪЕКТИВНЫЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ (МЭИ)

1.1. Объективная возможность и необходимость возникновения и развития международной экономической интеграции (МЭИ)

МЭИ — многогранное и крайне сложное явление, развивающееся в мире со второй половины XX в.

Появление МЭИ в значительной степени предопределено развитием объективных процессов и тенденций в мировой экономике и международных экономических отношениях. Начиная с первого этапа формирования системы мирового хозяйства, идет процесс интеграции каждой страны в эту систему. Некоторые из них рассмотрены ниже.

Эволюция факторов производства (труда, земли и капитала) в результате промышленной революции содействовала резкому расширению внешнеэкономического сотрудничества и взаимосвязи стран. Страны не могли удовлетворять свои потребности самостоятельно. В процессы производства вовлекались все новые (и в растущих объемах) природные ресурсы, росли их продажи, перевозки и переработка. Это привело, с одной стороны, к углублению международного (территориального) разделения труда и росту взаимозависимости специализированных экономик. С другой стороны, актуализировалась необходимость в новых (по возможности — неконфликтных) подходах к распределению ресурсов и мобильных факторов производства — труда и капитала, особенно в рамках субрегионов.

Со второй половины XX в. под влиянием научно-технического прогресса (НТП) и информационных технологий взаимозависимость стран приобрела новое качество, прочную техническую основу и беспрецедентные темпы. НТП в промышленности создал условия для постоянного дробления процесса общественного производства на узкие специализированные отрасли и подотрасли. Их образование порождало массовую потребность в обмене все более специализирующихся производств как внутри национальных хозяйств, так и между ними. НТП в средствах коммуникации ускорял, удешевлял и облегчал внешнеэкономические связи, создавая основу для количественного и качественного развития международного бизнеса. Массовое производство требовало: обширных рынков сбыта, нередко

далеко выходящих за национальные пределы; дальнейшего роста поставок энергоресурсов, сырья и полуфабрикатов, которые часто невозможно было обеспечить за счет внутренних источников. В результате национальные экономики становятся все более взаимозависимыми. Эта взаимозависимость имеет два аспекта, тесно связанных с рыночной либерализацией мировой экономики:

- все большую часть своих текущих потребностей страны должны покрывать импортом различных товаров и услуг и все большую долю собственной продукции — экспортировать¹;
- устанавливался либеральный торговый режим, обусловленный уровнем технико-экономического развития стран и конкурентоспособности их товаров. Движущей силой либерализации торговли стали экономические выгоды, которые она приносила².

Следовательно, в мире — особенно на региональном и субрегиональном уровне — постепенно формировались устойчивые хозяйственные взаимосвязи между странами и их значение постепенно, но объективно возрастало. Эти взаимосвязи и растущая на их основе взаимозависимость стран стали основой для развития интеграционных процессов.

Интернационализация и — в последней четверти XX в. — либеральная глобализация мировой экономики значительно усиливают интеграционные процессы. Сформировались уже не просто региональные, а глобальные рынки товаров, услуг, факторов производства. Многократно увеличиваются производственные возможности, в том числе под влиянием НТП и транснациональных корпораций (ТНК); появляются новые виды товаров и услуг; все большее значение приобретает глобальная финансовая сеть, научные исследования и др. Все это значительно ускоряет и облегчает международный обмен результатами хозяйственной деятельности стран и народов, объективно содействует их дальнейшему и все ускоряющемуся и углубляющемуся экономическому сближению, интеграции.

¹ Например, в 1830 г. внешнеторговая квота у европейских стран не превышала в среднем 4,5%, через 50 лет достигла 14%, после заметного падения в годы двух мировых войн вновь стала расти и в 1990 г. составила 22,5%. — М.: Интердиалект+, 1998. — С. 80.

² Для четырех европейских государств (Великобритании, Нидерландов, Франции и ФРГ) внешняя торговля в период с 1913 по 1950 г. обеспечивала в среднем 6,3% от общего прироста ВВП, в 1950—1973 г. — 10,2%, а в 1973—1987 г. — 12,3%. В каждый из этих периодов обусловленные внешней торговлей углубление международной специализации страны и эффект экономии на масштабах производства обеспечивали еще около 15% прироста ВВП. Таким образом, не менее 25% прироста ВВП в послевоенный период достигалось за счет активного участия этих стран в международной торговле.

Следовательно, МЭИ — процесс, объективную возможность которого обеспечивают эволюция факторов производства, развитие и углубление международного разделения труда (от общего к частному и единичному), интернационализация и глобализация.

Схематично процессы, ведущие к международной экономической интеграции, можно выразить взаимосвязанной (с обратной связью) цепочкой (рис. 1.1).

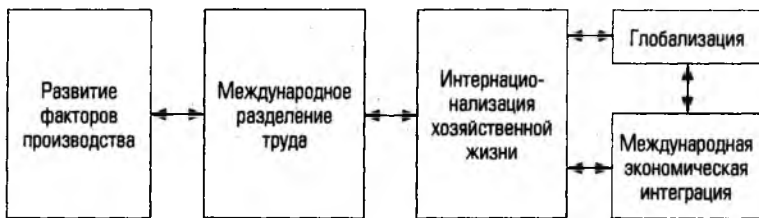


Рис. 1.1. Процессы, ведущие к международной экономической интеграции

Однако сама по себе **возможность МЭИ** не гарантирует ее реального воплощения в жизнь в виде формирования интеграционных структур. Во второй половине XX в. появилась и **объективная необходимость** развития этого процесса, обусловленная количественным и качественным ростом всех форм международных экономических отношений и значимости внешнеэкономических связей для любой страны.

В условиях интернационализации мировой экономики значительно возрастает зависимость каждой национальной экономики от внешних факторов. Это подтверждается ростом объемов мирового товарооборота (табл. 1.1).

Из анализа статистических данных табл. 1.1 видно: начиная с 1960-х гг. и до настоящего времени происходят резкое усиление торговой взаимозависимости стран, нарастание их открытости торговым партнерам. На основании этих данных можно даже говорить о беспрецедентной по объемам и степени влияния на национальные экономики революции мировой торговли, имевшей место во второй половине XX в.

Помимо роста значения внешней торговли, для стран все более важен приток иностранного капитала, рабочей силы, технологий, информации и знаний; растет необходимость совместного решения глобальных проблем. Вывоз капитала в постоянно растущих масштабах (табл. 1.2) оказывает интенсифицирующее воздействие на мировую торговлю и выступает важной реальной предпосылкой пе-

Таблица 1.1

Мировой товароборот в 1948 — 2007 гг., млрд долл.

	1948	1955	1960	1970	1975	1980	1985	1990	1995	2000	2005	2007
Мир												
экспорт	50,1	93,9	130,1	317,0	987,4	2032,2	1970,4	3479,6	5171,6	6188,2	10474,9	13833,0
импорт	53,8	99,7	137,4	329,5	908,0	2073,6	2032,3	3590,4	5230,9	6653,7	10776,5	14056,6
Промышленно развитые страны	33,9	63,0	97,8	242,0	624,0	1349,2	1372,7	2517,0	3621,1	4245,1	6340,0	8109,3
импорт	36,6	66,2	96,2	253,8	660,6	1497,2	1469,7	2650,1	3621,7	4634,2	7106,6	8958,7
Развивающиеся страны	16,2	27,2	31,6	60,5	226,0	597,6	499,7	843,9	1428,7	2066,4	3776,0	5190,0
импорт	17,3	27,9	34,7	61,1	203,8	492,9	467,3	800,3	1494,6	1914,7	3397,2	4632,4

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Таблица 1.2

Прямые иностранные инвестиции в мире, развитых и развивающихся странах в 1970 — 2007 гг., млрд долл.

	1970	1975	1980	1985	1990	1995	2000	2005	2007
Мир	13,4	27,3	55,3	58,0	201,6	342,6	709,3	958,7	1833,0
Промышленно развитые страны	9,6	17,6	47,6	43,7	165,6	222,5	405,8	611,3	1247,6
Развивающиеся страны	3,4	9,7	7,7	14,2	35,9	116,0	256,1	413,0	499,7

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

ремещения центра тяжести в международных экономических отношениях в сферу финансовой деятельности. В результате возникает новая «плоскость», или сфера, взаимозависимости стран, приводящая к взаимопроникновению и сращиванию национальных экономик.

Анализ данных табл. 1.1 и 1.2 позволяет сделать вывод: рост объемов прямых иностранных инвестиций осуществлялся гораздо более высокими темпами, чем рост мировой торговли, причем развивающиеся страны становятся все более активными получателями зарубежных инвестиций, т.е. все более активно интегрируются в систему мирового хозяйства.

Со своей стороны, ТНК своей интернациональной деятельностью объединяют государства «изнутри». Таким образом, внешнеэкономическая деятельность превращается в один из жизненно важных факторов роста национальной экономики любой страны.

С одной стороны, внешнеэкономические факторы смягчают (даже частично устраняют) имеющиеся в национальных экономиках противоречия, позволяют наиболее рационально сочетать внутренние и внешние возможности для эффективного хозяйствования и социально-экономического прогресса как отдельных стран, так и мировой экономики в целом. Все это ведет к дальнейшему углублению международного разделения труда (от общего — к частному и от него — к единичному с преобладанием последнего) и усилению взаимозависимости национальных экономик. Хозяйственная деятельность субъектов все более выходит за пределы своих территориальных границ. Национальные экономики становятся все более открытыми, стремятся активизировать сотрудничество с зарубежными странами и получать от этого экономические выгоды. Как следствие, *формируются все более разнообразные и устойчивые (не только внешнеторговые, но и другие) хозяйственные связи (производственные, финансовые и т.д.), выводя воспроизводственный процесс за пределы национальной экономики за счет переплетения с факторами производства других экономик, они позволяют повысить их экономическую эффективность*. МЭИ открывает перед государствами новые возможности экономического развития. В результате увеличивается интеграционная активность развивающихся стран в последней четверти XX — начале XXI в. Последнее заметно по росту внутриваловой торговли не только развитых, но и развивающихся стран в указанный период.

С другой стороны, усиливающаяся глобализация обостряет существующие или порождает новые проблемы и противоречия, нарушающие нормальное функционирование национальных экономик, стабильность системы международных отношений, устойчивость мировой экономики. Глобализация увеличивает общую неравномерность и

противоречивость в мировом развитии, усиливает борьбу «трех центров силы», делает национальные экономики отдельных стран (особенно развивающихся) более уязвимыми.

С целью защиты национальных экономик от вызовов глобализации не только развивающиеся, но и развитые государства стремятся к формированию интеграционных блоков и участию в них. В мире активно действуют более 40 интеграционных блоков, и число их растет.

Таким образом, необходимость и возможность МЭИ предопределены крупными системообразующими факторами¹:

- объективный процесс усиления взаимозависимости стран, рост интернационализации и международного разделения труда;
- глобализация мировой экономики и глобальная конкуренция;
- НТП и его современная форма — информационно-технологическая революция;
- процессы либерализации мировой экономики и повышение степени открытости национальных хозяйств;
- плюрализм цивилизаций, культурно-цивилизационных типов общества и мировоззренческо-духовных структур в современном мире;
- общность национально-государственных интересов ряда стран с точки зрения их безопасности,
- геополитические интересы и др.

1.2. Основные подходы к определению МЭИ

Слово «интеграция» происходит от лат. *integratio*, что означает *объединение в целое каких-либо частей, элементов*. С экономической точки зрения **интеграция** (при этом часто говорят об экономической интеграции или, что точнее отражает суть процесса, о региональной экономической интеграции) — это процесс взаимного приспособления и объединения национальных экономик различных стран в единую хозяйственную систему. По своей сути МЭИ — высшая ступень интернационализации хозяйственной жизни.

Понятие МЭИ вошло в научный оборот в середине XX в. для характеристики совершенно определенного нового явления в мировой экономике — межгосударственных экономических сообществ (в связи с образованием ЕЭС — Европейских экономических сообществ). В подходах к определению сложного понятия — МЭИ — существуют определенные различия.

Одни авторы определяют МЭИ как процесс сближения, взаимопроникновения, сращивания национальных экономик в рамках ре-

¹ См.: Международная экономическая интеграция / Под ред. Н. Н. Ливенцева. — М.: Экономика, 2006. — С. 15.

гиональной интеграционной группировки в общих территориальных границах объединившихся государств¹.

Другие исследователи рассматривают интеграцию как создание единого многонационального экономического пространства с единым же воспроизводственным процессом взамен национальных экономик, т.е. как **результат процесса**².

Третьи ученые считают, что такую интеграцию надо рассматривать **и как процесс, и как результат**³.

Если принять последнюю точку зрения как основную, то можно утверждать, что **МЭИ представляет собой комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, который характеризуется глубоким проникновением экономики одной страны в экономику страны-партнера и ведет к их долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости.**

Подобное объединение происходит на уровне предприятий (фирм, корпораций и т.д.) — межфирменная интеграция и на уровне государств — международная (межгосударственная) экономическая интеграция. В отдельных источниках ее называют региональной экономической интеграцией, что по смыслу синоним МЭИ.

Как экономическая категория МЭИ — это особого рода международные экономические отношения региональной экономической группировки и каждого ее участника между собой и с третьими государствами по поводу производства, распределения, обмена и потребления продукта внутри и вне ее, направленные на повышение эффективности воспроизводственного процесса каждого участника и всего объединения в целом.

Эти отношения подчиняются общим экономическим законам и собственной внутренней логике, заключающейся в постепенном устранении противоречий различного характера внутри национальных экономик стран-участниц, барьеров между национальными экономиками и региональной экономической группировкой, между национальными экономиками, региональной экономической группировкой в целом и третьими странами (мировой экономикой).

Объекты МЭИ — товары и услуги, материально-денежные и трудовые ресурсы, являющиеся предметом производственного и научно-технического сотрудничества и обмена на региональном уровне. Они производятся и потребляются в различных странах в рамках

¹ См., например: Международные экономические отношения: Учебник для вузов / В.Е. Рыбалкина, Ю.А. Щербанин, Л.В. Балдин и др.; Под ред. проф. Е.В. Рыбалкина. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003.

² См.: Глобализация мирового хозяйства: Учеб. пособие / Под ред. М.Н. Осмоловой и А.В. Бойченко. — М.: ИНФРА-М, 2006.

³ См.: Шишков Ю.В. Интеграционные процессы на пороге XXI века. Почему не интегрируются страны СНГ? — М.: НП III «Тысячелетие», 2001.

блока с использованием преимуществ межстранового объединения факторов производства.

Субъекты МЭИ — экономически обособленные стороны (субъекты хозяйствования), осуществляющие международное производственное и научно-техническое сотрудничество и обмен. Это предприятия, работающие в различных сферах национальной экономики и осуществляющие хозяйственное взаимодействие (экспортно-импортные, валютно-финансовые, производственно-кооперационные, научно-технические, консультационные и другие операции) с зарубежными (в рамках блока) партнерами. Субъектами МЭИ в рамках блока выступают также интегрирующиеся государства.

Механизм МЭИ — система экономических методов, организационных мер и институтов, обеспечивающих ее осуществление как на страновом, так и на наднациональном (региональном) уровне. Это могут быть наднациональные органы, действующие на постоянной основе и предполагающие делегирование части суверенитета государствами-участниками блока (как в ЕС); различные структуры, в том числе финансовые, функционирующие с определенной периодичностью; встречи в верхах и др. Каждый интеграционный блок в зависимости от степени зрелости интеграции, своих целей и особенностей обязательно формирует те или иные элементы механизма МЭИ в своих рамках.

Экономическая интеграция не только объективный, но и регулируемый процесс. В его основе — передача национальными властями ряда важных компетенций наднациональным структурам¹. От эффективности и особенностей механизма интеграции в значительной степени зависят ее эволюция и влияние на национальные экономики стран-участниц, а также их социальную сферу. Если же эффективный механизм сформировать не удалось, развитие МЭИ весьма затруднительно (например, в СНГ).

В то же время наличие такого механизма обязательно, так как любая интеграция — это система (хотя не любая система интегрирована). Становление интегрированной целостности не означает формирования единообразной системы. В ее рамках сохраняется неограниченное национальное разнообразие. Именно механизм интеграции обеспечивает достижение поставленных целей и реализацию задач.

На практике интеграционные блоки создаются для решения следующих основных задач.

1. Повышение благосостояния в интегрирующихся странах (происходит благодаря снижению издержек производства и обращения,

¹ См.: Максимова М. Глобализация и внешнеэкономические связи в исследованиях ИМЭМО // МЭ и МО. — 2007. — № 1. — С. 104.

т.е. цен на ряд товаров и услуг, росту доходов и образованию новых торговых потоков) достигается за счет наращивания объемов и расширения ассортимента торгуемых товаров и услуг, обеспечения лучших условий применения ограниченных ресурсов и роста эффективности хозяйственной деятельности в региональных масштабах.

2. Усиление экономического положения стран—членов интеграционных блоков в отношениях с третьими государствами и международными экономическими и финансовыми организациями (например, с ВТО).

3. Развитие регионального политического сотрудничества и улучшение политических позиций стран—партнеров по интеграционному блоку в отношениях с третьими странами (на мировой арене).

1.3. Тенденции развития МЭИ и роль внешнего фактора

В различных частях земного шара интеграционные процессы происходят совершенно по-разному: с различными по характеру отношениями между странами-участницами, с разными организационными структурами, с различающимися между собой результатами интеграционной деятельности.

Эти результаты, равно как и приоритеты в объединении ресурсных факторов, дифференцированы исторически; и в отдельные периоды развития мировой экономики экономическая интеграция как форма объединения факторов производства имела существенно различающийся характер и роль.

После Второй мировой войны — 1950—60-е гг. — толчком для развития МЭИ стала острая необходимость объединения производственных ресурсов (энергоносителей, металлургических мощностей и т.п.), как это было при создании (ЕОУС) и Евратома, а также ЕЭС в Европе.

Постепенно (в 1970—80-е гг.) ядром международного интеграционного развития становится непосредственно производство — обрабатывающая промышленность, в целом технологическая сфера. Либерализация торговли в интеграционных блоках важна не сама по себе. Она предполагала рост производства, более рациональное его размещение в рамках блока на основе более эффективного использования ресурсов (подтверждается практическим опытом ЕС).

В это время основное значение для формирования интеграционного объединения имели внутренние факторы — уровень развития национальной экономики, ее конкурентоспособности, «готовность» включиться в интеграционное сотрудничество и начать либерализацию торговли для последующего «сращивания» производственной структуры.

В условиях глобализации (1990—2000-е гг.) все более важное значение для стран, объединяющихся в интеграционный блок, приобрели

ретаает необходимость полноценно защищать национальную экономику, ее финансовую сферу от нежелательного внешнего воздействия, что невозможно осуществить традиционными методами.

Основополагающими — иницилирующими и стимулирующими интеграционные экономические процессы, особенно в развивающихся странах с 1990-х гг., — становятся внешние (глобальные) факторы. Усилившееся соперничество экономических центров силы, их стремление расширить сферы своего влияния активизируют стремление государств «третьего мира» коллективно (в рамках интеграционных блоков) противостоять вызовам глобализации и нивелировать ее негативные последствия для национальных экономик, одновременно все более активно включаясь в объективные процессы глобализации. На этом этапе (даже если страны развивающегося мира внутренне и не вполне готовы к сотрудничеству в рамках интеграционного объединения) они стремятся коллективными усилиями на наднациональном уровне создавать необходимые предпосылки. И это, как правило, предпосылки производственные. Поэтому в зависимости от основополагающих мотивов интеграции можно выделить три этапа или три волны в развитии МЭИ.

Первый этап — конец 1950-х — 1970-е гг. — **первая волна интеграции** — количественное расширение интеграционных процессов в мире (как развитом — Европа и Северная Америка, последняя — без «организационного оформления», так и развивающемся мире). На этом этапе активно создавались интеграционные блоки, в том числе развивающимися странами, строились планы ее развития, делались первые шаги, направленные на либерализацию торговли.

Второй этап — 1980-е гг. — кризис (затухание) интеграционных процессов, особенно в развивающихся странах. «Формальное» существование интеграционных блоков не оказывает значительного положительного влияния на экономики стран-участниц.

Третий этап, вторая волна интеграции — середина 1990-х гг. — настоящее время — новое усиление интеграционных процессов, в том числе в развивающемся мире, под влиянием глобализации. Основным фактором активизации региональной экономической интеграции выступает острая необходимость для менее развитых стран объединяться с целью коллективного противостояния вызовам глобализации и сглаживания ее негативных последствий.

Следовательно, МЭИ тесно связана с другими процессами в мировой экономике и международных экономических отношениях, оказывает на них определенное влияние и сама подвержена воздействию с их стороны.

Усиление центростремительных тенденций обусловлено новыми характеристиками современной мировой экономики, затрудняющи-

ми изолированное развитие национальных хозяйств и даже регионов. К ним можно отнести:

а) широкое внедрение новых информационных технологий, создание глобальной компьютерной, радио- и телевизионной сети, что существенно упрощает интеграционное взаимодействие между странами;

б) экстравертность, т.е. открытость интеграционных группировок внешнему миру. Исторически интеграционные группировки создавались закрытыми внешнему миру, применяли против третьих стран коллективные протекционистские меры (например, единую таможенную политику, таможенный тариф), что получило название «закрытый регионализм». На сегодняшний день такая политика уступает место открытому регионализму. Критерии открытого регионализма, сформулированные экспертами Экономической комиссии ООН по Латинской Америке (ЭКЛА), приведены в табл. 1.3;

в) широкое вовлечение США и ЕС в различные региональные инициативы, стремление в значительной степени подчинить интеграционные процессы, особенно в развивающихся регионах, своему влиянию и целям;

г) заключение интеграционных соглашений между развитыми и развивающимися странами, что еще недавно противоречило теории МЭИ, гласившей: только приблизительно равный уровень экономического развития стран может стать основой успешного развития интеграционных процессов. Пример этой тенденции — Североамериканское соглашение о создании зоны свободной торговли (НАФТА);

Таблица 1.3

Критерии «открытого» регионализма

Критерий	Закрытый регионализм	Открытый регионализм
Устранение тарифных и нетарифных ограничений	X	X
Принятие единого таможенного тарифа	Высокий	Низкий
Договор о преференциальной торговле со странами с относительно низким уровнем развития	X	X
Создание системы компенсаций	X	X
Содействие развитию внешнего экспорта	Незначительное внимание	Приоритетное внимание

Источник: Stevens, Willy J. *Trienta y cinco anos del Mercado comun centroamericano.* — Costa Rica, 1996. — P. 72.

д) признание, что эффективная интеграция требует более радикальных мер, чем простое снижение тарифов и квот. Существует множество других барьеров, вызывающих сегментирование рынков и препятствующих свободному движению товаров, услуг, инвести-

ций и идей. Чтобы устранить эти ограничения, нужны широкомащтабные политические меры, далеко выходящие за рамки традиционной торговой политики. Такая «глубокая интеграция» впервые активно заявлена в Программе единого рынка в рамках ЕС. В настоящее время ее элементы постепенно ставятся на повестку дня в дебатах по другим региональным соглашениям;

е) углубление и институционализация региональной интеграции, развитие наряду (и даже одновременно) с торговыми и валютно-финансовыми, и других аспектов интеграции и заключение соглашений, включающих не только широкий ряд экономических вопросов, но и проблемы экологии и безопасности. Так, новые региональные торговые соглашения содержат положения, регулирующие сферы конкуренции, инвестиций, интеллектуальной собственности, услуг, защиты окружающей среды, трудовых стандартов. Поэтому они часто выходят за рамки классических соглашений о свободной торговле или таможенном союзе, которые традиционно описывали только движение товаров.

Перечисленные выше тенденции формируют интеграционные процессы в условиях глобализации и под влиянием последней. Следовательно, можно утверждать: в различные периоды развития мировой экономики экономическая интеграция имеет свою специфику.

1.4. Взаимосвязь МЭИ с другими экономическими категориями. Влияние МЭИ на мировую экономику и международные экономические отношения

Международное разделение труда, интернационализация, глобализация и международная экономическая интеграция тесно взаимосвязаны и имеют ряд **общих характеристик**. Эти процессы имеют и ряд общих направлений влияния на национальные и мировую экономики: усиление взаимозависимости и функциональных взаимосвязей стран мира как объективной тенденции; рост взаимодействия национальных экономик; разрастание сотрудничества во всех сферах хозяйствования **вширь и вглубь**, как на региональном, так и на мировом уровне; другие **центростремительные тенденции**.

У этих процессов **общий источник** — специфика наделенности стран мира факторами производства, **общий итог** — постепенное размывание национально-государственных границ (как тенденция), а также **общая «среда обитания»** — **рыночный тип мирохозяйственных связей**¹. Последнее предполагает наличие конкуренции, постоянное

¹ Щербанин Ю.А., Рожков К.Л., Рыбалкин В.Е., Фишер Г. Международные экономические отношения. Интеграция: Учеб. пособие. — М., ЮНИТИ, 1997. — С. 18.

обновление конкурентообразующих факторов и обострение конкурентной борьбы за рынки сбыта, источники сырья и другие факторы и условия производства, потребность взаимодействия, в результате которого происходит рост взаимозависимости (см. рис. 1.1). Это означает: для успешного развития интеграционного блока необходим определенный уровень развития рыночной инфраструктуры (рыночных отношений) внутри стран—участниц этого блока, а также субъекты хозяйствования — национальный частный бизнес. Если рыночные реформы не проведены (что характерно для развивающихся стран) или механизм рынка имеет недостаточно зрелые формы, реальная интеграция, как правило, чрезвычайно затруднена.

Глобализация и интернационализация хозяйственной жизни напрямую основываются также на жестких рыночных механизмах, и от развития последних на страновом уровне в значительной степени зависят место и роль страны в системе мирового хозяйства. Таким образом, можно говорить об усилении центростремительных тенденций в мировой экономике и международных экономических отношениях под влиянием международного разделения труда, интернационализации, глобализации МЭИ.

Однако усиление в мировой экономике центростремительных тенденций идет не линейно, а весьма противоречиво. Наряду с центростремительными, существуют и центробежные тенденции, вызванные негативными эффектами либеральной глобализации и как следствие — попытками стран противостоять последним, в частности — коллективно, создавая интеграционные блоки (последствие этого процесса — усиление регионализма в противовес глобализации).

Но «по уровню, степени, интенсивности интернационализации и унификации хозяйственной жизни, науки, культуры, политики региональная интеграция в ее наиболее развитых формах (например, в ЕС) многократно превосходит глобализацию. Такова диалектика»¹.

Ввиду значительной сложности и относительной исторической краткосрочности регионального интеграционного процесса, его многочисленных и постоянных изменений очень трудно однозначно и окончательно разграничить экономическую интеграцию и другие тенденции и факторы развития мировой экономики. Но граница существует. Она проведена там, где взаимодействие стран в различных формах и сферах переходит в новое качество, а именно — во взаимопроникновение и переплетение национальных экономик на региональном или субрегиональном уровне. Если интеграционное объединение не применяет жестких дискриминационных мер в отношении третьих стран, региональная интеграция не искажает сложившиеся и формирующиеся глобальные товарные потоки. В то же

¹ Максимова М. Указ. соч. С. 96–106.

время она означает взаимоприспособление национальных экономик, внедрение их в единый воспроизводственный процесс, что предполагает определенную территориальную, экономическую, структурную, технологическую близость стран-участниц и объясняет ее региональный характер.

Таким образом, с одной стороны, региональная экономическая интеграция стимулирует глобализацию мирового хозяйства, а с другой — сдерживает ее.

Имеющиеся между этими процессами отличия проявляются:

- в особенностях существования и развития международного разделения труда, интернационализации, глобализации и региональной экономической интеграции. МЭИ предполагает появление **новых форм хозяйствования**, позволяющих превратить реальных и потенциальных конкурентов на современном рынке в партнеров. С этими партнерами можно согласовывать меры по реализации экономических и социальных программ, совместно решать задачи, которые невозможно выполнить в полном объеме без объединения, интеграции усилий и ресурсов нескольких стран;
- своеобразии сферы деятельности. МЭИ предполагает: **интеграцию рынков и интеграцию производства** на основе международного разделения труда и **наднациональное регулирование** этих процессов; унификацию национального законодательства стран-участниц на основе обязательного учета культурных особенностей и традиций, а не их размывания и растворения;
- специфичности путей и степени воздействия на структуру как национальных экономик, так и всего мирового хозяйства. МЭИ означает постановку общих задач, добровольное включение национальных экономик в единый производственный комплекс (воспроизводственный процесс). Если МЭИ предполагает преимущественно объединение, в основу которого положено два уровня (микро- и макроэкономический), то процессы глобализации, наряду с центристскими, содержат в себе и центробежные явления, так как далеко не всегда отвечают интересам **всех стран мира**. Глобализация привела к тому, что все меньшее число людей обладают все большей властью. Процесс концентрации охватил целые отрасли. Возникли огромные и могущественные конгломераты, почти не поддающиеся воздействию. Вырвавшийся на глобальные просторы либеральный рынок угрожающе увеличивает разрыв между процветанием стран «золотого миллиарда» и бедностью остальной части мира¹;

¹ См.: Анилюнис Г.П. Трансформация мировой экономики и стратегические приоритеты развития России в условиях глобализации. Автореферат дисс. ... д-ра экон. наук. — М.: РУДН, 2007. — С. 3.

- объеме полномочий партнеров, участвующих в международных экономических процессах. В условиях региональной экономической интеграции предполагается: **равноправие партнеров** и стремление к выравниванию уровней социально-экономического развития как стран, так и регионов; формирование более современной структуры национальных хозяйств и повышение их эффективности. В условиях глобализации декларируются принципы равноправия и взаимовыгодного сотрудничества. Тем не менее на практике имеет место дифференциация как уровня социально-экономического развития отдельных стран, так и их роли в мировой экономике и международных экономических отношениях. Усиливаются позиции в международных экономических и политических отношениях стран «центра» и закрепляется зависимое положение «периферии». Этому способствуют и НТП, и деятельность международных экономических организаций, и структура мирового финансового рынка, и т.д.;
- масштабности охвата объектов, действующих в этих процессах. Под масштабностью понимается число объектов, а также количество наименований продукции и услуг, попадающих на соответствующие рынки. В региональных интеграционных блоках, как правило, участвует **ограниченное количество стран** (можно даже говорить о некоей обратной зависимости между экономической эффективностью блока и количеством стран-участниц). Глобализация, интернационализация и углубляющееся международное разделение труда предполагают: в эти процессы в различной степени втягиваются все страны мира, в то время как их влияние на государства дифференцировано¹.

Вступление каждой конкретной страны в интеграционный блок при всей объективности самой МЭИ осуществляется **добровольно и поэтапно** в зависимости от степени готовности национальной экономики. Поэтому страны ожидают (и часто получают) позитивные эффекты в виде роста ВВП, товарооборота и др. Глобализация же «втягивает» страны мира в водоворот либерализованного взаимодействия независимо от степени их готовности. Следствием такого «насильственного» втягивания для слаборазвитых стран часто бывают крайне узкая и неэффективная специализация, больше выгодная промышленно развитым партнерам но не ведущая к устойчивому социально-экономическому прогрессу, рост внешней задолженности и зависимости.

По мере эволюции мирового хозяйства международное разделение труда, интернационализация хозяйственной жизни, глобализа-

¹ См.: Интеграция России в мировую экономику: Монография / Под ред. Н.П. Гусакова. — М.: РУДН, 2007. — С. 6–33.

ция и международная экономическая интеграция существенно влияют друг на друга, в определенной степени видоизменяют друг друга, трансформируют формы проявления, вызывают к жизни новые стороны. Изменяются также место и роль МЭИ в системе мирового хозяйства под влиянием глобализации, что включает учет, оценку взаимовлияний и обратных эффектов различных сфер общественной международной жизни. В то же время многие исследователи, международные институты, в том числе Всемирный банк, считают, что МЭИ необходимо рассматривать только в контексте мировой системы торговли¹.

В свою очередь, МЭИ, означающая взаимное приспособление национальных экономик друг к другу и встраивание их в единый воспроизводственный процесс, затрагивает и видоизменяет другие формы международных экономических отношений и мировую экономику в целом, воздействует на происходящие в ней процессы и тенденции ее эволюции — прежде всего интернационализацию хозяйственной жизни и глобализацию. Она несет с собой издержки и выгоды, воздействуя на конкурентную борьбу, модели торговли или размещение промышленного производства, на трансграничные потоки капитала и рабочей силы, инициируя изменения в финансовой, кредитной и валютной областях.

Влияние МЭИ на мировую и национальные экономики разнонаправленно и противоречиво. На глобальном уровне она нарушает целостность мирового экономического пространства в пользу усиления экономического единства региона (блока); образуются обширные зоны влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Последние становятся своеобразными интеграционными центрами. Вокруг них группируются другие государства. По отношению к третьим странам устанавливаются дискриминационные правила и ограничения. Этот процесс получил название «закрытый регионализм».

Интегрирующиеся регионы конкурируют уже в глобальном масштабе, на более высоком уровне, оперируя количественно и качественно большими ресурсами. Следовательно, и степень конфронтации сильнее. Чем активнее и глобальнее процессы региональной интеграции (регионализма), тем больше степень отдаленности интегрирующихся пространств. И если бы не наличие постоянно углубляющейся интернационализации, охватывающей все государства независимо от их отношения к какому-либо региональному интеграционному блоку и ее сближающему воздействию, мир мог бы рас-

¹ См.: Региональная интеграция и развитие / Морис Шифф, Л. Алан Уинтерс: Пер. с англ.; Всемирный банк. — М.: Весь мир, 2005. — С. 31.

колоться на несколько конфликтующих регионов (региональных блоков).

Если же дискриминационные меры не применяются, региональная интеграция не мешает развитию мировой экономики¹, стимулируя процессы консолидации стран в мировом масштабе. Этому способствует новый принцип интеграции — открытый регионализм.

В случае открытого регионализма интеграция становится действенной формой «превращенной и концентрированной» интернационализации и ведет:

- к качественному и количественному росту функциональных взаимосвязей и взаимозависимости стран мира как объективной тенденции разрастания их сотрудничества во всех сферах хозяйства ширь и вглубь (как на региональном, так и на мировом уровне);
- распространению НТП;
- социально-экономическому прогрессу в мировой экономике как результату положительного воздействия на национальные экономики стран—партнеров по блоку.

МЭИ существенно влияет на экономики стран—участниц интеграционных блоков и стран, не участвующих в них. На страновом уровне МЭИ создает условия:

- для устранения негативного влияния глобализации на национальные экономики;
- поддержания (а не подавления) менее развитых стран и выравнивания их основных социально-экономических параметров;
- наиболее полного и рационального использования их ресурсов, обычно недоступных для самостоятельного участия в глобальной конкуренции, и на этой основе
- социально-экономического прогресса в интегрирующихся странах (хотя есть исключения).

В отличие от интернационализации и глобализации МЭИ предполагает добровольность включения стран в интеграционные процессы, возможность учета эффектов и определенного влияния на них. В то же время формирование гармоничного типа интеграционного взаимодействия — болезненный и длительный процесс трансформации как единого экономического пространства блока, так и отдельных национальных хозяйств. Он может привести (и приводит) к столкновению интересов стран-участниц и обострению противоречий между ними. Если противоречия не находят своего разрешения, интеграционный блок, как правило, отличается низкой активностью (или ее полным отсутствием, формальным существованием).

¹ См.: Харламова В.Н. Международная экономическая интеграция. Учеб. пособие. — М.: АНК ИЛ. 2002. — С. 11.

Если же противоречия разрешаются, позитивные изменения, как правило, — характерное явление. Цикличность развития присуща и интеграционным блокам как субъектам хозяйствования.

Таким образом, основная особенность изучения процесса МЭИ заключается в возможности выявления принципиально новых экономических результатов, могущих выражаться в конкретных статических и/или динамических макроэкономических показателях развития отдельных стран, интегрирующегося региона или всего мирового сообщества, характеризующих как степень осуществимости интернационализации хозяйственной жизни, так и степень зрелости самой интеграции.

Выводы

1. МЭИ — высшая на современном этапе ступень интернационализации хозяйственной жизни, экономическое объединение государств, действующее в соответствии со специальными соглашениями и обладающее своей организационной структурой (иногда представленной наднациональными образованиями). В самом общем смысле МЭИ — объединение государств, которое:

- появляется в результате эволюции производительных сил, развития международного разделения труда, интернационализации и глобализации мировой экономики и международных экономических отношений в условиях рыночного характера последних;
- имеет все возрастающее значение как на страновом, так и на глобальном уровне;
- выступает характерной особенностью (фактором) современного этапа развития мировой экономики и международных экономических отношений;
- носит объективный и в целом необратимый, но регулируемый характер;
- тесно связана с другими категориями мировой экономики и международных экономических отношений, оказывает на них определенное воздействие и сама трансформируется под влиянием их эволюции;
- происходит на уровне предприятий (микроуровне) и на уровне государств (на макроуровне).

Процессы международного разделения труда, интернационализации и глобализации необходимо рассматривать как объективные основы (условия) возникновения и развития МЭИ, а такая интеграция — результат их интенсификации и углубления (объективный и неизбежный). В процессе формирования и развития интеграционной группировки значительную роль играют политическая воля государства и общественное мнение.

2. МЭИ — обширная деятельность государств, экономических агентов, различных субъектов хозяйственной, правовой, культурной и прочих сфер, направленная на взаимное приспособление и проникновение национальных экономик (производства, свободного передвижения и перемещения услуг, финансов, транспорта, рабочей силы), максимальное объединение нацио-

нальных народнохозяйственных комплексов в одно целое с точки зрения поставленных задач, включение их в единый воспроизводственный процесс в рамках интегрируемых стран.

3. Объекты МЭИ — товары и услуги, материально-денежные и трудовые ресурсы, являющиеся предметом производственного и научно-технического сотрудничества и обмена. Субъекты МЭИ — экономически обособленные стороны, осуществляющие международное производственное и научно-техническое сотрудничество и обмен.

4. Международная (региональная) экономическая интеграция обеспечивает объединившимся государствам более высокую конкурентоспособность в глобальном масштабе. Это усиливает конкурентную борьбу между интегрированными национальными хозяйствами и между интеграционными группировками. Одновременно интернационализация не только сдерживает процесс обособления региональных экономических группировок, но в конечном счете исключает его, порождая все более тесные экономические, научно-технические и другие связи между региональными группировками, созданными на различных континентах мира.

5. Для экономической политики региональных группировок, безусловно, характерны протекционистские черты по отношению к третьим странам. Однако если страны—члены таких группировок не будут пользоваться по отношению к третьим странам дискриминационными мерами в торговле товарами, услугами, в движении факторов производства, внешнеэкономические связи со всеми остальными государствами мира не будут усложняться и регионализм не станет негативным фактором для развития мировой экономики.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Назовите объективные основы и условия возникновения и развития международной экономической интеграции. Дайте развернутый ответ.
2. Какие пути объективно возникают для усиления позитивных и нейтрализации или устранения негативных факторов глобализации для отдельных стран?
3. В чем заключается сущность международной экономической интеграции как экономической категории?
4. Назовите объекты, субъекты и охарактеризуйте механизмы международной экономической интеграции.
5. В чем заключается основополагающая роль международной экономической интеграции по отношению к другим формам международных экономических отношений?
6. Охарактеризуйте взаимосвязь международной экономической интеграции с другими категориями международных экономических отношений (международное разделение труда, интернационализация, глобализация, транснационализация). В чем состоят сходство и различие этих процессов?
7. Представляют ли региональные интеграционные группировки форму движения к свободной торговле в системе мирового хозяйства или усиления протекционизма? Дайте развернутый ответ.
8. Повышают ли региональные преференциальные соглашения экономическую эффективность и уровень благосостояния всего мирового хозяйства в целом?

9. Какое влияние оказывает международная экономическая интеграция на мировую экономику и международные экономические отношения?
10. Каково соотношение глобализации и регионализации в мировой экономике?
11. Заполните таблицу:

	Международная экономическая интеграция	Глобализация
Особенности существования и развития		
Сфера деятельности		
Воздействие на национальную/мировую экономику		
Объем полномочий участников и результат		
Масштабность охвата		

12. Перечислите основные черты открытого регионализма. Чем он отличается от закрытого?
13. Посредством какого механизма реализуется региональный подход к либерализации международных экономических отношений?
14. Объясните следующее выражение: «международное разделение труда — объективная основа процесса региональной экономической интеграции».

Тесты

1. Согласование национальных экономических политик интегрирующихся стран и формирование ими соответствующих межгосударственных экономических объединений — это:
 - а) микроуровень интеграционного процесса;
 - б) макроуровень интеграционного процесса;
 - в) мезоуровень интеграционного процесса;
 - г) все вышеперечисленное верно.
2. Тенденция к образованию единого, взаимосвязанного, более развитого и социально справедливого мира, на основе которого происходит сближение уровней развития различных стран, — это:
 - а) интернационализация;
 - б) международная экономическая интеграция;
 - в) конвергенция;
 - г) глобализация.
3. Процесс интернационализации в мировой экономической системе означает все перечисленное ниже, кроме:
 - а) достижения определенной степени единства торговли, производства и кредитно-финансовой сферы, национальных государств, входящих в формирующийся мировой хозяйственный комплекс;
 - б) формирования многоуровневой мировой системы хозяйственных связей, объединяющей отдельные страны в глобальный мировой комплекс;
 - в) растущей связи и взаимозависимости национальных экономик;
 - г) организации единого экономического пространства;
 - д) поиска национальной экономикой определенной «ниши» в мировой системе хозяйствования;

- е) развития устойчивых экономических связей между странами, выхода воспроизводственного процесса за рамки национальных границ.
4. Только экономическая интеграция характеризуется:
- а) расширением международного разделения труда;
 - б) ростом объемов взаимной торговли;
 - в) наличием единого механизма регулирования социальных и экономических отношений;
 - г) интернационализацией производства.
5. Завершающий этап экономической интеграции:
- а) отказ от контингентирования экспорта и импорта;
 - б) отказ от лицензирования экспортных поставок;
 - в) создание экономического союза стран;
 - г) свободное перемещение всех факторов производства в рамках единого экономического пространства.
6. Формирование торгово-экономических блоков в мировой экономике:
- а) способствует развитию международной торговли в рамках зон, блоков, регионов;
 - б) создает для международной торговли ряд препятствий, свойственных любому закрытому формированию;
 - в) не вносит принципиальных изменений в мировое хозяйство;
 - г) способствует возникновению противоречий между отдельными странами, переходящих в «торговые войны».
7. Для экономической политики региональных группировок характерны:
- а) протекционистские черты по отношению к странам-партнерам;
 - б) протекционистские черты по отношению к третьим странам;
 - в) формирование многоуровневой системы международных экономических отношений в рамках мирового хозяйства;
 - г) тенденция к образованию единого, взаимосвязанного, более развитого и социально справедливого мира.
8. Система экономических методов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление международной экономической интеграции как на государственном, так и наднациональном уровне, представляет собой:
- а) механизм международной экономической интеграции;
 - б) экономические и организационные институты;
 - в) международное разделение труда;
 - г) транснационализацию.
9. Укажите признаки открытого регионализма:
- а) усиление протекционистских тенденций в отношении третьих стран;
 - б) содействие развитию внешней торговли (в том числе с третьими странами);
 - в) захват крупнейшими компаниями основных мировых источников сырья и рынков сбыта;
 - г) опережение темпов роста экспорта по сравнению с темпами роста импорта.
10. Какие процессы характерны для развития международной экономической интеграции в условиях глобализации:
- а) кризисные явления, усилившие тенденции к автаркии;
 - б) количественное расширение интеграционных процессов в мире под влиянием «демонстрационного эффекта»;
 - в) активизация региональной экономической интеграции под влиянием внешних факторов с целью коллективного противостояния вызовам глобализации и сглаживания ее негативных последствий;
 - г) кризис (затухание) интеграционных процессов, особенно в развивающихся странах.

Тема 2.



ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

- 2.1. Обзор основных экономических концепций и школ международной экономической интеграции
- 2.2. Либеральный и неолиберальный подходы к изучению интеграционных процессов
- 2.3. Теории структурализма и дирижизма: основные особенности
- 2.4. Функциональная и нефункциональная трактовки интеграции
- 2.5. Теоретическая разработка проблем международной экономической интеграции отечественными экономистами

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 3.



**ПРЕДПОСЫЛКИ, ЦЕЛИ ИНТЕГРАЦИИ
И РОЛЬ ГОСУДАРСТВА
В ИНИЦИИРОВАНИИ И РЕГУЛИРОВАНИИ
ПРОЦЕССА МЕЖДУНАРОДНОЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

- 3.1. Основные предпосылки экономической интеграции, их значение и роль в современных условиях**
- 3.2. Преимущества интегрирующихся государств: основные цели и задачи интеграции**
- 3.3. Роль государства в инициировании и регулировании процесса международной экономической интеграции.
Формальная и реальная интеграция**

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 4. ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ МЭИ, ИХ ТРАНСФОРМАЦИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Основные формы (стадии, этапы) МЭИ классифицируются в экономической литературе исходя из полноты и зрелости интеграции в решении тех или иных задач. Создание концепции стадий развития МЭИ — крупнейшая заслуга Дж. Вайнера и Б. Балассы¹. Согласно их классификации выделяется пять основных этапов интеграции, которые находятся в зависимости от состояния сотрудничества между интегрирующимися странами и видов дискриминационных мер, подлежащих отмене. На каждом из этапов региональной экономической интеграции степень взаимодействия между странами-партнерами усиливается.

Выделяют две стадии интеграционного процесса: прединтеграционную и собственно интеграционную.

Прединтеграционная стадия включает в себя заключение преференциальных торговых соглашений, подписываемых на двусторонней основе между отдельными государствами или между уже существующими интеграционными объединениями и группой стран или отдельной страной. Эта форма сотрудничества обычно предусматривает сохранение национальных таможенных тарифов каждой из подписавших соглашение сторон. К этому этапу интеграции относятся соглашения об экономическом партнерстве, например Соглашение о сотрудничестве и партнерстве между ЕС и странами бывшего СССР от 1994 г. и др.

Согласно современной теории МЭИ собственно интеграционная стадия включает четыре ступени или последовательных этапа развития интеграционных процессов (табл. 4.1 и рис. 4.1.):

- зона свободной торговли;
- таможенный союз;
- общий рынок;
- экономический (и валютный) союз.

В настоящее время лишь одна международная интеграционная группа стран прошла реально первые четыре из указанных этапов — Европейский Союз. Другие интеграционные группировки (а их несколько) пока прошли в своем развитии первый и частично второй и третий этапы.

Рассмотрим особенности каждого этапа, сформулируем их определения, обозначим основные механизмы.

¹ См.: Balassa B. The Theory of Economic Integration. — L., 1961.

Этапы развития интеграционных процессов

Стадия	Характеристики					
	Взаимное уменьшение ограничений в торговле	Отмена ограничений во взаимной торговле	Общие внешнеторговые ограничения по отношению к третьим странам	Свободное перемещение факторов производства в рамках объединения	Гармонизированная фискальная и монетарная политика	Единая макроэкономическая политика и общие органы для ее проведения
Преференциальные торговые соглашения	X					
Зона свободной торговли		X				
Таможенный союз			X			
Общий рынок				X		
Экономический союз					X	

Предынтеграционная стадия включает в себя этап заключения **преференциальных торговых соглашений**, которые подписываются на двусторонней основе

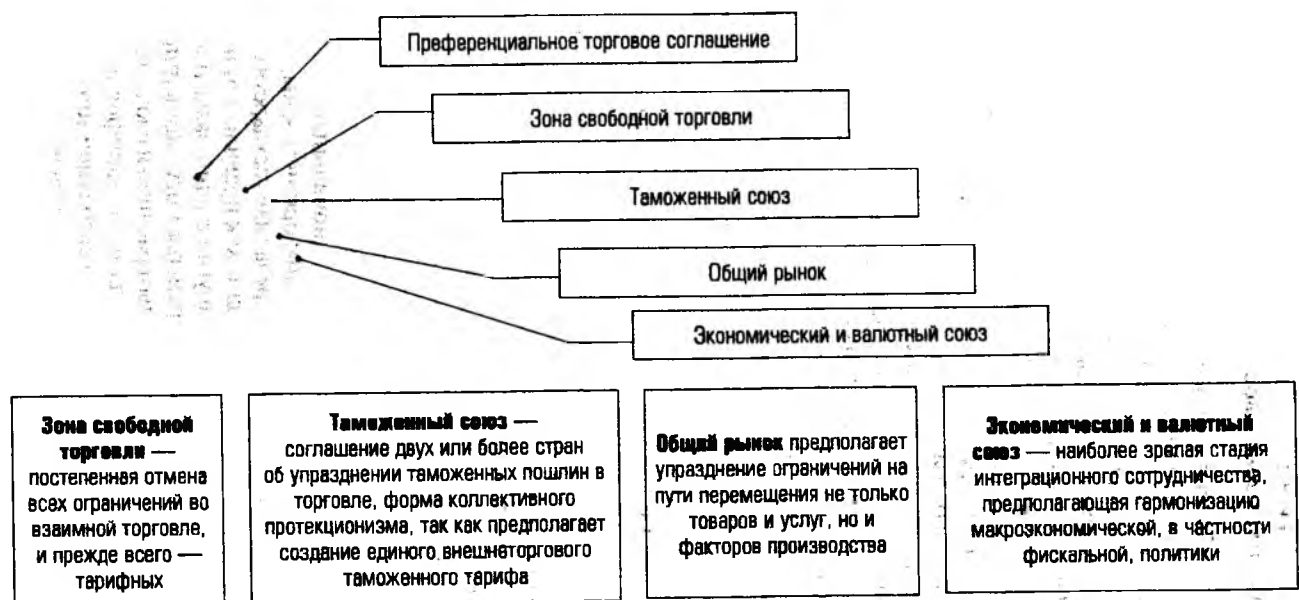


Рис. 4.1. Стадии развития международной экономической интеграции

Источник: Шварца Л.В. Мировая экономика в схемах и таблицах. — М.: Эксмо, 2006.

4.1. Особенности развития интеграционных процессов в рамках зоны свободной торговли

Зона свободной торговли (*free trade area*) — исторически первый этап развития региональной экономической интеграции. Такие зоны созданы и успешно функционируют во многих регионах мира — Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), Зона свободной торговли стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) и др.

Формирование зоны свободной торговли предполагает: страны-участники соглашения в течение установленного с момента вступления межгосударственного соглашения в силу поэтапно и постепенно отменяют взаимные торговые ограничения, прежде всего таможенные пошлины. Как показывает практика, в зоне свободной торговли в течение нескольких лет осуществляется взаимное снижение таможенных пошлин на промышленные товары и услуги практически до полной их отмены, а также устранение нетарифных ограничений на эти товары и услуги (рис. 4.2), что значительно облегчает их торговый обмен. Однако это касается только товаров, произведенных на территории зоны свободной торговли. Поэтому таможенные границы между участниками объединения сохраняются.

По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация обычно имеет ограниченный характер и охватывает лишь некоторые позиции по таможенной номенклатуре. Это может касаться и некоторых других, особо чувствительных для стран отраслей и производств (например, энергетика, транспорт и др.).

Соглашения о зонах свободной торговли обычно предусматривают обязательства партнеров не повышать в одностороннем порядке таможенные пошлины и не вводить новые торговые барьеры. В отношении третьих стран каждое государство проводит самостоятельную торгово-тарифную политику.

Институционально зоны свободной торговли не отличаются особой сложностью. Это «мягкая» форма экономической интеграции, не предполагающая создания наднациональных органов, действующих на постоянной основе. Высшим органом зоны свободной торговли выступает, как правило, встреча глав государств (правительств) стран-участниц. Саммиты проходят, как правило, один раз в год. Такие зоны имеют меньшую, чем другие стадии развития интеграции, рыночную власть; и страны-партнеры могут конкурировать друг с другом, снижая тарифы и тем самым расширяя свою долю в импорте, а также увеличивая свои поступления от тарифов в рамках блока. Из-за этого страны-участницы зоны свободной торговли часто сталкиваются с ситуацией, когда товары ввозятся в страну блока с наиболее низкими таможенными пошлинами, а затем беспошлинно пере-

правляются в другие государства—члены группировки. Если не учитывать дополнительные транспортные расходы, такая схема экономически эффективна, поскольку снижает действующий (фактический) тариф. Но при этом разрушаются тарифные системы самих стран-участниц. Правительства стараются не допустить этого и вводят правила происхождения товаров, чтобы освободить от пошлин только товары местного (внутриблокового) производства. Такие правила зачастую довольно обременительны, носят протекционистский характер и, по сути, превращают региональную интеграцию в замещение импорта внутренним производством на региональном уровне.

Следовательно, формирование зоны свободной торговли имеет как положительные последствия (более стабильный и предсказуемый характер торговой политики стран-участниц; совершенствование системы внешнеэкономической деятельности; более гибкое приспособление к международной торговой практике, предсказуемость таможенно-тарифной политики стран-партнеров), так и негативные эффекты (рис. 4.2).

В то же время зона свободной торговли не лишена определенных недостатков с точки зрения стран-участниц:

- усиление конкуренции на внутреннем рынке, что не всегда благоприятно воздействует на качество и технический уровень изделий отечественной промышленности;
- либерализация импорта создает серьезную угрозу для национальных производителей товаров, не конкурирующих с зарубежными;
- без поддержки государства велика опасность вытеснения национальных производителей со своего же внутреннего рынка;
- возникает опасность закрепления иностранных компаний в промышленных структурах «страны пребывания».

Последнее, с одной стороны, увеличивает опасность банкротств, а с другой — служит стимулом для совершенствования производства и внедрения нововведений.

Формирование зоны свободной торговли может затянуться, так как каждое государство выполняет коллективные решения исключительно добровольно. Часто решения остаются «на бумаге», так как потеря доходов от таможенных пошлин, усиление конкуренции (особенно если национальные экономики недиверсифицированы и неавтономны, т.е. некомплементарны) негативно влияют на хозяйственную динамику, а отсутствие микроуровня национальных экономик и развитых институтов рынка тормозит интеграционные процессы.

Однако, если зона свободной торговли создана, а ее положительные эффекты превосходят отрицательные, государства-партнеры, как правило, переходят к формированию таможенного союза.

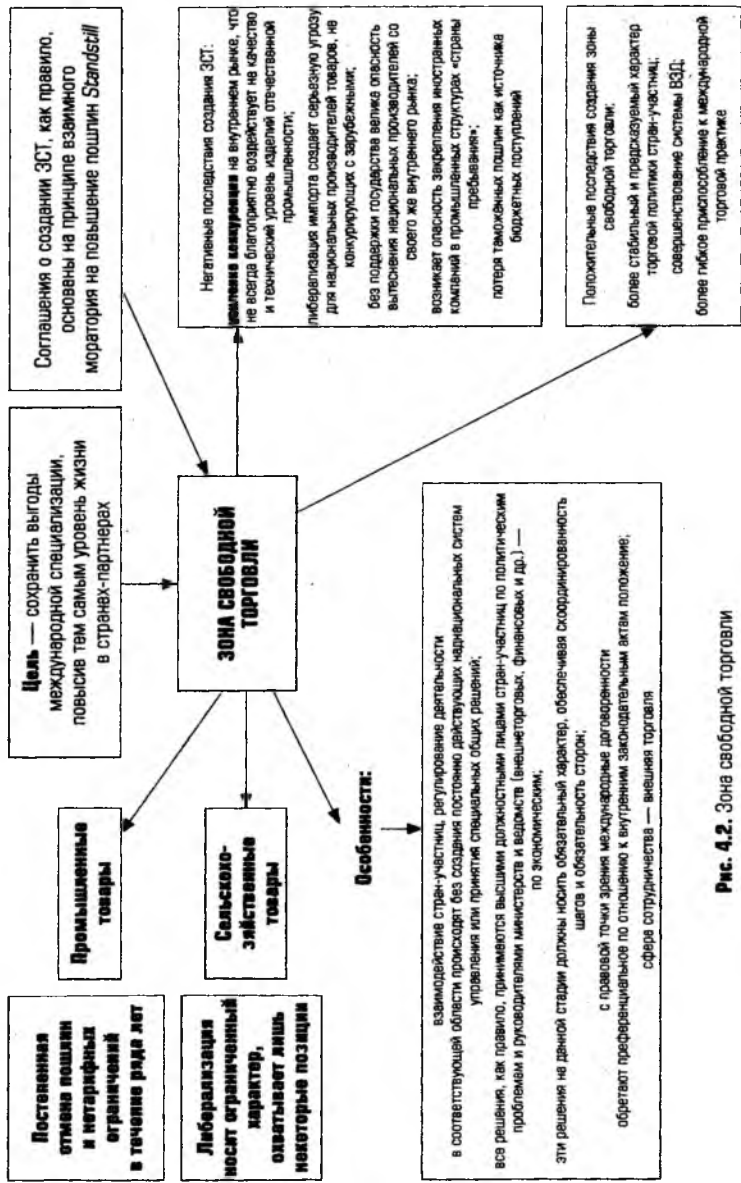


Рис. 4.2. Зона свободной торговли

4.2. Таможенный союз как торговая политика

Таможенный союз (*custom union*) — соглашение двух или более государств об упразднении таможенных пошлин во взаимной торговле и создание единого (общего для всех участников блока) таможенного тарифа в торговле с третьими странами. Это своего рода форма коллективного протекционизма. Страны—участницы таможенного союза (в отличие от участников зоны свободной торговли) координируют свою внешнеторговую политику по отношению к третьим странам, в первую очередь — тарифные правила и процедуры. Таможенный союз — более совершенное по сравнению с зоной свободной торговли интеграционное объединение. В рамках таможенного союза происходят серьезные изменения в структуре производства и потребления стран-участниц.

Проводя единую внешнеторговую политику, страны регулируют товарные потоки с учетом уровня внешнего тарифа и результирующих цен. Это дает толчок к переориентации ресурсов, изменениям в потреблении и производстве. Таким образом, производство рационализируется в соответствии с теорией сравнительных преимуществ, что в целом благоприятно действует на развитие внутреннего рынка товаров и услуг. С позиций неоклассической школы снижение издержек доступа на рынок, либерализация взаимной торговли между участниками интеграционного объединения усиливают сравнительные преимущества и международную специализацию их регионов, давая импульс разделению труда, а следовательно, изменению географической структуры производства. С точки зрения новых теорий торговли и экономической географии кумулятивный эффект интеграционных процессов состоит в том, что расширение рынка усиливает концентрацию производства, что изменяет его географическую структуру. При прочих равных условиях облегчение взаимного доступа на рынки участников интеграции перераспределяет ресурсы в их экономиках исходя из возросшей важности других сопровождающих издержек, в том числе стоимости транспортировки¹.

Происходит снижение или замедление роста цен, усиливается конкуренция между товаропроизводителями и поставщиками импортных товаров в рамках таможенного союза.

Однако функционирование таможенного союза не предполагает унификацию таможенно-тарифной политики для всего спектра производимых и потребляемых товаров. В сферу интеграционной деятельности на этом этапе постепенно вовлекаются самые различные отрасли и секторы экономики, за исключением обороны и отраслей военно-промышленного комплекса, отдельных отраслей энергетики и др.

¹ См.: Ревякин Е. Инерция интеграции как одна из особенностей ее динамики // МЭ и МО. — 2006. — № 7. — С. 33–40.

Главную роль на этом этапе интеграции играет движение на микроуровне, обеспечивающее производственную интеграцию. Интеграция происходит и в валютно-финансовой сфере, но валютно-финансовое сотрудничество, особенно на первых порах, играет роль обслуживающего фактора. В то же время таможенный союз часто дополняется *платежным союзом*, обеспечивающим взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной единицы. Кроме того, функционирование таможенного союза требует изменений в подходе к управлению интеграционными процессами и возникает необходимость в регулирующих институтах. Основные причины такого положения:

- переход к единым таможенным пошлинам и совместному осуществлению координационных мер требует существенного пересмотра подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране¹;
- необходима координация развития отдельных отраслей на макроэкономическом уровне, что ведет к появлению новых различных проблем в других сферах деятельности;
- возникает потребность в переговорах по согласованию не только таможенно-тарифной политики, но и по координации или приспособлению внутренних рынков интегрирующихся стран к возникающим общим интересам. Появляется необходимость в создании наднациональных органов, которые будут разрабатывать, координировать и контролировать деятельность отдельных сфер внешней торговли и производства стран-участниц. Реальные таможенные союзы вряд ли уже могут обойтись без этого. Соответственно, происходят более или менее существенные изъятия из национального суверенитета, так как часть последнего передается вновь созданным наднациональным органам.

Все участники получают выигрш в виде роста производительности труда, экономии на масштабах производства и на ликвидации таможенных издержек и иного контроля над внешнеэкономическими связями.

Однако ряд ученых считают: в условиях глобализации, трансформирующей интеграционные процессы, эффективность таможенных союзов снижается. Дело в том, что благодаря усилиям ГАТТ—ВТО международная торговля все больше либерализуется в части и тарифных, и нетарифных барьеров. В процесс либерализации все шире вовлекается продукция сельского хозяйства и сферы услуг, а центр конкуренции смещается в сторону наукоемких и высокотехнологич-

¹ В зоне свободной торговли и таможенном союзе межгосударственные отношения касаются лишь сферы обмена, чтобы обеспечить для стран-участниц одинаковые возможности в развитии взаимной торговли и финансовых расчетов.

ных товаров. Все это изменяет соотношение конкурентообразующих факторов и снижает роль цены в конкуренции, усиливая роль качества. Это означает: защитные функции таможенных барьеров, обеспечиваемых таможенными союзами, обесцениваются, и защитные средства этого этапа международной экономической интеграции утрачиваются¹.

4.3. Общий рынок как этап развития интеграции

При создании **общего рынка** (*common market*) ликвидируются скрытые барьеры между странами во взаимной торговле товарами и осуществляется либерализация движения факторов производства — труда, капитала, технологий, а также купля-продажа земли и недвижимости. Интегрируется не только рынок продукции, но и факторный рынок стран-партнеров. Это прямо касается производства, особенно промышленного. Но для свободного движения факторов производства на территории интегрирующихся государств необходимо, чтобы были унифицированы и стандартизированы их характеристики, например квалификация и образование рабочей силы, технологические стандарты машин, оборудования, сырья.

При создании общего рынка закладываются предпосылки для формирования единого воспроизводственного процесса в рамках блока. Разделение труда и специализация производства в региональной интеграционной группировке развиваются по технологическим стадиям, узлам и деталям сложной продукции. Перерастание таможенного союза в общий рынок определяется как экономическими, так и политическими факторами.

Экономические факторы обусловлены тем, что помимо торговых существуют и другие ограничения, а также «чувствительные» области национальной экономики, государственная защита интеллектуальной собственности и нематериальных активов, например отечественных товарных (торговых) марок.

Политические факторы предполагают гармонизацию большого количества законодательных норм и правил, касающихся многих сфер деятельности.

Однако согласование широкого круга вопросов — весьма сложное дело и добиться консенсуса странам удастся не всегда. Для достижения успеха необходимы новые подходы и методы в управлении сотрудничеством, усиление роли наднациональных интересов.

Практика показывает: для создания общего рынка в рамках интеграционной группировки необходимо реализовать 6–7 крупных задач, что невозможно осуществить в рамках таможенного союза.

¹ См.: Региональная интеграция и Европа / Под ред. Л.И. Глухарева. — М.: Изд-во МГУ, 2001. — С. 40.

Однако именно таможенный союз, упраздняя таможенные пошлины между государствами-членами и разрабатывая единую торговую политику по отношению к третьим странам, создает предпосылки перехода к общему рынку. Но для создания общего рынка этого недостаточно. Поэтому, как правило, третьей задачей, встающей перед странами на стадии формирования общего рынка, является разработка общей политики развития отдельных отраслей и секторов экономики. Выбор их должен осуществляться исходя из того, насколько это важно для последующего закрепления интеграции, каков будет ее социальный резонанс, как это отразится на нуждах конкретного потребителя. Появляется и необходимость в решении четвертой задачи — создания условий для свободного движения капитала, рабочей силы, услуг и информации, дополняющих беспрепятственное перемещение товаров. Пятая задача, решаемая странами блока при переходе к общему рынку, — формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию. Это подразумевает поворот непосредственно к интересам и нуждам потребителя, ориентацию на удовлетворение потребностей на местах, а это, в свою очередь, позволяет странам реально ощутить преимущества экономической интеграции.

Эволюция торгово-экономического сотрудничества при формировании общего рынка представлена в табл. 4.2.

При правильной постановке и реализации этой задачи выравниваются уровни экономического развития стран-участниц общего рынка, а следовательно, и уровни жизни.

Шестая задача — согласование серьезных мер по гармонизации и унификации национальных законодательств. Особое место отводится введению системы мер, предотвращающих нарушения норм, регулирующих конкуренцию (необходимы наднациональные антимонопольные органы управления и контроля).

Механизм интеграции в рамках общего рынка:

1. Регламенты, представляющие собой законы, обязательны к применению в государствах-партнерах.

1. Директивы, адресуемые государствам-членам, обязательны для исполнения, но при этом каждой из стран предоставляется свобода выбора форм и методов для их выполнения.

2. Решения обязательного характера, предписывающие совершение определенных действий государству-участнику интеграционного объединения, юридическому или физическому лицу в области конкурентной политики, должны обязательно выполняться всеми партнерами по блоку.

3. Рекомендации и заключения, не имеющие обязательной силы для государств-участников общего рынка.

Таким образом, в рамках общего рынка в процессе решения находятся следующие вопросы: полное согласование экономической

Таблица 4.2

**Эволюция торгово-экономического сотрудничества
при формировании общего рынка**

Основные параметры	Этапы формирования
1. Торгово-тарифная политика между государствами, формирующими общий рынок товаров	Установление режима свободной торговли для товаров национального происхождения с постепенным снижением до полной отмены таможенных тарифов, квот, ограничений, изъятий. Неприменение во взаимной торговле двойного или дискриминационного налогообложения
2. Торгово-тарифный режим с третьими странами	Согласование условий применения тарифных преференций и ставок таможенных тарифов в торговле с третьими странами, недопущение предоставления третьим странам более благоприятного торгового режима, чем друг другу, разработка и внедрение механизма принятия согласованных решений, касающихся торгового режима. Согласованное применение защитных мер в отношении товаров, происходящих из третьих стран, и неприменение таких мер во взаимной торговле
3. Нетарифное регулирование торгово-экономических отношений	Организация межгосударственного исполнительного органа. Унификация таможенных правил и процедур.
4. Косвенное налогообложение (НДС и акцизы)	Применение согласованных ставок и порядка взимания НДС во взаимной торговле и по отношению к товарам из третьих стран. Согласование перечня подакцизных товаров и ставок акциза
5. Платежно-расчетные отношения во внешней торговле	Унификация платежно-расчетных отношений во взаимной торговле
6. Валютное регулирование во внешнеторговой деятельности и таможенно-банковский контроль	Установление единого курса и обеспечение внутренней конвертируемости национальной валюты. Допуск нерезидентов к рынку национальной валюты в торговых операциях. Согласование на дву- и многосторонней основе основных принципов валютного регулирования и сближения национальных валютных законодательств
7. Организация таможенного дела и унификация национального таможенного законодательства	Обеспечение взаимодействия таможенных, пограничных и других органов при реализации задач режима свободной торговли

Источник: Таможенный союз пяти государств. Бюллетень. — Алматы, 1999. С.11.

и социальной политики, выравнивание макроэкономических показателей.

Строительство общего рынка должно завершаться созданием подлинно единого экономического, правового и информационного пространства и дать импульс для перехода интеграционного объединения к качественно новому этапу — экономическому союзу.

4.4. Экономический союз

Монетарный союз — шаг на пути к полному экономическому и валютному союзу — предполагает гармонизацию фискальной и де-

нежной политики стран, основы которой закладываются еще в рамках таможенного союза и затем общего рынка. Унифицируется структура налоговой и бюджетной систем, вводятся единые ставки прямых и косвенных налогов, гармонизируется валютный режим. Унифицируются ставки процента (кредита, депозита) и создаются общие органы для управления отдельными направлениями экономической и социальной сфер.

При формировании **экономического союза** (*economic union*) — на сегодняшний день наиболее высокого уровня региональной экономической интеграции — предполагается:

- проведение единой экономической политики странами-участниками;
- формирование системы межгосударственного регулирования социально-экономических процессов в регионе;
- передача государствами значительной части своего хозяйственного суверенитета общим надгосударственным органам, регулирующим интеграционные процессы в блоке;
- введение общеобязательных правовых норм и договорных отношений между хозяйственными агентами.

Экономический союз основан на началах равенства членов союза — суверенных государств, добровольно в него вступающих. Цели экономического союза: обеспечение благосостояния всех народов, развитие и обогащение национальных культур; реализация принципов общечеловеческих ценностей через создание эффективной рыночной экономики и экономическую интеграцию республик, основанную исключительно на взаимном интересе и равноправном партнерстве.

Основная роль государства в экономике заключается в проведении макроэкономической политики, формировании рыночной инфраструктуры и обеспечении социальной защищенности граждан. Государства—участники интеграционного блока взаимодействуют в хозяйственной, политической и социальной сферах. Практически интеграционное объединение становится похожим на государство с федеральным устройством. В нем создаются общие органы управления экономикой, общая банковская система, институты управления и даже судебные и законодательные органы, а также — в обязательном порядке — общие основы социальной политики. Например, Единый европейский акт (ЕЕА), принятый в странах Западной Европы в 1992 г., имел следующие важнейшие социальные составляющие:

- защита окружающей среды, основные принципы единой экологической политики;
- единая политика в области охраны здоровья населения;
- защита прав потребителей;
- образование и профессиональное обучение;
- культура и информация.

Между экономическим и монетарным союзом условная разница. Их развитие осуществляется параллельно. Например, в ЕС с начала 1979 г. с введением европейской валютной системы как зоны валютной стабильности в Европе заложена и основа монетарного союза, а с 1999 г. введена единая европейская валюта (евро). В ЕС имеют силу общеевропейские стандарты; блок — субъект международных экономических отношений — имеет дипломатические представительства и проводит общие политические инициативы¹. Не случайно ЕС называют «Общий европейский дом» и «Европа без границ».

Функционирование экономического союза в настоящее время в схематичном виде выглядит следующим образом. Основные направления политики экономического союза определяются совместно в виде решений Совета Министров стран-членов. Он следит за ходом экономического развития и каждой страны, и союза в целом. Валютный союз предполагает проведение единой валютной политики, введение единой валюты и создание единого Центрального банка.

Теоретически возможен и такой этап интеграции, как политический союз — следствие взаимообусловленности экономической и политической интеграции. Он предполагает передачу надгосударственным органам большей части функций национальных правительств по отношению к третьим странам. Этот шаг означает создание международной конфедерации. На практике ни одно из интеграционных объединений пока не достигло такого уровня развития. В то же время Договор о Европейском Союзе 1993 г. можно рассматривать как движение к политическому союзу входящих в него стран.

Три базовые составляющие политического союза западноевропейских стран: три договора об образовании сообществ — Европейского сообщества, Евратома и ЕОУС; единая политика в области иностранных дел и безопасности; единая политика в области внутренних дел и правосудия.

Основные направления формирования политической системы в ЕС: разработка общей оборонительной политики; участие в работе конференции по безопасности и сотрудничеству в Европе; усиление значения Европарламента, единый визовый и иммиграционный режим, создание Европола и др.

Таким образом, экономическая интеграция в своей эволюции проходит ряд этапов. Смена этапов — процесс объективный, определяемый общими экономическими законами, и может рассматриваться как равнодействующая двух векторов развития.

¹ См.: *Шемятенков В. Г.* Европейская интеграция. Учеб. пособие. — М.: Международные отношения, 2003.

Позднее данная схема ступеней интеграции уточнена и принята ГАТТ–ВТО:

- зона свободной торговли (снятие таможенных тарифов и квот во взаимной торговле);
- таможенный союз (единая таможенная политика по отношению к третьим странам);
- общий рынок (свободное перемещение всех факторов производства между странами-участницами);
- экономический союз (проведение общей экономической политики и введение единой валюты — денежной единицы).

Практический опыт региональной интеграции выявил колоссальные сложности создания интеграционного пространства и разную степень заинтересованности в глубине взаимодействия сторон, что не укладывается в принятые схемы и теории. Многообразие моделей интеграции в Северной и Латинской Америке, в Азиатско-Тихоокеанском регионе, Африке, на Ближнем Востоке, отразившее значительную дифференциацию страновых, региональных и субрегиональных экономических систем, механизмов воспроизводства, других ключевых параметров развития, позволяет видеть и частичную модификацию классической схемы в одних случаях, и ее существенную трансформацию — в других. История показывает: не существует ни строгих закономерностей, ни автоматизма между стадиями региональной экономической интеграции. Все зависит от конкретно-исторических условий в мировой экономике и международных экономических отношениях, в отдельных странах, от экономических и политических интересов данных стран.

Это приводит к необходимости рассмотреть эффекты интеграции, возникающие в процессе ее эволюции.

Выводы

1. В процессе своего развития международная экономическая интеграция последовательно проходит следующие стадии: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический и валютный союз. Однако в условиях глобализации происходит «размывание» границ этих стадий и появление ранее не характерных для той или иной стадии задач.

2. **Зона свободной торговли** — первая стадия развития региональной экономической интеграции — имеет следующие характеристики: отмена таможенных пошлин и ограничений в течение ряда лет или их консервация (страна не может ввести новые или увеличить имеющиеся ограничения); сохранение индивидуальных таможенных политик по отношению к третьим странам.

3. **Таможенный союз** предполагает свободное перемещение товаров внутри группировки и общий внешнеторговый тариф.

4. **Общий рынок** — это отмена ограничений между странами в торговле товарами (сельскохозяйственными и промышленными), устранение барьеров на пути перемещения факторов производства.

5. Экономический союз — наиболее высокий уровень интеграции из ныне известных. Предполагает проведение единой экономической политики странами-участниками на внешнеэкономическом и внутреннем уровнях. Возникает на этапе высокого экономического развития как стран-участниц, так и их интеграционного взаимодействия. Странами-партнерами проводится согласованная (или даже единая) социально-экономическая политика. Создаются межгосударственные (надгосударственные) органы. Идут крупные экономические преобразования во всех странах-участницах.

6. Валютный союз — форма и одновременно крупная составляющая экономического союза. Характерные черты валютного союза: согласованное (совместное) плавание национальных валют; установление по соглашению государств-партнеров фиксированных валютных курсов, которые целенаправленно поддерживаются центробанками этих стран; создание единой региональной валюты; формирование единого регионального банка — эмиссионного центра этой международной валютной единицы. Фактически валютный союз предполагает полную экономическую интеграцию стран-участниц, в рамках которой складывается единая экономическая политика и, как следствие, унификация законодательной базы. Условиями могут служить общая налоговая система, наличие единых стандартов, единое трудовое законодательство и т.д.

В развивающихся странах под валютным союзом часто понимают клиринговые соглашения.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Охарактеризуйте основные этапы интеграционного процесса. Укажите, что в них общего и каковы особенности.
2. Назовите основные типы интеграционных соглашений, основываясь на логической схеме классификации региональных объединений Б. Балассы.
3. Почему процесс экономической интеграции можно считать одновременно и формой либерализации торговли, и формой протекционизма?
4. В чем состоят положительные и отрицательные последствия для стран-участниц различных этапов экономической интеграции?
5. Почему страны проводят либерализацию торговли внутри интеграционных группировок, если существует и успешно действует такая организация по многосторонней либерализации торговли, как ВТО?
6. Каким образом и почему процессы перехода интеграционных уровней от одного к другому подвергаются заметной трансформации в условиях глобализации?
7. Установите соответствия:

Этапы интеграции	Взаимное уменьшение ограничений в торговле
Экономический и валютный союз	Соглашение двух или более стран об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма, так как предполагает создание единого внешнеторгового таможенного тарифа
Зона свободной торговли	Устранение ограничений на пути перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы
Преференциальное торговое соглашение	Гармонизация макроэкономической, в частности фискальной, политики

Окончание табл.

Этапы интеграции	Взаимное уменьшение ограничений в торговле
Общий рынок	Выработка единой политики интеграционного объединения, в частности единой конституции.
Таможенный союз	Постепенная отмена всех ограничений в торговле, и прежде всего тарифных

8. Какие современные схемы взаимодействия характерны для новых интеграционных объединений?
9. Что лежит в основе определения этапов международной экономической интеграции?
10. Какие факторы сдерживают развитие международной экономической интеграции от этапа к этапу, а какие — содействуют?
11. На основе приведенных ниже в табл. 1–4 статистических данных необходимо:
 - принять решение о целесообразности вступления в таможенный союз при существующих ценах, пошлинах и спросе на импортируемые товары;
 - проанализировать воздействие цен в стране — потенциальном партнере по таможенному союзу на процесс принятия решения (расчет сделать минимум для трех цен);
 - проанализировать воздействие цен в третьих странах на процесс принятия решения (расчет сделать минимум для трех цен);
 - проанализировать воздействие ценовой эластичности спроса на процесс принятия решения (расчет сделать минимум для трех вариантов эластичности). Сделать графическую интерпретацию расчетов.

Таблица 1

Существующие цены, пошлины и спрос

Товар (товарная группа)	Цена в стране — потенциальном партнере, руб./ед.	Цена в третьих странах, руб./ед.	Пошлина, руб./ед.	Коэффициент ценовой эластичности спроса	Объем продаж, шт./неделя
I	32,00	30,00	10,00	4	2 000
II	6,00	5,00	3,00	2	1 000
III	3,45	3,00	1,00	3	3 000
IV	43,00	40,00	16,50	2	5 000
V	42,00	40,00	10,00	3	5 000

Таблица 2

**Состояние рынков импортируемых товаров
до вступления в таможенный союз**

Товар (товарная группа)	Цена товара из страны — потен- циального парт- нера с уче- том пошлины, руб./ед.	Цена товара из третьих стран с учетом пошлины, руб./ед.	Рыночная цена, руб./ ед.	Объем продаж, шт./неделя	Параметры функции спроса $Q_d = a - bP$	
					a	b
I	42,00	40,00	40,00	2 000	10 000	200,00
II	9,00	8,00	8,00	1 000	3 000	250,00
III	4,45	4,00	4,00	3 000	12 000	2 250,00
IV	59,50	56,50	56,50	5 000	15 000	176,99
V	52,00	50,00	50,00	5 000	20 000	300

Таблица 3

**Состояние рынков импортируемых товаров после вступления
в таможенный союз**

Товар (товарная группа)	Цена товара из страны — потен- циального парт- нера с учетом пошлины, руб./ед.	Цена товара из третьих стран с учетом пошлины, руб./ед.	Рыночная цена, руб./ед.	Объем продаж, шт./неделя
I	32,00	40,00	32,00	3 600
II	6,00	8,00	6,00	1 500
III	3,45	4,00	3,45	4 238
IV	43,00	56,50	43,00	7 389
V	42,00	50,00	42,00	7 400

Таблица 4

Экономические последствия вступления в таможенный союз

Товар (товарная группа)	Потери тамо- женной пошли- ны, тыс. руб./ неделя	Дополнительный потребительский излишек, руб./ неделя	Зона «а», тыс. руб./ неделя	Зона «в», руб./неделя	Зона «+», тыс. руб./ неделя	Частное сальдо, тыс. руб./ неделя
I	20,00	22,40	16,00	4,00	6,40	2,40
II	3,00	2,50	2,00	1,00	0,50	-0,50
III	3,00	1,99	1,65	1,35	0,34	-1,01
IV	82,50	83,63	67,50	15,00	16,13	1,13
V	50,00	49,60	40,00	10,00	9,60	-0,40
Общее сальдо, млн руб.						1,62

12. Установите соответствия:

АСЕАН	Зона свободной торговли	НАФТА
ЮДЕАК	Таможенный союз	ССАГПЗ
КОМЕСА	Общий рынок	МЕРКОСУР
ЕАСТ	Экономический союз	ЕС

13. Какие отрасли остаются вне сферы таможенного союза и его общей таможенно-тарифной политики?

Тесты

1. Форма экономической интеграции, при которой страны-участницы отменяют тарифы на взаимную торговлю, принимают общий тариф в отношении третьих стран и разрешают свободное движение факторов производства (труда и капитала) между странами-участницами, — это:
 - а) таможенный союз;
 - б) зона свободной торговли;
 - в) общий рынок;
 - г) экономический союз.
2. Первым шагом к образованию торгово-экономических блоков в мировой экономике стали:
 - а) экономические союзы государств;
 - б) свободные экономические зоны;
 - в) таможенные союзы;
 - г) зоны свободной торговли;
 - д) зоны совместного предпринимательства.
3. Главное отличие таможенного союза от зоны свободной торговли заключается в том, что в зоне свободной торговли:
 - а) пошлины отменяются в торговле между странами-участницами;
 - б) по отношению к третьим странам проводится общая внешнеторговая политика;
 - в) осуществляется унификация отдельных направлений макроэкономической политики;
 - г) осуществляется свободное движение факторов производства.
4. Объединение независимых государств, заключивших соглашение о свободной торговле с установлением общего внешнего таможенного тарифа в отношении третьих стран, — это:
 - а) зона свободной торговли;
 - б) свободная экономическая зона;
 - в) таможенный союз;
 - г) интеграционная группировка.
5. Создание концепции стадий развития международной экономической интеграции — крупнейшая заслуга:
 - а) Дж. Вайнера и Б. Балассы;
 - б) А. Смита и Д. Рикардо;
 - в) Г. Мюрдаля и Ч. Киндлебергера;
 - г) Р. Арона и В. Репке.

6. Отмена таможенной пошлины на импортируемый товар в рамках зоны свободной торговли приведет к:
- а) снижению внутренней цены товара;
 - б) увеличению внутренней цены товара;
 - в) снижению производства этого товара внутри страны;
 - г) потерям бюджета страны;
 - д) все вышеперечисленное верно.
7. Зона свободной торговли — это:
- а) территория с особо выгодными условиями для иностранных и национальных предпринимателей;
 - б) форма сотрудничества между странами, предполагающая взаимное сокращение торговых ограничений;
 - в) одна из форм интеграционного сотрудничества, предполагающая взаимное сокращение торговых ограничений и унификацию перемещения факторов производства;
 - г) все вышеперечисленное неверно.
8. Негативными последствиями создания зоны свободной торговли являются:
- а) усиление конкуренции на межстрановом (региональном) уровне до такого уровня, что национальные производители могут не только не выйти на региональный рынок, но потерять и национальный рынок;
 - б) потеря странами-участницами интеграционного блока национального суверенитета в результате введения единой валюты;
 - в) свободное перемещение капиталов и рабочей силы и приток иностранных рабочих, нарушающий равновесие национального рынка труда;
 - г) все вышеперечисленное верно.
9. Общий рынок предполагает:
- а) унификацию правил хозяйственной жизни;
 - б) развитие международной специализации в производстве научных и конструкторских разработок;
 - в) формирование единого внешнеторгового тарифа по отношению к третьим странам;
 - г) либерализацию перемещения на территории интеграционного блока товаров, услуг, капиталов и рабочей силы и единую внешнеторговую политику по отношению к третьим странам.
10. Полный экономический союз — это:
- а) наиболее распространенная в мире стадия международной экономической интеграции;
 - б) проведение единой экономической политики странами-участницами и введение единой валюты;
 - в) не требует постоянно действующих наднациональных органов;
 - г) означает на практике полное равенство уровней экономического развития стран-участниц.

12. Установите соответствия:

АСЕАН	Зона свободной торговли	НАФТА
ЮДЕАК	Таможенный союз	ССАГПЗ
КОМЕСА	Общий рынок	МЕРКОСУР
ЕАСТ	Экономический союз	ЕС

13. Какие отрасли остаются вне сферы таможенного союза и его общей таможенно-тарифной политики?

Тесты

1. Форма экономической интеграции, при которой страны-участницы отменяют тарифы на взаимную торговлю, принимают общий тариф в отношении третьих стран и разрешают свободное движение факторов производства (труда и капитала) между странами-участницами, — это:
 - а) таможенный союз;
 - б) зона свободной торговли;
 - в) общий рынок;
 - г) экономический союз.
2. Первым шагом к образованию торгово-экономических блоков в мировой экономике стали:
 - а) экономические союзы государств;
 - б) свободные экономические зоны;
 - в) таможенные союзы;
 - г) зоны свободной торговли;
 - д) зоны совместного предпринимательства.
3. Главное отличие таможенного союза от зоны свободной торговли заключается в том, что в зоне свободной торговли:
 - а) пошлины отменяются в торговле между странами-участницами;
 - б) по отношению к третьим странам проводится общая внешнеторговая политика;
 - в) осуществляется унификация отдельных направлений макроэкономической политики;
 - г) осуществляется свободное движение факторов производства.
4. Объединение независимых государств, заключивших соглашение о свободной торговле с установлением общего внешнего таможенного тарифа в отношении третьих стран, — это:
 - а) зона свободной торговли;
 - б) свободная экономическая зона;
 - в) таможенный союз;
 - г) интеграционная группировка.
5. Создание концепции стадий развития международной экономической интеграции — крупнейшая заслуга:
 - а) Дж. Вайнера и Б. Балассы;
 - б) А. Смита и Д. Риккардо;
 - в) Г. Мюрдала и Ч. Киндлебергера;
 - г) Р. Арона и В. Релке.

6. Отмена таможенной пошлины на импортируемый товар в рамках зоны свободной торговли приведет к:
- а) снижению внутренней цены товара;
 - б) увеличению внутренней цены товара;
 - в) снижению производства этого товара внутри страны;
 - г) потерям бюджета страны;
 - д) все вышеперечисленное верно.
7. Зона свободной торговли — это:
- а) территория с особо выгодными условиями для иностранных и национальных предпринимателей;
 - б) форма сотрудничества между странами, предполагающая взаимное сокращение торговых ограничений;
 - в) одна из форм интеграционного сотрудничества, предполагающая взаимное сокращение торговых ограничений и унификацию перемещения факторов производства;
 - г) все вышеперечисленное неверно.
8. Негативными последствиями создания зоны свободной торговли являются:
- а) усиление конкуренции на межстрановом (региональном) уровне до такого уровня, что национальные производители могут не только не выйти на региональный рынок, но потерять и национальный рынок;
 - б) потеря странами—участницами интеграционного блока национального суверенитета в результате введения единой валюты;
 - в) свободное перемещение капиталов и рабочей силы и приток иностранных рабочих, нарушающий равновесие национального рынка труда;
 - г) все вышеперечисленное верно.
9. Общий рынок предполагает:
- а) унификацию правил хозяйственной жизни;
 - б) развитие международной специализации в производстве научных и конструкторских разработок;
 - в) формирование единого внешнеторгового тарифа по отношению к третьим странам;
 - г) либерализацию перемещения на территории интеграционного блока товаров, услуг, капиталов и рабочей силы и единую внешнеторговую политику по отношению к третьим странам.
10. Полный экономический союз — это:
- а) наиболее распространенная в мире стадия международной экономической интеграции;
 - б) проведение единой экономической политики странами—участницами и введение единой валюты;
 - в) не требует постоянно действующих наднациональных органов;
 - г) означает на практике полное равенство уровней экономического развития стран—участниц.

Тема 5.



**ЭФФЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

- 5.1. Статические и динамические эффекты интеграции. Эффекты создания и отклонения торговли
- 5.2. Дополнительные эффекты общего рынка и валютного союза
- 5.3. Издержки международной экономической интеграции и факторы, влияющие на ее экономические результаты

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 6. **ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЕЭС–ЕС: ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ**

6.1. Предпосылки и этапы развития западноевропейской экономической интеграции

Европейский Союз (*The European Union, EU*)¹ — одно из первых в мире интеграционных объединений; создан после Второй мировой войны и включает на сегодняшний день 27 стран Западной, Центральной и Восточной Европы; самый крупный в мире торговый блок.

Предпосылки экономической интеграции в рамках любого блока: классические (теоретические) и специфические, характерные только для того или иного конкретного интеграционного объединения.

В Западной Европе экономические предпосылки: необходимость восстанавливать разрушенную войной экономику, расширять рынки сбыта, изыскивать новые источники сырья и энерготехнологические ресурсы за пределами своих стран и более рационально их использовать в региональных границах, повышая, таким образом, совокупную конкурентоспособность и возвращая позиции мирового экономического лидерства. Это было возможно только в условиях экономического объединения.

Определенное значение в развитии интеграционных процессов имели и политические мотивы: необходимость нормализовать отношения между Германией и Францией, установить мир, добиться политической стабильности и безопасности в Европе, коллективно противостоять экономической экспансии США и политическому давлению СССР.

Таким образом, необходимость западноевропейской экономической интеграции предопределялась объективными факторами. Налицо было и понимание важности интеграции на страновом уровне.

Формирование западноевропейского интеграционного объединения прошло ряд этапов. Оно началось в 1951 г. в Париже, где по предложению министра иностранных дел Франции Р. Шумана под-

¹ См.: www.europa.eu.int — официальный сайт Европейского Союза; Документы Европейского Союза, договоры, соглашения, доступные в Интернете: <http://europa.eu.int>; <http://www.eurunion.org/websites>; www.ruseu.org; интернет-сайт представительства Европейской комиссии в России: <http://www.delrus.ec.europa.eu>

писан Договор об учреждении Европейского объединения угля и стали (ЕОУС) сроком на 50 лет в составе Бельгии, Франции, Германии, Италии, Люксембурга и Нидерландов.

Первый этап западноевропейской интеграции — **1951–1957 гг.** В этот период: ликвидированы таможенные пошлины и нетарифные ограничения в торговле сырьем — железной рудой, углем и сталью; устранены препятствия в перемещении рабочей силы, занятой в этих отраслях; установлены в рамках ЕОУС единые транспортные тарифы на сырье и продукцию интегрируемых отраслей. При создании ЕОУС не предполагалось установление единого таможенного тарифа в отношении третьих стран. Деятельность ЕОУС привела к образованию 10 февраля 1953 г. общего рынка железной руды, 15 марта 1953 г. — железного лома, 1 мая 1953 г. — чугуна и стали, 1 августа 1954 г. — специальных сталей. В течение первых 20 лет существования ЕОУС рост производства стали стал выше, а падение производства угля и цен на него — значительно ниже, чем в остальных странах Западной Европы. Успешная реализация договора ЕОУС позволила странам-участницам объединения перейти к следующему этапу экономической интеграции.

Второй этап — 1957–1967 гг. С целью углубления экономической интеграции те же шесть государств в 1957 г. в Риме учредили Европейское экономическое сообщество (ЕЭС, Общий рынок) и Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом).

Основная цель Римского договора — «содействовать путем создания общего рынка и прогрессирующего сближения экономической политики государств-членов гармоничному развитию экономической деятельности во всем Сообществе, непрерывному и сбалансированному росту, возрастающей стабильности, ускоренному повышению уровня жизни и более тесным связям между государствами, которые оно объединяет» (ст. 2). Это предполагало:

- устранение между странами-партнерами таможенных пошлин и количественных ограничений в торговле, а также любых других мер с эквивалентным эффектом;
- устранение между государствами-членами препятствий для свободного передвижения лиц, услуг и капиталов (ст. 3);
- регулирование государственного субсидирования (ст. 92–94);
- гармонизацию производственных стандартов (ст. 100–102);
- наблюдение за деятельностью государственных монополий (ст. 90);
- гармонизацию структуры, ставок и налогооблагаемой базы косвенных налогов (ст. 99);
- абсолютный запрет дискриминации по соображениям национальной принадлежности (ст. 7).

Создание общего рынка предполагалось осуществить к 1970 г. Для решения поставленных задач и осуществления конкретных мер по их реализации Договор учреждал институциональную структуру ЕЭС: Совет Министров, Европейскую комиссию, Европейский парламент и Европейский суд. Они должны были разрабатывать законодательную базу интеграционного процесса и координировать экономическую политику государств-участников (в рамках компетенции Сообщества). Таким образом, шесть европейских государств отказались от части своего суверенитета в пользу создания общего рынка, сближения экономической политики стран-членов, гармоничного развития экономической деятельности в Сообществе, стабильности, повышения уровня жизни и более тесных связей между государствами, которые оно объединяет.

В апреле 1965 г. подписан Договор о слиянии ЕОУС, Евратома и ЕС в единый Совет и единую Комиссию, которые вместе с Европейским парламентом и Судом образовали общую институциональную структуру. Этот Договор вступил в силу с 1 июля 1967 г.

В 1968 г. создан таможенный союз (с опережением графика на 18 месяцев). Во взаимной торговле товарами устранены внутренние таможенные сборы и количественные ограничения, но сохранились процедуры таможенного контроля и оформления товаров на государственных границах между странами, входящими в ЕЭС. Сохранились нетарифные ограничения, предусмотренные национальными законами. Они препятствовали свободному движению товаров. Свободное движение лиц введено лишь для тех, кто занят наемным трудом (исключая государственных служащих). Введение свободного движения услуг и капиталов вообще не было начато, включая банковские и страховые услуги, связанные с движением капитала, транспортные услуги, многие виды валютных операций и др.

Свобода движения капитала предусматривалась Римским договором «настолько, насколько это необходимо для успешного функционирования Общего рынка» (ст. 67), т.е. только для текущих операций. Эти ограничения объяснялись жестким контролем правительств стран-партнеров в сфере денежной и фискальной политики. Мобильность капитала в рамках Сообщества воспринималась ими как потенциальная угроза эффективности национальных денежных инструментов.

Особенность европейского таможенного союза — устранены внутренние таможенные пошлины и количественные ограничения, но сохранились сложные процедуры таможенного контроля и оформления товаров на государственных границах между странами-членами ЕЭС, а также множество других ограничений, предусмотренных национальными законодательствами и препятствовавших свободному движению товаров.

Общая торговая политика введена с 1 января 1970 г. Ответственность за нее перешла от государств-членов к ЕЭС, а с 1 января 1973 г. эта сфера деятельности стала его исключительной прерогативой.

Таким образом, Сообщество устанавливало для всех государств-участников равные условия во внешней торговле, а следовательно, равные условия конкуренции как на внутреннем, так и на мировом рынке. Сообщество также наделено правом вести переговоры по вопросам мировой торговли.

Однако координация политики между странами оставалась минимальной, что и не позволило Сообществу в полной мере достичь целей Римского договора и в 12-летний срок создать общий рынок. Несмотря на успехи таможенного союза, государства-члены ЕЭС в течение длительного времени не могли отказаться от политики закрытого регионализма, в том числе от взаимных протекционистских мер.

Задача создания общего рынка не решена к сроку, обусловленному Римским договором (1970). Общий рынок не удалось создать и в 1970-х, и в начале 1980-х гг. из-за крушения Бреттон-Вудской системы (1971), мировых энергетических кризисов в 1970-х гг., экономического кризиса начала 1980-х гг. Этот **третий период** западноевропейской интеграции — **1970 — начало 1980-х гг.** — из-за указанных проблем и трудностей ознаменовался усилением центробежных тенденций в ЕЭС и развитием «евроскептицизма»¹, даже несмотря на вступление в Сообщество новых стран-членов.

1 января 1973 г. в Сообщество вступили Дания, Ирландия и Великобритания, а с 1 января 1981 г. — Греция. В 1986 г. Испания и Португалия становятся членами Европейского сообщества. Число стран-членов возрастает до 12.

Центральным событием **четвертого этапа (1986–1992)** стал Единый европейский акт (ЕЕА), признавший наличие в ЕЭС общего рынка и поставивший задачу перехода к единому внутреннему рынку, а также создание в рамках ЕС единого правового пространства и единой экономической сферы для хозяйственной деятельности юридических и физических лиц. Одновременно создавалась правовая база для расширения интеграции на новые сферы: науку, технику, валютные

¹ Евроскептицизм — обозначает скептическое, негативное отношение к процессам интеграции в рамках ЕС. Евроскептицизм как понятие появился в Великобритании среди противников членства страны в ЕС. С того времени термин распространился на многие другие страны Европы. Помимо общего неприятия интеграции в ЕС, евроскептики выступают против отдельных политик союза, в частности против введения единой валюты евро, евроконституции, надгосударственных образований, федерализации союза и др. См.: Пулейките К. Евроскептицизм в Западной Европе: Великобритания // <http://www.geopolitika.lt>. 2007. — Сайт центра геополитических исследований Литвы.

отношения, охрану окружающей среды, внешнюю политику. К концу периода единый внутренний рынок ЕС был создан.

На пятом этапе (1992–2000-е гг.) в соответствии с решениями Маастрихтского договора о Европейском Союзе (1992) поставлена задача создания Экономического валютного союза (ЭВС) с единой европейской валютой — евро, которая превратила Сообщество в реальный единый рынок, поскольку снимает внутренние различия в организации кредита, расчетов, курсовой политики, а значит, и в ценах, налогах, политике и валютных рынках. Именно за этот период подведена окончательная база под сложившиеся в ЕС единые рынки товаров и факторов производства.

Одновременно с дальнейшим углублением западноевропейской интеграции начался процесс ее расширения ЕС. В 2004 г. 10 государств стали членами ЕС — Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония, а в 2007 г. к ЕС присоединились Болгария и Румыния.

Выявление этапов развития европейской интеграции позволяет сделать вывод: на протяжении всего периода существования ЕС происходили углубление интеграционного процесса и трансформация его от простейшей формы к экономическому и валютному союзу. В этом главная особенность регионального интеграционного процесса в Европе. Это единственная в мире интеграционная группировка, которая последовательно прошла в своем развитии все стадии интеграции, вплоть до ЭВС.

Анализ особенностей интеграции в Европе (табл. 6.1) приводит к заключению: экономическая интеграция имела циклический характер; на современном этапе в связи с расширением и углублением интеграции усиливаются и дезинтеграционные тенденции.

Таблица 6.1

Развитие интеграционных процессов в ЕЭС–ЕС

09.05.1950 г.	Обнародован «План Шумана» о создании Европейского объединения угля и стали под руководством наднационального органа
18.04.1951 г.	Подписан Парижский договор о создании Европейского объединения угля и стали. Ратифицирован в 1951–1952 гг., вступил в силу в 1953 г.
29.06.1956 г.	Принята «Венская декларация» министров иностранных дел стран Западной Европы, призывающая к созданию в ней ЗСТ
25.03.1957 г.	Подписан Римский договор, учреждающий Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) шестью государствами
01.01.1958 г.	Приняты Договоры о Европейском экономическом сообществе и Евратоме. Создаются наднациональные органы ЕЭС — Совет, Комиссия, Суд, Парламентская ассамблея (из делегатов национальных парламентов)
01.01.1959 г.	Осуществлено первое снижение таможенных пошлин во взаимной торговле «шестерки»
01.07.1967 г.	Произошло слияние наднациональных органов Европейского экономического сообщества, Европейского объединения угля и стали и Евратома в единые для ЕЭС

01.07.1968 г.	Завершено создание таможенного союза ЕЭС. Отменены все таможенные пошлины и количественные ограничения во взаимной торговле. Введен единый внешний тариф ЕЭС
10.03.1979 г.	Введена в действие Валютная система ЕЭС (единая расчетная единица — эю, механизм валютного обмена и информации, кредитные условия)
07-10.06.79 г.	Избран первый Европарламент
14.02.1984 г.	Европарламент одобряет Договор о создании Европейского Союза (ЕС)
04.12.1985 г.	Совет ЕС одобряет Единый европейский акт, модернизирующий Римский договор на создание единого внутреннего рынка к 31.12.1992 г.
01.01.1987 г.	Единый европейский акт, подписанный в 1986 г., вступает в силу
07.02.1992 г.	В Маастрихте подписан Договор о Европейском Союзе. Договор прошел ратификацию и вступил в силу 11 января 1993 г.
01.01.1993 г.	Завершено создание Единого внутреннего рынка ЕС для движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, отменен таможенный контроль на внутренних границах ЕС и сняты все внутренние таможенные посты
01.01.1999 г.	Подписан Амстердамский договор, создавший условия для расширения ЕС. Заложена основа монетарного союза с введением единой европейской валюты (евро). Евро введен в безналичный оборот
01.01.2002 г.	Евро вводится в наличный оборот

6.2. Механизм управления интеграционными процессами

Основа механизма функционирования ЕС — политико-правовая система управления — имеет двойственную природу: базируется на сочетании двух начал: принципа межгосударственного сотрудничества и наднационального регулирования. В последнем случае государства-члены ЕС добровольно передают органам этой международной организации часть своих суверенных полномочий и в пределах делегированных полномочий институты ЕС для реализации коммуни-тарных целей могут принимать решения, обязательные для государств-членов.

Развитие процесса западноевропейской интеграции обеспечивалось системой политических, правовых, судебных, административных и финансовых механизмов. Их созданию и совершенствованию неизменно уделяется первостепенное внимание. Институциональные и законодательные основы ЕС представлены в табл. 6.2.

Эта система, сложившаяся в процессе развития ЕС, основана на некоторых общих принципах, свойственных западной политической системе в целом, но в своих конкретных формах существенно отличается от национальных систем.

Ее характерные черты¹:

- сочетание институтов двух типов — межгосударственных и наднациональных. Лица, входящие в органы первого типа, действу-

¹ См.: Экономика Европейского союза: Учебник / Г. Ю. Гагарина, В. В. Громыко и др. — М.: Экономистъ, 2003. — С. 57–59.

ют в качестве официальных представителей государств-партнеров; члены органов второго типа также предлагаются каждым государством. Но они действуют как независимые лица, не связанные никакими инструкциями своих правительств. Такой двойной принцип формирования способствует поддержанию баланса между интересами отдельных государств-членов и интересами Сообщества в целом;

- гибкое разделение компетенции между институтами ЕС и национальными правительствами. Три основных варианта разделения компетенции: сферы, в которых осуществляется общая политика на уровне ЕС (аграрная, торговая и т.д.); сферы смешанной компетенции, где за отдельные направления или группы вопросов отвечают органы ЕС, а остальные по-прежнему находятся в ведении национальных правительств (региональная, социальная и т.д.); сферы, в которых функции ЕС ограничиваются координацией действий государств-членов и выработкой рекомендаций (макроэкономическая, политика в области окружающей среды и т.д.);
- многообразие типов принимаемых решений — от регламентов и директив, обязательных для исполнения национальными правительствами и всеми участниками интеграции, до заключений, имеющих рекомендательный характер;
- примат права ЕС над национальным правом государств-партнеров в пределах, определяемых содержанием основополагающих договоров. Источником права ЕС являются три договора, учредившие Европейские сообщества, ЕЕА и Договор о Европейском Союзе, а также договоры о присоединении к ЕС новых государств-членов.

В организационной структуре ЕС нашел отражение традиционный для западной политической системы принцип разделения законодательной, исполнительной и судебной функций. В результате сформировалась институциональная модель, представляющая практический интерес не только как интеграционное объединение, но и как образец нового типа межгосударственного сотрудничества. Это связано с наличием универсальности в принципах, на которых базируется Сообщество, а также в стратегии его развития и в его организационном устройстве.

Сообществом создана уникальная система принятия и реализации решений, в высокой степени соответствующая его целям и текущим потребностям. Правовые инструменты, обеспечивающие механизм формирования и действия на едином экономическом пространстве всех экономических свобод, могут быть объединены в четыре группы. Каждая из них отличается от предыдущей степенью директив-

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ

<p>Европейский Союз 500 миллионов жителей — 27 государств-членов Создание единого рынка Укрепление экономической и социальной интеграции Создание экономического и валютного союза</p>	ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЕС	
<p>Государства-члены ЕС 1951 Бельгия, Германия, Франция, Италия, Люксембург, Нидерланды 1973 Дания, Ирландия, Великобритания 1981 Греция 1986 Испания, Португалия 1995 Австрия, Финляндия, Швеция 2004 Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония 2007 Болгария, Румыния</p>	<p>Европейский парламент Избирается населением государств-членов. 626 депутатов рассматривают законопроекты и утверждают бюджет. Они принимают решения совместно с Советом по отдельным вопросам и осуществляют контроль за деятельностью Совета и Европейской комиссии</p>	<p>Совет Министров Состоит из министров государств-членов, ответственных за проведение отдельных направлений политики</p>
<p>Европейский совет Состоит из глав государств или правительств, которые определяют основные направления политики Союза. Председатель Совета сменяется каждые шесть месяцев.</p>	<p>Палата аудиторов Проверяет правильное использование бюджета Европейского Союза, представляет доклады Европейскому парламенту и Совету</p>	<p>Европейский суд Осуществляет проверку правильного толкования различными институтами и органами Договора о Европейском Союзе и условий его исполнения</p>

Некоторые органы ЕС:

Экономический и социальный комитет: оказывает консультативную помощь Совету и Комиссии.

Комитет регионов: включает представителей европейских регионов. Оказывает консультативную помощь Совету или Комиссии.

Европейский центральный банк: определяет и осуществляет валютную политику Сообщества, руководит обменными операциями в иностранной валюте, хранит официальные иностранные резервы государств-членов

<p>Парижский договор 1951 План Шумана Шесть стран учреждают Европейское объединение угля и стали (ЕОУС)</p>	<p>Римские договоры 1957 Договор, учреждающий Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) — создание общего рынка Договор, учреждающий Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом)</p>	<p>Единый европейский акт 1986 Укрепление сотрудничества в области охраны окружающей среды, социальной и международной политики с целью создания Европейского Союза</p>	<p>Амстердамский Договор 1993 Обеспечение свободного перемещения товаров, услуг, капитала и людей, общей внешней политики</p>	<p>Европейский Союз 1999 Изменения Договора о Европейском Союзе и создание условий для его расширения</p>
--	--	--	--	--

ности и, соответственно, степенью свободы национальных правительств в следовании им.

1. Регламенты — законы, обязательные к применению в государствах-партнерах.

2. Директивы, адресуемые государствам-членам, обязательные для исполнения, но каждая из стран имеет право свободы выбора форм и методов для их выполнения.

3. Решения обязательного характера, предписывающие совершение определенных действий государству—участнику ЕС, юридическому или физическому лицу в области конкурентной политики.

4. Рекомендации и заключения, не имеющие обязательной силы.

Универсальное значение имеют и конкретные признаки институциональной модели ЕС. Это:

- непрерывность переговорного процесса, крайне необходимая в случаях длительной кризисно-конфликтной ситуации;
- создававшаяся годами система подготовки и принятия решений. Ее нередко критикуют за громоздкость и бюрократизм, что не лишено оснований. Тем не менее такая система обеспечивает, как правило, высокую степень проработки принимаемых документов, включая политическое и экономическое обоснование, законченную юридическую форму, четкое определение задач, средств и желаемых результатов;
- гибкий дифференцированный подход к определению оптимальной степени интеграции в отдельных областях внутренней и внешней политики — от регулярного обмена информацией и координации действий до ее гармонизации и унификации на страновом уровне;
- опыт интеграционных институтов в Западной Европе, доказавший важность и практическую возможность соблюдения баланса между правами и обязанностями стран-участниц, сочетания принципа добровольности с жесткой договорной дисциплиной.

6.3. Основные направления интеграционной политики ЕС

Для успешного развития западноевропейской интеграции вглубь потребовалось разработать и постоянно осуществлять единую для всех стран—членов ЕС интеграционную политику по основным направлениям хозяйственного взаимодействия: сельское хозяйство, промышленность, наука, торговля и внешнеэкономическая деятельность, финансы и кредитно-валютные отношения, регулирование конкуренции между западноевропейскими и транснациональными компаниями, регулирование хозяйственных отношений между различными регионами стран ЕС, координация гуманитарной помощи и др.

Аграрная политика. Сельское хозяйство — одна из важнейших сфер политики ЕС. Преобладающая часть всех постановлений и директив касается сельскохозяйственных вопросов. На этот сектор прямо или косвенно направляется $\frac{2}{3}$ бюджета ЕС. Аграрная политика базируется на единой системе цен, гарантирующей установление единой минимальной цены для многих сельскохозяйственных продуктов стран ЕС. Во избежание наводнения аграрного рынка стран ЕС дешевыми импортными сельскохозяйственными продуктами из третьих стран данная система цен специальными надбавками — ввозными пошлинами — искусственно удорожает импортную продукцию, доводит ее стоимость до уровня лимитированной цены на данный товар. В свою очередь, эти надбавки переводятся в бюджет ЕС и составляют немалую его часть.

В 1985 г. Комиссия ЕС разработала «Зеленую книгу» о перспективах общей аграрной политики ЕС, которая предполагает:

- переход к уровню цен, который больше соответствует рыночным ценам;
- более гибкое приспособление механизма вмешательства в рыночные условия;
- выплата премий производителям сельскохозяйственной продукции за сокращение площадей полезных сельскохозяйственных земель или сельскохозяйственного производства;
- факультативное установление более раннего пенсионного возраста для производителей сельскохозяйственной продукции, если они готовы прекратить свою трудовую деятельность;
- развитие и поощрение альтернативных видов производства.

Промышленная политика — совокупность взаимосвязанных решений центральных органов, стремящихся при помощи различных инструментов достичь количественных и качественных средне- или долгосрочных целей для промышленности ЕС. В целом результативность промышленной политики как таковой может быть обеспечена только при ее взаимодействии со всем комплексом мероприятий политики развития. Ее цели должны быть подчинены и координированы с общими и локальными целями во всех других областях деятельности. Цели промышленной политики ЕС — укрепление и обновление промышленной базы европейских государств и изменение ее структуры для увеличения доли внутреннего потребления продукции передовых отраслей за счет собственного производства и улучшение конкурентоспособности западноевропейских товаров на мировых рынках.

Форма и содержание промышленной политики, проводившейся в Сообществе, зависели: от хода интеграционных процессов в других ее сферах, что, в свою очередь, определялось состоянием хозяйства и промышленной ткани отдельных стран в каждый момент времени; фазой конъюнктуры прежде всего технологического цикла, значи-

тельно и на длительный срок изменяющего характер и направление хозяйственных процессов, а следовательно, и механизм взаимодействия факторов роста. К этим изменениям, соответственно, приспосабливалась и стратегия, и текущая политика. Для этого на каждом этапе определялся конкретный набор целей. Учитывая специфический организм ЕС, цели, как правило, задавались в качественном виде. Проведение промышленной политики в ЕС, как и в любой самоорганизующейся системе, требует взаимодействия на трех этапах: подготовки решений, выполнения разработанных проектов и контроля за их результатами.

Западноевропейские страны регулярно разрабатывают различные программы, связанные с развитием базисных промышленных технологий, их внедрением в практику, и выделяют на эти цели значительные средства из бюджета ЕС, стимулируют ассигнования на эти цели частных фирм.

Маастрихтский договор, подписанный главами государств 7 февраля 1992 г., впервые содержит отдельный раздел XIII «Промышленность», где зафиксирована общая цель промышленной политики: ЕС и входящие в него государства должны обеспечить условия, необходимые для создания конкурентоспособной промышленности. Намечены мероприятия, облегчающие приспособление промышленности к структурным изменениям, стимулирующие инициативу предприятий, особенно мелких и средних, в границах всего ЕС и кооперации между ними, а также лучшее использование научно-технического потенциала и нововведений. Относительные успехи промышленной политики в последние годы объясняются тем, что система управления ЕС впитала и сумела применить на практике все лучшее из опыта, полученного в странах Европы и в США.

Внешнеэкономическая и внешнеторговая политика. В международных торговых отношениях ЕС выступает в качестве таможенного союза, огражденного единым таможенным тарифом и наделяемого правом проводить общую торговую политику от имени всех входящих в него государств, и выступает с единых позиций в ВТО. Единственная область, где преимущество во внешнеэкономической деятельности отдано государствам-членам, — это научно-техническое сотрудничество. Возможности Комиссии издавать предписания в этой области ограничены, и к праву ЕС эта сфера привязана через процедуру согласования и консультаций, а совместная деятельность осуществляется на основе договоров о научно-техническом сотрудничестве.

Цели и содержание общей торговой политики ЕЭС изложены в главе «Торговая политика» Римского договора (ст. 131–134).

Цели общей торговой политики:

- развитие и укрепление ранее созданных торговых союзов;
- защита внутреннего рынка;

- усиление конкурентоспособности европейских государств и их субъектов хозяйствования путем устранения взаимных торговых барьеров;
- защита интересов национального рынка.

Эти цели означают: торговое законодательство ЕС в основном ориентировано на защиту внутреннего рынка, т.е. придерживается протекционистской политики. С другой стороны, в официальных документах утверждается, что ЕС стремится к максимальной либерализации международной торговли. В общей торговой политике ЕС действительно заложено противоречие, но противоречие естественное, вытекающее из самой логики международной торговой системы как сплава соперничества и сотрудничества ее участников. В данный момент ЕС делает все возможное, чтобы сохранить и идеал либерализации международной торговли, и отстаивать свои материальные интересы.

ЕС, наряду с США и Японией, — один из главных в мире производителей и потребителей. На его долю, по данным Евростата, приходится 57% мирового экспорта и 55% импорта. В то же время доля стран ЕС в мировой торговле за последние два десятилетия падала, несмотря на увеличение числа членов Союза, при росте внутрирегиональной торговли (табл. 6.3).

Таблица 6.3

Динамика торговли ЕС-27, 1999–2008 гг., млн евро

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Экспорт										
Вне ЕС-27	683	850	885	892	869	953	1 053	1 159	1 242	1 309
Внутри ЕС-27	1528	1806	1873	1897	1914	2072	2215	2497	2648	2702
Всего	2211	2656	2758	2789	2784	3025	3268	3657	3889	4010
Импорт										
Вне ЕС-27	743	993	979	937	935	1028	1180	1352	1434	1551
Внутри ЕС-27	1456	1726	1785	1802	1824	1993	2141	2418	2578	2622
Всего	2200	2719	2764	2739	2759	3021	3320	3770	4012	4173

Источник: составлено по: Eurostat. External and intra-European Union trade, 1958-2008. — Luxembourg: Office for official Publications of the European Communities, 2009.

Отметим рост абсолютных показателей экспорта и импорта Евросоюза за счет укрепления позиций в мировой экономике и увеличения числа членов интеграционного объединения.

Лидерами внутрирегиональной торговли ЕС по объему экспорта и импорта являются страны-основатели Евросоюза и Великобритания. На них приходится львиная доля совокупного объема торговли ЕС. Однако можно констатировать: расширение ЕС изменяет процентное соотношение торговли между лидерами и остальными стра-

нами—членами блока. Удельный вес лидеров в экспорте снизился с 85% в 1980 г. до 69% в 2008 г., а в импорте — с 81 до 64% соответственно. Суммарная доля оставшихся стран-членов (21 страна) составляет лишь 30% в общей торговле Союза. А непосредственно удельный вес таких стран, как Швеция, Дания, Австрия, Испания, Чехия, Венгрия, Польша, Ирландия, составляет от 2 до 6%. Удельный вес в торговле остальных стран ЕС — менее 2% (табл. 6.4).

Таблица 6.4

Изменение доли стран-членов ЕС-27 во внутрирегиональном экспорте, 1999–2008 гг., %

Страна	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Австрия	3,1	3	3,2	3,3	3,4	3,4	3,3	3,1	3,3	3,3
Бельгия	8,7	8,7	8,8	9,1	9,1	9,2	9,3	9	9,1	9
Болгария	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	0,3
Беликобритания	10,2	10,2	9,7	9,6	8,4	7,9	8	9	7	6,9
Венгрия	1,3	1,4	1,5	1,6	1,7	1,8	1,8	1,9	2,1	2,2
Германия	21,9	21,4	21,7	21,8	22,5	22,8	22,7	22,5	23,7	23,6
Греция	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Дания	2,2	2,2	2,1	2,2	2,2	2,1	2,2	2,1	2	2,2
Ирландия	2,9	3	3,2	3,2	2,7	2,6	2,5	2,2	2,1	1,9
Испания	4,7	5	5,2	5,2	5,4	5,3	5,1	4,9	4,6	4,6
Италия	9,2	8,9	8,9	8,6	8,6	8,5	8,3	6,1	8,1	8,1
Кипр	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Латвия	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,1
Литва	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	0,3
Люксембург	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5	0,6	0,6	0,7	0,5	0,6
Мальта	0,1	0	0,1	0,1	0,1	0	0	0	0	0
Нидерланды	11	11,4	11,2	10,9	11	11,1	11,9	11,7	11,9	11,7
Польша	1,4	1,5	1,7	1,9	2	2,3	2,6	2,8	3	3,2
Португалия	1,3	1,2	1,2	1,2	1,2	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1
Румыния	0,4	0,5	0,5	0,6	0,6	0,7	0,7	0,7	0,8	0,7
Словакия	0,6	0,6	0,7	0,7	0,9	0,9	1	1,2	1,4	1,5
Словения	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,6	1,7
Финляндия	1,7	1,7	1,6	1,5	1,5	1,4	1,3	1,4	1,4	1,3
Франция	13,1	12,7	12,4	12	12,1	11,6	10,7	10,4	9,9	9,6
Чехия	1,4	1,5	1,7	1,8	2	2,3	2,4	2,5	2,9	3,2
Швеция	3,3	3,2	2,7	2,7	2,8	2,8	2,8	2,9	2,9	2,8
Эстония	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
ЕС-27	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Источник: составлено по: Eurostat. External and intra-European Union trade, 1958–2008. — Luxembourg: Office for official Publications of the European Communities, 2009.

Тем не менее, как видно из анализа табл. 6.4, страны, вступившие в ЕС в 2004 и 2007 гг., активно наращивают свою долю во внутрирегиональном экспорте. Так, Польша и Чехия за указанный период удвоили этот показатель.

Лидирующие позиции во внутриевропейских поставках товаров позволяют Германии и Франции политически и экономически воздействовать на политику ЕС и отдельных стран-членов.

Политика регулирования конкуренции. Регулирование конкуренции — одно из важнейших направлений политики ЕС, непосредственно затрагивающее интересы западноевропейских компаний. Официально цель этой политики не только в устранении препятствий, стоящих на пути обмена между странами-членами, но и в стимулировании оптимального распределения ресурсов и создании более конкурентоспособных структур. Это позволит ЕС повысить конкурентоспособность, преодолеть экономические трудности и избежать структурной безработицы.

На современном этапе конкурентная политика ЕС призвана:

1) не допускать увеличения государственной помощи компаниям в различной форме (в идеале она должна быть сведена к нулю);

2) контролировать структурную концентрацию компаний, которая ведет к формированию монополий и олигополий, искажающих условия конкуренции и злоупотребляющих своим господствующим положением.

Законодательство ЕС различает три вида недобросовестной конкуренции:

- картели;
- злоупотребление господствующим положением на рынке;
- субсидии (государственные субсидии предприятиям).

Согласно правовым нормам демпинг внутри ЕС исключается, так как дешевый товар должен вернуться в страну происхождения по такой же низкой цене («эффект бумеранга»). Поэтому антидемпинговое законодательство нацелено только против третьих стран.

Область производства угля и стали — особая сфера, где во избежание недобросовестной конкуренции устанавливаются количественные ограничения (квоты).

Основатели ЕС считали, что наличие единого унифицированного рынка, на котором предприятия свободно конкурируют между собой, — наилучшая гарантия постоянной адаптации экономических структур к изменяющимся условиям рынка и к новой технологии. Однако до сих пор механизм регулирования конкуренции на уровне всего ЕС действует слабее, чем в отдельных странах-членах ЕС, где сложились развитые и эффективно функционирующие системы антитрестовского регулирования, включающие обязательные правила предварительного уведомления и получения разрешения на прове-

дение операций по концентрации, регулирование ограничительной деловой практики, навязываемых цен, нечестной конкуренции. Существенные различия правил конкуренции по странам затрудняют формирование единого механизма регулирования конкуренции.

Политика координации гуманитарной помощи. Важнейшее направление в деятельности ЕС — крупнейшие дотации международной гуманитарной помощи, которая предоставляется населению, пострадавшему от региональных и локальных конфликтов и от стихийных бедствий в различных точках земного шара. В целях повышения эффективности и улучшения координации гуманитарной помощи, своевременного и адекватного реагирования на возникающие ситуации в мире в 1992 г. в составе Комиссии ЕС (КЕС) образовано Управление по гуманитарной помощи — ЕЧНО.

ЕЧНО вобрало в себя все функции по оказанию гуманитарной помощи, возлагавшиеся ранее на различные подразделения Комиссии, и несет полную ответственность за выполнение следующих задач:

- гуманитарная помощь общего характера;
- срочная продовольственная помощь в случаях угрозы голодом;
- помощь беженцам и перемещенным лицам в зонах бедствий, в соседних странах, а также после их репатриации;
- предупреждение бедствий в странах с высокой степенью риска и подготовка к чрезвычайным ситуациям.

В рамках Европейского Союза ЕЧНО координирует свою работу с деятельностью государств-членов по оказанию помощи (проведение регулярных совещаний).

На ЕЧНО также возложена координация с внешними партнерами ЕС — соответствующими структурами ООН и международными неправительственными организациями в области предоставления гуманитарной помощи.

Региональная политика. В процессе западноевропейской интеграции роль региональной политики неуклонно возрастает. В настоящее время и в связи с расширением ЕС в 2004 и 2007 гг. не только существенно расширились возможности проведения региональной политики ЕС, но и возросла роль отдельных регионов стран-членов Союза в рамках интеграционного процесса — «Европы регионов», постепенно подвигающейся к федеративному типу надгосударственного устройства.

Регион в ЕС — это экономическая реальность. Стремление к большей автономности «снизу» не противоречит процессу углубления европейской интеграции. Интеграция и региональный федерализм дополняют друг друга.

Интеграция в ЕС должна способствовать тенденции к регионализму еще и потому, что многие «естественные» регионы располо-

жены на территории двух или нескольких стран. Государственные границы препятствуют их нормальному развитию. Интеграция с усиленной региональной составляющей означает не централизацию, а федерализацию — сложный, но, вероятно, единственный путь к подлинному Европейскому Союзу. Политическая идея «Европы регионов» до сих пор наиболее ярко проявляет себя в экономике. Региональная политика имеет целью способствовать выбору оптимального распределения ресурсов региона, повышению его конкурентоспособности, разрабатывая конкретные привязанные к месту программы.

Приоритет в принятии решений передается на местный и региональный уровни, а это усиливает региональную автономию. Такой подход затрагивает все без исключения регионы ЕС, а не только проблемные, так как без этого условие наиболее эффективного использования внутреннего потенциала не может быть достигнуто. На региональном уровне в Западной Европе все больший размах набирает экономическое сотрудничество в самых разных областях. Все регионы стремятся повысить свою привлекательность для инвесторов. Особенно бурными темпами развивается сотрудничество между приграничными регионами стран ЕС.

Современные принципы региональной политики ЕС:

1. Концентрация ресурсов структурного фонда на наименее развитых территориях ЕС при строгом наднациональном контроле за недопущением распыления средств. В соответствии с решением Совета министров ЕС 80% финансовых выплат должно предоставляться регионам с ярко выраженным отставанием в экономическом развитии.

2. Глобализация региональной политики. Ранее действовавшие правила предполагали, что масштабы отдельно взятого регионального проекта, предоставляемого для рассмотрения в органы ЕС, могут быть весьма ограниченными, а сам проект не обязательно должен содержать ориентиры для дальнейшей деятельности. Ныне КЕС требует включать в направляемые в ее адрес национальные программы стратегические цели, что позволяет КЕС точнее оценить собственные действия в долгосрочном плане.

3. Тесная координация региональной политики с другими направлениями экономической политики ЕС.

4. Прямое взаимодействие между государствами ЕС при реализации ими национальной региональной политики.

Региональная экономическая политика — самостоятельное и чрезвычайно важное направление хозяйственной деятельности в рамках крупных и неоднородных территориальных образований, каким является ЕС.

Выводы

1. Западноевропейская экономическая интеграция прошла путь от таможенно-экономического союза «Бенилюкс» (1943) до единого экономического пространства и валютного союза. Главными доминантами европейской экономической интеграции выступали экономические мотивы: необходимость восстанавливать разрушенную войной экономику, расширять рынки сбыта, изыскивать новые источники сырья и энерготехнологические ресурсы за пределами своих стран и более рационально их использовать в региональных границах, повышая, таким образом, совокупную конкурентоспособность и возвращая позиции мирового экономического лидерства. Это возможно только в условиях экономического объединения.

2. Определенное значение в развитии интеграционных процессов имели и политические мотивы: необходимость нормализовать отношения между Германией и Францией; установление мира, политической стабильности и безопасности в Европе; коллективное противостояние экономической экспансии США и политическому давлению СССР.

3. В развитии западноевропейской интеграции отчетливо прослеживается ряд этапов. На протяжении всего периода существования ЕС происходили углубление интеграционного процесса и трансформация его от простейшей формы к экономическому и валютному союзу. В этом главная особенность регионального интеграционного процесса в Европе. Это единственная в мире интеграционная группировка, которая последовательно прошла в своем развитии все стадии интеграции, вплоть до экономического и валютного союза. Анализ особенностей интеграции в Европе приводит к заключению: экономическая интеграция имела циклический характер; и на современном этапе в связи с расширением и углублением интеграции усиливаются и дезинтеграционные тенденции.

4. Европейская интеграция развивается «вглубь» и «вширь». В нее вовлекается все большее количество стран. Начавшись с шести государств, ЕС в настоящее время включает 27 стран Европы. Экономическая цена расширения неуклонно растет.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Сформулируйте суть современной европейской экономической интеграции и определите возможные тенденции ее развития.
2. Каковы основные факторы западноевропейской экономической интеграции?
3. В чем состоит этапность и какова ее роль в развитии европейской экономической интеграции?
4. В чем состоит причина долгосрочных региональных проблем ЕЭС на втором этапе его развития? Как удалось преодолеть эти противоречия?
5. Перечислите важнейшие условия формирования и деятельности ЕС.
6. Каково значение ЕВС в дальнейшем развитии ЕС и каковы перспективы его расширения?
7. Насколько целесообразно дальнейшее количественное расширение ЕС и почему?
8. В чем заключаются уроки западноевропейской интеграции для интеграционных процессов других стран?

9. Почему для целей аграрного протекционизма ЕС используется система компенсационных сборов, а не таможенных пошлин?
10. Какие стороны развития интеграционного процесса в Европе являются благоприятными, а какие — неблагоприятными для России?
11. Выберите из перечисленных ниже три государства Европы, которые стали членами ЕС в 1995 г.: *Испания, Ирландия, Россия, Норвегия, Андорра, Финляндия, Латвия, Австрия, Швеция.*
12. Для каждого из приведенных здесь понятий и терминов подберите соответствующее определение:
 - а) международная экономическая интеграция;
 - б) таможенный союз;
 - в) общий рынок;
 - г) экономический союз;
 - д) зона свободной торговли;
 - е) общая сельскохозяйственная политика;
 - ж) европейское экономическое пространство;
 - з) Европейский Союз;
 - и) Европейские сообщества.

Определения

А. _____

Группа стран, входящих в Европейские сообщества и подписавших в Маастрихте договоры о совместной внешней и оборонной политике, а также о политике в области внутренних дел и юстиции.

Б. _____

Результат углубления экономической интеграции стран ЕС и ЕАСТ в направлении присоединения второй группы стран к сотрудничеству с ЕС.

В. _____

Соглашение группы стран, устранивших таможенные пошлины и нетарифные барьеры в торговле друг с другом и сохранивших независимые ставки таможенных пошлин относительно товаров, импортируемых из стран, не являющихся участниками соглашения.

Г. _____

Соглашение группы стран, устранивших таможенные пошлины в торговле друг с другом и установивших единый таможенный тариф относительно товаров, импортируемых из третьих стран.

Д. _____

Этап интернационализации хозяйственной жизни, предполагающий сближение и взаимоприспособление национальных экономик.

Е. _____

Совокупность инструментов для стабилизации регионального сельскохозяйственного рынка (единая цена, импортная пошлина на ввозимое продовольствие, экспортные субсидии).

Ж. _____

Интеграционная группировка, образовавшаяся на базе трех сообществ, созданных в 1950-е гг. и имеющая общие руководящие органы и единый бюджет.

3. _____

Интеграционная группировка, в рамках которой обеспечивается единая экономическая и валютная политика и создана негосударственная система регулирования социально-экономических процессов, протекающих в регионе.

И. _____

Интеграционная группировка, в рамках которой наряду со свободной взаимной торговлей обеспечена свобода движения капиталов и трудовых ресурсов, а также осуществляется согласование экономической политики.

Тесты

1. Римский договор — это:
 - а) учреждение Европейского сообщества по атомной энергии;
 - б) предложение создать таможенный союз «Бенилюкс»;
 - в) учреждение Европейского экономического сообщества (ЕЭС);
 - г) реализация «плана Шумана».
2. План Шумана — это:
 - а) проект создания ЕС;
 - б) образование целостных межгосударственных хозяйственных комплексов;
 - в) идея европейской интеграции;
 - г) идея создания наднациональных или межгосударственных институтов управления.
3. Отметьте основные институциональные органы ЕС:
 - а) КЕС, СМЕС, Евросовет;
 - б) Евросуд, Европарламент, ЕАСТ;
 - в) ЕБРР, ЕВФ;
 - г) встречи на высшем уровне, саммиты «Большой восьмерки».
4. Отметьте документы, занимающие высшее место в субординации права ЕС, которые подлежат единообразному толкованию и подпадают под юрисдикцию Суда ЕС:
 - а) регламенты;
 - б) директивы;
 - в) межгосударственные соглашения о создании ЕС;
 - г) межгосударственные соглашения о расширении ЕС;
 - д) соглашение о функционировании союза.
5. Размер бюджета ЕС определяется:
 - а) СМЕС;
 - б) Европарламентом;
 - в) Европейским советом;
 - г) Счетной палатой ЕС;
 - д) Европейским инвестиционным банком;
 - е) ЕОУС.
6. Отметьте основные цели создания общего рынка ЕЭС на первом этапе развития западно-европейской экономической интеграции:

- а) устранение ограничений в торговле между странами-участницами;
 - б) сближение законодательства;
 - в) установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами;
 - г) унификация налоговой системы;
 - д) создание валютного союза;
 - е) создание органов наднационального регулирования.
7. Основной причиной кризиса западноевропейской интеграции на втором этапе ее эволюции явилось:
- а) наличие некоторых ограничений в торговле между странами-участницами;
 - б) отсутствие общей экономической политики;
 - в) отсутствие общей валютной системы;
 - г) наличие значительных разрывов в уровнях развития стран-участниц;
 - д) отсутствие общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами.
8. ЕЭС трансформировалось в Европейский Союз в соответствии с:
- а) единым европейским актом;
 - б) Маастрихтским договором;
 - в) договором о создании таможенного союза;
 - г) Амстердамским договором.
9. С принятием Единого европейского акта (ЕЕА) интеграционные процессы в странах-членах сообщества:
- а) значительно усилились;
 - б) замедлились;
 - в) остались на прежнем уровне;
 - г) несколько интенсифицировалась.
10. Цель создания единого экономического пространства в Западной Европе провозглашена в:
- а) Маастрихтском соглашении;
 - б) Едином европейском акте;
 - в) договоре о создании ЕЭС.
 - г) договоре о создании ЕОУС.

Интеграционная группировка, образовавшаяся на базе трех сообществ, созданных в 1950-е гг. и имеющая общие руководящие органы и единый бюджет.

3. _____

Интеграционная группировка, в рамках которой обеспечивается единая экономическая и валютная политика и создана негосударственная система регулирования социально-экономических процессов, протекающих в регионе.

И. _____

Интеграционная группировка, в рамках которой наряду со свободной взаимной торговлей обеспечена свобода движения капиталов и трудовых ресурсов, а также осуществляется согласование экономической политики.

Тесты

1. Римский договор — это:
 - а) учреждение Европейского сообщества по атомной энергии;
 - б) предложение создать таможенный союз «Бенилюкс»;
 - в) учреждение Европейского экономического сообщества (ЕЭС);
 - г) реализация «плана Шумана».
2. План Шумана — это:
 - а) проект создания ЕС;
 - б) образование целостных межгосударственных хозяйственных комплексов;
 - в) идея европейской интеграции;
 - г) идея создания наднациональных или межгосударственных институтов управления.
3. Отметьте основные институциональные органы ЕС:
 - а) КЕС, СМЕС, Евросовет;
 - б) Евросуд, Европарламент, ЕАСТ;
 - в) ЕБРР, ЕВФ;
 - г) встречи на высшем уровне, саммиты «Большой восьмерки».
4. Отметьте документы, занимающие высшее место в субординации права ЕС, которые подлежат единообразному толкованию и подпадают под юрисдикцию Суда ЕС:
 - а) регламенты;
 - б) директивы;
 - в) межгосударственные соглашения о создании ЕС;
 - г) межгосударственные соглашения о расширении ЕС;
 - д) соглашение о функционировании союза.
5. Размер бюджета ЕС определяется:
 - а) СМЕС;
 - б) Европарламентом;
 - в) Европейским советом;
 - г) Счетной палатой ЕС;
 - д) Европейским инвестиционным банком;
 - е) ЕОУС.
6. Отметьте основные цели создания общего рынка ЕЭС на первом этапе развития западно-европейской экономической интеграции:

- а) устранение ограничений в торговле между странами-участницами;
 - б) сближение законодательства;
 - в) установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами;
 - г) унификация налоговой системы;
 - д) создание валютного союза;
 - е) создание органов наднационального регулирования.
7. Основной причиной кризиса западноевропейской интеграции на втором этапе ее эволюции явилось:
- а) наличие некоторых ограничений в торговле между странами-участницами;
 - б) отсутствие общей экономической политики;
 - в) отсутствие общей валютной системы;
 - г) наличие значительных разрывов в уровнях развития стран-участниц;
 - д) отсутствие общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами.
8. ЕЭС трансформировалось в Европейский Союз в соответствии с:
- а) единым европейским актом;
 - б) Маастрихтским договором;
 - в) договором о создании таможенного союза;
 - г) Амстердамским договором.
9. С принятием Единого европейского акта (ЕЕА) интеграционные процессы в странах-членах сообщества:
- а) значительно усилились;
 - б) замедлились;
 - в) остались на прежнем уровне;
 - г) несколько интенсифицировалась.
10. Цель создания единого экономического пространства в Западной Европе провозглашена в:
- а) Маастрихтском соглашении;
 - б) Едином европейском акте;
 - в) договоре о создании ЕЭС.
 - г) договоре о создании ЕОУС.

Тема 7.



ЕАСТ И СЕВЕРНЫЙ СОВЕТ. ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ

- 7.1. Европейская зона свободной торговли (ЕАСТ) и Единое экономическое пространство в Западной Европе
- 7.2. Северное направление западноевропейской интеграции (Северное измерение). Совет государств Балтийского моря (СГБМ)

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 8.



ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЕ

- 8.1. Совет экономической взаимопомощи и его деятельность (социалистическая экономическая интеграция)
- 8.2. Центральноевропейская зона свободной торговли – СЕФТА

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 9. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СНГ

9.1. Предпосылки экономической интеграции стран Содружества

Содружество Независимых Государств — СНГ¹ (*The Commonwealth of Independent States, CIS*) — создано 8 декабря 1991 г. на основе Соглашения, подписанного в Минске Российской Федерацией, Белоруссией и Украиной. 21 декабря 1991 г. в соответствии с Протоколом к Соглашению о создании СНГ в состав Содружества вошли еще семь стран: Азербайджанская Республика, Республика Армения, Республика Казахстан, Киргизская Республика, Республика Молдавия, Республика Таджикистан и Республика Узбекистан (рис. 9.1).

18 августа 2009 г. завершилась процедура выхода Грузии из СНГ. Тем не менее она остается участником многосторонних экономических соглашений СНГ в сферах торговли, транспорта и защиты интеллектуальной собственности, многостороннего соглашения о создании зоны свободной торговли и др.

Согласно Декларации СНГ (21 декабря 1991 г.) **главная цель** экономического сотрудничества стран—участниц СНГ — использование преимуществ международного разделения труда, специализации и кооперации производства, взаимовыгодной торговли для достижения общих стратегических и текущих национальных интересов стран—участниц СНГ.

Устав Содружества Независимых Государств² принят на заседании Совета глав государств СНГ в Минске 22 января 1993 г. Документ подписан и ратифицирован всеми государствами, кроме Туркменистана и Украины.

Устав систематизировал цели и принципы Содружества. К сферам совместной деятельности, определенным Соглашением о создании СНГ, добавлены обеспечение прав и основных свобод человека, охрана здоровья, вопросы социальной политики, сотрудничество в области оборонной политики и охраны внешних границ. Особые разделы посвящены коллективной безопасности и военно-политическому сотрудничеству, предотвращению конфликтов и разрешению споров, взаимодействию в экономической, социальной и пра-

¹ См.: <http://cisstat.com> — официальный сайт СНГ; www.iacis.ru — официальный сайт Межпарламентской ассамблеи государств—участников СНГ (МПА СНГ).

² Там же.

СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ



Рис. 9.1. Страны Содружества Независимых Государств

Источник: официальный сайт СНГ <http://www.cisstat.com/rus/index.htm>

вовых областях. Устав определяет общую систему органов СНГ, их основные функции.

Устав СНГ зарегистрирован в Секретариате ООН в качестве международного соглашения.

Сферы совместной деятельности, реализуемые на равноправной основе через общие институты Содружества:

- координация внешнеполитической деятельности;
- сотрудничество в формировании и развитии единого экономического пространства, общеевропейского и евразийского рынков, в области таможенной политики;
- сотрудничество в развитии систем транспорта и связи;
- сотрудничество в области охраны окружающей среды;
- вопросы миграционной политики;
- борьба с организованной преступностью.

В 1992–1993 гг. сформировалась **организационная структура Содружества**¹.

Уставные органы СНГ:

- Совет глав государств;
- Совет глав правительств;
- Совет министров иностранных дел;
- Совет министров обороны;
- Совет командующих пограничными войсками;
- Межпарламентская Ассамблея;
- Экономический суд.

Исполнительные органы СНГ:

- Экономический совет;
- Совет постоянных полномочных представителей государств–участников Содружества при уставных и других органах Содружества;
- Исполнительный комитет.

Созданы органы отраслевого сотрудничества — Совет руководителей внешнеэкономических ведомств, Межправительственный совет по нефти и газу, межправительственные советы руководителей многих других отраслей экономики. В рамках СНГ созданы основные финансовые институты, например Межгосударственный банк. В 1993 г. в рамках СНГ подписан договор о создании Экономического союза. Он определил **долгосрочные цели интеграции** — поэтапное создание общего рынка «товаров, услуг, капиталов и рабочей силы» через последовательное образование зоны свободной торговли, таможенного и платежного, а в дальнейшем и валютного союза. Кол-

¹ С информацией о структуре органов Содружества можно ознакомиться на *web*-сайте Исполнительного комитета СНГ: www.cis.minsk.by

лективным рабочим органом для решения этих задач стал Межгосударственный экономический комитет Экономического союза.

Интеграционные тенденции на постсоветском пространстве обусловлены:

- сложившимся ранее в СССР межреспубликанским разделением труда и специализацией. Интеграционные процессы в экономике бывшего СССР заметно проявились на рубеже 1960–70-х гг. и стали предметом научного исследования. Проводилось теоретическое обоснование единого народнохозяйственного комплекса, это понятие закреплено в Конституции СССР 1976 г.;
- технологической взаимозависимостью, едиными техническими нормами, наличием коммуникационных сетей, транспортной инфраструктуры и энергетической системы;
- объективными трудностями в торговой экспансии на мировой рынок вследствие низкой конкурентоспособности производимых в странах СНГ товаров и услуг, в то время как мировой рынок предъявляет чрезвычайно высокие требования к качеству торгуемых товаров. Поэтому для них «стала возрастать привлекательность рынков стран СНГ, прежде всего наиболее емкого — российского. В условиях усиления конкуренции на мировых рынках важность этого фактора интеграции неуклонно возрастает»¹;
- тесными межстрановыми связями в социальной, гуманитарной, информационной, и научно-технической сферах;
- усилением интеграционных и глобализационных тенденций в мире и на рубежах СНГ;
- возрастающим пониманием значительной частью политических и предпринимательских кругов России и других бывших союзных республик (например, Казахстана) важности для национальных экономик развития сбалансированных и взаимовыгодных экономических и валютно-финансовых отношений на постсоветском пространстве. Особенно в связи с отсутствием ожидавшегося вначале значительного содействия развитию со стороны промышленно развитых стран, что оказалось очевидным с конца 1990-х гг., с одной стороны, и активным развитием международного финансового рынка и глобализационными тенденциями — с другой.

Существует **объективная основа** заинтересованности стран СНГ в развитии экономической интеграции, которая определяется широким кругом факторов.

¹ Развитие экономического сотрудничества в рамках ЕврАзЭС. Доклад Национального экономического совета на XII Российском экономическом форуме. — Екатеринбург, 18–19 мая 2007 г. — С. 7.

1. Комплементарность экономик республик бывшего СССР. В предыдущие десятилетия сложилась глубокая взаимозависимость бывших союзных республик. Для экономических связей в СССР характерна высокая степень интенсивности. В межреспубликанский обмен было вовлечено более 20% ВВП (для сравнения: в ЕС — чуть больше 11%). Высокая степень хозяйственной взаимозависимости базируется не столько на межреспубликанском, сколько на отраслевом и суботраслевом разделении труда.

2. Накопленный совокупный научно-технический, экономический, а также имеющийся природно-ресурсный потенциал, наличие единых условий и стандартов (основные фонды, подготовка специалистов и др.). Страны СНГ в совокупности имеют богатейший природный и экономический потенциал: располагают до 25% запасов мировых природных ресурсов, 10% промышленного производства, 12% научно-технического потенциала, 10% производства мировой электроэнергии.

3. Географическая близость, наличие совместной, созданной как единое целое инфраструктуры транспорта и связи, железных дорог, нефте- и газопроводов и т.д. Нарушение единства системы не позволяет государствам эффективно ее эксплуатировать.

4. Макроэкономическая стабилизация. В 2001–2007 гг. во всех странах СНГ наблюдался устойчивый экономический рост. В 2008 г. в большинстве государств — участников СНГ темпы роста основных макроэкономических показателей были ниже, чем в 2007 г. Экономический рост по итогам года в среднем по СНГ составил 5% (в 2007 г. — 8,5%). Отмечалась тенденция к сближению темпов экономического роста государств — участников СНГ, что выразилось в уменьшении разрыва между максимальными и минимальными темпами роста ВВП¹.

5. Возрастание роли косвенного государственного регулирования экономики, в частности внешнеторговой деятельности, через механизмы налогового, таможенного и валютного контроля.

6. Завершение (в основном) формирования внешнеторгового механизма, заметное сокращение объемов межгосударственных взаимосвязанных поставок продукции на эквивалентной основе (бартера), государственных внешнеторговых операций и более устойчивое развитие рыночных торговых отношений непосредственно между хозяйствующими субъектами.

Однако реальное состояние интеграционного сотрудничества стран СНГ низкоэффективное. Их экономическая интеграция носит в значительной степени формальный характер. С распадом СССР

¹ См.: Пресс-релиз. — <http://cisstat.com>

оказалась нежизнеспособной значительная часть прежней системы научно-производственной специализации и кооперации.

Трансформационные процессы в Содружестве имеют **принципиальные особенности**, выделяющие их в международной практике.

1. Характер и направленность реформаторской политики и практических действий в постсоветских государствах сформировались на социалистических перестроечных идеях 1980-х гг., в реализации которых допущены ошибки, приведшие к разрушению экономик новых суверенных государств.

2. Эти действия осложнены и отягощены формированием и утверждением новой национальной государственности. Начало реформирования республиканских народнохозяйственных комплексов (с общего старта и в одном направлении) увязывается с решением стратегических задач более широкого плана, чем перестройка хозяйственных отношений на рыночных принципах. Во всех рассматриваемых странах реформы стали средством утверждения приобретенного экономического и политического суверенитета.

3. Цели и задачи экономических реформ затронули глубинные основы государственности, устройства и организации общественно-политической и социально-экономической жизни каждого государства.

4. Реформирование экономики разворачивалось на фоне нового исторического выбора, связанного с коренным изменением сложившегося общественного и социокультурного менталитета общества.

5. Трансформационным воздействиям подверглись не самостоятельно сложившиеся и развивающиеся национальные экономики, а в недавнем прошлом части единого хозяйственного комплекса, объединенного (интегрированного) единой экономической территорией (рыночным пространством), единой экономической и политической идеологией, единой производственно-технологической и организационно-хозяйственной системой¹.

С таким сложным комплексом проблем не сталкивалась ни одна из трансформируемых стран мира. Их разрешение в каждом из государств СНГ осуществлялось по-разному вследствие разнонаправленности геополитических и экономических национально-государственных интересов. Это придало единому трансформационному процессу национальную окраску, объективно обусловило различия в социально-экономическом состоянии государств Содружества, обусловило многополюсную конфигурацию рыночных реформ, а также развитие государств СНГ по разноуровневым траекториям экономических реформ и формирования рыночного хозяйства. Это

¹ См.: Особенности и этапы экономических реформ государств-участников СНГ. Экономика СНГ (выпуск 3): Аналитический доклад / Исполнительный комитет СНГ. — М.: ЭКОС, 2000. — С. 6.

обстоятельство — решающий фактор экономической дезинтеграции стран СНГ, главное препятствие на пути их согласованного многостороннего сотрудничества как приоритета.

С 1997 г. намечилось сближение основных направлений рыночных преобразований, экономической, социальной и реформаторской политики, и как следствие — появились возможности для согласования и синхронизации реформ, формирования схожих национальных хозяйственных механизмов. Однако это осталось скорее как потенциал, чем как реальность.

Факторы дезинтеграции на постсоветском пространстве

I. Текущие конъюнктурные факторы: повсеместный спад производства в 1990-х гг.; приоритетное внимание уделялось удовлетворению внутренних потребностей и получению твердой валюты от экспорта; вынужденные административные меры по защите собственного рынка.

II. Системные факторы, отражающие существенные свойства прежней системы экономических отношений бывших союзных республик в составе единого народнохозяйственного комплекса. Они выступали ярко выраженным стимулирующим экономическую интеграцию фактором, но в новых условиях осложняют хозяйственные связи и несут в себе дезинтеграционный потенциал.

III. Структурные факторы, затрудняющие интеграцию стран СНГ:

- несоответствие сложившихся структур хозяйства бывших союзных республик потребностям их становления и развития как независимых государств;
- низкий технический уровень производства, предопределивший неконкурентоспособность производимой продукции даже внутри СНГ по сравнению с импортируемой из стран дальнего зарубежья;
- отсутствие у России передовых технологий, что толкало остальные республики на поиск внешних партнеров;
- потребность новых государств в глубокой перестройке структуры производства, изменении товарной номенклатуры и географической направленности их хозяйственных связей между собой и с третьими странами.

IV. Институциональные факторы, определяющие методы и скорость формирования нового хозяйственного механизма и его основных черт: различия реформационной социально-экономической политики; различия национальных хозяйственных механизмов в области ценообразования, финансовой, банковской и валютной политики, таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности, степени прямого государственного управления экономикой.

Такое положение вещей связано со специфическими **условиями** проведения экономических реформ в странах Содружества и нара-

стающими с 1991 г. негативными элементами хозяйствования. В странах последовало углубление всеобщей макроэкономической дестабилизации, перерастание структурного кризиса 1990–1991 гг. в трансформационный социально-экономический кризис, характеризовавшийся большой глубиной и масштабностью охвата. Положение усугубилось несогласованностью в торгово-экономической политике стран СНГ, введением различного рода односторонних изъятий, резким колебанием курсов национальных валют по отношению к доллару США, отсутствием резервной денежной единицы и т.д.

9.2. Эволюция хозяйственного взаимодействия в СНГ

С 1991 г. на постсоветском пространстве неоднократно предпринимались попытки экономической интеграции, в рамках которых можно выделить несколько этапов.

Первый этап (1991–1993) — **этап появления национальных экономик** — характеризовался распадом СССР, делением национального богатства, конкуренцией за внешние кредиты, отказом от уплаты долгов бывшего СССР, резким снижением взаимного товарооборота и дезинтеграцией в валютно-финансовой сфере (распадом рублевой зоны). Стремление независимых государств упрочить суверенитет, укрепить свою государственность рассматривалось как безусловный приоритет, а интеграционные меры воспринимались как ограничение независимости. Но интеграционные меры, однако, предполагались. Так. Соглашение о создании СНГ (Минск, 8 декабря 1991 г.) и Алма-Атинская Декларация (21 декабря 1991 г.) не только фиксировали развал СССР и создание СНГ, но и провозгласили приверженность сотрудничеству в формировании общеэкономического пространства, общеевропейского и евразийского рынков. В 1993 г. практически всеми странами Содружества подписан Договор о создании Экономического союза (Москва, 24 сентября 1993 г.). Это были попытки ослабить дезинтеграционные процессы в прежнем едином экономическом пространстве, в тех областях, где прекращение связей оказывало особенно неблагоприятное воздействие на состояние национальных экономик (транспорт, связь, поставки энергоносителей и т.п.). Следовательно, на этом этапе центробежные тенденции на практике преобладали. Их результатами стали падение макроэкономических показателей, ухудшение уровня и качества жизни, конкурентоспособности стран на мировом рынке, эскалация военных конфликтов в отдельных регионах постсоветского пространства. В частности, с 1991 г. бывшие советские республики столкнулись с не имеющим аналогов экономическим кризисом. Первоначально объем ВВП резко уменьшился, затем последовало его вос-

становление. Минимальный спад (менее 16%) зафиксирован в Узбекистане, максимальный — в Грузии (более чем на 75%)¹. Не представляется возможным возложить всю ответственность за эти результаты на внешнюю либерализацию, поскольку она была лишь частью многогранного процесса перехода от плановой экономики к рыночной. Данный процесс предполагал сокращение масштабов государственного участия во всех областях экономики, а не только в сфере внешнеэкономических связей. Дезинтеграция сократила ресурсы, которые могли бы быть использованы во внешнеэкономической деятельности. С другой стороны, в условиях такого спада интеграция вряд ли могла иметь какие-либо перспективы. Только при его прекращении могли возникнуть предпосылки для развития интеграционных процессов, Реальная интеграция могла стать одним из мощных факторов, содействующих преодолению фазы стагнационной депрессии и переходу к фазе подъема.

Развитие событий сделало очевидным необходимость построения отношений в рамках СНГ на рыночной основе по принципу экономической целесообразности интеграционных процессов национальных экономик.

На **втором этапе** (1994–1995) страны СНГ начали формирование нормативной базы межгосударственных отношений на основе Устава СНГ. Данный этап, как и предыдущий, также характеризовался одновременным наличием двух тенденций — центробежной и центростремительной, на наш взгляд — равновеликих. Был принят ряд совместных документов, призванных регулировать взаимоотношения стран СНГ. Это Договор о создании Экономического союза (24 сентября 1993 г.), Соглашение о создании зоны свободной торговли (15 апреля 1994 г.), Соглашение о создании Межгосударственного экономического комитета в качестве постоянно действующего органа Экономического союза (21 октября 1994 г.), Соглашение о создании Платежного союза государств–участников СНГ (21 октября 1994 г.). Эти и другие документы можно рассматривать как поиск механизма объединения стран СНГ. Найти его не удалось. Однако у стран возросло понимание необходимости интеграционного взаимодействия, т.е. субъективный фактор интеграции усилился. Но эти и многие другие решения так и остались на бумаге, а потенциал возможностей успешного взаимодействия оказался невостребованным. Практика подтверждает, что правовые механизмы не стали эффективными и достаточными для интеграции экономик стран СНГ. Недостаток этих соглашений в том, что они не учитывали различную готовность

¹ См.: Особенности и этапы экономических реформ государств–участников СНГ. Экономика СНГ (выпуск 3): Аналитический доклад / Исполнительный комитет СНГ. — М.: ЭКОС. 2000. — С. 6.

к интеграции разных государств СНГ, а их реализация усложняется длительной ратификацией. Так, половина участников присоединилась лишь к 40–70% подписанных в рамках СНГ документов — преимущественно по экономической проблематике. Сроки процедуры ратификации в СНГ законодательно не определены, и межгосударственные договоры нередко ратифицируются через несколько лет после подписания, когда теряется их актуальность. Без ратификации соглашений парламентом и одобрения правительством подписанные документы не имеют юридической силы. Но и вступление в силу договоров и соглашений не означает их практической реализации, поскольку государства не выполняют взятые обязательства, а механизмы, стимулирующие их к этому, отсутствуют. Поэтому необходимо ускорять процесс ратификации интеграционных соглашений и широко использовать не только многостороннюю, но и двустороннюю договорную основу.

Третий этап (1995 г. — по настоящее время) отличает появление субрегиональных образований (рис. 9.2).

На этом (современном) этапе происходит усиление центростремительного потенциала, так как появление в СНГ ряда субрегиональных интеграционных группировок на иных основах с учетом возникших новых реалий свидетельствует о неудовлетворенности сложившимися экономическими связями на уровне СНГ и попытках поиска государствами-участниками оптимальных конфигураций и методов взаимодействия. Они в целом не противоречат участию государств в Содружестве, поскольку такие объединения являются взаимно транспарентными, а их цели и практическая деятельность лежат в общем русле развития СНГ¹. Страны СНГ сотрудничают также и за пределами постсоветского пространства с зарубежными странами.

9.3. Современное состояние, проблемы и перспективы экономической интеграции в СНГ

Развитие и углубление взаимного торгового сотрудничества в рамках Содружества Независимых Государств — важное направление интеграционной политики стран-участниц СНГ. В этом процессе можно выделить три периода:

Первый период (1991–1993). После провозглашения независимости государства, образовавшиеся на экономическом пространстве бывшего Советского Союза, пережили резкий спад внешней, в том

¹ См.: Развитие экономического сотрудничества в рамках ЕвразЭС. Доклад Национального экономического совета на XII Российском экономическом форуме. — Екатеринбург, 18–19 мая 2007 г. — С. 6–7.

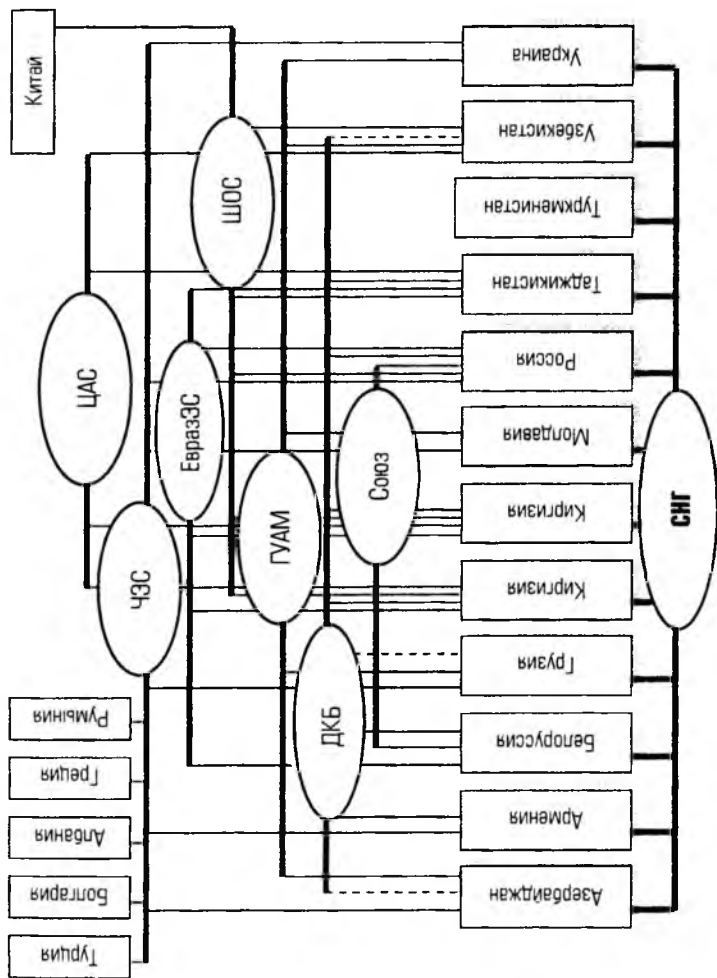


Рис. 9.2. Интеграционные объединения с участием стран СНГ

числе взаимной, торговли, последствия которого еще не преодолены. Экономический кризис, вызванный распадом СССР, отходом от плановой экономики, разрывом старых хозяйственных связей и сокращением производства, привел к резкому снижению объемов как экспорта, так и импорта, составивших в 1993 г. соответственно 35 и 28% к уровню 1991 г. Еще более значительно за тот же период сократилась торговля внутри СНГ. Если в 1991 г. товарооборот внутри СНГ составлял 72%, то в 1993 г. взаимная торговля региона сократилась до 63,2%¹, т.е. на 12% за 2 года.

Второй период (1993–1997). Начиная с 1993 г. отмечалось последовательное улучшение состояния внешней торговли в СНГ. За период 1993–1997 гг. экспорт из стран СНГ увеличился на 54, а импорт — на 64%. У Белоруссии и Казахстана внешнеторговый оборот возрастал темпами, опережающими средние по СНГ, в то время как в Грузии, Азербайджане, Армении процесс восстановления экспортно-импортных потоков происходил медленнее, чем в других странах. Однако взаимная торговля стран продолжала сокращаться, и в 1997 г. ее уровень составил уже 27,8%². Это означает, что взаимные торговые отношения стали играть для них меньшую роль, чем со странами дальнего зарубежья. Исключение — Белоруссия. Сокращалась также доля внутрирегионального экспорта стран СНГ в их ВВП (табл. 9.1). Основным внешнеторговым партнером всех стран СНГ на протяжении всего периода была Российская Федерация.

Таблица 9.1

**Доля внутрирегионального экспорта стран СНГ
в их ВВП в 1990–1998 гг. (в долл. США по ППС)**

Год	Россия	Остальные 11 стран (в %)	СНГ в целом
1990	8,63	17,76	11,72
1991	7,34	13,42	9,47
1992	6,48	11,40	8,14
1993	4,74	6,61	6,35
1994	3,25	8,26	4,84
1995	2,56	8,58	4,40
1996	1,86	6,89	3,40
1997	1,67	4,56	2,48
1998	1,43	3,06	1,95

Источник: БИКИ. — 2003. — № 48 (8544). — С. 6.

¹ См.: БИКИ. — № 48 (8544), 26 апреля 2003 г. — С. 6.

² См.: Пресс-релиз. — <http://cisstat.com>

Третий этап (1998 г. — настоящее время). Российский кризис 1998 г. привел к очередному спаду во внешней торговле СНГ, выразившемуся в резком сокращении межгосударственного товарооборота, а также переориентации после 1998 г. торговли в целом и экспортных потоков за пределы региона. Вследствие этого уже к 2003 г. экспорт внутри СНГ сократился по сравнению с 1997 г. почти на треть, тогда как поставки за пределы региона увеличились более чем в два раза.

В 2003 г. общий объем экспорта и импорта товаров стран СНГ составил только $\frac{2}{3}$ от уровня 1991 г. Во многом это следствие сокращения межгосударственной торговли, которое в силу целого ряда причин не было компенсировано расширением товарооборота вне СНГ.

Для большинства стран СНГ, за исключением Белоруссии, Узбекистана и Молдавии, торговля с остальным миром в 1998–2005 гг. стала преобладающей. Наиболее заметно данная тенденция проявилась в отношении экспорта. В противоположность вышеупомянутым странам, в таких государствах, как Армения, Азербайджан, Россия, Таджикистан, удельный вес внутрирегионального экспорта составил 13–18%; для Казахстана, Украины и Туркменистана данные значения находились в пределах 23–30%. Географическая структура импорта также претерпела изменения в сторону сокращения удельного веса стран СНГ и увеличения роли ЕС и государств остального мира. Вместе с тем процесс переориентации импортных потоков происходил более медленными темпами по сравнению с экспортными.

В 2003 г. у Казахстана и Украины удельный вес внутрирегионального импорта приближался к 50%, а у Киргизии, Таджикистана, Туркменистана и Белоруссии — превышал данный уровень. В Белоруссии (единственной из стран СНГ) отмечен рост значения поставок из данного региона.

В 1995–2005 гг. Россия являлась для стран СНГ, за исключением Туркменистана, основным источником импорта и главным экспортным рынком, что во многом объяснялось его масштабами. В 2005 г. почти 90% экспорта в СНГ Белоруссии, 72% — Молдавии, Украины и Армении и от 35 до 50% — других стран региона направлялось в Россию. В свою очередь, удельный вес России в импорте Белоруссии из стран СНГ составлял 94%, в импорте Узбекистана — 84% и 75% — Украины. В то же время торговля между странами СНГ (без учета России) последовательно сокращалась. Такого рода асимметрия в географической структуре торговых потоков и зависимость от одного рынка в рамках СНГ делают страны данного региона очень уязвимыми от экономической ситуации в России, что подтвердил и кризис 2008–2009 гг.

В 2006–2008 гг. наблюдалась положительная тенденция развития внешней торговли государств — участников СНГ (рис. 9.1 и табл. 9.2). Как видно из рис. 9.1 и табл. 9.2, в 2008 г. наблюдалась положительная тенденция развития внешней торговли в СНГ.

В 2008 г. внешнеторговый оборот государств—участников СНГ (без учета Туркменистана и Республики Узбекистан) составил 1153,8 млрд долл., что выше уровня 2007 г. на 39% (в 2007 г. общий товарооборот составлял 830,9 млрд долл.). При этом экспорт составил 694,1 млрд долл. против 485,8 млрд долл. в 2007 г. (рост 43%), импорт — 459,7 млрд долл. против 345,1 млрд долл. (рост 33%).

Сальдо торгового баланса сложилось положительным в размере 234,4 млрд долл. (в 2007 г. — 140,7 млрд долл.). Положительное сальдо торгового баланса сложилось в Азербайджане, Казахстане и России. В остальных государствах—участниках СНГ сальдо торгового баланса сложилось отрицательным.

Как и в предыдущие годы, более $\frac{3}{4}$ общего объема экспортно-импортных операций приходилось на страны дальнего зарубежья. Несмотря на рост взаимной торговли, в 2008 г. на долю государств—участников СНГ приходилось 22% общего товарооборота (в 2007 г. — 23%), 17,8% общего объема экспорта (19,3%) и 27,2% общего объема импорта (28,5%).

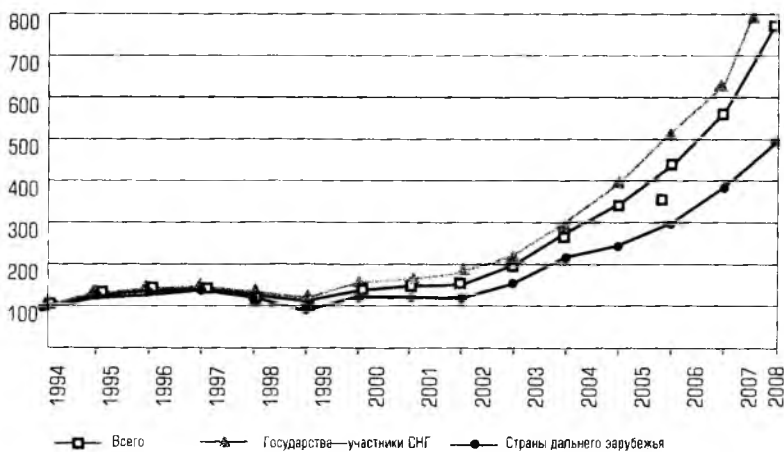


Рис. 9.1. Динамика внешнеторгового оборота государства Содружества Независимых Государств в 1994–2008 гг., % (1994 г. = 100%)

Источник: О социально-экономическом развитии и торгово-экономических отношениях государств — участников СНГ в 2008 году: Доклад Исполнительного комитета СНГ. — М., 2009.

Таблица 9.2

Общий объем торговых операций государств-участников СНГ в 2008 г., млн долл. и %

Государства-участники СНГ	Млн долл.				% к 2007 г.			Сравнительно: 2007 г. в % к 2006 г.	
	Внешнеторговый оборот	Экспорт	Импорт	Сальдо	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт	
Азербайджан	5 4919,7	47 756,2	7 163,5	40 592,7	В 7,9 раза	125	95	108	
Армения	5 780,7	1 069,1	4 411,6	-3 342,5	93	135	117	150	
Белоруссия	72 365,0	32 902,1	39 482,9	-6 880,8	136	138	123	128	
Грузия	7 555,8	1 497,7	6 058,1	-4 560,4	121	116	132	142	
Кавказстан	109 072,5	71 183,5	37 889,0	33 294,5	143	116	125	138	
Киргизия	5 714,5	1 642,1	4 072,4	-2 430,3	124	146	143	141	
Молдавия	6 496,2	1 597,3	4 898,9	-3 301,6	119	133	128	137	
Россия	734 991,6	468 073,2	266 918,4	201 154,8	133	134	117	145	
Таджикистан	4 676,1	1 406,3	3 269,8	-1 863,5	96	128	105	142	
Туркменистан	
Узбекистан	
Украина	152 536,9	67 002,5	85 534,4	-18 531,9	136	141	128	135	
СНГ	1 153 829,0	694 130,0	459 699,0	234 431,0	143	133	119	140	

Источник: О социально-экономическом развитии и торгово-экономических отношениях государств-участников СНГ в 2008 году: Доклад Исполнительного комитета СНГ. — М., 2009.

Стоимостный объем взаимной торговли государств–участников СНГ уступает объему торговли со странами дальнего зарубежья. В 2008 г. взаимный товарооборот в среднем по Содружеству был в 3.6 раза меньше, чем объем торговли со странами дальнего зарубежья (табл. 9.3).

Таблица 9.3

**Внешнеторговые операции государств–участников СНГ
в 2008 г., млрд долл. и %**

Торговые операции	Млрд долл.	В % к 2007 году
Взаимная торговля государств–участников СНГ:	248,4	129
экспорт	123,3	131
импорт	125,1	127
Торговля государств–участников СНГ со странами дальнего зарубежья.	905,4	142
экспорт	570,8	146
импорт	334,6	136

Источник: О социально-экономическом развитии и торгово-экономических отношениях государств — участников СНГ в 2008 году: Доклад Исполнительного комитета СНГ. — М., 2009.

Помимо внешнеторговых отношений, большое значение для государств Содружества имеет интегрирование в базовых отраслях промышленности, в агропромышленном и топливно-энергетическом комплексе, транспорте и связи. В определенной степени благодаря ряду принятых соглашений удалось избежать полного разрыва прежних хозяйственных связей.

Реальной экономической интеграции способствует комплекс межправительственных соглашений, направленных на создание транснациональных корпораций (ТНК) и межгосударственных финансово-промышленных групп (МФПГ). На сегодняшний день удельный вес корпоративных структур в СНГ в общем объеме продукции превышает 20%. При этом более 40% имели положительную динамику основных макроэкономических показателей.

Важной составляющей торгово-экономических отношений России со странами СНГ является инвестиционное сотрудничество, где ведущую роль играет набирающий силу российский капитал. Общий объем российских инвестиций (по официальным данным) в странах СНГ на конец 2006 г. составлял 3,84 млрд долл.¹

¹ См.: <http://cisstat.com>

9.4. Проблемы и перспективы экономической интеграции стран Содружества Независимых Государств

Несмотря на некоторый рост взаимного товарооборота и усиление других форм хозяйственного взаимодействия, в интеграционных процессах стран Содружества сохраняется ряд проблем.

1. Сохраняющаяся дифференциация уровней экономического развития государств на постсоветском пространстве. В этой связи важное значение приобретают проведение государствами СНГ согласованной политики социально-экономического развития и принятие реальных мер по гармонизации рыночных преобразований в странах Содружества¹.

2. Низкая конкурентоспособность товаров отечественного производства. Это фактор, одновременно и поддерживающий взаимную торговлю, и разрушающий ее: экспортировать промышленные товары можно лишь в ближнее зарубежье, но импортеры стараются переориентироваться на более качественные товары из дальнего зарубежья. В рыночном хозяйстве последнее слово остается за потребителем, поэтому спрос на готовые товары из ближнего зарубежья уменьшается. Исключение — сырьевые товары (нефть, газ, медь, алюминий), которые покупать в России дешевле, чем на мировом рынке. Но такая торговля выливается в скрытое субсидирование Россией стран ближнего зарубежья.

3. Сходство в структуре национальных экономик и выход на внешние рынки с однотипной продукцией. В странах СНГ преобладают добывающая промышленность и отрасли с низкой степенью добавленной стоимости. Как следствие, эти страны выступают конкурентами на внутренних и внешних рынках. Отсюда стремление к созданию барьеров на пути внутрирегиональной торговли и стимулы к недобросовестной конкуренции.

4. Низкий уровень интеграции государств СНГ в аграрной сфере. В частности, низким остается степень согласованности в проводимой экспортной политике и сохраняется зависимость от импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья, что существенно затрудняет осуществление реформ в агропромышленном секторе, не позволяет решить проблему продовольственной безопасности стран Содружества.

5. Слабое развитие национальных фондовых и валютных рынков в государствах СНГ. В настоящее время взаимные расчеты между

¹ См.: *Рахматуллина Г.Г.* Расширение ЕвразЭС как важный фактор устойчивого экономического роста стран центральной Азии // Материалы IV Ежегодной Алма-Атинской конференции «Концепции и подходы к региональной безопасности: опыт, проблемы и перспективы» (июнь 2006 г.). — Алматы, 2006.

хозяйствующими субъектами стран осуществляются в основном в долларах США или евро.

6. Несогласованность в реализации транспортной и энергетической политики, особенно в условиях необходимости развития международных транспортных коридоров.

7. Проблема увеличения барьеров во взаимной торговле.

При этом выделяются внешние по отношению к СНГ в целом и по отношению к каждой из стран проблемы, возникающие внутри интеграционной группировки СНГ, внутристрановые трудности и проблемы (табл. 9.3).

Значение отдельных факторов с течением времени меняется; кроме того, развиваются новые важные процессы. В частности, сужается сохранявшаяся после распада СССР объективная база разделения труда между новыми независимыми государствами; население постсоветских республик начинает все больше считать суверенитет своих государств предпочтительным состоянием. В то же время центро-стремительные процессы постепенно нарастают.

В совокупности страны СНГ представляли бы собой крупнейшее евроазиатское объединение. При общем населении почти в 300 млн чел. возможно создание емкого рынка и современных производств с полным циклом. Такая возможность опирается на наличные запасы в регионе практически всех видов минерального сырья. Эти факторы при наличии сохраняющейся единой транспортной и энергетической систем могут положительно влиять на экономическую динамику стран-участниц и на их место и роль в современном международном разделении труда.

Однако для реализации этих выгод и с учетом сложившейся в настоящее время ситуации — глобальной, региональной и внутристрановой — в СНГ необходима разработка новых механизмов интеграционного сотрудничества, учитывающих важность интеграции в рамках Содружества, политику третьих стран, других факторов в рамках СНГ и за его пределами. Эти новые интеграционные механизмы должны учитывать как позитивные, так и негативные аспекты советского опыта и неудачи после распада СССР.

Теоретически возможны несколько сценариев развития событий в СНГ. *Первый*, наиболее сложный *сценарий* — это движение к полной интеграции, т.е. к формированию экономического, политического и военного союза с участием всех или почти всех государств Содружества.

Здесь можно говорить и о полной экономической интеграции, дополненной многосторонним сотрудничеством в сферах внешней политики, обороны, внутренних дел и культуры, и о военно-политическом союзе. *Второй сценарий* — развитие интеграции «на разных скоростях». Это принципиально иной вариант, исходящий из того,

Таблица 9.3

Классификация основных проблем интеграционного сотрудничества с СНГ

Внешние проблемы по отношению к СНГ в целом и по отношению к каждой из стран в частности	Проблемы, возникающие ввиду интеграционной группировки СНГ	Внутристрановые трудности и проблемы
<p>1. Стремление стран СНГ быстрее интегрироваться в мировое хозяйство.</p> <p>2. Необходимость притока прямых иностранных инвестиций, передовых технологий.</p> <p>3. Жесткая конкуренция на внешних (и на внутренних) рынках.</p> <p>4. Незабывая в переходный период недостатки (отсутствии) внимания и механизмов сдерживания доступа ведущих мировых держав (США, Великобритания, Франция, Италия, Канада, Германия, Япония, в для России — и Китая) к ресурсному потенциалу СНГ, включая нефть, газ, лес, алмазы, золото, серебро, уран, редкоземельные элементы и цветные металлы.</p> <p>Определенную (непозитивную) роль играют такие проблемы, как распространение международного терроризма, наркомании, коррупции, теневой экономики, охрана окружающей среды и др.</p>	<p>Проблемы и трудности в развитии интеграции внутри группировки стран СНГ можно разделить на три группы: законодательно-правовые, организационно-структурные и общеэкономические.</p> <p>1. Проблемы законодательно-правового характера обусловлены неразработанностью нормативно-законодательной базы стран СНГ, непоследовательностью в реализации принятых решений в сфере интеграции, несогласованностью налоговой политики. Это обусловлено противоречивостью конкретных интересов участников объединения, их опасениями по поводу ущемления экономической независимости, возможного ослабления суверенитета в ходе интеграционных процессов.</p> <p>2. Организационно-структурные проблемы вытекают из неэффективности институциональной системы СНГ и нежелания большинства членов СНГ и субрегиональных группировок вводить элементы наднациональности путем создания соответствующих над- и межнациональных органов. Это противоречит теории и практике региональной интеграции, которые доказывают, что наднациональные органы позволяют минимизировать издержки, оптимизировать структуру управления национальными и интегрированной экономикой.</p> <p>3. Общэкономические проблемы связаны с различиями в уровнях экономического развития интегрирующихся государств, с неэффективностью системы платежей-расчетов отношений, вызывающих неплатежи между участниками Содружества, с несопадением концепции и темпов реформирования национальных экономик стран СНГ</p>	<p>1. Необходимость глубокой структурной перестройки всего хозяйственного комплекса, трудности, связанные со всем комплексом происходящихся трансформационных процессов.</p> <p>2. Отсутствие эффективных механизмов для «перелива» части выручки от внешнеэкономической деятельности сырьевых отраслей в развитие обрабатывающих отраслей для формирования неэффективной структуры производства с праммуущественным развитием топливно-сырьевых отраслей.</p> <p>3. Для некоторых стран (Белоруссия, Казахстан, Россия, Украина, Молдавия) — демографический кризис</p>

что дифференциация государств СНГ будет продолжаться, особенно в результате глобального кризиса 2007–2009 гг. Они разделятся на группу участников интеграционного союза и группу стран, связанную с этим союзом и между собой различными формами многостороннего сотрудничества с различным числом участников, а также двустороннего сотрудничества. Эта схема развития действует в сфере экономики, но может распространяться также на сферу внешней политики и обороны. В данном варианте не исключен выход некоторых государств из зоны притяжения России и Содружества в целом. Согласно *третьему сценарию* возможно очевидное доминирование межгосударственных двусторонних отношений и ограниченное, если не минимальное, многостороннее сотрудничество, основанное на отдельных конкретных соглашениях, охватывающих разное число участников. Выход некоторых государств из зоны СНГ еще более вероятен, чем в предыдущем сценарии. *Четвертый сценарий* предполагает переход стран СНГ к системе двусторонних межгосударственных отношений. Многостороннее сотрудничество — это скорее исключение, чем правило, охватывающее несколько соседних государств, объединенных общими региональными интересами (Европейская часть СНГ, Закавказье, Средняя Азия), включая и те, что не входили в состав СССР или, став независимыми после его распада, не вошли в СНГ.

В настоящее время сложно говорить, по какому пути развития пойдут отношения стран СНГ, все зависит от экономических и политических факторов.

Выводы

1. СНГ функционирует с 1991 г. в составе 12 бывших республик СССР. Главной целью экономического сотрудничества стран–участниц СНГ является использование преимуществ международного разделения труда, специализации и кооперации производства, взаимовыгодной торговли для достижения общих стратегических и текущих национальных интересов стран–участниц СНГ.

2. В процессе развития межстранового хозяйственного взаимодействия на постсоветском пространстве одновременно присутствуют как усиливающие, так и сдерживающие интеграцию факторы, как центробежные, так и центростремительные тенденции с постепенным усилением значения последних. До настоящего времени не происходит значительного сращивания национальных экономических структур, существенного роста межстранового товарооборота и активизации взаимодействия стран в валютно-финансовой сфере. Все страны СНГ, по сути, представляют собой в экономическом смысле элементы единого целого (до распада СССР). Поэтому можно говорить о наличии существенных недостатков в механизме интеграции на постсоветском пространстве.

3. Усиление интеграционного взаимодействия в СНГ жизненно важно для стран-участниц в условиях глобализации. Поэтому необходимы поиск и разработка новых основ механизма интеграции. Развивать региональную экономическую интеграцию в рамках СНГ возможно и необходимо не на основе общего прошлого, а на основе баланса ориентированных в будущее индивидуальных и совокупных экономических интересов ставших независимыми государств. Экономические интересы стран СНГ во многом определялись и, возможно, будут определяться сложившейся в предшествующие десятилетия глубокой взаимозависимостью национальных экономик.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. В чем проявляются особенности дезинтеграционных процессов в СНГ?
2. Какие факторы и условия обуславливают интеграцию на постсоциалистическом пространстве?
3. Назовите причины медленного развития интеграционных процессов в СНГ.
4. Каковы перспективы интеграции стран СНГ?
5. Что представляют собой финансово-промышленные группы стран СНГ?
6. Определите основные этапы, важнейшие направления и формы международной экономической интеграции стран СНГ.
7. Каковы основные проблемы и перспективы дальнейшей международной экономической интеграции стран СНГ? Как увязывается процесс международной экономической интеграции в СНГ с глобализацией международных отношений?
8. Каковы в настоящее время основные факторы интеграционного сближения стран СНГ и препятствующие этому обстоятельства?
9. Каковы главные механизмы управления экономической интеграцией в рамках СНГ? В рамках СЕФТА?
10. Какое влияние на экономическое развитие постсоциалистических стран оказал распад СЭВ и СССР? Почему?
11. Каковы перспективы сотрудничества с СЕФТА и ЕС? Каковы перспективы участия России в этом сотрудничестве?
12. Заполните таблицу:

Этапы эволюции СНГ

Период	Характеристика

Тесты

1. Можно ли сказать, что в плане сближения развития интеграционных процессов в СНГ центристские силы побеждают центробежные (укажите правильный ответ)

- а) да;
 - б) нет;
 - в) частично;
 - г) возможно.
2. Общими направлениями согласованной экономической политики, зафиксированными в Уставе СНГ, являются (отметить правильные утверждения):
- а) формирование общего экономического пространства;
 - б) введение единой валюты;
 - г) координация социальной политики;
 - д) создание таможенного союза;
 - е) содействие движению факторов производства между странами.
3. Формирование зоны свободной торговли СЕФТА привело к:
- а) сокращению их торговли с третьими странами;
 - б) быстрому росту их взаимной торговли;
 - в) установлению торговых барьеров во внешней торговле с третьими странами;
 - г) повышению конкурентоспособности их продукции.
4. Укажите основные пути и резервы стабилизации положения внутри СНГ:
- а) восстановление нормальных экономических отношений на постсоюзном пространстве;
 - б) заключение политических и военных альянсов;
 - в) помощь международных экономических организаций;
 - г) активное привлечение иностранных инвестиций;
 - д) реинтеграция на основе эффективного рыночного механизма экономического взаимодействия.
5. Укажите основные причины резкого спада в экономических взаимосвязях стран СНГ:
- а) стремление экспортировать свою продукцию за свободно конвертируемую валюту в страны дальнего зарубежья;
 - б) национальная неприязнь;
 - в) невыполнение поставок по межправительственным договорам;
 - г) снижение степени взаимозависимости большинства союзных республик;
 - д) болезненный переход от единой централизованной системы поставок внутри СССР к рыночным механизмам взаимодействия.
6. Внешнеэкономические связи России в 1990-е гг. нацелены на:
- а) страны СНГ;
 - б) развивающиеся страны;
 - в) страны Центральной и Восточной Европы;
 - г) страны дальнего зарубежья.
7. Экономическое взаимодействие внутри стран СНГ за 1990–2000 гг.:
- а) возросло;
 - б) резко сократилось;
 - в) осталось на прежнем уровне;
 - г) сократилось в относительном и возросло в абсолютном измерении.

8. Экономические и научно-технические взаимосвязи стран СНГ:
- а) весьма перспективны;
 - б) противоречивы;
 - в) экономически невыгодны;
 - г) мало перспективны.
9. Основным побудительным мотивом участия стран СНГ в международной экономической интеграции является:
- а) получение доступа к новым технологиям и знаниям;
 - б) передел сфер влияния между странами;
 - в) получение экономических выгод (указать, каких именно) _____;
 - г) доступ к источникам сырья и энергии.
10. Интеграционная глубина взаимных международных экономических отношений в рамках сотрудничества стран СНГ будет определяться:
- а) долгосрочными интересами отдельных групп стран;
 - б) долгосрочными интересами всех стран СНГ;
 - в) перспективами экономической интеграции со странами Центральной и особенно Западной Европы;
 - г) рекомендациями международных экономических организаций;
 - д) иностранными инвесторами.

Тема 10. «РАЗНОСКОРОСТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ» НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

В течение 1990–2000-х гг. на территории СНГ образовалось пять субрегиональных экономических группировок, среди которых можно выделить: Союз государств Белоруссии и России; Евразийское экономическое сообщество); Восточно-Европейский Союз, переросший затем в ГУУАМ (Грузия, Украина, Узбекистан, Азербайджан, Молдавия); Центральноазиатское сотрудничество (ЦАС — Узбекистан, Казахстан, Киргизия, Таджикистан); кавказская «четверка» (Азербайджан, Армения, Грузия, Россия) и др. Все они включают страны с различным уровнем социально-экономического развития и представляют собой «разноскоростные» интеграционные объединения. Разноскоростная интеграция означает: каждое государство-участник самостоятельно определяет момент присоединения к тому или иному соглашению. Это приводит к разноразмерной интеграции, когда государства-участники находятся на разных уровнях интеграционного взаимодействия.

10.1. Союз России и Белоруссии: основные пути формирования Союзного государства

Интеграционные процессы в рамках Союзного государства Белоруссии и России (СГБР)¹ развивались последовательно. Первым шагом на пути создания Союзного государства стал Договор об образовании Сообщества Белоруссии и России, подписанный 2 апреля 1996 г. и вступивший в силу 29 августа того же года. В 1998 г. подписан Договор об образовании Союза Белоруссии и России, который подтверждал и развивал положения предыдущего документа. 8 декабря 1999 г. подписан Договор о создании единого Союзного государства. Договор ратифицирован парламентами обеих стран и 26 января 2000 г. вступил в силу.

Договор декларирует в качестве основной цели Союзного государства реализацию общих для России и Белоруссии стратегических и текущих интересов, экономический рост и повышение уровня жизни на основе эффективного использования преимуществ межгосударственного разделения труда, специализации и кооперирования

¹ См.: www.soyuz.by — информационно-аналитический портал Союзного государства России и Белоруссии.

производства¹. Эта цель достигается формированием таможенного союза и единого экономического пространства. Последнее предполагает объединение потенциалов государств-участников и использование рыночных механизмов, проведение согласованной внешней политики, введение общей денежной единицы при едином эмиссионном центре, единую торговую и таможенно-тарифную политику в отношении третьих стран.

В целях создания единого экономического пространства, эффективного функционирования общего рынка товаров, услуг, капиталов и рабочей силы стороны стремятся синхронизировать этапы, сроки и глубину проводимых ими экономических реформ. Они формируют единую нормативно-правовую базу для устранения любых межгосударственных барьеров и ограничений, чтобы предоставить равные возможности свободной экономической деятельности субъектов хозяйствования обеих стран в рамках единого экономического пространства.

Работа по развитию экономических интеграционных процессов проводится на уровне межреспубликанских органов управления Белоруссии и России, на региональном², а также на местном уровнях. Белоруссия осуществляет сотрудничество с 80 из 89 российских субъектов Федерации. Договорно-правовая база российско-белорусского сотрудничества на региональном уровне включает более 170 договоров, соглашений, протоколов о торгово-экономическом, научно-техническом, культурном сотрудничестве с правительствами и администрациями краев и областей, городов и автономных округов.

Данное образование имеет все **классические предпосылки** развития экономической интеграции и высокую (сохраняющуюся) степень взаимосвязи и взаимозависимости стран-участниц. Объективная потребность в углублении интеграционных связей Белоруссии и России обуславливается исторически сложившейся структурой национальных экономик двух стран. Отрасли промышленности представлены в Белоруссии только завершающими (усеченными) циклами производства (выпуск готовой продукции), а остальные производства технологического цикла расположены преимущественно в России (добыча сырья, топливных ресурсов, производство полуфабрикатов, комплектующих, материалов, машин и технологического оборудо-

¹ См.: *Кохно П.А.* Союзное государство. — М.: Наука, 2006; *Матвеева И.А.* Правовой анализ Союзного договора // Вестник Содружества. — 2002. — № 3.

² Области Республики Беларусь имеют многочисленные действующие соглашения и договоры о сотрудничестве с администрациями регионов России: Брестская область — 18 договоров, Витебская — 13, Гомельская — 24, Гродненская — 7, Минская — 30, Могилевская — 12, г. Минск — 4. Со стороны России их партнерами выступают Мурманская, Калининградская, Ярославская, Тюменская, Московская, Читинская области, города Москва и Санкт-Петербург, Республика Бурятия, Краснодарский край и др.

вания и др.). Поэтому национальные экономики Белоруссии и России будут и в дальнейшем нуждаться в сохранении и развитии производственно-технологического кооперирования. Это относится к топливно-энергетическому комплексу, предприятиям машиностроения, химической, нефтехимической и легкой промышленности.

Факторы развития интеграционного сотрудничества в рамках СГБР:

- особо тесные хозяйственные связи двух стран. До распада СССР практически $\frac{1}{2}$ промышленного потенциала Белоруссии работала на российский рынок и только четверть ориентировалась на внутренние потребности. В 1990 г. в межреспубликанском обмене доля России в экспорте Белоруссии составляла 70%, а по импорту — 58%;
- относительно высокий уровень изначального экономического, в том числе промышленного, развития Белоруссии. Белоруссия была одной из наиболее развитых в экономическом отношении республик Советского Союза. Доля промышленности в структуре валовой добавленной стоимости республики составляла 39,2% (для сравнения: в России — 37,8%, Украине — 36%). По объему производимой промышленной продукции на душу населения она в 1,2 раза превосходила Россию. Составляя 3,5% населения СССР, Белоруссия производила 10% металлорежущих станков, 20% тракторов, 23% машин для животноводства, 19% минеральных удобрений, более 30% химических волокон;
- положительная динамика социально-экономического развития как Российской Федерации, так и Белоруссии в 2006–2008 гг. (табл. 10.1), что делает экономику последней еще более привлекательной для интеграционного сотрудничества;
- Россия и Белоруссия — серьезно заинтересованные друг в друге партнеры. Наибольшее количество совместных и иностранных предприятий на территории Белоруссии создано с участием российского капитала (более 1000), из них $\frac{2}{3}$ — совместные организации, в том числе с участием крупнейших предприятий. Так, совместное предприятие на паритетных началах создали ОАО «Газпром» и ОАО «Белтрансгаз». В начале июня 2007 г. ОАО «Газпром» внесло 625 млн долл. в качестве части своего вклада. «Газпром» владеет 12,5% акций созданного предприятия, а к 1 июня 2010 г. он планирует владеть 50% акций этого СП. МАЗ, БелАЗ, МТЗ и другие белорусские предприятия до 70% комплектующих покупают в России для финишного производства в Белоруссии;
- Белоруссия — важнейший коммуникационный коридор России в Калининградскую область, а также в Центральную и Западную Европу, через который идут российские грузы, а также товары стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

**Динамика развития белорусской экономики в 2006–2008 гг.,
в % к предыдущему году**

Показатель	2006 г.	2007 г.	2008 г.
Валовой внутренний продукт	110,0	108,2	110,0
Выпуск промышленной продукции	111,4	108,2	110,8
Производство продукции сельского хозяйства	106,0	104,1	108,9
Производство потребительских товаров	111,4	108,2	112,1
Инвестиции в основной капитал	132,0	115,1	123,1
Внешнеторговый оборот	128,7	125,9	136,7
В том числе экспорт	117,8	115,0	112,7

Источник: Белстат.

Указанные выше факторы объективно способствуют созданию предпосылок к экономической интеграции двух стран, поскольку производственные связи здесь формируются в едином воспроизводственном цикле.

Таким образом, используя взаимовыгодное экономико-географическое положение, наличие высокотехнологичного производственного и квалифицированного трудового потенциала, Белоруссия и Россия при рациональной специализации хозяйства обеих стран в состоянии эффективно развивать отрасли и производства, выпускающие конкурентоспособную продукцию не только в пределах объединенного рынка, но и для экспорта в другие страны, избегая при этом дублирования производства и конкуренции.

Важнейшие экономические **задачи** совместной деятельности:

- обеспечение динамичного развития экономик обоих государств;
- создание равных условий, свободной конкуренции и гарантий деятельности хозяйствующих субъектов единого экономического пространства;
- согласование программ дальнейших рыночных реформ с учетом особенностей развития каждого государства;
- повышение эффективности реального сектора экономики обеих стран;
- увеличение емкости внутреннего рынка и повышение конкурентоспособности национальной продукции;
- обеспечение возможности выхода на мировой рынок с новой конкурентоспособной продукцией;
- обеспечение эффективного использования природных ресурсов;
- восстановление и создание новых технологических связей российских и белорусских предприятий и т.д.

Завершающим этапом в экономической интеграции Белоруссии и России должно быть введение единой валюты.

Однако решение указанных задач затруднено общими для СНГ проблемами. Среди них основные — слабость механизмов интеграции и необязательность выполнения принимаемых решений. В 2007–2009 гг. между Россией и Белоруссией возникла целая серия противоречий, обусловленных многочисленными политико-экономическими факторами как внутреннего, так и глобального характера.

Результаты, достигнутые Союзным государством за 10 лет¹:

- Россия остается главным поставщиком энергоресурсов, сырья, машин и оборудования в Белоруссию. Топливо-энергетический комплекс Белоруссии и России интегрирован на 95%, машиностроительный — на 85, сельскохозяйственный — на 65, строительной индустрии — на 80%. Программа сотрудничества России и Белоруссии в сфере топливо-энергетического комплекса подготовлена к декабрю 2009 г.²;
- торгово-экономические связи между странами динамично развиваются. Товарооборот все эти годы рос; в конце 2008 г. он превысил уровень 34 млрд долл. В 2008 г. доля России в общем объеме товарооборота Белоруссии со странами СНГ составила 84,5%, в том числе объема экспорта — 73,5%, импорта — 90,6%. Таким образом, примерно $\frac{1}{3}$ торговли России со странами СНГ приходится на Белоруссию. Для справки: в 1999 г. товарооборот России и Белоруссии составлял 6,9 млрд долл.; в 2008 г. товарооборот Белоруссии и США составил 36 млрд долл.;
- Белоруссия и Россия разрабатывают большое количество инвестиционных проектов. В 2009 г. реализовано 19 новых совместных проектов общей стоимостью 10,3 млрд долл.;
- Союзный бюджет за прошедшие 10 лет увеличился в 7 раз. В 2009 г. он составил более 4,5 млрд руб., на 2010 г. — 4,87 млрд руб., из которых 65% — доля России, а 35% — Белоруссии;
- практически решены вопросы, связанные с обеспечением равных прав граждан Белоруссии и России на выбор пребывания и места жительства, участие в хозяйственной деятельности, на получение образования, медицинской помощи, трудоустройство и оплату труда;
- Союзное государство финансирует ряд программ в сфере военно-технического сотрудничества, сельского хозяйства, предупреждения и ликвидации последствий на Чернобыльской АЭС.

¹ См.: www.embassybel.ru — сайт посольства Белоруссии в РФ.

² См.: <http://www.soyuzinfo.ru> — портал Союзного государства Белоруссии и России «Союз-Инфо».

промышленности, энергетики, строительства. По союзным программам (на конец 2008 г. их более 40) работают около 300–500 тыс. чел. В рамках этих программ с 2000 г. создано 5 млн рабочих мест. Среди приоритетов сотрудничества были и остаются проекты в области современных технологий и инноваций.

10.2. Таможенный союз и Единое экономическое пространство как направления экономической интеграции на постсоветском пространстве

Соглашение о создании **Таможенного союза (ТС)** между Российской Федерацией и Республикой Беларусь подписано 5 января 1995 г. В дальнейшем к ТС присоединились Республика Казахстан, Киргизская Республика, Республика Таджикистан. Договор о ТС и Едином экономическом пространстве подписан 26 февраля 1999 г. в Москве.

Цель сотрудничества в рамках данной инициативы — создание наиболее благоприятных условий для свободного взаимодействия хозяйствующих субъектов государств — участников ТС, стимулирование взаимной торговли путем поэтапной отмены количественных ограничений, таможенных пошлин, налогов и сборов, установление в отношениях с третьими странами одинакового режима, создание единой таможенной территории, а также введение однотипного механизма регулирования экономики.

Следовательно, первым этапом интеграции должно стать создание зоны свободной торговли, а вторым — ТС.

Договором о создании ТС провозглашаются следующие цели функционирования режима свободной торговли товарами (ст. 9):

а) неприменение тарифных и количественных ограничений в отношении товаров, происходящих с таможенной территории одной стороны и вывозимых (ввозимых) на таможенную территорию другой стороны, и предназначенных для свободного обращения на таможенной территории сторон;

б) применение единой системы взимания косвенных налогов;

в) ничто не препятствует одной стороне временно применять защитные меры в отношении ввоза товаров из другой стороны в соответствии с общепринятыми международными нормами и правилами или национальным законодательством;

г) непредоставление без согласия сторон любому третьему государству торгового режима, более благоприятного, чем стороны взаимно предоставляют друг другу;

д) устранение ограничений конкуренции, вызванных поведением хозяйствующих субъектов или вызванных вмешательством общего-

сударственных и территориальных органов, в той мере, в какой это может воздействовать на взаимную торговлю хозяйствующих субъектов сторон;

е) взаимное неприменение сторонами каких-либо мер (в том числе и коллективных) ограничительного либо фискального характера, которые прямо или косвенно могут привести к дискриминации в отношении товара, происходящего с таможенной территории одной из сторон, по сравнению с аналогичными товарами, происходящими с таможенной территории другой стороны.

Стороны применяют согласованную систему тарифных льгот и тарифных преференций в торговле с третьими странами, включая единый порядок внесения в нее изменений и дополнений, соблюдают единый порядок применения мер нетарифного регулирования в торговле с третьими странами, а также предпринимают согласованные действия по поэтапному установлению единого торгового режима.

В соответствии с общепризнанными международными нормами и правилами создание ТС в качестве торгово-экономического объединения, предполагает:

- а) единую таможенную территорию;
- б) общий таможенный тариф;
- в) режим, не допускающий каких-либо тарифных и нетарифных ограничений (лицензирование, квотирование) во взаимной торговле;
- г) упрощение и последующую отмену таможенного контроля на внутренних таможенных границах;
- д) однотипные механизмы регулирования экономики и торговли, базирующиеся на универсальных рыночных принципах хозяйствования и гармонизированном экономическом законодательстве;
- е) единые органы управления;
- ж) единую таможенную политику и применение единых таможенных режимов.

Формирование ТС и Единого экономического пространства обеспечивается:

- Межгосударственным советом;
- Советом глав правительств;
- Интеграционным комитетом;
- Межпарламентским комитетом.

Каждый орган управления интеграцией действует в рамках полномочий, определенных Положением об этом органе.

По решению Межгосударственного совета могут создаваться и другие органы управления интеграцией.

ТС первоначально будет создан в составе трех государств (а именно России, Белоруссии и Казахстана) к 1 января 2010 г., что предполагает унификацию основных положений регулирования торговли

между ними, создание единой таможенной территории и наднациональных органов управления. В начале 2008 г. подготовлен план действий на 2008–2011 гг. по формированию ТС и подписан пакет из 9 соглашений, формирующих его договорно-правовую базу. Речь идет: о соглашениях о едином таможенно-тарифном регулировании; о вывозных таможенных пошлинах в отношении третьих стран; о единых правилах определения страны происхождения товаров; о единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран; о применении специальных защитных антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам; об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ТС, и некоторых других.

ТС формируется в три этапа (табл. 10.2).

Таблица 10.2

Этапы формирования таможенного союза

Этап	Наполнение
Предварительный (до 1 января 2010 г.)	Обеспечение условий для осуществления единого таможенно-тарифного регулирования, формирование единой системы мер нетарифного регулирования в отношении третьих стран на единой таможенной территории, обеспечение свободного обращения продукции, подлежащей обязательной оценке (подтверждению) соответствия, создание системы санитарного, ветеринарного и карантинного фитосанитарного контроля на внешней границе союза
Первый (до 1 июля 2010 г.)	Организация переноса согласованных видов государственного контроля, за исключением пограничного, на внешний контур единой таможенной территории в отношении белорусско-российской границы
Второй (до 1 июля 2011 г.)	Организация переноса согласованных видов государственного контроля, за исключением пограничного, на внешний контур единой таможенной территории в отношении казахстанско-российской границы

С 1 июля 2010 г. предполагается ввести единый Таможенный кодекс трех стран, который станет обязательным документом прямого действия, полностью заменяющим национальное таможенное законодательство.

В рамках ТС вводится:

- учет движения таможенных товаров по внешним границам союза — исчезнут таможи на границах между этими тремя странами;
- унификация как таможенных кодексов, так и размеров таможенных платежей и документооборота;
- сбор таможенных платежей не в бюджеты государств, а на специальный единый счет, средства с которого будут распределяться между таможенными союзниками по определенным квотам. Размер этих квот будет зависеть от объема ВВП, масштабов товарооборота и др.;

- обеспечение равных условий производителей стран-участниц на территории таможенного союза. 60% белорусского и 90% казахстанского экспорта совпадает с российским по товарным группам. Поэтому для обеспечения действительно равного положения производителей необходимо согласовать таможенное законодательство и практику, обеспечить равные условия производства. Проблемой является и реэкспорт российских товаров с территории других стран ТС, где действует совершенно другой таможенный режим¹.

Создается огромный рынок, совокупный объем запасов нефти которого — 90 млрд баррелей, общий объем ВВП — 2 трлн долл., совокупный товарооборот — 900 млрд долл., объем сельскохозяйственной продукции — 112 млрд долл.

Создание единой таможенной территории на практике будет означать применение единых ставок ввозного таможенного тарифа по всем видам товаров, отмену таможенных границ между государствами-участниками ТС (белорусско-российской — с 1 июля 2010 г., казахстанско-российской — с 1 июля 2011 г.) и перенос всех видов госконтроля (за исключением пограничного) на таможенную границу союза. Вопрос об отмене таможенного контроля на казахстанско-российской границе рассмотрен в январе 2010 г.

Создание ТС будет содействовать дальнейшему росту ВВП стран (до 15% ежегодно) и усилению интеграционных процессов в регионе.

Таблица 10.3

**Показатели региональной торговой интеграции СНГ
и таможенного союза Белоруссии, Казахстана и России, 2007 г.**

	СНГ	Таможенный союз (Белоруссия, Казахстан, Россия)
Совокупная (агрегированная) доля взаимной (внутренней) торговли в совокупном внешнеторговом обороте	0,22	0,12
Средняя доля взаимной (внутренней) торговли в совокупном внешнеторговом обороте региона	0,36	0,26
Доля внешнеторгового оборота региона в мировом товарообороте	0,03	0,02
Индекс интенсивности региональной торговли	7,3	6
Индекс симметричной торговой интроверсии	0,86	0,74

Источник: www.eepnews.ru — информационный сайт Единого экономического пространства.

¹ Например, экспорт леса в России облагается таможенными пошлинами, а в Казахстане — нет.

Единое экономическое пространство (ЕЭП)¹ — проект экономической интеграции четырех государств СНГ — России, Белоруссии, Казахстана и Украины. «Соглашение о формировании единого экономического пространства, согласованной экономической политики по ряду направлений, гармонизации соответствующего законодательства и создании единой регулирующей межгосударственной независимой комиссии по торговле и тарифам» подписано 23 февраля 2003 г. в Москве на встрече президентов России, Белоруссии, Украины и Казахстана. 19 сентября того же года странами подписано Соглашение о создании ЕЭП.

Основа ЕЭП² — либерализация внешнеэкономических связей стран-участниц: свободное перемещение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы без оговорок, исключений и особых статусов, а также единая внешнеторговая, налоговая, денежно-кредитная и валютно-финансовая политика.

Концепция формирования ЕЭП декларирует следующие основные его положения:

- **цель** формирования ЕЭП — создание условий для стабильного и эффективного развития экономик государств-участников и повышения уровня жизни населения;
- **основные принципы** функционирования ЕЭП — обеспечение свободы перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы через границы государств-участников;
- принцип свободного движения товаров предусматривает устранение изъятий из режима свободной торговли и снятие ограничений во взаимной торговле на основе унификации таможенных тарифов, формирования общего таможенного тарифа, установленного на основе согласованной государствами-участниками методики, мер нетарифного регулирования, применения инструментов регулирования торговли товарами с третьими странами. Механизмы применения во взаимной торговле антидемпинговых, компенсационных, специальных и защитных мер будут заменяться едиными правилами в области конкуренции и субсидий;
- ЕЭП формируется постепенно путем повышения уровня интеграции, через синхронизацию осуществляемых государствами-участниками преобразований в экономике, совместных мер по проведению согласованной экономической политики, гармонизи-

¹ См.: www.eepnews.ru — информационный сайт Единого экономического пространства.

² Единое экономическое пространство — согласованная экономическая политика нескольких государств, основанная на многосторонних договорных отношениях и распространяющаяся на территории этих государств.

зацию и унификацию законодательства в сфере экономики, торговли и по другим направлениям с учетом общепризнанных норм и принципов международного права, а также опыта и законодательства Евросоюза;

- **направления** интеграции и мероприятия по их реализации определяются на основе соответствующих международных договоров и решений органов ЕЭП, предусматривающих обязательность их выполнения для каждого из государств-участников в полном объеме, а также механизм их реализации и ответственности за невыполнение согласованных решений;
- формирование и деятельность ЕЭП осуществляются с учетом норм и правил ВТО;
- координация процессов формирования ЕЭП осуществляется соответствующими органами, создаваемыми на основе отдельных международных договоров. Структура органов формируется с учетом уровней интеграции;
- **правовой основой** формирования и деятельности ЕЭП являются международные договоры и решения органов ЕЭП, заключаемые и принимаемые с учетом интересов и законодательств государств-участников и в соответствии с общепризнанными нормами и принципами международного права.

Взаимная торговля стран-участниц ЕЭП целиком ориентирована на Россию. В 2008 г. товарооборот России и Казахстана составил 19,98 млрд долл., России и Украины — 39,787 млрд долл., России и Беларуси — 34,0 млрд долл. (Для справки: товарооборот Казахстана и Украины составил в 2008 г. 4,2 млрд долл. Украина занимает второе место после России в торговле Казахстана со странами СНГ, и товарооборот двух стран за 2000–2008 гг. возрос в 4 раза.)

Страны-участницы учредили единый регулирующий орган ЕЭП (Комиссию), которому на основе международных договоров делегируют часть своих полномочий. Решения единого регулирующего органа являются обязательными для выполнения всеми сторонами.

В едином регулирующем органе ЕЭП решения по всем вопросам принимаются взвешенным голосованием, а количество голосов каждой из сторон определяется с учетом ее экономического потенциала. Распределение голосов устанавливается на основе соглашения сторон, говорится в документе. Каждый из участников соглашения получил право самостоятельно определять свое участие в процессе формирования ЕЭП с учетом готовности своих государств к дальнейшему углублению интеграционных процессов.

Отдельным международным договором сторон будет предусмотрен механизм компенсации, если принятое решение единого регулирующего органа ЕЭП наносит существенный экономический ущерб одной или нескольким сторонам.

10.3. Развитие экономического сотрудничества в рамках ЕвразЭС

Евразийское экономическое сообщество, ЕвразЭС¹ (*Eurasian Economic Community, EEC*) — международная экономическая организация, наделенная функциями, связанными с формированием общих внешних таможенных границ входящих в нее стран (Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия и Таджикистан), выработкой единой внешнеэкономической политики, тарифов, цен и другими составляющими функционирования общего рынка.

Договор об учреждении ЕвразЭС подписан 10 октября 2000 г. президентами всех стран в столице Республики Казахстан Астане.

В 2005–2006 гг. произошло расширение ЕвразЭС. После принятия решения о слиянии ЕвразЭС с Организацией «Центральноазиатское сотрудничество» в январе 2006 г. членом Сообщества стал Узбекистан. Статус наблюдателя предоставлен Молдавии, Украине и Армении.

Сообщество объединило государства, обладающие достаточно крупным совокупным экономическим потенциалом и существенно сближившие национальные законодательства и хозяйственные механизмы.

В настоящее время страны ЕвразЭС (Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Узбекистан) занимают территорию 20 799,5 тыс. км² (это 94% территории СНГ), совокупная численность населения (на начало 2008 г.) превышала 208 млн чел. (73% населения СНГ), совокупный ВВП достиг 1,5 трлн долл. (88% от объема СНГ), ВВП на душу населения составил 7,1 тыс. долл.²

Основные задачи интеграции. определенные Договором:

- последовательное улучшение условий жизни, защита прав и свобод личности, достижение социального прогресса;
- обеспечение устойчивого демократического развития государств;
- формирование единого экономического пространства, предусматривающее эффективное функционирование общего рынка товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, развитие единых транспортных, энергетических, информационных систем;
- разработка минимальных стандартов социальной защиты граждан;

¹ См.: www.eurasec.org — официальный сайт Евразийского экономического сообщества; www.ipaeurasec.org — официальный сайт Межпарламентской ассамблеи ЕвразЭС (МПА ЕвразЭС); http://www.dcenter.ru/archive_eep.htm — центр развития: экономическое обозрение ЕвразЭС+ЕЭП.

² Данные межгосударственного статистического комитета СНГ — <http://www.cisstat.com/>

- создание равных возможностей получения образования и доступа к достижениям науки и культуры;
- согласование внешнеполитического курса, обеспечение достойного места на международной арене;
- совместная охрана внешних границ сторон, борьба с преступностью и терроризмом.

В Договоре об учреждении ЕвразЭС заложена концепция более тесного и эффективного торгово-экономического сотрудничества для достижения целей и задач, определенных Договором о таможенном союзе и ЕЭП от 26 февраля 1999 г.

Государства без конкретизации сроков достижения поставленных целей взяли на себя обязательства:

- на первом этапе — обеспечить реализацию в полном объеме режима свободной торговли, в частности неприменение тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле, введение единой системы взимания косвенных налогов, устранение административных, фискальных и иных препятствий, затрудняющих свободное передвижение товаров;
- на втором этапе — создать ТС, предполагающий единую таможенную территорию, общий таможенный тариф, отмену таможенного контроля на внутренних границах, унификацию механизмов регулирования экономики и торговли;
- на третьем этапе — сформировать ЕЭП, предусматривающее проведение общей экономической политики и формирование общего рынка услуг, труда и капитала, унификацию национального законодательства, проведение согласованной социальной и научно-технологической политики.

Таким образом, **цель ЕвразЭС — эффективное продвижение процесса формирования ТС и ЕЭП.**

На основе Договора образованы органы управления интеграцией — Межгосударственный совет, Совет глав правительств, Интеграционный комитет и Межпарламентский комитет.

К 2000 г. в рамках ЕвразЭС максимально упрощены процедуры таможенного контроля на внутренних границах, согласованы совместные действия по активизации торгово-экономического сотрудничества, заложены основы общего таможенного тарифа и принципы применения защитных мер в торговле, определены меры по укреплению взаимодействия национальных валютно-финансовых систем, сформулированы направления сближения и гармонизации национального законодательства. Начала функционировать зона свободной торговли.

Все это позитивно повлияло на динамику взаимных торгово-экономических связей в рамках ЕвразЭС. Темпы роста товарооборота в ней в целом на протяжении ряда последних лет превышали аналогичные показатели по остальным государствам СНГ (табл. 10.4).

**Экспортно-импортные операции стран Евразийского
экономического сообщества в 2007 г. (млн долл. США)**

Страна	2006						2007		
	Всего	В том числе			Всего	В том числе			
		страны СНГ	Из них страны ЕвразЭС	другие страны мира		страны СНГ	Из них страны ЕвразЭС	другие страны мира	
Белоруссия: экспорт импорт сальдо	19733,7 22351,2 -2617,5	8608,8 14511,7 -5902,9	7192,5 13195,6 -6003,1	11124,9 7839,5 3285,4	24339,3 28674,4 -4335,1	11231,3 18997,5 -7766,2	9391,8 17339,0 -7977,2	13108,0 9676,9 3431,1	
Казахстан: экспорт импорт сальдо	38250,3 23676,9 14573,4	5574,0 11063,5 -5489,5	4612,0 9843,0 -5231,0	32676,3 12613,4 20062,9	47755,3 32756,4 14998,9	7965,3 14599,3 -6634,0	6293,8 12762,3 -6468,5	39790,0 18157,1 21632,9	
Киргизия: экспорт импорт сальдо	794,1 1718,2 -924,1	379,0 991,1 -612,1	369,1 938,6 -569,5	415,1 727,1 -312,0	1134,2 2417,0 -1282,8	567,1 1524,2 -957,1	554,8 1438,2 -883,4	567,1 892,8 -325,7	
Россия: экспорт импорт сальдо	301244,1 137806,9 163437,2	42310,1 22373,7 19936,4	24091,1 12297,3 11793,8	258934,0 115433,2 143500,8	352473,3 199707,9 152765,4	52578,3 28840,8 22737,5	32365,1 15403,9 16961,2	299895,0 189867,1 130027,9	
Таджикистан: экспорт импорт сальдо	1399,0 1725,4 -325,4	186,2 1100,3 -914,1	173,8 834,0 -660,2	1212,8 625,1 587,7	1468,2 2455,4 -987,2	229,0 1519,7 -1290,7	214,9 1350,5 -1135,6	1239,2 935,7 303,5	

Источник: Экономическое обозрение ЕвразЭС+, — 2008. — № 4 (17).

По итогам 2008 г. на страны ЕвразЭС (без Узбекистана) приходилось 86,6% суммы ВВП стран СНГ, 82,9% произведенной в странах СНГ промышленной продукции, 67,5% продукции сельского хозяйства, 85,1% розничного товарооборота.

В рамках Сообщества по всем макроэкономическим показателям преобладает Российская Федерация: на ее долю приходится 89,4% суммы ВВП стран ЕвразЭС, 86,7% производства промышленной продукции, 79,3% продукции сельского хозяйства, 91,4% оборота розничной торговли.

Бюджет Сообщества на каждый бюджетный год разрабатывается Интеграционным комитетом по согласованию с государствами Сообщества и утверждается Межгосударственным советом. Бюджет Сообщества формируется за счет долевых взносов: 40% вносит Россия, по 15% — Белоруссия, Казахстан и Узбекистан, по 7,5% — Киргизия и Таджикистан.

Активизация инвестиционной деятельности и рост промышленного производства, наблюдавшиеся в течение последних нескольких лет в странах ЕвразЭС, — один из факторов увеличения объемов **внешнеторговых операций**.

Оборот торговли стран Сообщества вырос за 2000–2008 гг. на 88%, в то время как у других стран СНГ — лишь на 11%. Если в рамках СНГ существует более 300 ограничений во взаимной торговле, то в ЕвразЭС нет ни одного, что позволяет членам Сообщества реализовать режим свободной торговли.

На долю ЕвразЭС приходится более 70% внешнеторговых операций на пространстве СНГ, причем основная доля приходится на Россию. На втором месте Белоруссия, затем — Казахстан.

Именно на внешнеторговые операции с Российской Федерацией приходится основная доля экспортно-импортных операций стран ЕвразЭС. Причем сальдо внешнеторгового оборота с Россией у всех государств отрицательное. То есть объем импорта российских товаров превышает экспорт на территорию России.

В 2008 г. в большинстве стран Сообщества рост экспорта происходил в основном за счет повышения средних цен, импорта — за счет увеличения физического объема. Стоимостные объемы импортных операций в среднем росли более высокими темпами, чем экспортные, и это отразилось на уровне покрытия импорта экспортом.

В рамках ЕвразЭС достигнуты серьезные **результаты** по углублению интеграционного взаимодействия.

1. Создана нормативно-правовая база интеграционного сотрудничества государств Сообщества.

Базовые документы по развитию интеграционных процессов в странах ЕвразЭС:

- Соглашения о Таможенном союзе от 6 и 20 января 1995 г.;

- Программа действий правительств Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации по реализации достигнутых договоренностей о дальнейшем расширении и углублении взаимного сотрудничества;
- Договор между Российской Федерацией, Республикой Беларусь, Республикой Казахстан и Киргизской Республикой об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях от 29 марта 1996 г.;
- Договор о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве от 26 февраля 1999 г.;
- Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества от 10 октября 2000 г.

2. Выработан действенный механизм обсуждения и поиска путей совместного решения ряда ключевых проблем, а также согласования интересов сторон.

3. Важнейшим достижением интеграционного сотрудничества государств ЕвразЭС является функционирование в рамках Сообщества зоны свободной торговли. Необходимые правовые условия определены в соглашениях о Таможенном союзе от 6 и 20 января 1995 г., в соответствии с которыми во взаимной торговле договаривающихся сторон отменялись взимание таможенных платежей, различные тарифные и количественные ограничения.

4. В области таможенной политики принят базовый перечень общего таможенного тарифа ЕвразЭС — перечень единых ставок таможенных пошлин России, Белоруссии и Казахстана, упорядоченных в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности ЕвразЭС. В дальнейшем предполагается поэтапное присоединение к общему таможенному тарифу других стран—членов ЕвразЭС. Реализуются единые меры нетарифного регулирования, порядок экспортного контроля, ежегодно согласовываются национальные перечни чувствительных товаров государств ЕвразЭС.

5. В январе 2006 г. с целью содействия развитию рыночной экономики государств-участников, их устойчивому экономическому росту и расширению взаимных торгово-экономических связей Россией и Казахстаном учрежден Евроазиатский банк развития (ЕАБР) — международная финансовая организация.

Внос России в уставный капитал ЕАБР — 1 млрд долл., Казахстана — 500 млн долл. В декабре 2008 г. совет ЕАБР, рассмотрев обращения Таджикистана, Белоруссии и Армении, одобрил вхождение этих стран в состав участников банка.

6. В области пограничной политики: приняты Основы пограничной политики государств—членов ЕвразЭС, определены цели, задачи, принципы, основные направления и механизм реализации пограничной политики стран Сообщества.

7. Приняты меры по взаимодействию в реальном секторе экономики государств ЕвразЭС.

8. Страны ЕвразЭС понимают значимость повышения своей конкурентоспособности и принимают соответствующие меры.

9. Созданы условия для развития сотрудничества государств ЕвразЭС в социальной сфере.

Наряду с достигнутыми результатами в развитии взаимовыгодного сотрудничества стран ЕвразЭС, имеются серьезные **проблемы, связанные с углублением интеграционного взаимодействия** государств Сообщества. К ним относятся:

1. Различный уровень экономического развития государств ЕвразЭС.

2. Низкая конкурентоспособность товаров отечественного производства.

3. Сходство в структуре национальных экономик и выход на внешние рынки с однотипной продукцией.

4. Низкий уровень интеграции государств ЕвразЭС в аграрной сфере.

5. Слабое развитие национальных фондовых и валютных рынков в государствах ЕвразЭС.

6. Несогласованность в реализации транспортной и энергетической политики.

7. Проблема увеличения барьеров во взаимной торговле.

Несмотря на провозглашенное отсутствие подобных барьеров, на практике между членами ЕвразЭС (в частности, между Россией и Белоруссией) все чаще ведутся «торговые войны», что негативно воздействует на состояние взаимного торгово-экономического сотрудничества. Показательна в этом контексте длительная «сахарная» война России и Белоруссии (по вопросам, касающимся условий поставок белорусского сахара в Россию). Обусловленные конкуренцией производителей промышленной продукции из разных стран, входящих в ЕвразЭС, меры по ограждению национальных производителей не только снижают величину взаимного товарооборота, но и подрывают объективные экономические предпосылки для интеграции. Следствием подобного развития событий выступает, по существу, стагнация взаимной торговли стран ЕвразЭС в последние годы и снижение ее удельного веса в общем объеме внешней торговли стран.

8. Принятые в рамках ЕвразЭС соглашения не всегда выполняются.

9. Наличие конкурирующих интеграционных проектов.

Новая стратегия экономической интеграции стран ЕвразЭС должна включать следующие основные принципы: прагматизм, совпадение интересов, взаимовыгодность многостороннего сотрудничества, сохранение политического суверенитета. Обязательным должно быть исполнение решений квалифицированного большинства.

Таким образом, интеграционный потенциал ЕвразЭС используется не в полной мере.

С учетом специфики экономики постсоветских государств наиболее приоритетные направления развития сотрудничества стран ЕвразЭС:

1. **Транспорт** — решение проблемы единых тарифов, увеличение грузопотока, упрощение таможенных процедур, завершение внутригосударственных процедур по подписанным соглашениям, создание транснациональных транспортно-экспедиционных корпораций. Важным фактором интеграции стран Сообщества в мировую экономику является развитие транзитного потенциала ЕвразЭС. В условиях глобализации мировой экономики роль и значение транспортных коммуникаций в обеспечении экономического взаимодействия между государствами значительно возрастают. Без опережающего развития интеграционных процессов в транспортной сфере, являющейся связующим звеном экономик государств, практически невозможно обеспечить увеличение объемов взаимной торговли.

2. **Энергетика** — совместное освоение гидроэнергетических комплексов Центральной Азии и решение проблемы снабжения электроэнергией и водопользования, выход на единый энергетический баланс. Динамичное и эффективное развитие стран ЕвразЭС в значительной степени зависит от формирования единого энергетического пространства. Создание условий для беспрепятственного перемещения энергоресурсов, унификация технических регламентов и стандартов, гармонизация энергетической политики и «энергетического» законодательства стран—участниц Сообщества должны стать одним из ключевых направлений межгосударственного сотрудничества.

3. **Трудовая миграция** — социальная защита мигрантов, создание действенной системы регулирования и контроля за миграцией трудовых ресурсов, борьба с сопутствующей миграции преступностью, решение проблем, связанных с уплатой мигрантами и их работодателями налогов.

4. **Аграрно-промышленный комплекс** — согласование сельскохозяйственной политики государств ЕвразЭС, формирование единого продовольственного рынка стран Сообщества, сокращение издержек на транспортировку, хранение, реализацию сельскохозяйственной продукции, образование новых рыночных институтов в этой сфере (страховых, банковских, лизинговых, биржевых и др.).

5. **Условия перемещения граждан стран, входящих в ЕвразЭС, по территории Сообщества.** В соответствии с межправительственным соглашением граждане государств—членов ЕвразЭС, независимо от места постоянного проживания, имеют право въезжать, выезжать, следовать транзитом, передвигаться и пребывать на территории государств ЕвразЭС без виз.

6. **Порядок приобретения гражданства.** В настоящее время в Сообществе действует упрощенный порядок приобретения гражданства. Межгосударственное соглашение, регламентирующее этот порядок, относится к числу международных, поэтому согласно международным правилам оно обладает приоритетом над соответствующими национальными правовыми актами.

7. **Права граждан государств, входящих в ЕвразЭС, на получение образования в высших учебных заведениях стран Сообщества.** В соответствии с заключенным соглашением любой гражданин любой страны ЕвразЭС имеет право поступать в любое гражданское высшее учебное заведение любой страны ЕвразЭС на тех же основаниях, что и граждане той страны, на территории которой находится это высшее учебное заведение.

8. **Выгоды для реального бизнеса** пяти стран: деловая активность развивается в рамках единого экономического пространства, которое поддерживается благодаря унификации национальных законодательств стран Сообщества и созданию равных условий для хозяйствующих субъектов, действующих на этом пространстве; при перемещении товаров и услуг, произведенных на территории ЕвразЭС, через внутренние границы Сообщества не взимаются таможенные пошлины; за счет снижения транзакционных издержек товары, произведенные на территории стран ЕвразЭС, становятся более конкурентоспособными по сравнению с товарами третьих стран. Немалую роль играет также возможность использования имеющегося потенциала инновационных технологий и интеллектуальных ресурсов пяти государств Сообщества.

Вовлечение результатов научно-технической деятельности в хозяйственный оборот — одно из ключевых направлений подъема экономики стран Сообщества. Инновационная деятельность — средство повышения конкурентоспособности. Однако в рамках ЕвразЭС недостаточно развита инновационная интеграция. Развитие научно-инновационных центров осуществляется преимущественно на национальном уровне. Поэтому сегодня особенно актуально развитие научно-технического сотрудничества и инновационное наполнение экономики стран ЕвразЭС.

10.4. ГУАМ (Организация за демократию и экономическое развитие — ГУАМ)

ГУАМ¹ — региональное объединение государств, в которое входят Азербайджан, Грузия, Республика Молдова и Украина. Турция и Латвия — наблюдатели ГУАМ.

¹ См.: www.guam.org.ua; <http://guam-organization.org> — официальные сайты ГУАМ.

19 октября 1997 г. в Страсбурге во время саммита Совета Европы главы Азербайджана, Грузии, Молдавии и Украины согласовали направления развития четырехстороннего сотрудничества с целью укрепления стабильности и безопасности в Европе. Организация была учреждена как консультативный совет в формате неформального объединения стран. 24 апреля 1999 г. к этому объединению присоединился Узбекистан. Это региональное объединение стран СНГ получило в СМИ название ГУУАМ (аббревиатура, образованная из начальных букв названий входящих в объединение стран)¹.

Общая численность населения всех стран-партнеров в момент создания объединения ГУУАМ превышала 850 млн чел. Украина и Молдавия имеют общую наземную границу. Такие же общие наземные границы — между Азербайджаном и Грузией. Эти страны также поддерживают между собой связь через Черное море. У Узбекистана нет совместных наземных границ ни с одной из вышеуказанных стран. Морская связь Узбекистана с другими членами возможна только через Черное море, Каспийское море и наземный путь. Поэтому одна из первостепенных задач ГУУАМ заключается в переводе энергоресурсов Каспия (линия трубопровода Баку — Тбилиси — Джейхан) на Украину и в Европу через Черное море, а также вопрос перевозок и транспорта в регионе. Эти страны — члены коридора Восток — Запад, известного под названием ТРАСЕКА. Главный принцип деятельности ГУУАМ заключался в двух проектах: интеграции с Западом и дивергенции на постсоветском пространстве. С самого начала своего функционирования данное объединение способствовало усилению дезинтеграционных процессов в СНГ.

24 апреля 1999 г. в Хартии, подписанной этими странами в Вашингтоне, заявлены следующие цели организации:

1. Укреплять свое разностороннее сотрудничество и взаимодействие в рамках международных организаций и форумов.
2. Развивать свое взаимодействие в рамках Совета евроатлантического партнерства и программы НАТО «Партнерство ради мира».
3. Укреплять взаимодействие в области мирного урегулирования конфликтов и кризисов на основе уважения суверенитета, территориальной целостности, нерушимости международно признанных границ и независимости государств.
4. Углублять практическое сотрудничество с целью укрепления миротворческого потенциала на основе соответствующей правовой базы.
5. Прилагать совместные усилия для борьбы против этнической нетерпимости, сепаратизма, религиозного экстремизма и терроризма.

¹ См.: Международная экономическая интеграция: Учеб. пособие / Под ред. Н.Н. Ливенцева. — М.: Экономика, 2006. — С. 371.

6. Предпринимать эффективные совместные действия по укреплению режимов нераспространения ядерного и других видов оружия массового поражения, а также по предотвращению поставок вооружений в зоны конфликтов.

7. Расширять взаимовыгодное сотрудничество своих государств в развитии транспортного коридора Европа—Кавказ—Азия по итогам Международной конференции по восстановлению исторического «Шелкового пути», состоявшейся в Баку 7–8 сентября 1998 г.

9. Проводить регулярные консультации на соответствующих уровнях по вопросам, представляющим взаимный интерес.

Характерная черта объединения — ориентация на европейские и международные структуры. Инициаторы союза действовали вне рамок СНГ и, по сути, осуществляли эскалацию дезинтеграционных процессов последнего, рассматривая ГУУАМ как возможную альтернативу СНГ, но только без России и Белоруссии.

ГУУАМ с самого зарождения получал существенную экономическую и политическую поддержку от США, так как цели организации совпадают с геополитическими целями этого государства. По нашему мнению, основная идея США — создание «пояса безопасности», отделяющего Россию от южного и юго-западного направлений и состоящего из бывших республик СССР. Можно рассматривать создание ГУУАМ и как попытку втянуть Украину в политический антироссийский союз, так как США невыгодно продолжение экономического сотрудничества Украины с Россией.

Достигнутые в рамках ГУУАМ договоренности о сотрудничестве были сразу же одобрены ОБСЕ. В сентябре 2000 г. в ходе саммита тысячелетия в ООН принят меморандум, регулирующий цели создания и деятельность ГУУАМ.

В 2001 г. ГУУАМ получил статус международной региональной организации. В 2003 г. Генеральная Ассамблея ООН предложила ГУУАМ принимать участие в ее работе в качестве наблюдателя.

На саммите в Ялте 6–7 июня 2001 г. подписан устав объединения. Отличительная особенность данного объединения — ГУУАМ в строгом смысле слова не является интеграционным экономическим объединением, будучи неформальной структурой, ориентированной во многом на политическую составляющую взаимодействия.

Одним из векторов сотрудничества в рамках ГУУАМ декларировался **экономический**. Однако, несмотря на соглашение о создании зоны свободной торговли, подписанное в 2003, а затем и в 2006 г., она до настоящего времени так и не создана. Однако Украина как крупнейшая экономика объединения заинтересована в расширении своего экспорта в страны-партнеры и импорта из них, прежде всего сырьевых товаров.

Общие экономические интересы государств ГУУАМ более всего сконцентрированы вокруг вопросов транспортировки прикаспийских энергоносителей и прокладки новых транзитных маршрутов через Кавказский регион. Страны—члены объединения намерены создать энергетическую альтернативу России.

В июне 2006 г. открыт нефтепровод Баку—Тбилиси—Джейхан (в данном случае в роли транзитной страны, получающей свой процент за транспортировку, выступает Грузия). Эксперты оценивают, что запасов бакинской нефти может не хватить для данного проекта, так как уже сегодня страна импортирует нефть из России (общий запас нефти Азербайджана — 7 млрд т). Гарантированно рентабельным этот проект может стать только в одном случае — если к нему присоединится Казахстан, со строительством Транскаспийского нефтепровода, не являющийся членом ГУАМ. В 2007 г. планировалось начать поставки в Европу газа из азербайджанского месторождения Шах-Дениз по газопроводу Баку—Тбилиси—Эрзерум.

Причин, побудившие страны создать данное объединение:

- дезинтеграционные процессы в постсоветском пространстве в условиях глобализации вызывают обеспокоенность государств за свою экономическую безопасность, что проявляется в активизации их усилий в поисках новых, более эффективных путей сотрудничества;
- историческое, экономическое, социальное единство в рамках СССР и специализация в международном разделении труда;
- несостоятельность организационных структур СНГ как интеграционного объединения бывших советских республик; неспособность их к обновлению; функционирование СНГ как *асимметричного* механизма консультаций и взаимодействия постсоветских государств. Однако потребности новообразовавшихся государств требуют более реальных и эффективных способов взаимодействия;
- поиски *новых государств-партнеров и союзников* на пути развития преимущественно прагматических межгосударственных связей;
- стремление государств воспользоваться преимуществами своего выгодного географического расположения, особенно когда речь идет о формировании новых транзитных транспортно-энергетических маршрутов, ведущих из Европы на Восток, в Индию, страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

Цели у всех одинаковы — в качестве активных участников включиться в *масштабные интеграционные процессы по линии Европа—Кавказ—Центральная Азия*. Это создаст надежную геоэкономическую основу кооперирования стран региональной группы для совместного продвижения собственных интересов. Существует объективная потребность в организации взаимодействия государств для развития и эксплуатации транспортных маршрутов, в совместном формиро-

вании механизмов их безопасности, включающей также военно-политический и экологический аспекты.

В 2003 г. Узбекистан приостановил свое членство в организации из-за «излишней политизации объединения» и «отсутствия реализации экономической составляющей», а в апреле 2005 г. заявил о выходе из этой организации. Президент республики Ислам Каримов подписал закон «О денонсации Конвенции государств–участников ГУУАМ о взаимном предоставлении помощи по консульским вопросам». 27 января этот документ принят нижней палатой парламента страны, а 25 февраля 2006 г. одобрен сенатом. В настоящее время в объединение входят: Грузия, Украина, Азербайджан и Молдавия.

ГУУАМ практически бездействовал в течение многих лет. Например, в совещании организации в Ялте (2004) участвовали лишь два лидера из пяти. Процесс его активизации начался после «оранжевой революции» на Украине в феврале–марте 2005 г. на уровне двусторонних встреч между лидерами Украины, Грузии и Молдавии.

С 2005 г. ГУАМ начал рассматриваться как ключевой противовес ОДКБ, поэтому акцент в организации делался на военно-политическом сотрудничестве. Украина же долгое время рассматривала ГУАМ в контексте евроинтеграции и как плацдарм для распространения «демократических ценностей» на остальные страны СНГ. Характерные особенности ГУАМ: ориентация на европейские и международные структуры; активизация интеграционных процессов с европейскими странами; стремление ослабить экономическую и энергетическую зависимость от России.

В ходе киевского саммита 2006 г. ГУАМ получил название «Организация за демократию и экономическое развитие». Украина в лице президента В. Ющенко уделяла ГУАМ особое внимание как региональному объединению, открывающему перед Украиной перспективы утверждения в качестве регионального лидера.

10.5. Организация черноморского экономического сотрудничества: основные направления взаимодействия

Организация черноморского экономического сотрудничества, ОЧЭС¹ (*Organization of Black Sea Economic Cooperation, BSEC*) создана 25 июня 1992 г. и является межправительственной межгосударственной экономической организацией, объединяющей государства Причерноморья и Южных Балкан. В состав ОЧЭС в настоящее время входят Азербайджан, Албания, Армения, Болгария, Греция, Грузия, Молдавия, Россия, Румыния, Сербия, Турция, Украина и Черногория. Основные социально-экономические показатели стран–членов ОЧЭС представлены в табл. 10.5.

¹ См.: www.bsec-organization.org — официальный сайт ОЧЭС.

Таблица 10.5

Основные макроэкономические показатели стран Организации черноморского экономического сотрудничества в 2007 г.

Страна	Территория, тыс. кв. км	Население, млн чел.	ВВП		Экспорт, млн долл.	Импорт, млн долл.
			Всего, млн долл.	на душу населения, тыс. долл.		
Азербайджан	86,6	8,467	30,029	3,547	5,46	5,96
Албания	28,7	3,19	10,411	3,263	1,43	4,07
Армения	29,8	3,002	7,636	2,543	1,22	3,28
Болгария	110,9	7,639	40,174	3,496	18,34	29,79
Греция	131,9	11,147	361,8	27,795	23,44	75,03
Грузия	69,7	4,395	10,307	2,345	1,24	5,22
Молдавия	33,7	3,794	4,159	1,096	1,34	3,69
Россия	17 075,4	142,499	1 284,698	9,016	355,46	245,37
Румыния	237,5	21,438	165,62	5,684	40,03	69,4
Сербия и Черногория	102,2	10,456	50,295	6,259	9,92	20,85
Турция	779,4	74,877	484,98	5,307	106,85	166,53
Украине	603,7	46,205	140,872	3,049	49,25	60,67
Регион, всего	19 289,5	326,653	2 540,682	7,778	623,9	670,99
Мир, всего	510 072,00	6 671,226	54 273,9	8,302	13 833,041	14 056,564

Источник: Шкваря Л. В. Российская Федерация в Организации черноморского экономического сотрудничества: основные направления взаимодействия // Проблемы и перспективы развития сотрудничества между странами Юго-Восточной Европы в рамках Черноморского экономического сотрудничества и ГУАМ. Сб. научных трудов. — Севастополь: Донецк, 2009. — С. 371.

Страны этого региона заметно отличаются по уровню социально-экономического развития. В совокупный ВВП ОЧЭС более 50% вносит Россия, хотя по уровню подушевого дохода она отстает от Греции более чем в 3 раза. Тем не менее ими разработан ряд направлений взаимного сотрудничества, включающий: взаимную торговлю; инвестиционное сотрудничество; кооперационное взаимодействие в сфере транспорта, энергетики, туризма, бизнес-услуг, логистики и др. В целом в ОЧЭС разрабатывается 60 проектов, которые частично финансируются за счет созданного в 1999 г. Черноморского банка торговли и развития (ЧБТР).

С 1997 г. странами также разрабатывается план по созданию зоны свободной торговли в рамках ОЧЭС, рассчитанный до 2011 г. Но пока совокупный товарооборот стран-членов ОЧЭС не превышает 17%, что не соответствует интересам организации, обладающей значительным как торговым, так и производственным и инвестиционным потенциалом. Пока сохраняется слабая комплиментарность хозяйств стран-членов. Для устранения имеющихся диспропорций с 2008 г. реализуется Программа поощрения торговли и инвестиций между странами черноморского бассейна, разработанная при содействии Программы развития ООН (*UNDP*), ОЧЭС и Армянского агентства развития.

Выводы

1. Образование союза РФ и Белоруссии, Таможенного союза трех государств и других интеграционных объединений на постсоветском пространстве свидетельствует о наращивании усилий стран в направлении установления новых, более адекватных современным реалиям форм интеграционного взаимодействия. Одновременно это говорит о том, что механизм интеграции, полностью отвечающий интересам стран-участниц, пока не найден. Государства Содружества также участвуют во внерегиональных интеграционных инициативах.

2. Все интеграционные региональные экономические объединения в рамках СНГ (за исключением ГУАМ) ставят целью в той или иной мере восстановить (усилить) экономическое взаимодействие на постсоветском пространстве, основанное на исторических, экономических и других факторах. Основой интеграционного процесса является совпадение интересов и выгоды многостороннего сотрудничества стран.

3. Наиболее быстрыми темпами на постсоветском пространстве на сегодняшний день развивается Евразийское экономическое сообщество, которое находится на этапе развития сбалансированных и взаимовыгодных экономических отношений, формирования Таможенного союза и создания условий для формирования Единого экономического пространства. Вступили в силу многие межгосударственные документы, определен механизм взаимодействия и совместного поиска решений, налажено функционирование зоны свободной торговли. В социально-экономическом развитии стран ЕвразЭС преобладают положительные тенденции. Государства нахо-

дятся в состоянии экономического роста. А интеграция стран, связанных экономическим ростом, — один из способов ускорить этот экономический рост. Однако интеграционный потенциал ЕвразЭС используется не в полной мере.

4. Высокая степень взаимозависимости экономик постсоветских государств, возможность эффективного использования экономического потенциала каждой из стран только в условиях совместной слаженной работы, технологическая общность производств, базирующихся на тесных кооперационных связях многих предприятий, общие либо связанные транспортные коммуникации, стремление сохранить и расширить присутствие каждой из стран на рынках друг друга определяют необходимость и возможность создания единого экономического пространства.

В то же время создание многих интеграционных блоков и структур на постсоветском пространстве препятствует образованию крупного регионального рынка. Затрудняет интеграционные процессы на территории СНГ наличие серьезных диспропорций. Они выражаются в первую очередь в гипертрофированном развитии добывающей промышленности и сырьевой ориентации экспорта.

Одним из способов противостоять глобальной конкуренции на мировых рынках для государств—участников СНГ является развитие наукоемких производств и создание условий для формирования национальных инновационных систем, что может способствовать преодолению противоречий между странами.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Назовите и охарактеризуйте основные интеграционные объединения на постсоветском пространстве. Укажите центростремительные и центробежные факторы, действующие в этих объединениях.
2. Почему в рамках СНГ формируется разноскоростная (многоуровневая) модель экономической интеграции и появился ряд интеграционных инициатив на постсоветском пространстве?
3. Каково значение, основные направления деятельности и итоги функционирования Таможенного союза пяти государств СНГ?
4. Каковы перспективы Единого экономического пространства России, Украины, Белоруссии и Казахстана?
5. Определите основные экономические достижения стран ЕвразЭС.
6. Какова эволюция интеграционных процессов в СНГ?
7. Определите достижения и неудачи интеграционного процесса на постсоветском пространстве.
8. Какие уроки можно извлечь из экономической интеграции на постсоветском пространстве?
9. Используя официальные материалы сайта Исполнительного комитета СНГ, проанализируйте достижения и неудачи стран СНГ в создании зоны свободной торговли (www.cis.minsk.by/).
10. Подготовьте презентацию на тему: «Центральноазиатское сотрудничество».

Тесты

1. Основными предпосылками интеграции в ЕвразЭС являются (отметить верные утверждения):
 - а) общность в уровнях экономического развития интегрирующихся стран, общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами;
 - б) усиление позиций ЕС, Японии и новых индустриальных стран в международных экономических отношениях;
 - в) географическая близость, тесные торговые связи, растущее производственное кооперирование;
 - г) демонстрационный эффект;
 - д) элементы взаимодополняемости структур национальных экономик.
2. В Таможенный союз входят:
 - а) Россия, Белоруссия, Казахстан, Грузия и Украина;
 - б) Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Россия, Белоруссия;
 - в) Молдавия, Азербайджан, Россия, Украина, Казахстан;
 - г) Белоруссия, Россия, Украина, Казахстан, Молдавия.
3. Единое экономическое пространство включает следующие страны:
 - а) Россия, Белоруссия, Казахстан, и Украина;
 - б) Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Россия, Белоруссия;
 - в) Молдавия, Азербайджан, Россия, Украина, Казахстан;
 - г) Белоруссия, Россия, Украина, Казахстан, Молдавия.
4. Цель ГУАМ:
 - а) объединение стран на политической основе;
 - б) экономическая интеграция, региональным лидером которой является Грузия;
 - в) восстановление исторического «Шелкового пути»;
 - г) перевод энергоресурсов Каспия на Украину и в Европу через Черное море, а также транспортное взаимодействие.
5. Все интеграционные региональные экономические объединения в рамках СНГ (за исключением ГУАМ) ставят целью:
 - а) усиление дезинтеграционных процессов на постсоветском пространстве;
 - б) восстановление СССР;
 - в) в той или иной мере восстановить (усилить) экономическое взаимодействие на постсоветском пространстве;
 - г) все вышеперечисленное верно.
6. ЕвразЭС создано:
 - а) в 1991 г.;
 - б) в 1995 г.;
 - в) в 1999 г.;
 - г) в 2000 г.
7. Взаимная торговля стран в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП):
 - а) растет быстрыми темпами;
 - б) сокращается;
 - в) растет умеренными темпами;
 - г) не изменяется.
8. Какие процессы характерны для развития международной экономической интеграции стран СНГ в условиях глобализации:

- а) кризисные явления, которые усилили тенденции к автаркии;
 - б) качественное углубление интеграционных процессов под влиянием «демонстрационного эффекта»;
 - в) активизация региональной экономической интеграции под влиянием внешних факторов с целью коллективного противостояния вызовам глобализации и сглаживания ее негативных последствий;
 - г) количественный рост субрегиональных интеграционных объединений на постсоветском пространстве.
9. Формирование интеграционных объединений на постсоветском пространстве:
- а) пока не способствует значительной активизации взаимной торговли в рамках объединений;
 - б) создает препятствия для международной торговли с третьими странами;
 - в) не вносит принципиальных изменений во внешнюю торговлю стран-участниц;
 - г) способствует возникновению противоречий между отдельными странами, переходящих в «торговые войны».
10. Союз России и Белоруссии представляет собой:
- а) зону свободной торговли;
 - б) неформальное объединение;
 - в) попытку создания единого экономического пространства;
 - г) полный экономический союз.

Тема 11. РАЗВИТИЕ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В СЕВЕРОАМЕРИКАНСКОЙ ЗОНЕ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (НАФТА)

11.1. Предпосылки и история создания НАФТА

Наиболее развитой интеграционной группировкой на американском континенте является **Североамериканская зона свободной торговли, НАФТА** (*North American Free Trade Area — NAFTA*¹), созданная в 1992 г. США, Канадой и Мексикой. Объединение — одна из крупнейших в мире региональная зона свободной торговли с территорией 21,78 млн км², населением более 450 млн чел. и совокупным ВВП около 16,5 трлн долл. США в 2008 г. (на момент формирования соответственно 390 млн чел. и 8,04 трлн долл.).

Соглашение о создании НАФТА — итог более чем полувекового движения этих стран, и особенно США и Канады, к торгово-экономическому и политическому объединению (табл. 11.1). На протяжении XX в. постепенно размывались экономические границы между **США и Канадой** путем относительной либерализации движения товаров, капиталов и рабочей силы. Качественное изменение экономических отношений между США и Канадой произошло в 1988 г., когда на межгосударственном уровне заключено американо-канадское соглашение о свободной торговле (**ФТА**), призванное обеспечить канадским товарам гарантированный и привилегированный доступ на внутренний рынок США.

Таблица 11.1

Этапы развития торгово-экономических отношений в Северной Америке

Период	Соглашение	Основная идея
1947 г.	Принятие «Плана Зббота»	Стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики
1959 г.	Соглашение о совместном военном производстве	Внедрение американских стандартов в канадское производство военной техники
1965 г.	Соглашение о либерализации торговли продукцией автомобилестроения (Автопакт)	Стимулирование интеграции многих других отраслей. Стремление к либерализации рынка товаров и капитала

¹ См.: www.nafta.org — официальный сайт НАФТА.

Период	Соглашение	Основная идея
Конец 1970-х гг	Линия на организацию торгово-политического объединения США, Канады и Мексики	Первоначально — энергетический союз трех стран. С 1979 г изучаются перспективы создания Североамериканской зоны свободной торговли
1988 г.	Американо-канадское соглашение о свободной торговле (ФТА)	Формирование зоны свободной торговли между двумя странами в течение 10 лет
1992 г. (1994 г.)	Подписано (вступило в силу) Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА)	Формирование зоны свободной торговли товарами между тремя странами, рассмотрение вопросов торговли услугами, движения инвестиций, права интеллектуальной собственности

После нескольких десятилетий постепенной и прогрессирующей либерализации торговли между двумя странами растущий протекционизм США стал представлять собой серьезное препятствие канадскому экспорту, а следовательно, и росту экономического благосостояния страны. Поэтому заинтересованность Канады в расширении и большей безопасности доступа на американский рынок с целью внутреннего экономического роста стала основной причиной переговоров по свободной торговле в 1985–1988 гг. Вторая причина, тесно связанная с требованиями канадских деловых кругов, состояла в том, что двустороннее соглашение ФТА должно было способствовать реструктуризации экономики Канады через дерегулирование и усиление рыночных механизмов.

Соглашение о ФТА для Канады в долгосрочной перспективе обеспечивало свободный доступ к иностранным инвестициям и рыночному формированию цен на энергетические ресурсы.

ФТА предусматривала взаимные обязательства двух стран ликвидировать в течение **10 лет** ограничения во взаимной торговле товарами и услугами (на транспорте, в телекоммуникациях, компьютерных, финансовых системах, в области туризма), отменить ограничения на собственность США в кредитно-финансовой системе Канады и ряд других положений. Обе стороны оставили за собой право вводить собственные импортные ограничения в торговле с третьими странами. В результате была создана зона свободной торговли, охватывавшая двустороннюю торговлю почти в 200 млрд долл. в год.

Одновременно в 1980–90-е гг. шел процесс взаимопроникновения экономик США и Мексики. Мексика — весьма привлекательный объект для американской торговли и инвестиций. Географическая близость Мексики к Соединенным Штатам предопределяла значительно более низкие транспортные расходы, чем, например, при торговле со странами Европы и Азии. Росла и конкурентоспособ-

ность американских товаров на мексиканском рынке по сравнению с европейской и азиатской продукцией, которую приходилось транспортировать в Мексику через Атлантический и Тихий океаны. США и остаются для Мексики самым крупным торговым партнером. Более 75% мексиканского импорта поступало из США, и 84% ее экспорта направлялось в Соединенные Штаты. Многие американские фирмы пользовались преимуществом более низкой стоимости труда в Мексике и инвестировали значительные суммы в мексиканское производство, вывозя произведенные в Мексике товары либо обратно в США, либо на рынки третьих стран.

В период до 1989 г. Мексика облагала большую часть импортируемой из США продукции очень высокими тарифами. Большая часть оставшегося импорта являлась объектом квот, лицензионных соглашений и других нетарифных торговых барьеров. В 1986 г. Мексика присоединилась к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ). Как члену ГАТТ Мексике пришлось применять одинаковую тарифную систему по отношению ко всем странам—членам ГАТТ, следовательно, снизить тарифные ставки на многие импортируемые товары и отменить импортные лицензионные требования для большей части импортируемой продукции (за исключением 300 наименований продукции). Во время президентского правления Салинаса тарифы снижены в среднем со 100% на большую часть продукции в среднем до 11%¹.

В июне 1991 г. по инициативе Мексики начались ее переговоры с США и Канадой, завершившиеся подписанием 17 декабря 1992 г. Соглашения о создании Североамериканской зоны свободной торговли. Формируя интеграционный блок, страны-участницы четко осознавали преимущества открытых экономик и стремились расширить для себя доступ на рынки партнеров. Создание зоны свободной торговли в Североамериканском регионе обусловлено взаимодействием факторов внутреннего и внешнего характера (**предпосылки**):

- географической близостью стран-участниц, культурной, исторической и языковой близостью (общностью), а также наличием развитой транспортной инфраструктуры;
- элементами взаимодополняемости структур национальных экономик (экономическая мощь США, природные ресурсы Канады и дешевая рабочая сила Мексики);
- наличием исторически сложившихся тесных торговых связей между ними и расширяющимся производственным кооперированием;

¹ См.: Peter J., Donnelly J. Marketing Management. — New York: Irwin/McGraw-Hill, 2001. — P. 751–754.

- растущей сетью предприятий, подконтрольных американским ТНК в Канаде и Мексике и канадским ТНК в США;
- усилением позиций ЕС, Японии и новых индустриальных стран на мировом рынке и стремлением США усилить конкурентоспособность национальной экономики и расширить сферу своего влияния.

При формировании НАФТА во внимание принимались экономические, политические и социальные соображения¹.

Интеграционные процессы в НАФТА в долгосрочной перспективе предполагают создание общего рынка товаров, капиталов, рабочей силы и технологий США, Канады и Мексики и в конечном итоге — сращивание процессов воспроизводства экономики государств-членов, формирование единого хозяйственного пространства трех стран.

11.2. Цели и задачи НАФТА и механизмы их реализации

Объединение имеет как общие, так и специфические (страновые) цели и задачи. **Общие цели:** формирование зоны свободной торговли и обеспечение свободного движения услуг, товаров и капиталов в течение 15 лет путем ликвидации всех видов торговых и инвестиционных ограничений.

Задачи объединения: повышение национальной конкурентоспособности; использование преимуществ экономики масштаба; снижение транзакционных издержек; стимулирование притока прямых иностранных инвестиций; получение для национальных производителей более широкого доступа к финансовым, трудовым, материальным ресурсам, более емким рынкам за счет соседних стран; усиление позиций на мировом рынке. Страны стремились сформировать благоприятную внешнеполитическую среду и объединить свои усилия для противостояния вызовам глобализации.

В НАФТА кроме вышеуказанных общих экономических задач чрезвычайно важными являются **особые цели каждой из стран-участниц (долгосрочные стратегические и краткосрочные тактические).**

Для США таковыми являются:

- дальнейшая торговая либерализация, предпринятая в рамках ГАТТ;
- усиление и стабилизация экономики Мексики в целях создания там свободного режима инвестирования, получения доступа США к дешевым трудовым и нефтяным ресурсам, возможность решения политических проблем нелегальной иммиграции из

¹ См.: Касьмова Н.А. НАФТА: предпосылки создания и тенденции развития // США и Канада: экономика, политика и культура. — 2001. — № 9. — С. 32.

Мексики в США, закрепления на рынке Мексики и других государств Латинской Америки;

- возможность склонить Канаду принять некоторые условия, не достигнутые в переговорах по ФТА, относительно положений по интеллектуальной собственности и регулированию сельскохозяйственных поставок;
- создание рыночно-ориентированной демократии в регионе во главе с Соединенными Штатами, приращение не только геоэкономической, но и геополитической мощи Соединенных Штатов;
- склонение партнеров в Европе и Азии к компромиссам на переговорах Уругвайского раунда путем форсирования соглашения НАФТА и др.

Для Канады к особым целям относятся:

- гарантии и усиление уже достигнутых результатов соглашения о либерализации торговли, ранее заключенного с США, т.е. расширение доступа на рынки США и предсказуемость такого доступа;
- улучшение условий ФТА;
- осуществление доступа на мексиканский рынок как товаров (на мексиканском рынке средний тариф на импорт был относительно высоким), так и капиталов, а впоследствии — и на рынки стран Латинской Америки;
- увеличение привлекательности Канады для инвесторов, прежде всего американских;
- проведение внутренних экономических реформ, реструктуризация экономики через ослабление вмешательства государства и усиление свободы действия рыночных сил (стратегия использования неолиберальной формы индустриальной политики была сформулирована в 1982 г.)¹.

Заинтересованность Канады в расширении и **большой безопасности** доступа на американский рынок с целью внутреннего экономического роста стала основной причиной переговоров по ФТА (1988). Мексиканская инициатива представлялась реальной угрозой канадскому привилегированному доступу на американский рынок.

Особые цели для Мексики:

- гарантированный доступ на американский рынок, поглощающий около 80% всего мексиканского экспорта, и рынок Канады;
- создание благоприятного инвестиционного климата и увеличение притока иностранных инвестиций, в том числе из латиноамериканских стран;

¹ См.: Касымова Н.А. Указ. соч. — С. 33.

- возможность модернизации экономики и проведения неолиберальных реформ, отказ от импортозамещающей стратегии развития, в том числе за счет значительной внешней поддержки;
- возможность получения доступа к новым технологиям и природным ресурсам США и Канады;
- социально-экономический прогресс, увеличение занятости.

Соглашение о создании НАФТА (в отличие от ЕС) не предполагало формирования наднациональных органов, действующих на постоянной основе, общего бюджета и т.д. В то же время страны не отрицают возможности создания наднациональных структур в будущем в случае необходимости. Ежегодно проходят трехсторонние саммиты лидеров Канады, США и Мексики.

НАФТА подробно регулирует (регламентирует) следующие аспекты предпринимательской деятельности в пределах Северной Америки: доступ к рынкам; инвестиции; гарантии; услуги; права интеллектуальной собственности; государственные закупки; меры, связанные с соблюдением стандартов; временный въезд для бизнесменов; разрешение споров с помощью институциональной структуры (рис. 11.1).



Рис. 11.1. Институциональная структура НАФТА

Приняты дополнительные соглашения по экологическому и трудовому сотрудничеству, расширившие круг договоренностей и продемонстрировавшие определенное влияние заинтересованных групп, профсоюзов и экологических организаций трех стран-участниц. В первом — Североамериканском соглашении по сотрудничеству в сфере окружающей среды (*North American Agreement on Environmental Cooperation, NAAEC*)¹ — установлены экологические стандарты, правила контроля за их соблюдением и разрешения споров; в 1993 г. учреждена Комиссия по экологическому сотрудничеству НАФТА, в рамках которой действуют рабочие группы по секторам, например по транспортировке опасных продуктов. Данные экологические положения на сегодня следует считать образцовыми для региональных экономических соглашений². Второе — Североамериканское соглашение по трудовому сотрудничеству (*NAALC — North American Agreement on Labour Cooperation*)³ — имеет целью создание «новых возможностей для занятости и улучшения условий труда и жизненных стандартов», а также «защиты, усиления и развития прав трудящихся в рамках региона НАФТА».

НАФТА расширила круг обязательств своих членов, охватывающих многие сферы государственной политики и проникающих глубоко в правовую и даже административную систему. Так, Соглашение определяет основные правила поведения и нормы регулирования взаимоотношений стран-членов, оказывает определенное воздействие на их законодательство. Наложение нормативной системы НАФТА на три государства в условиях растущей глобальной конкуренции позволило североамериканским ТНК загрузить пустующие мощности своих филиалов и реструктуризировать операции по обслуживанию единого континентального рынка. НАФТА для североамериканских фирм и предприятий действует как «экономическая конструкция» первостепенной важности.⁴ Данное соглашение обеспечивает права и механизмы, которые предоставляют корпоративному капиталу большую гибкость и мобильность в рамках региона. Создан специальный механизм обсуждения как межгосударственных торговых конфликтов, так и корпоративных споров на специальных форумах для корпораций и представителей правительств. Правительства трех стран привлекают иностранные инвестиции уменьшением налогов, специальным регулированием. Запре-

¹ См.: North American Agreement on Environmental Cooperation // <http://www.naaec.gc.ca/english>

² См.: Кругман В.А. Международная экономика. — М., 2000. — С. 204.

³ North American Agreement on Labour Cooperation /About The NAALS / Preamble / <http://www.naalc.org/>

⁴ Касьмова Н.А. Указ. соч.

шая дискриминацию в отношении взаимных инвестиций, НАФТА устанавливает протекционистские правила против внеконтинентальных производителей (в частности, в текстильной промышленности и автомобилестроении).

Воздействие на эволюцию континентального экономического режима оказывают правила и стандарты, оговариваемые за пределами НАФТА, например ВТО. В результате комбинированного влияния континентальных и многосторонних переговоров возникла более высокая степень гармонизации между тремя североамериканскими партнерами.

Предполагалось, что в отдельных сферах в рамках НАФТА произойдет своеобразное региональное разделение труда. В изменяющемся экономическом пространстве Северной Америки имеющиеся страновые различия несколько корректируются тем, что США обеспечивают технологическую, индустриальную и информационную основу. Мексика предоставляет сырье (нефть) и дешевую рабочую силу одновременно с большим и низкодоходным потребительским рынком. Канада — естественные ресурсы, финансовое обеспечение и некоторые промышленные мощности наряду с небольшим, среднедоходным рынком.

11.3. Особенности и основные направления деятельности НАФТА

Ключевые положения соглашения о НАФТА (табл. 11.2 и рис. 11.2):

1. Поэтапная отмена всех таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Канада и Мексика, к 2010 г.

2. Поэтапное упразднение значительного числа нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами.

3. Смягчение режима для североамериканских капиталовложений в Мексике.

4. Либерализация деятельности американских и канадских банков на финансовом рынке в Мексике.

5. Защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику.

6. Создание американо-канадской арбитражной комиссии.

Соглашение о создании НАФТА предполагает, что страны-участницы сохраняют национальные таможенные тарифы в торговле с третьими странами. Но во взаимной торговле после переходного периода в 10 (в некоторых случаях — 15) лет в этой экономической зоне должно осуществляться свободное обращение товаров, которые квалифицируются как произведенные в США, Канаде и Мексике. Реа-

Ключевые положения соглашения о НАФТА

Аспекты предпринимательской деятельности, регулируемые соглашением о НАФТА	Ключевые моменты Соглашения
Доступ к рынкам	<ol style="list-style-type: none"> 1. Отмена всех таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Канада и Мексика, к 2010 г. 2. Постепенное упразднение значительного числа нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами. 3. Защита североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать американских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику
Инвестиции	<ol style="list-style-type: none"> 1. Смягчение режима для североамериканских капиталовложений в Мексике 2. Либерализация деятельности американских и канадских банков на финансовом рынке в Мексике. 3. Пять основных принципов защиты иностранных инвесторов и их инвестиций в зоне свободной торговли: недискриминационный режим; снятие особых требований к инвестициям или инвесторам; свободное перемещение финансовых средств, имеющих отношение к инвестициям; экспроприация только в соответствии с международным правом; право обращаться в Международный суд в случае нарушения Соглашения
Государственные закупки	Установление справедливых правил для осуществления государственных закупок
Права интеллектуальной собственности	<ol style="list-style-type: none"> 1. Усиление защиты прав на интеллектуальную собственность. 2. Определен универсальный подход к предотвращению неконкурентных и монопольных действий. 3. Учреждены самые высокие в мире нормы защиты прав на интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты и товарные знаки
Разрешение споров	Создание американо-канадской арбитражной комиссии и механизма для урегулирования споров
Услуги	Улучшение и развитие торговли услугами. НАФТА охватывает все виды услуг, включая финансовые
Временный въезд для бизнесменов	Перемещение представителей деловых кругов

лизация соглашения приведет к устранению всех тарифных и нетарифных барьеров в торговле. Предусматривается улучшение торговли услугами, установление справедливых правил для взаимных инвестиций и осуществления государственных закупок, усиление защиты прав на интеллектуальную собственность, создание механизма урегулирования споров.

Одновременно НАФТА устанавливает протекционистские правила против внеконтинентальных производителей в текстильной промышленности и автомобилестроении.

Устраняя тарифы и другие протекционистские барьеры, **НАФТА имеет ряд ограничений (исключений):**

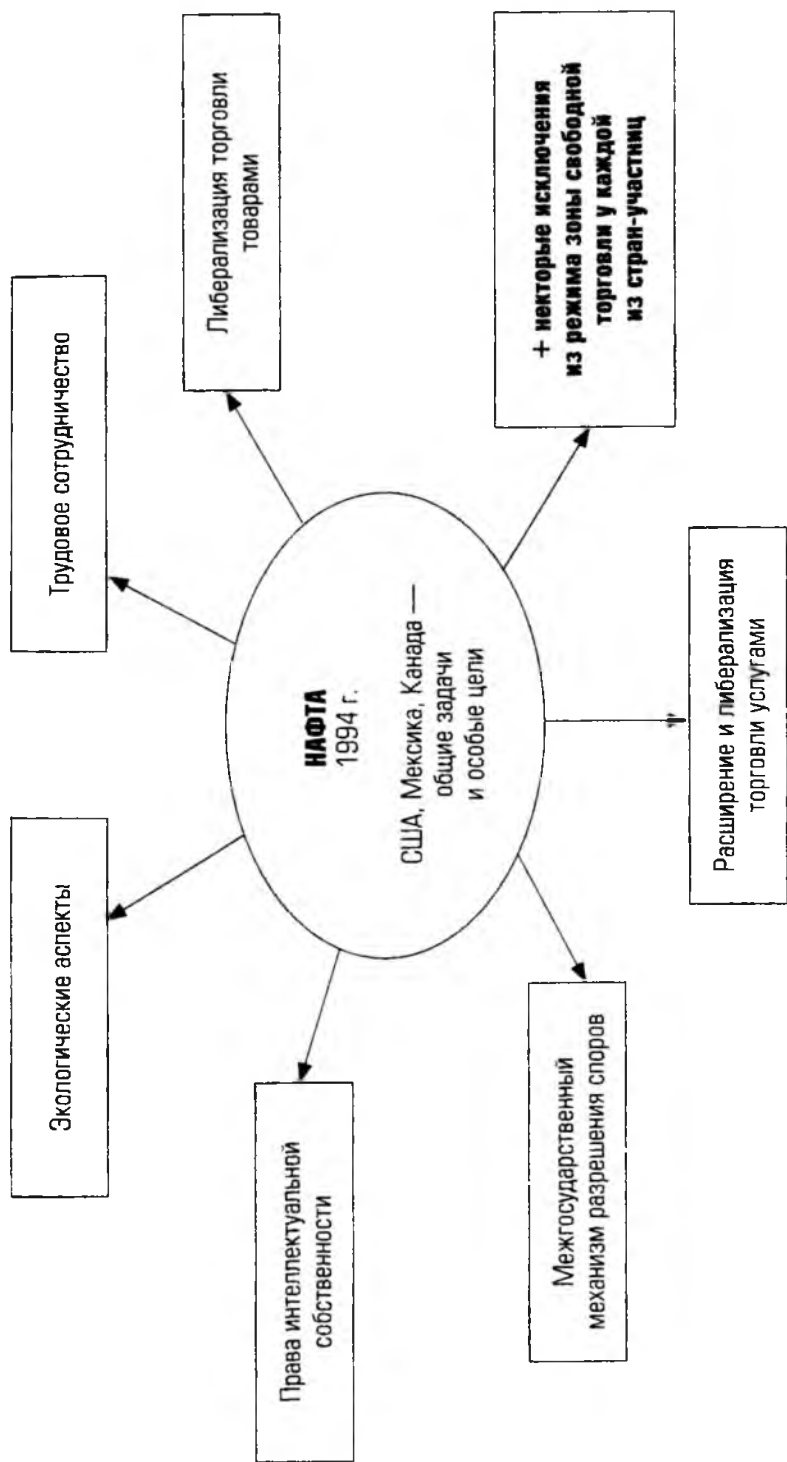


Рис. 11.2. Интеграция в Северной Америке — основные направления сотрудничества

1. Устанавливает **ограничительные правила торговли** рядом товаров и инвестиций в некоторых секторах экономики, особенно «чувствительных» к иностранной конкуренции, и **различие графиков снижения пошлин**. Это относится к сельскому хозяйству, энергетике, продукции автомобильной промышленности, текстильным изделиям. В Соглашении все товары разбиты на три большие группы — промышленные (без текстильных товаров), сельскохозяйственные и текстильные изделия, включая одежду. Для каждой группы разработаны графики снижения пошлин, а на ряд промышленных товаров предусмотрено и осуществлено немедленное снятие пошлин.

2. Содержит **оговорки, позволяющие временно восстановить защиту** для отраслей промышленности, которым нанесен ущерб импортом соответствующей продукции.

3. Содержит **исключения из режима свободной торговли**. Так, сохраняются: право Мексики на запрет иностранной деятельности в нефтяном секторе; право Канады на защиту некоторых секторов, важных в культурном отношении (радиовещание, выпуск кинофильмов, пластинок, книг и т.д.); право США на поддержку внутренних цен и сохранение системы закупок сельскохозяйственных товаров.

4. Дифференцированные условия либерализации торговли предусмотрены и для отдельных стран—участниц интеграционного блока. Например, мексиканские тарифы на импорт американских промышленных товаров были устранены в течение 10 лет. Примерно половина мексиканских пошлин устранялась при вступлении Соглашения в силу. В дальнейшем (в течение пяти лет) до 70% всех товаров из США ввозились в Мексику беспошлинно. Со своей стороны Мексика получила облегченный доступ к большей части североамериканского рынка; снятие пошлин в течение пяти лет распространялось почти на 90% промышленных изделий.

В то же время тарифы на незначительное число изделий, «чувствительных» для американской промышленности, не ликвидированы практически до конца 15-летнего периода. Тарифы в торговле между Мексикой и Канадой также постепенно устранялись в течение 10 лет. Во взаимной торговле США и Канады была договоренность не изменять графики снижения тарифов, ранее разработанных в рамках двустороннего соглашения между ними в 1989 г.

Поэтапное снижение таможенных тарифов в рамках НАФТА (табл. 11.3) проходило исходя из базовых ставок, действовавших на 1 июня 1991 г. В отношении правил происхождения товаров НАФТА были установлены следующие требования: товар должен быть полностью произведен в североамериканской зоне свободной торговли или существенно преобразован (в новый товар), соответственно, попадать под другую тарифную позицию гармонизированной системы.

Для некоторых товаров (автомобили, химические продукты, обувь) требуется, чтобы не менее 50–60% компонентов были произведены в странах–участницах Соглашения.

Таблица 11.3

Этапы создания зоны свободной торговли НАФТА

Этапы	Период	Характеристика степени либерализации
Первый этап	Сразу после подписания Соглашения	США должны немедленно устранить 84% тарифов на мексиканский экспорт, за исключением «нефтяного экспорта», и на 71% канадского экспорта. Мексика должна ликвидировать 43% тарифных ограничений на американские товары и 41% — на канадские товары, из которых 80% представляли основной капитал (машины и оборудование, электронные детали, транспортные средства) и химические товары
Второй этап	Через 5 лет	США и Канада должны ликвидировать тарифы почти по 1200 видам товаров (включая продукцию автомобильной и текстильной промышленности), которые в 1991 г. составляли 80% мексиканского нефтяного экспорта. Мексика должна устранить тарифного ограничения почти по 2500 видам товаров, доля которых в экспорте США и Канады составляла соответственно 18 и 19%
Третий этап	Через 10 лет	США и Канада должны снять тарифные ограничения на 12 и 7% мексиканского «нефтяного экспорта». Одновременно Мексика должна снять тарифы на 48% американского и канадского экспорта
Четвертый этап	Через 15 лет	Каждая из трех стран должна устранить оставшийся 1% тарифных ограничений на импорт особо чувствительных товаров: зерно, порошковое молоко, фасоль для Мексики; молочные продукты и птицу — для Канады; фрукты и овощи — для США

Источник: Касимова Н.А. НАФТА: Предпосылки создания и тенденции развития //США: экономика, политика, идеология. — 2001. — № 9. — С. 105.

В НАФТА устранялись и другие барьеры в торговле: требования по импортному лицензированию и сбору по таможенному оформлению товара.

В НАФТА фактически установлен национальный режим в торговле. Он распространяется не только на товары, но и на услуги, включая право инвестировать в сферу услуг и продавать услуги через границы.

В то же время интеграционные процессы в Северной Америке имеют ярко выраженные **особенности**. По сути, создание в 1994 г. НАФТА отражает новый подход в теории и практике интеграции. Специфика экономической интеграции в рамках НАФТА:

1. Основа: («снизу вверх») стремление к сотрудничеству с компаниями (микроуровень).

2. Структура интеграционной модели: асимметричность экономической зависимости США, Канады и Мексики. В США реализуется около 75–80% канадского экспорта (20% ВВП Канады). Доля США в прямых иностранных инвестициях (ПИИ) в Канаде превышает 75%, а Канады в США — 9%.

В США направляется примерно 70% мексиканского экспорта, а оттуда поступает 65% мексиканского импорта. Доля США в общем притоке ПИИ в Мексику превышает 60%. ВВП США в 14,5 раза превосходит ВВП Канады и в 19 раз — Мексики. Взаимодействие хозяйственных структур Мексики и Канады далеко уступает по глубине и масштабам канадо-американской и мексикано-американской интегрированности. Канада и Мексика скорее конкуренты на американском рынке товаров и рабочей силы, соперники по привлечению капитала и технологий американских корпораций, чем партнеры по интеграционному процессу.

3. НАФТА — объединение структурного типа, для которого характерна ведущая роль крупных корпораций и отдельных сфер экономики, например автомобилестроения, текстильной промышленности объединившихся стран.

4. Механизм интеграции: отсутствуют наднациональные институты. Процесс интеграции в рамках НАФТА существенно отличается от западноевропейского, где используются средства общего бюджета для «подтягивания» экономически менее развитых стран. В рамках НАФТА используется компенсационный механизм асимметрии таможенных тарифов в пользу Мексики. Но нет ни надгосударственного бюджета, ни субсидий Мексике. Она самостоятельно должна преодолевать свою отсталость. Не исключено, что в ходе развития НАФТА в ее рамках появятся иные, чем в ЕС, институциональные механизмы.

5. Территориальный охват: НАФТА — единая континентальная система, охватывающая три национальные экономики. Возможно, в дальнейшем сможет стать ядром Панамериканского общего рынка, включая и Кубу.

6. Широкий круг вопросов. Договор касается не только либерализации торговли, но включает также вопросы инвестирования, либерализации сферы услуг, прав на интеллектуальную собственность, экологических аспектов, трудового сотрудничества и межгосударственного механизма разрешения споров.

7. Существенные различия в уровнях экономического развития стран-участниц. Впервые государство «третьего мира» добровольно объединилось с двумя высокоразвитыми державами. Разница в размерах ВВП на душу населения между Мексикой и США достигает 6,6 раза, а с Канадой — 4,1 раза. Столь существенный разрыв в уров-

нях экономического развития стран-членов затрудняет создание единого хозяйственного комплекса.

Как видно из табл. 11.4, по численности населения, по объему совокупного ВВП и ряду базовых экономических показателей североамериканская интеграционная группировка сопоставима с ЕС. НАФТА обладает мощным экономическим потенциалом (особенно благодаря США). Интеграционные процессы в НАФТА в сравнении с ЕС отличают доминирующее положение США в североамериканском экономическом регионе, слабая взаимосвязь экономики Канады и Мексики и связанная с этими процессами асимметричность экономического взаимодействия США, Канады и Мексики.

Таблица 11.4

Показатели социально-экономического развития стран-членов НАФТА в 2007 г.

Показатель	США	Канада	Мексика	НАФТА
Население (тыс. чел.)	309 817	32 876	106 535	449 228
Территория (тыс. кв. км)	9 364	9 971	1 958	21 293
ВВП (млн долл.)	13 816,0	1 419,9	889,2	16 125,1
ВВП на душу населения (долл.)	44 594	43 191	8 346	35 895
Внешнеторговый оборот (млн долл.)	2 956 380	762 198	506 422	4 225 514
Экспорт (млн долл.)	1 162 980	416 464	272 055	1 851 499
Импорт (млн долл.)	2 017 330	386 929	296 578	2 700 837
Сальдо (млн долл.)	-854 350	29 535	-24 523	-849 338

Источник: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

11.4. Экономические эффекты НАФТА

Соглашение о создании НАФТА, помимо роста внутрирегионального товарооборота (табл. 11.5), имеет ряд социально-экономических эффектов, причем не только положительных. Так, Соглашение 1992 г. **приносит относительно скромные результаты экономикам США и Канады**, поскольку между обеими странами и до соглашения были сравнительно небольшие ограничения в торговле и в области трансграничных инвестиций.

Канаде НАФТА создает возможности для дальнейшего расширения экспорта, гарантируя и усиливая уже достигнутые результаты соглашения о либерализации торговли, ранее заключенного с США, улучшая доступ к рынку Мексики и увеличивая привлекательность Канады для инвесторов, прежде всего США.

Развитие внешней торговли (включая внутрирегиональную)

			1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
НАФТА	экспорт	I	561,9	591,6	628,8	661,8	738,9	856,5	922,7	1014,0
		II	249,5	249,5	273,7	301,5	352,3	394,5	437,8	496,4
		III	44,4	42,2	43,5	45,56	47,68	46,1	47,4	48,95
	импорт	I	683,8	685,5	748,2	810,9	927,4	1014,8	1090,7	1214,7
		II	231,2	251,8	276,7	306,3	359,8	396,0	441,0	501,8
		III	33,8	36,7	36,98	37,77	38,8	39,0	40,4	41,3
ЕС	экспорт	I	1547,1	1537,9	1634,5	1542,2	1765,5	2188,9	2262,9	2257,1
		II	1037,0	1055,9	1125,0	979,4	1135,4	1409,7	1438,0	1336,0
		III	67,02	68,66	68,8	63,5	64,3	64,4	63,5	59,2
	импорт	I	1606,2	1637,2	1418,1	1524,9	1734,4	2124,8	2186,3	2180,8
		II	1027,9	1049,5	1117,9	918,9	1065,6	1315,6	1345,0	1235,3
		III	63,99	64,1	78,8	60,2	61,4	61,92	61,52	56,6
Справочно:										
СНГ	экспорт	I	59,8	61,7	91,0	114,4	125,9	126,6
		II	3,7	3,5	25,0	31,5	32,8	34,0
		III	6,2	5,67	27,5	27,5	26,1	26,9
	импорт	I	43,5	39,3	62,3	84,0	84,5	93,5
		II	4,1	4,0	24,4	33,4	37,7	37,0
		III	9,4	10,2	39,2	39,8	44,6	39,6
ОЧЭС	экспорт	I	84,7	86,1	117,5	144,0	156,7	156,9
		II	6,8	8,2	19,9	25,5	27,2	26,7
		III	8,0	9,5	16,9	17,7	17,4	17,0
	импорт	I	96,9	93,7	107,9	147,3	152,6	164,6
		II	7,7	9,3	20,0	28,7	29,4	27,1
		III	7,9	9,9	18,5	19,5	19,3	16,5

Примечание: I — стоимостный объем экспорта/импорта, млрд долл.; II — стоимостный объем внутрирегионального экспорта/импорта; III — доля взаимной торговли в валовом показателе.

Источник: составлено и рассчитано автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008; WTO, International Trade Statistics, 2009.

Таблица 11.5

НАФТА и ЕС в 1990–2008 гг., млрд долл. и %

1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
1013,9	1070,6	1224,9	1147,5	1106,2	1163,0	1312,1	1480,5	1678,2	1851,5	2035,6
521,6	581,2	676,1	639,4	626,0	651,1	737,6	824,6	902,1	964,6	1074,8
51,44	54,29	55,2	55,7	56,59	55,98	56,2	55,7	53,75	52,1	52,8
1281,4	1428,3	1686,8	1582,7	1604,3	1726,6	2012,2	2295,7	2545,3	2700,8	2910,9
533,8	592,1	686,6	646,5	634,1	657,0	733,1	809,9	886,5	908,27	983,88
41,66	41,45	40,7	40,8	39,5	38,1	36,4	35,3	34,8	34,0	33,8
2359,9	2359,9	2454,4	2471,2	2635,8	3148,9	3760,5	4071,0	4589,3	5283,9	5898,4
1426,9	1606,5	1641,3	1649,6	1762,4	2141,5	2553,1	2729,4	3087,6	3540,2	3928,3
60,5	68,1	66,87	66,75	66,86	68,0	67,89	67,0	67,3	67,0	66,6
2320,4	2348,5	2510,3	2478,2	2589,9	3123,7	3755,8	4139,1	4734,1	5431,4	6255,8
1327,9	1506,4	1545,3	1538,1	1632,9	2014,4	2411,6	2565,5	2959,7	3356,6	3878,6
57,2	64,1	61,56	62,1	63,0	64,5	64,2	61,98	62,5	61,8	62,0
Справочно:										
108,4	107,6	145,7	145,6	153,1	194,6	265,5	340,4	425,3	485,4	694,1
27,5	21,6	28,8	24,1	29,9	38,6	43,4	59,4	66,6	94,1	123,3
25,4	20,1	19,8	16,6	19,5	19,8	16,3	17,5	15,7	19,4	17,8
80,2	61,0	70,1	77,1	88,2	113,8	143,7	189,9	265,2	345,6	459,7
30,4	24,0	31,9	28,7	32,7	42,1	51,0	62,6	76,3	98,5	125,1
37,9	39,3	45,5	37,2	37,1	37,0	35,5	32,96	28,8	27,7	27,2
139,7	139,6	177,9	182,5	193,8	249,1	332,8	414,6	502,6	623,9	654,8
22,2	18,6	24,7	24,4	27,3	35,8	50,7	65,7	83,5	88,2	90,1
15,89	13,3	13,88	13,4	14,1	14,2	15,2	15,8	16,6	14,1	13,8
154,2	130,9	154,7	150,2	177,0	237,9	305,8	376,5	482,1	671,0	701,4
23,7	20,2	26,6	26,9	29,5	40,0	56,4	70,9	88,7	94,7	98,7
15,4	15,4	17,2	17,9	16,7	16,8	18,4	18,8	18,4	14,1	14,1

Экономике Мексики Соглашение приносит ощутимые выгоды в виде роста ВВП (порядка 7% ежегодно), реструктуризации национальной экономики, улучшения инвестиционного климата и роста товарооборота со странами как НАФТА, так и мира.

Экономические эффекты НАФТА:

- с 1994 по 2008 г. торговля внутри стран НАФТА выросла почти в три раза в стоимостном выражении, а торговые операции между США, Канадой и Мексикой в 2008 г. составляли около 60% всей внешней торговли стран-членов НАФТА. В 2007–2008 гг. зафиксирован дальнейший рост внутрорегиональной торговли в НАФТА, несмотря на глобальный экономический кризис;
- рост экспорта США в страны-партнеры по НАФТА осуществлялся значительными темпами и увеличился более чем в 3 раза в 2008 г. по сравнению с уровнем 1990 г. (в другие страны мира за тот же период — менее чем в 2,5 раза);
- экспорт Мексики в США и Канаду в 2008 г. вырос более чем в 5 раз по сравнению с 1993 г., тогда как экспорт в другие страны — немногим более чем в 3 раза; при этом экспорт Мексики в страны НАФТА в 7 раз превышает экспорт в другие страны мира;
- экспорт Канады в страны НАФТА увеличился за период с 1994 по 2008 г. почти в 5 раз (с третьими странами — менее чем в 2 раза);
- в 1994–2008 гг. экспорт из США в Мексику увеличился в стоимостном выражении менее чем в 4 раза, тогда как экспорт из Канады — более чем в 5 раз. Однако экспорт США в Мексику превышает канадский в стоимостном выражении более чем в 44 раза.
- за период с 1994 по 2008 г., когда импортные товары из стран-членов НАФТА были освобождены от высоких тарифов и импортных квот, импорт предметов одежды и готовых текстильных изделий из Мексики увеличился на рынке США на 91%, а из Канады — на 93%;
- НАФТА дала толчок для развития сельского хозяйства Мексики. В течение всех лет торговля продукцией сельскохозяйственного производства между Мексикой и США была относительно сбалансированной. Экспорт США в Мексику вырос на 5,7 млрд долл., а импорт продукции сельского хозяйства США из Мексики увеличился на 5,6 млрд долл. Одновременно сократился импорт сельскохозяйственной продукции из стран Азии;
- рост ВВП стран НАФТА с 1994 по 2008 г. — довольно высокий. Он составил в США более 50%; в Мексике — более 40%; в Канаде — около 49%. Устойчивый рост американской экономики в 1990-е гг. во многом обеспечил рост значения НАФТА для Канады, и особенно Мексики;

- НАФТА повысила инвестиционную привлекательность стран-партнеров. В 1990 г. объем ПИИ в Канаду находился на уровне 6 млрд долл. и достиг в 1998 г. около 22–23 млрд долл., хотя при этом объем накопленного иностранного капитала по отношению к ВВП остался на прежнем уровне. Крупнейшим инвестором стали США. Канадские инвестиции в США, несмотря на почти 10-кратный разрыв в размере ВВП, всего на треть меньше. В то же время распределение ПИИ в странах НАФТА неравномерно;
- канадские инвестиции в Мексику значительно увеличились, концентрируясь в горнодобывающей промышленности, банковском деле и телекоммуникациях, в то время как рост мексиканских инвестиций в Канаду хотя и носит постоянный характер, но все еще значительно отстает в размерах;
- НАФТА оказала огромное влияние на приток ПИИ в Мексику из стран, не входящих в блок, так как эти инвестиции стали гарантией доступа к рынкам северных партнеров Мексики. После создания НАФТА Япония, например, переориентировала часть своих ПИИ с США и Канады на Мексику;
- в условиях НАФТА в Мексике активизировалось развитие промышленного производства, которое размещается главным образом в штатах, имеющих удобный доступ на рынок США (т.е. в северной зоне). Мексика ликвидировала большинство препятствий для внешней торговли и сняла ограничения на иностранную собственность; создала крупную ориентированную на экспорт промышленность, специализирующуюся на производстве товаров из импортных деталей и комплектующих. Так, около 80% транспортных средств, произведенных автомобильными компаниями США в Мексике в 1997 г., предназначались для экспорта (по сравнению с 1994 г. — 48%).

Все три страны—участницы НАФТА развивают отношения не только внутри интеграционного блока, но и активно сотрудничают с другими региональными группировками. Они выступают не единым блоком, а по отдельности, так как договор по НАФТА не предусматривает единой внешнеэкономической политики.

В целом страны НАФТА переживают период разного рода неопределенностей. Речь идет о снижении деловой активности в США и Мексике, замедлении роста в Канаде, удорожании канадского доллара, росте производственных затрат, связанных с повышением цен на нефть. Отмечается сокращение объемов производства при росте иммиграции рабочей силы. На фоне всех этих негативных моментов в странах НАФТА идет процесс выработки торговой политики «следующего поколения». Ее основной чертой станет «зеленый фактор».

Выводы

1. НАФТА — комплексное региональное соглашение, объединяющее три страны, находящиеся на разных уровнях экономического, социального и политического развития; регулирует их отношения в различных аспектах — торговле товарами и услугами, инвестиционном сотрудничестве, охране интеллектуальной собственности, экологии. Соглашение подписано в 1994 г. с целью плавного сокращения торговых барьеров в различных отраслях экономики США, Канады и Мексики для обеспечения и облегчения доступа товаров и услуг на рынки стран-участниц и формально означало единую континентальную систему свободной торговли. НАФТА — зона свободной торговли, все условия которой распространяются только на членов НАФТА, а по отношению к третьим странам каждое государство вырабатывает самостоятельную внешнеэкономическую политику.

2. В НАФТА нет постоянно действующих наднациональных органов. Как правило, все решения принимаются высшими должностными лицами государств-партнеров. Основные положения Соглашения сводятся к устранению тарифных барьеров в торговле товарами и услугами между США, Канадой и Мексикой.

3. Соглашение о НАФТА оказало конструктивное влияние на экономические взаимосвязи стран-участниц. Действие договора направлено на либерализацию отношений между США и Мексикой и между Канадой и Мексикой, поскольку взаимоотношения между США и Канадой либерализовывались в рамках двусторонней зоны свободной торговли, созданной в 1988 г.

4. Положение Соглашения в области инвестиционного сотрудничества устанавливает недискриминационный режим для инвесторов стран-участниц при создании предприятий (ПИИ), приобретении компаний, их расширении и управлении. Инвесторы имеют право на репатриацию прибыли и капитала, на получение справедливой компенсации в случае экспроприации, на урегулирование споров в правительственном арбитраже. Такое устранение барьеров привело к значительному росту инвестирования внутри НАФТА.

5. Основными источниками инвестиций в НАФТА выступают ТНК. Их деятельность сосредоточена главным образом в наукоемких отраслях (в США и Канаде) и в обрабатывающей промышленности (в Мексике). В результате действия Соглашения объем взаимных инвестиций в период с 1994 по 2008 г. увеличился в 6 раз. Инвестиционное сотрудничество осуществлялось по схеме США — Канада, США — Мексика.

6. Отраслевая структура взаимных инвестиций США, Канады и Мексики различна. Взаимные ПИИ США и Канады, как и других развитых стран, главным образом сосредоточены в сфере услуг — банковских и финансовых, тогда как в Мексике эти страны инвестируют преимущественно производственный сектор.

7. ПИИ положительно воздействуют на экономику принимающей страны только при наличии четкой и грамотной государственной программы взаимодействия с иностранными инвесторами. При отсутствии такой программы ПИИ могут негативно повлиять на дальнейший экономический рост страны.

8. Интеграция в рамках НАФТА в значительной степени способствовала развитию торговли, специализации производства и внедрению современных

технологий в различных секторах экономики. Внутринациональный товарооборот рос более высокими темпами, чем торговля США, Канады и Мексики с другими странами. Договор НАФТА способствовал также процессу интеграции в сфере услуг (финансовый сектор, торговля, транспортная сфера, здравоохранение и коммуникации) и в вопросах защиты интеллектуальной собственности.

9. Асимметричность развития НАФТА включает асимметрию: промышленных потенциалов стран-участниц, проистекающую из того, что на США приходится около 85% ВВП и промышленного производства трех стран; уровней развития между высокоразвитыми странами (США и Канада) и развивающейся Мексикой; интенсивности двусторонних экономических отношений (США — Канада, США — Мексика); отсутствие зрелых экономических отношений между Канадой и Мексикой.

10. В качестве одного из первоочередных направлений развития интеграционных процессов с участием НАФТА США рассматривают страны Латинской Америки. НАФТА в перспективе может стать основой будущей Межамериканской зоны свободной торговли (ФТАА), создание которой пока откладывается. Карибский и Центральноамериканский регионы в настоящее время более интегрированы в НАФТА, чем со своими партнерами по группировкам, не только по линии торговли и финансов, но и на более глубоком уровне производственной интеграции.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. С 1994 г. вступило в силу Соглашение о создании НАФТА. Каковы его последствия для: США; Мексики; Канады; стран Европы?
2. Охарактеризуйте основные этапы эволюции интеграционного процесса в НАФТА. Что в них общего и какова специфика каждого этапа?
3. Каковы критерии оценки эффективности экономической интеграции в рамках НАФТА с точки зрения свободной от ограничительной системы мировой торговли?
4. Проанализируйте экономические эффекты международной экономической интеграции в теории и на практике НАФТА. Определите ожидавшиеся последствия и реальный экономический эффект от интеграции для США, Канады и Мексики.
5. Какие стороны развития интеграционного процесса в Северной Америке благоприятные, а какие — неблагоприятные для США? Мексики? Канады? России? мировой экономики?
6. Определите сущность и основные черты экономической интеграции в рамках НАФТА, а также основные положения трехстороннего договора.
7. Назовите основные проблемы и противоречия развития интеграционных процессов в НАФТА.
8. Каковы предпосылки и цели создания НАФТА?
9. Охарактеризуйте особенности североамериканской интеграции. В чем проявляется асимметрия между странами—членами НАФТА?
10. Каковы институты и механизм функционирования НАФТА? Чем они отличаются от соответствующих структур ЕС?
11. Каковы перспективы расширения НАФТА и ее трансформации в Общий рынок?

12. Заполните таблицу:

	США	Канада	Мексика
Ожидаемые последствия			
Реальный экономический эффект			

13. Дайте сравнительную характеристику ЕС и НАФТА по следующим направлениям: территория; население; объединенный ВВП; стадия интеграционного сотрудничества, достигнутая объединением; наднациональные органы; особенности внутренней и внешней политики, а также уровень внутрорегиональной торговли (см. табл. 11.5). Существуют ли дезинтеграционные факторы в НАФТА и ЕС? Дайте развернутый ответ.
14. Сравните основные положения Соглашения о создании НАФТА (nafta.org/) и проекта о формировании Панамериканской зоны свободной торговли ФТАА (www.alca-zlea.org/). Сделайте выводы.
15. Подготовьте доклады по следующим проблемам:
- Взаимоотношения ЕС и НАФТА — проблемы и перспективы в условиях глобализации.
 - Специфика сотрудничества России и стран НАФТА.

Тесты

1. Основные предпосылки интеграции в НАФТА (отметить верные утверждения):
- а) общность в уровнях экономического развития интегрирующихся стран, общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами;
 - б) усиление позиций ЕС, Японии и новых индустриальных стран в международных экономических отношениях;
 - в) географическая близость, тесные торговые связи, растущее производственное кооперирование;
 - г) демонстрационный эффект;
 - д) элементы взаимодополняемости структур национальных экономик.
2. Общие цели интеграции в НАФТА — это:
- а) повышение уровня благосостояния населения интегрирующихся стран;
 - б) усиление политических и экономических позиций интегрирующихся стран в МЭО;
 - в) стирание национальных границ;
 - г) осуществление международного контроля над ключевыми отраслями военной промышленности.
3. НАФТА — это форма интеграционного объединения, при которой:
- а) отменяются таможенные барьеры во взаимной торговле товарами и услугами;
 - б) отменяются ограничения не только во взаимной торговле, но и в перемещении рабочей силы;
 - в) предполагается свободное перемещение товаров, услуг, рабочей силы, капиталов, а также проведение странами-участницами единой экономической и валютно-финансовой политики;
 - г) предусматривается введение наднациональных институтов.

4. Отметьте основные результаты региональной экономической интеграции в НАФТА:
- а) образование целостных межгосударственных хозяйственных комплексов;
 - б) формирование единой религиозно-ритуальной системы;
 - в) создание единой валютной системы и введение единой валюты;
 - г) стирание национальных границ.
5. На какой стадии экономической интеграции находится НАФТА:
- а) Таможенный союз;
 - б) Общий рынок;
 - в) зона свободной торговли;
 - г) полный экономический союз?
6. Расположите страны, входящие в НАФТА, в порядке получения ими наибольшей выгоды от соглашения:
- а) Венесуэла;
 - б) Куба;
 - в) Мексика;
 - г) США;
 - д) Аргентина;
 - е) Боливия;
 - ж) Канада;
 - з) Уругвай;
 - и) Ямайка.
7. Укажите отличительные особенности НАФТА:
- а) асимметричность интеграционного процесса;
 - б) финансирование экономик наименее развитых стран за счет средств объединенного бюджета;
 - в) стимулирование совместных научно-технических программ;
 - г) отсутствие позитивной динамики в развитии интеграционных процессов.
8. Какое из направлений сотрудничества не характерно для стран НАФТА:
- а) либерализация взаимной торговли;
 - б) либерализация движения капиталов;
 - в) борьба со стихийными бедствиями;
 - г) либерализация перемещения рабочей силы.
9. Наднациональные органы НАФТА:
- а) Совет министров;
 - б) Парламент НАФТА;
 - в) Совет правового образования;
 - г) отсутствуют.
10. Какое из направлений деятельности НАФТА не входило ранее в компетенцию зоны свободной торговли:
- а) либерализация перемещения капиталов и торговля услугами в рамках объединения;
 - б) либерализация торговли товарами;
 - в) дотирование сельского хозяйства как «чувствительной» отрасли;
 - г) регулирование внутрирегиональной конкуренции стран-участниц объединения.

Тема 12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ НА ЛАТИНОАМЕРИКАНСКОМ КОНТИНЕНТЕ И ЕЕ ЭВОЛЮЦИЯ

12.1. Эволюция экономической интеграции в Латинской Америке и факторы, ее определяющие

Идеи региональной экономической интеграции в странах Латинской Америки стали разрабатываться еще в 50-е гг. XX в., т.е. государства этого континента одними из первых в мире обратились к данному направлению сотрудничества. Оно усиливалось стремлением латиноамериканских стран повторить путь развития Запада, достичь его социально-экономического и технологического уровня, осуществить индустриализацию национальных экономик на основе догоняющего развития. Изначально индустриализация в Латинской Америке проводилась под руководством государства (государственное предпринимательство) и с ограничением импорта готовых промышленных товаров и иностранных инвестиций из Западной Европы и Северной Америки (закрытый регионализм). Это была импортозамещающая индустриализация с целью ослабить зависимость стран континента от конъюнктуры мирового рынка. Теоретики СЕПАЛ/ЭКЛА (Р. Пребиш, В. Уркиди, М. Виончек и др.) считали, что немаловажным инструментом модернизации стран Латинской Америки может стать региональная экономическая интеграция, создание единого общего рынка или ряда торгово-экономических групп латиноамериканских стран. С этой целью разрабатывались специальные схемы общелатиноамериканского сотрудничества как базы структурной перестройки региональной экономики.

С помощью региональной экономической интеграции в странах Латинской Америки предполагалось:

- преодолеть узость национальных рынков, расширив рыночное пространство до оптимальных размеров;
- создать национальную обрабатывающую промышленность, используя потенциал регионального замещения импорта;
- планомерно совместными усилиями сформировать взаимодополняемые национальные хозяйственные комплексы на основе международной (континентальной) специализации и кооперирования производства;
- обеспечить преимущества коллективного протекционизма;
- интенсифицировать взаимную торговлю и сократить зависимость от индустриально развитых стран, эксплуатирующих отсталую периферию через механизм цен международной торговли;

- увеличить инвестиционные возможности индустриализации (за счет иностранного капитала, который будут привлекать расширенные региональные рынки);
- снизить на этой основе напряженность в платежных балансах и облегчить проблему внешней задолженности;
- координировать инвестиционную политику в региональном масштабе, объединить финансовые фонды, создавать перераспределительные компенсационные механизмы.

Первые попытки региональной экономической интеграции в Латинской Америке в (1960–70-е гг. — первая волна интеграции) были многочисленны и разнообразны. В этот период созданы Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ), позднее преобразованная в Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ), Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР), Андская группа (Андский пакт), Карибское сообщество, Латиноамериканская экономическая система и др. — всего порядка 15 объединений.

В рамках этих объединений странами-участницами проводилась согласованная торговая политика, устранялись таможенные пошлины, вводились двусторонние и многосторонние преференции во взаимной торговле, развивалась кооперация в промышленности (в рамках ЛАСТ, например, в 1960–70-е гг. заключено 25 подобных соглашений), в сельском хозяйстве, энергетике, в области инфраструктуры.

Однако в указанный период попытки интеграции **не были успешными, поскольку:**

- национальные экономики стран региона изначально формировались на основе потребностей метрополий, были ориентированы на экспорт совпадающих по своим характеристикам товаров и оказались малоприспособленными к внутриконтинентальной торговле;
- отсутствовало необходимое транспортное сообщение между странами;
- плохо были развиты рыночные механизмы, в том числе интеграционные;
- сохранялись глубокие различия в уровнях экономического развития между странами, а распределение выгод от снятия внутрорегиональных барьеров происходило крайне неравномерно, нередко — за счет менее развитых партнеров;
- имели место острые противоречия между странами, в том числе политические, и ощутимое антиинтеграционное внешнее влияние, прежде всего со стороны США.

В результате произошло преобладание формальной интеграции над реальной. Ставились амбициозные задачи, а механизмы интеграции были недостаточно гибкими, что нередко вело к провалу планов, разочарованиям и пессимизму участников интеграционных проектов.

Известные латиноамериканские ученые Ф. Тоуми, Эльса Кардосо де Да Сильва считали: **главная причина неудачи** региональной экономической интеграции на континенте лежала **в самой стратегии импортозамещения** (развитие местной обрабатывающей промышленности под защитой высоких тарифов для удовлетворения внутреннего спроса, сокращения импорта, особенно потребительских товаров). По существу, проводился **курс на автаркическое развитие** экономики. Сохранялись низкий платежеспособный спрос внутреннего рынка¹ и низкая же конкурентоспособность продукции, созданной в тепличных условиях; отсутствовали рычаги модернизации огромного и отсталого аграрного сектора. Рост импорта новой техники оказывал давление на валютные резервы стран при хронической недогрузке промышленных мощностей (до 50%) и т.д.

К этому необходимо прибавить неблагоприятные внешние условия — энергетический и валютный кризис 1970-х гг., внутривосточные экономические и политические кризисы. В 1970-е и в первой половине 1980-х гг. во многих латиноамериканских странах сократился ВВП как абсолютно, так и в расчете на душу населения, росли бюджетные дефициты, инфляция.

Все это **затрудняло осуществление согласованных действий** и в конечном счете вело к стагнации и затуханию интеграционного процесса.

Таким образом, **первые результаты регионального сотрудничества в Латинской Америке не принесли ожидаемого эффекта**, хотя был накоплен (и впоследствии переосмыслен) немалый опыт хозяйственного взаимодействия.

В 1980-е гг. Латинская Америка испытала глубокий финансово-экономический кризис, обернувшийся для нее «**потерянным десятилетием**». Однако основные страны континента, в том числе Аргентина, Бразилия и Чили, смогли перейти к реализации стратегий экономического роста, предполагающих ориентацию на свободный рынок и поддержку экспортной торговли. Приватизация и дерегулирование экономики привели к возобновлению интереса международных компаний к рынкам континента.

В 1990-х гг. сначала в странах Южного конуса (Бразилия, Аргентина, Чили, Уругвай), а затем с разной скоростью и в других госу-

¹ Для большинства отраслей экономики стран Южной Америки внутренний рынок и до настоящего времени слишком мал, чтобы на нем можно было получить экономию от масштаба посредством использования серийного производства. Кроме того, ограниченность местных рынков не позволяет обострить конкурентную борьбу между отечественными производителями, что приводит к повышению цен на товары, произведенные на внутреннем рынке, по сравнению с ценами на эти же товары на других рынках.

дарствах континента начинается **волна модернизации национальных экономик на основе реформ:**

- переход к широкой либерализации национальных экономик (дерегулирование — приватизация — открытые границы);
- формирование экономик открытого типа, связанных с мировым рынком товаров и капиталов (последнее предполагало приток иностранных инвестиций);
- постепенное смягчение проблемы внешней задолженности;
- возвращение к демократии в подавляющем большинстве стран и разрядка напряженности в отношениях между латиноамериканскими государствами.

В 1991—1994 гг. Латинская Америка вступила в полосу экономического подъема, притока иностранного капитала, стабилизации жизненного уровня. Ими достигнут прогресс в переработке сырья и продовольствия, а Мексикой — еще и в подключении к производственным сетям ТНК через специализацию на технически несложных трудоемких операциях. Это способствовало оживлению латиноамериканского экспорта и улучшению внешнеэкономического баланса в большинстве стран региона¹. 1996—1997 гг. вновь дали рекордный рост ВВП в регионе. В 1997 г. показатель душевого дохода достиг докризисного уровня 1981 г. Однако в ходе приватизации и из-за резко ужесточившейся экономии бюджетных средств, а также усилившейся конкуренции с государствами Азиатско-Тихоокеанского региона страны Латинской Америки заметно ухудшили свои позиции в производстве машинотехнической продукции (исключая авто-, а в Бразилии и авиастроение). Стремительно возросла внешняя финансовая и технологическая зависимость стран региона. В 1999—2003 гг. финансовые кризисы обрушились на ряд стран Латинской Америки, охватив Венесуэлу, Аргентину и другие государства. Одновременно усиливается борьба стран континента против неолиберальной модели мировой торговли в условиях глобализации и закрепления позиций иностранных ТНК в национальных экономиках, что также объединяло и формировало близкие идейные тенденции и задачи.

В условиях глобализации региональная экономическая интеграция рассматривается латиноамериканскими странами как важнейшее средство социально-экономического развития и обретения подлинной экономической независимости от промышленно развитых стран (в том числе — в идеале — в валютно-финансовом, технико-технологическом и других аспектах), усиления своих позиций в мировой экономической и политической системах, более адекватного

¹ См.: Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. акад. А.А. Лыкина; ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007. — С. 65.

и отвечающего интересам стран участия в международном разделении труда. Интеграционная политика субрегиональных объединений на рубеже веков изменяется, качественно трансформируются ее цели, механизмы, масштабы.

Основные особенности новой волны экономической интеграции:

- открытый регионализм (интеграция, основанная на низких таможенных барьерах и одновременно более открытая для мирового сообщества, призванная стимулировать одновременно и национальную, и региональную конкурентоспособность);
- важный ориентир для субрегиональной экономической интеграции — международные правила, закрепленные в документах ГАТТ–ВТО;
- пересмотр механизмов интеграции, ставка на многосторонность и гибкость методов интеграции;
- перезаключение (переоформление) старых договоров уже функционирующих групп и формирование новых объединений;
- сочетание региональной и субрегиональной интеграции и развитие отношений между различными группами;
- возможность одновременного участия страны в нескольких объединениях.

Но главное — неолиберальные реформы способствуют развитию рынков и рыночных механизмов, а следовательно, активизируют интересы национального бизнеса, предпринимательских структур, позволяя легко осуществить конвергенцию экономических политик, привлечь иностранные инвестиции для модернизации национальных экономик и выполнения региональных программ.

Новая интеграционная политика на континенте дает существенные результаты, прежде всего количественные. Развитие интеграционных процессов привело к появлению на карте континента сложной мозаики различных группировок, имеющих региональный или субрегиональный характер. Они различны по задачам, составу участников, истории создания. В настоящее время, по данным Всемирного банка, в Латинской Америке выделяют 22 интеграционных соглашения. Их условно можно подразделить на две группы. Они различаются как принципами сотрудничества, так и его результатами.

Первая группа — соглашения «первого поколения», или первой волны интеграции. Ее создание осуществляется на основе демонстрационного эффекта, охватывает узкую сферу взаимодействия (главным образом, взаимную торговлю) и предполагает принципы закрытого регионализма. Пример такого подхода — ЛАСТ.

Вторая группа соглашений (вторая волна интеграции) отличается более широким охватом и глубиной интеграционного взаимодействия на основе координации макроэкономической политики, общих правил в отношении политики правительственных закупок,

защиты прав интеллектуальной собственности, регулирования сферы услуг, конкурентной политики и правил происхождения товаров (например, ЦАОР, МЕРКОСУР и др.). Она стимулирована резким обострением в условиях глобализации международной конкуренции, борьбы за стратегические природные ресурсы, кризисом рыночно-либеральной модели в ряде развивающихся стран¹. Начиная с 2003 г. интеграционные процессы в Латинской Америке стимулировались также положительными изменениями в национальных экономиках (успешное развитие Аргентины и Венесуэлы в указанный период, стабильное экономическое развитие Бразилии), а также благоприятной для этих стран мировой конъюнктурой 2003–2006 гг.

Интеграционные процессы в Южной Америке представляются весьма интересными с теоретической и практической точки зрения² (табл. 12.1).

12.2. Латиноамериканская ассоциация интеграции

Латиноамериканская ассоциация интеграции, ЛАИ (*Latin American Integration Association, LAIA*)³ создана на основе Договора Монтевидео, подписанного 12 августа 1980 г. и вступившего в силу в 1981 г. Она включает 12 государств Латинской Америки: Аргентину, Боливию, Бразилию, Венесуэлу, Колумбию, Кубу (вступила в ЛАИ 26 июля 1999 г.), Мексику, Парагвай, Перу, Уругвай, Чили, Эквадор, занимая площадь более 20 млн кв. км с населением более 500 млн чел.

ЛАИ заменила существовавшую с 1960 г. Латиноамериканскую ассоциацию свободной торговли (ЛАСТ), договор о создании которой также подписан в Монтевидео и послужил основой развития латиноамериканской экономической интеграции.

Договор о создании ЛАСТ (*Latin American Free Trade Agreement, LAFTA*) подписали Аргентина, Бразилия, Мексика, Парагвай, Перу, Уругвай и Чили 18 февраля 1960 г. в Монтевидео, он вступил в силу 2 июня 1961 г. Он **открыт** для присоединения других стран Латинской

¹ См.: Романова З. Латинская Америка: региональная интеграция на новом витке развития // МЭ и МО. — 2005. — № 10. — С. 88–98.

² Проблемам развития международной экономической интеграции Латинской Америки на современном этапе, и особенно созданию Южноамериканского сообщества наций, уделяется значительное внимание латиноамериканскими исследователями, среди которых можно выделить следующих авторов и их работы: Buenaco Gilberto. *Hacia la construcción de la Comunidad sudamericana de naciones*. — Lima-Перу, 2005; Cardon Diego. *Tiene futuro la Comunidad Sudamericana de Naciones?* — De Foreign Affairs En Español, Columbia, 2005; Compadoncio Humberto. *Alances de la integración energética regional: El caso del gas de Camisea*. — Lima-Перу, 2005.

³ См.: <http://www.aladi.org> — официальный сайт ЛАИ.

Таблица 12.1

Основные этапы латиноамериканской экономической интеграции и их особенности

Период	Внутриэкономическая ситуация	Интеграционные тенденции	Идеи и основы	Внешние факторы
1960-е гг.	Экономический подъем стран Латинской Америки, быстрый рост внутринациональной торговли, совмещение организационно-инвестиционных проектов (инфраструктура), либерализация некоторых нормативов инвестиций. Импортзамещающая индустриализация	Появление и усиление интеграционных процессов	Защитный регионализм (латиноамериканская направленность)	Замыслы региональной интеграции строились во многом на схемах ЕС (предотвращая опасность латиноамериканской интеграции)
1970-е гг.	Возникновение проблем задолженности на фоне отрицательных торговых и платежных балансов, массовая национализация иностранных собственности, введение новых нормативов в отношении зарубежных инвестиций, нацеленность интеграционных процессов в пользу местного предпринимательства	Появление дезинтеграционных тенденций	Открытый регионализм. Ориентация на развитие «вовнутрь» сочетается с концепцией сотрудничества со странами других регионов и континентов	Мировые энергетические и валютные кризисы
1980-е гг.	Быстрый рост внешней задолженности, сокращение объемов внутринациональной торговли и ухудшение ее структуры (сокращение в экспорте удельного веса готовой продукции); утечка капитала; усиление сотрудничества с ЕС, США, Японией (ожидалась инвестиционно-технологическая помощь)	Усиление дезинтеграционных тенденций («плотерные десятилетия»)	Открытый регионализм с допятием с более широким маневренностью в интеграционных приоритетах и «скопостях» объединительных проектов	
1990-е гг.	Усиление открытости национальных экономик, активизация привлечения иностранных инвестиций, дальнейший рост внешней задолженности; количественный рост интеграции и переход к экспортно-ориентированной модели	Оживление интеграционных процессов	Первоначально концепция открытого регионализма латиноамериканская направленность	Развал мировой социальной системы, СЭВ и СССР
2000-е гг.	Экономический подъем стран Латинской Америки; быстрый рост внутринациональной торговли; совмещение организационно-инвестиционных проектов (энергетика, транспорт и др.); межблоковое сотрудничество, сотрудничество с ЕС (конкуренция NAFTA)	Количественное и качественное усиление интеграционных процессов		Глобальная нелиберальная волна

Источник: составлено автором.

Америки, и уже в 1961 г. к ассоциации присоединились Колумбия и Эквадор, в 1966 г. — Венесуэла, а в 1967 г. — Боливия.

Таким образом, ЛАСТ объединила 85% стран Латинской Америки и Карибского бассейна, крупных и средних по объему ВВП.

Предпосылками субрегиональной экономической интеграции. помимо географического фактора и наличия общих границ (а также выгодного географического положения), исторической, культурной, ментальной, религиозной, языковой общности стран Центральной Америки, стали: близость уровней социально-экономического развития; единство целей и задач во внутренней (политической, экономической и социальной) и внешней сферах, в том числе на перспективу.

Цель ЛАСТ — ускорить темпы экономического роста стран-участниц, противостоять экономическому давлению со стороны развитых держав, в первую очередь США и Западной Европы. Договор о создании ЛАСТ и ряд последующих соглашений предполагали создание зоны свободной торговли до 1980 г. путем постепенной отмены тарифных ограничений в торговле между участниками объединения, проведение согласованной экономической политики, направленной на развитие ведущих отраслей народного хозяйства, координацию и кооперирование производства некоторых товаров.

Высший орган ЛАИ — ежегодная встреча на высшем уровне, исполнительный орган — постоянный исполнительный комитет. Политические органы ЛАИ — Совет министров иностранных дел, Конференция по оценке состояния региональной интеграции и унификации субрегиональных процессов, идущих под эгидой Ассоциации, и Комитет представителей.

В деятельности ЛАСТ сохранялись **трудности**, в значительной степени обусловленные отсталостью экономики большинства стран-участниц, недостаточным развитием межотраслевых связей, узостью внутреннего рынка, существованием феодальных пережитков в сельском хозяйстве, а также спецификой механизма интеграции. Так, согласно договору создана жесткая тарифная система, в ряде случаев себя не оправдывавшая, а с позиции сегодняшнего дня — неэффективная. Страны должны были предоставить режим наибольшего благоприятствования всем членам ассоциации, а не только основным своим партнерам, что в дальнейшем привело бы к взаимной выгоде. На практике страны перестали предлагать своим приоритетным партнерам товары по льготным тарифам, поскольку это автоматически распространялось и на других членов ЛАСТ. В конечном счете конкурирующие производители из третьих стран стали наносить серьезный ущерб национальным экономикам стран-участниц ЛАСТ.

В этой связи уже к середине 1960-х гг. наметились расхождения в перспективах дальнейшего объединения латиноамериканских стран. С начала 1965 г. стала проводиться кампания по пересмотру «Договора Монтевидео», инициатором которой выступили Андские государства. Представители этих стран пришли к заключению, что процесс импортозамещающей индустриализации исчерпал себя. Дальнейшее развитие промышленности наталкивается на узкие национальные рынки, и стимулировать его можно только на региональной основе с помощью специализации и кооперирования производства. Для этого необходимо форсировать экономическую интеграцию, что и предложили Чили, Колумбия, Венесуэла и Эквадор. Однако крупнейшие страны континента — Аргентина и Бразилия были не расположены поддерживать планы пересмотра Договора Монтевидео. В результате данной дискуссии в апреле 1969 г. министры иностранных дел Аргентины, Бразилии, Боливии, Парагвая и Уругвая подписали договор об экономической интеграции и совместном освоении бассейна Ла-Платы — «Договор Бразилия» (назван по месту подписания) — об основании Ла-Платской группы. В свою очередь, Чили, Перу, Колумбия, Эквадор и Боливия подписали в 1969 г. «Договор Картахены» о создании Андской группы.

Таким образом, развитие ЛАСТ столкнулось с рядом трудно преодолимых препятствий. К началу 1970-х гг. большинство участников ЛАСТ в большей степени интегрировались с третьими странами, нежели друг с другом.

В 1974—1975 гг., когда стало ясно, что переговоры о либерализации торговли все более заходят в тупик, в Буэнос-Айресе, Кито и Монтевидео прошли совещания государств — участников ЛАСТ. Оказалось, что ни по одному сколько-нибудь существенному вопросу они не смогли прийти к соглашению. Наконец, на очередной, XIX конференции ЛАСТ в ноябре 1979 г. признан провал попыток создать зону свободной торговли и решено перестроить структуру Ассоциации по новой схеме.

Наиболее существенное отличие ЛАИ от ЛАСТ состояло в опоре организации на принцип двусторонности. Новый договор допускал заключение специфических торговых соглашений с несколькими или даже с одной страной. Было констатировано: общее снижение тарифов не служит целям ускорения и развития латиноамериканской региональной экономической интеграции, которая должна углубляться постепенно, в результате подписания участниками преференциальных торговых соглашений, рассматривавшихся как «строительные блоки» для полного снятия тарифных ограничений в будущем.

По договору 1980 г. (о создании ЛАИ) все страны-участницы разделены на три группы: страны с относительно низким уровнем развития (Боливия, Парагвай, Эквадор); страны со средним уровнем

развития (Венесуэла, Колумбия, Перу, Уругвай, Чили); относительно более развитые страны (Аргентина, Бразилия, Мексика).

Участники Ассоциации обязались предоставить друг другу торговые преференции, причем наибольшее их количество предоставляют страны последней группы, а наименьшее — первой.

Таким образом, произошел радикальный пересмотр механизмов экономической интеграции в регионе, заложенных в «Договоре Монтевидео» 1960 г., что стало одной из причин усиления латиноамериканской экономической интеграции.

Цель ЛАИ — содействие процессам субрегиональной экономической интеграции в Латинской Америке через выработку ее общих правовых принципов и норм. Государства-участники используют Ассоциацию для достижения договоренностей в сфере взаимной торговли и других направлений интеграции, которые затем регистрируются в ЛАИ. Основная задача объединения — содействовать развитию регионального экономического сотрудничества и торговли путем создания общего рынка и поэтапной либерализации торговли в рамках объединения.

Основные направления работы ЛАИ:

- расширение и регулирование двусторонней торговли;
- содействие формированию взаимодополняемости (комплементарности) национальных экономик;
- полномасштабное развитие экономического сотрудничества и создание общего рынка латиноамериканских стран.

Организационная структура ЛАИ включает в себя как политические органы (Совет министров иностранных дел, Конференцию по оценке процесса интеграции, Комитет постоянных представителей), так и технический (Генеральный секретариат).

Высший орган ЛАИ — Совет министров иностранных дел, в компетенцию которого входит определение основных направлений интеграционного процесса.

В задачи Конференции по оценке процесса интеграции, созываемой раз в три года, входит анализ эволюции интеграционного процесса, а также изучение возможностей его углубления. В последнее время заседания Конференции не проводятся.

Комитет представителей — это постоянный политический орган Ассоциации, который рассматривает вопросы, связанные с реализацией задач, определенных в Договоре Монтевидео. В его состав входят постоянные представители всех государств-членов ЛАИ с правом одного голоса, а также по одному заместителю.

Задачи Генерального секретариата: изучение и оценка хода интеграционного процесса; выработка и внесение предложений по выполнению положений Договора Монтевидео; консультационная и техническая поддержка государствам-членам в ходе переговоров в

рамках ЛАИ. Штаб-квартира объединения — в г. Монтевидео (Уругвай).

В ходе заседания Комитета постоянных представителей в июле 2005 г. принят ряд резолюций, определяющих новую структуру Генерального секретариата ЛАИ. Созданы шесть департаментов (соглашений и переговоров; развития торговли и конкурентоспособности; физической интеграции и объединения информационных систем; содействия экономически относительно менее развитым странам региона; международного сотрудничества; информации и статистики), служба юридической поддержки, административное управление и управление по связи и организационным вопросам.

Договоренности, достигнутые в ЛАИ, затрагивают различные сферы отношений между латиноамериканскими государствами. Среди них — взаимное снижение и отмена таможенных тарифов, развитие торговли, экономическая взаимодополняемость, торговля сельскохозяйственной продукцией, сотрудничество в области финансов, налогообложения, таможенной и санитарной политики, защита окружающей среды, научно-техническое сотрудничество, развитие туризма и др. Кроме того, в рамках Ассоциации реализуются проекты в сфере физической интеграции (перемещения физических лиц), налаживания обмена торгово-экономической информацией.

В рамках ЛАИ заключены многочисленные двусторонние соглашения об экономической взаимодополняемости, предусматривающие взаимное снижение и отмену таможенных тарифов, сотрудничество в области финансов, налогообложения, таможенной и санитарной политики, в научно-технической сфере и др. Предусмотрена система преференций для государств с относительно более низким экономическим развитием. В настоящее время к этой категории относятся Боливия, Парагвай и Эквадор.

На определенном этапе ЛАИ внесла существенный вклад в становление процессов экономической интеграции в Латинской Америке, создав международно-правовые предпосылки возникновения и эволюции крупнейших субрегиональных объединений — Андского сообщества (АС) и МЕРКОСУР, а также способствовала заключению и унификации двусторонних экономических соглашений.

Вместе с тем ряд базисных положений Договора Монтевидео, конечной целью которого является создание общего рынка, в настоящее время фактически не действует.

Сегодня ЛАИ все больше рассматривается в регионе как исключительно консультативный механизм, функции которого сводятся к отслеживанию выполнения двусторонних и многосторонних торгово-экономических соглашений, выработке рекомендаций по урегулированию связанных с ними проблем, учету и обобщению статистических данных.

Руководство ЛАИ предпринимает шаги по активизации ее участия в развитии интеграционных процессов в регионе, ведет поиск возможностей более полного использования потенциала Ассоциации в качестве вспомогательного механизма, форума обсуждения состояния и перспектив интеграции на континенте. Однако их результативность во многом будет зависеть от готовности к этому стран—членов ЛАИ.

ЛАИ развивает взаимодействие с внерегиональными партнерами, обладающими статусом наблюдателей (в настоящее время это 17 государств, в том числе Россия (с 1993 г.), а также 9 международных и региональных организаций).

12.3. Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР)

Центральноамериканский общий рынок, ЦАОР¹ (англ.: *The Central American Common Market, CACM*, исп.: *Mercado Comon Centroamericano, МССА*) создан Гватемалой, Гондурасом, Никарагуа и Сальвадором. Договор о создании Центральноамериканского общего рынка подписан 13 декабря 1960 г. на конференции в Манагуа (Никарагуа). Соглашение ратифицировано и начало действовать в 1961 г. В 1963 г. к соглашению присоединилась Коста-Рика, а в 2002 г. — Панама. Таким образом, в настоящее время членами ЦАОР являются шесть стран с общей территорией 422,6 тыс. кв. км и численностью населения около 38 млн чел. ЦАОР — один из первых в мире интеграционных блоков развивающихся стран; является юридическим лицом международного права, которое располагает в каждом из государств-членов самыми широкими полномочиями. Одна из характерных особенностей ЦАОР заключается в наличии большого количества документов, что обусловлено значительными трудностями и разногласиями при подготовке интеграционных проектов. В дополнение к договору подписан ряд соглашений и протоколов (о единых таможенных пошлинах, финансовом стимулировании промышленности, о зерновых и т.д.).

Высший орган ЦАОР — Совет, состоящий из министров экономики стран-участниц, координирует экономическую политику. Исполнительный комитет выполняет административные функции. Текущей работой занимается Постоянный секретариат. Штаб-квартира — в г. Гватемала.

Общие **внутренние экономические** проблемы стран субрегиона: узкий внутренний рынок и низкий подушевой доход; нехватка источников накопления и финансирования; повышенная роль внешней торговли, внешних факторов развития и огромные социальные дисбалансы (безработица, преступность при высоком приросте на-

¹ См.: www.sieca.org.gt — официальный сайт Центральноамериканской экономической интеграции (Центральноамериканский общий рынок).

Развитие внешней торговли (включая внутрирегиональную)

			1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
ЛАИ	экспорт	I	115,5	129,2	137,6	146,3	172,4	207,6	200,6	219,9
		II	13,4	15,8	19,7	24,0	28,8	36,0	38,8	45,0
		III	11,6	12,2	14,3	16,4	16,7	17,3	19,3	20,5
	импорт	I	92,9	123,8	146,7	166,5	195,7	216,0	249,4	296,1
		II	14,0	17,1	21,1	24,3	29,8	36,5	40,9	47,1
		III	15,1	13,8	14,2	14,6	15,2	16,9	16,4	15,9
ЦАОР	экспорт	I	4,4	4,4	4,8	6,0	6,3	7,3	7,6	10,7
		II	0,67	0,78	0,99	1,1	1,3	1,6	1,7	2,0
		III	15,2	17,7	20,6	18,3	20,6	21,9	22,4	18,7
	импорт	I	6,5	6,8	9,0	9,7	10,8	11,8	12,4	15,7
		II	0,6	0,8	1,1	1,2	1,3	1,5	1,6	2,0
		III	9,2	11,8	12,2	12,4	12,0	12,7	12,9	12,7

Примечание: I — стоимостный объем экспорта/импорта, млрд долл.; II — стоимостный объем внутрирегионального экспорта/импорта; III — доля взаимной торговли в валовом показателе.

селения); схожесть природно-климатических условий; периодически случающиеся природные бедствия — ураган в середине 2005 г. сопровождался человеческими жертвами.

Схожие структуры национальных экономик, основанных главным образом на производстве ограниченной номенклатуры сельскохозяйственных товаров («банановые республики») и туризме, а также необходимость в проведении структурных реформ являются одновременно факторами, и содействующими интеграции, и тормозящими ее (табл. 12.2). Экономике стран субрегиона изначально не являются взаимодополняемыми и взаимоориентированными, а традиционно находятся в большой и разносторонней зависимости от внешнего рынка. С одной стороны, их главная отрасль экономики — сельское хозяйство — ориентировано на обслуживание внешнего рынка, с другой — при относительно слабом развитии обрабатывающей промышленности они нуждаются в широком круге товаров промышленного и потребительского назначения, не производимых на местном рынке.

Субрегиональные факторы, имеющие центробежные последствия¹:

- ограниченность финансово-экономических, технологических и людских ресурсов, присущая малым развивающимся странам, большая зависимость от внешних факторов роста;

¹ См.: Романова З. Центральная Америка — непростые проблемы // Экономист. — 2006. — № 12. — С. 75.

Таблица 12.2

ЛАИ и ЦАОР в 1990–2008 гг., млрд долл. и %

1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
259,2	274,5	336,0	319,8	323,0	351,7	438,3	526,2	640,8	713,0	801,0
43,6	35,2	44,3	41,7	37,0	40,4	57,7	71,7	91,7	103,4	121,8
16,8	12,8	13,2	13,0	11,5	11,5	13,2	13,6	14,3	14,5	15,2
311,5	298,6	352,0	344,9	378,5	326,7	402,7	468,2	562,9	652,9	724,3
46,7	38,6	47,9	46,3	39,7	44,2	61,6	79,2	100,6	114,3	129,6
15,0	12,9	13,6	13,4	10,5	13,5	15,3	16,9	17,9	17,5	17,9
12,7	16,0	13,5	12,0	14,2	15,6	17,1	21,5	29,9	21,2	29,3
2,0	2,2	2,6	2,7	2,8	3,2	3,6	4,1	5,0	3,39	
15,7	13,8	19,3	22,5	19,7	20,5	21,1	19,1	16,7	16,0	
18,9	21,5	21,2	21,9	24,7	26,7	30,2	36,3	41,8	47,4	54,4
2,2	2,4	2,7	2,8	2,9	3,1	3,2	4,1	5,1	5,5	
11,6	11,2	12,7	12,8	11,7	11,6	10,6	11,3	12,2	12,7	

Источник: составлено и рассчитано автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008; WTO, International Trade Statistics, 2009.

- практически отсутствие главного энергетического ресурса — нефти и связанное с этим удорожание импорта при периодическом падении цен на экспортируемые кофе и бананы (подчас ниже себестоимости). Ужесточение в условиях глобализации международной конкуренции в совокупности со стихийными бедствиями предопределяли в последнее время низкие темпы роста, иногда ниже прироста населения;
- важное геостратегическое положение субрегиона, расположенного на стыке двух океанов, на пересечении торговых путей Северной и Южной Америки.

Внешние факторы развития стран ЦАОР достаточно неблагоприятны в силу:

- перманентного экономического давления со стороны США, причем в наибольшей степени такое давление ощущают основные сегменты национальных хозяйств.
- сохранение сильных позиций иностранных, прежде всего американских, ТНК в экономике, в том числе участие их представителей в интеграционных органах;
- зависимость от внешнего рынка в торговле стран региона.

Мировые кризисы с особой остротой сказываются на малых карибских государствах с их уязвимой экономикой, что еще раз продемонстрировал глобальный кризис 2007–2009 гг. Поэтому объедине-

ние усилий стран субрегиона для смягчения неблагоприятного воздействия глобализации является важнейшей задачей.

Свое название ЦАОР получил по конечной цели — ликвидировать внутренние торгово-таможенные границы и сформировать общий рынок, т.е. свободное перемещение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. Участники объединения договорились постепенно либерализовать взаимную торговлю, ввести в действие единую центральноамериканскую таможенную номенклатуру, применять единый таможенный тариф «общего рынка» в отношении третьих стран. Договор запрещает субсидирование экспорта и «нелояльную конкуренцию», рассматривает вопросы финансирования экономического развития на основе регионального равенства, определяет режим транспорта и транзитных перевозок, предусматривает унификацию налоговых стимулов промышленного развития, разрешает свободное движение рабочей силы и капиталов в пределах территории стран-участниц.

Среди задач объединения — оптимизация использования водных и энергетических ресурсов.

Этапы развития субрегиональной экономической интеграции и их характеристики.

Первый этап — 1960— начало 1970-х гг. (задача — интеграция рынков):

- 1965 г. — введение единого таможенного тарифа (последовательно созданы зоны свободной торговли и таможенного союза);
- либерализация взаимной торговли товарами, составляющими 98% единой центральноамериканской таможенной номенклатуры, т.е. основная часть внутризонального товарооборота стран удалось освободить от таможенных пошлин;
- рост товарооборота, в том числе взаимного (в 1974 г. товарооборот в рамках ЦАОР составил 535 млн долл. по сравнению с 80 млн долл. в 1961 г.; удельный вес внутризонального экспорта в общем экспорте стран-членов ЦАОР возрос за тот же период с 7 до 29%);
- некоторое улучшение товарной структуры внутризонального товарооборота (значительно возросла торговля готовыми промышленными изделиями, особенно тех отраслей промышленности, которые перерабатывают сырье несельскохозяйственного происхождения);
- рост ПИИ, прежде всего из США, в страны субрегиона — с 37 млн долл. в 1960 до 750 млн долл. в 1972 г.;
- началось формирование совместных промышленных объектов, готовились преференции для менее развитых стран.

- создана система взаимных расчетов на основе общей расчетной валюты — центральноамериканского песо, равного по курсу доллару США (введена с 1962 г.).

Интеграция в промышленности, сельском хозяйстве, электроэнергетике, транспорте и связи развивалась медленно. Интегрировались отрасли промышленности, по которым было возможно самообеспечение в рамках ЦАОР. Согласованы меры по созданию интегрированных предприятий по производству автопокрышек, каустической соды, инсектицидов, удобрений, фанеры, муки; координируется производство зерновых, разработаны четыре проекта объединения энергосистем. В целом в указанный период обрабатывающая промышленность в Центральной Америке развивалась быстрее, чем в большинстве государств Латинской Америки. Это развитие давало как странам, так и блоку в целом ощутимые результаты (табл. 12.3).

Таблица 12.3

Характеристика обрабатывающей промышленности стран ЦАОР

До развития сотрудничества в рамках ЦАОР	После создания ЦАОР
Пищевая отрасль Деревообрабатывающая Текстильная Обувная	Металлообрабатывающая отрасль Цементная Химическая Гидроэнергетика
Местное сырье	Сборочные предприятия

Источник: составлено по: Stevens, Willy J. Trienta y cinco anos del Mercado comun centroamericano. — Costa Rica, 1996.

В то же время создание ЦАОР не способствовало решению наиболее насущных проблем социально-экономического развития стран Центральной Америки: преодолению монокультурного характера их экономики, ослаблению зависимости этих стран от иностранных ТНК, прежде всего американских, проведению аграрных реформ, повышению жизненного уровня.

Второй этап: середина 1970-х — 1980-е гг. (период трудностей и противоречий). Основные проблемы 1970-х гг.:

- осложнение состояния торгового и платежного балансов;
- снижение общих темпов роста;
- потребности в инвестиционных средствах подталкивали к внешним займам с последующим оттоком валютных средств за рубеж.

Таким образом, проблемы интеграционного развития были связаны главным образом с относительно низким уровнем мировых цен на товары центральноамериканского экспорта, с недостатком ресурсов для осуществления капиталовложений в многонациональные проекты, с деятельностью ТНК (более 75% промышленных предприятий, на которые распространяются договоры ЦАОР, принадлежат иностранному капиталу, главным образом капиталу США) и внешним экономическим и политическим давлением, включая энергетические кризисы. Эти проблемы породили попытки стран решить ряд задач интеграции за счет более слабых в экономическом отношении партнеров.

В первой половине 1980-х гг. в странах ЦАОР имели место следующие тенденции:

- снижение темпов роста;
- уменьшение доли промышленности в ВВП;
- моральный и физический износ производственного и инфраструктурного оборудования;
- замедление технического обновления;
- разрыв торговых отношений и развернувшаяся «торговая война» между партнерами по ЦАОР (доля внутризональной торговли снизилась до 15%, экспортная структура стала менее разнообразной, а между членами сообщества стала нарастать конкуренция);
- политические и социальные конфликты, обернувшиеся большими материальными потерями.

Торможение наметилось и в базисных проектах — создание единой энергетической системы отодвинуто на 2007 г., а для ее завершения необходимы более 500 млн долл.

В 1986—1990 гг. центральноамериканскими странами предпринимались беспрецедентные усилия в направлении решения указанных проблем и вывода субрегиональной интеграции на новый уровень. Тема интеграции представлена на всех субрегиональных форумах.

Третий этап: 1990-е гг. (трансформация).

В начале 1990-х гг. на основе ЦАОР возникла **Центральноамериканская интеграционная система (ЦАИС)** с более умеренными объединительными целями. Ее членом стала Панама, наблюдателями — Мексика, Испания и Китай. Изменились подходы к пониманию целей и задач интеграции и методов их достижения.

Во-первых, основой субрегиональной экономической интеграции стали **принципы открытого регионализма**. Этот подход предполагал поиски путей наиболее оптимальной интеграции стран-участниц не только на субрегиональном уровне, но и на глобальном — в мировую торговую систему. Координация и гармонизация политики на региональном уровне — необходимое условие для постоянства и стабильности процесса интеграции в систему мирового хозяйства. В период

1995–1998 гг. сформировалась институциональная база, сочетающая экономические, политические, социокультурные и природоохранные направления интеграции.

Во-вторых, новая организационная структура предполагала **наднациональное регулирование** (Центральноамериканский парламент действует лишь частично, соглашение еще не ратифицировано всеми странами). Сегодня в структуру ЦАИС входят: совещания президентов (высшая инстанция), Совет министров (представлен главами правительств), Исполнительный комитет (состоит из постоянных представителей президентов стран-членов), совещание вице-президентов, Центральноамериканский суд, Совет сообщества, постоянный секретариат, Центральноамериканский банк экономической интеграции. Успешному функционированию органов ЦАИС способствует поддержка международного сообщества, например механизм проведения конференций Сан-Хосе.

В-третьих, достигнута **макроэкономическая стабилизация**. Рост торговли стимулировался созданием таможенного союза. В 2000 г. страны ввели общий таможенный тариф со ставками пошлин от 0 до 15%. В то же время в 1990–2008 гг. доля взаимной торговли среди стран-членов Центральноамериканского общего рынка не превышала 15%.

В-четвертых, в связи с созданием НАФТА, и особенно финансовым кризисом в Мексике (1994), произошло некоторое обострение противоречий между странами субрегиона и США. Участие Мексики в НАФТА негативно отразилось на возможностях экспорта стран Центральной Америки в США. Трудный, напряженный процесс поисков компромиссов в мае 2004 г. завершился подписанием между США и пятью странами Центральной Америки соглашения о создании Центральноамериканской зоны свободной торговли; в августе того же года к нему присоединилась Доминиканская Республика. С Панамой решено вести параллельные двусторонние переговоры о либерализации внешнеэкономических отношений. В июле 2005 г. конгресс США одобрил соглашение о Центральноамериканской зоне свободной торговли с участием своей страны (7 членов)¹.

Сложная ситуация в целом в Латинской Америке, и особенно в малых странах, создается в связи с крупным и нарастающим внешним долгом, что предъявляет особые требования к международной торговле. Под давлением кредиторов, и в первую очередь МВФ, выражающего в собирательной форме интересы центров, и особенно США, страны субрегиона должны обеспечивать актив торгового ба-

¹ США традиционно проявляют к Карибскому региону большой интерес и с помощью различных рычагов оказывают воздействие на это важное рыночное пространство. Для них данное сообщество занимает в торговле третье место после Мексики и Бразилии, и с ним они имеют постоянный актив торгового баланса — экспорт составляет 8 млн долл., импорт — 4 млн.

ланса, чтобы покрывать платежи в счет внешнего долга. Для малых стран субрегиона подобная необходимость оборачивается двумя вынужденными действиями:

- форсированием экспорта, который у них носит преимущественно сырьевой или полуфабрикатный характер. При наличии на глобальном рынке большого количества поставщиков такой продукции указанное форсирование ведет к дальнейшему обострению конкурентной борьбы, снижению мировых цен, т.е. уменьшению валютной выручки и без того ограниченного экспорта. В 2002–2008 гг. у всех шести стран отмечался дефицит торгового баланса, особенно крупный — у Гватемалы;
- насильственным ограничением импорта, в том числе товаров, необходимых для поддержания воспроизводственного процесса. Такое ограничение препятствует осуществлению модернизации экономики, ведет к снижению общих темпов роста.

Помимо экономического сближения стран Центральной Америки и их деятельности в рамках субрегионального таможенного союза, активизировалась деятельность ЦАОР в формировании зоны свободной торговли с другими странами, разрабатывается ряд совместных программ, налаживается сотрудничество с другими латиноамериканскими интеграционными объединениями и третьими странами.

Так, за последние 12 лет (1996–2008) подписаны чилийско-центральноамериканское соглашение о содействии инвестициям, соглашение о формировании зоны свободной торговли с Чили и МЕРКОСУР. Есть ряд соглашений о двусторонних зонах свободной торговли — между Никарагуа и Мексикой (с 1997 г.), Коста-Рикой и Мексикой (с 1994 г.). В 2000 г. страны Северного треугольника (Сальвадор, Гватемала, Гондурас) подписали соглашение с Мексикой.

Развиваются отношения с Карибскими странами и государствами Азиатско-Тихоокеанского региона (Японией, Южной Кореей и др.). Немалый интерес к интеграции наблюдается со стороны Евросоюза. После многочисленных совместных конференций в 2003 г. решено укреплять сотрудничество с прицелом на создание в дальнейшем общей зоны свободной торговли.

Россия поддерживает дипотношения со всеми 33 государствами Латинской Америки и Карибского бассейна. Проводится линия на укрепление дружественных связей с государствами региона, наращивание взаимодействия на мировой арене, развитие торгово-экономического, инвестиционного, научно-технического и культурного сотрудничества.

Важное значение как на субрегиональном уровне в ЦАОР, так и во взаимодействии стран ЦАОР с третьими странами имеет зона свободной торговли Колон, созданная в Панаме в 1948 г. и начавшая функционировать в полном объеме как автономная территория со

своим регламентом с 1953 г. По торговому обороту (около 10 млрд долл. в год) эта зона уступает (или равняется) только аналогичной структуре в Гонконге. Масштабам торговых операций содействуют ее чрезвычайно выгодное географическое положение на стыке мировых путей, система технически оснащенных морских портов, способных принимать всевозможные суда, наличие современной системы связи, большие складские емкости. Здесь расположены филиалы и представительства 1,5 тыс. промышленных, торговых, инвестиционных и банковских компаний, штаб-квартиры которых находятся главным образом в США, а также Японии, Южной Корее, Тайване, Гонконге, Италии, Франции и некоторых других странах. В зоне свободной торговли фактически отсутствуют импортные и экспортные пошлины.

Таким образом, характерной чертой нынешнего этапа развития стран субрегиона является активизация интеграционных тенденций, которые все больше охватывают не только собственно торговые, но и другие ключевые направления сотрудничества как на внутриконтинентальном, так и на глобальном уровне.

Выводы

1. Развитие теорий и концепций экономической интеграции и практические шаги в этой области — одна из характерных черт развития латиноамериканских стран. Еще одна характерная черта — взаимосвязь экономических и политических процессов в странах континента. В Латинской Америке традиционно происходят интеграционные процессы в рамках ряда объединений, причем их деятельность в 1990-х, и особенно в 2000-х гг., значительно трансформируется. Идет поиск новых моделей экономической интеграции, при этом интеграция рассматривается в качестве абсолютно необходимой формы сотрудничества стран континента.

Ранее региональная интеграция развивалась нарастающими темпами. В современных условиях в ней прослеживается значительное усиление коллективного механизма защиты и обеспечения экономической безопасности.

2. Одним из первых интеграционных объединений латиноамериканских стран стала ЛАСТ (1960), переименованная в 1980 г. в ЛАИ. Сегодня Ассоциация включает в себя 12 стран, крупных и средних по производству ВВП. Договоренности, достигнутые в ЛАИ, затрагивают различные сферы отношений между латиноамериканскими государствами. Среди них — взаимное снижение и отмена таможенных тарифов, развитие торговли, экономическая взаимодополняемость, торговля сельскохозяйственной продукцией, сотрудничество в области финансов, налогообложения, таможенной и санитарной политики, защита окружающей среды, научно-техническое сотрудничество, развитие туризма и др. Кроме того, в рамках Ассоциации реализуются проекты в сфере физической интеграции, налаживания обмена торгово-экономической информацией.

3. В настоящее время ЛАИ представляет собой главным образом **консультативный механизм**, функции которого сводятся к отслеживанию выполнения двусторонних и многосторонних торгово-экономических соглашений,

выработке рекомендаций по урегулированию связанных с ними проблем, учету и обобщению статистических данных.

4. Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР) создан Гватемалой, Гондурасом, Никарагуа и Сальвадором. Договор о создании ЦАОР подписан 13 декабря 1960 г. и ратифицирован в 1961 г. В 1963 г. к соглашению присоединилась Коста-Рика. Страны-члены намеревались создать таможенный союз, но достигли только зоны преференциальной торговли. В первые годы функционирования ЦАОР снижение пошлин способствовало росту взаимной торговли, но в дальнейшем доля взаимного товарооборота в совокупной торговле снизилась. В 2000-х гг. ЦАОР удалось преодолеть негативные тенденции и сформировать таможенный союз. Активизировалось не только региональное сотрудничество, но и экономическое взаимодействие с другими странами, а также интеграционными группировками.

5. Для латиноамериканского континента характерно усиление интеграционных тенденций на субрегиональном уровне, что проявляется в росте и активизации деятельности интеграционных группировок и стремлении стран участвовать одновременно в нескольких интеграционных инициативах на континенте. Последнее в равной степени говорит об усилении тенденций открытого регионализма и о том, что до настоящего времени странами континента не найдены достаточно гибкие и соответствующие национальным интересам государств-участников механизмы экономической интеграции.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Назовите основные особенности и предпосылки латиноамериканской экономической интеграции.
2. Охарактеризуйте интеграционные процессы и их эволюцию в рамках ЛАИ.
3. Каковы основные цели и направления экономической интеграции в рамках ЦАОР?
4. Проследите эволюцию интеграционного процесса в рамках ЦАОР с учетом социально-экономической динамики стран-участниц.
5. Заполните таблицу:

	ЛАИ	ЦАОР
Год создания (реформирования)		
Страны-члены (укажите годы вступления и выхода из блока)		
Степень разнородности стран-участниц		
Штаб-квартира		
Уровень развития интеграции (декларируемый и достигнутый)		
Организационная структура		
Факторы формирования объединения (общие и специфические)		
Этапы развития		
Доля в мировом экспорте		
Основные товары экспорта		

6. Перечислите основные дезинтегрирующие факторы в Латинской Америке.
7. Сделайте выводы об основных проблемах развития латиноамериканской интеграции и перспективах ее развития.
8. Какое воздействие оказывают интеграционные процессы в Латинской Америке на социально-экономическое положение стран и их место в системе мирового хозяйства? Дайте развернутый ответ.
9. Каково влияние экономической интеграции в рамках НАФТА на развитие субрегиональных интеграционных блоков в Латинской Америке?
10. Какая из известных вам теорий интеграции в наибольшей степени отражает интеграционные процессы в Латинской Америке?
11. Какая форма экономической интеграции достигнута в ЛАИ? Объясните свою позицию.
12. Подготовьте сообщение на тему: «Экономическое сотрудничество России и стран Латинской Америки».

Тесты

1. Идеи региональной экономической интеграции в Латинской Америке стали разрабатываться в:
 - а) 1930-е гг.; б) 1950-е гг.;
 - в) 1970-е гг.; г) 1990-е гг.
2. В целом для латиноамериканского континента в настоящее время характерно:
 - а) усиление интеграционных тенденций на субрегиональном уровне;
 - б) замораживание интеграционных тенденций;
 - в) наличие как центробежных, так и центростремительных тенденций в сфере субрегиональной интеграции без преобладания тех или других;
 - г) стремление к усилению интеграции с промышленно развитыми странами (т.е. государствами вне континента).
3. Юридическая база ЛАИ:
 - а) Картахенский договор;
 - б) Конференция в Сан-Хосе;
 - в) Договор Монтевидео;
 - г) Андский пакт.
4. «Первая волна» экономической интеграции в Латинской Америке началась в:
 - а) 1920–30-е гг.; б) 1940–50-е гг.;
 - в) 1960–70-е гг.; г) 1980-е гг.
5. Высший орган ЛАИ:
 - а) Генеральный секретариат;
 - б) ежегодные встречи на высшем уровне;
 - в) Совет министров иностранных дел;
 - г) Комитет постоянных представителей.
6. Экономическая интеграция в рамках ЦАОР достигла уровня:
 - а) преференциального торгового соглашения;
 - б) зоны свободной торговли;

- в) таможенного союза;
 - г) общего рынка
7. Успешному функционированию органов ЦАИС способствует:
- а) деятельность наднациональных органов;
 - б) положительная социально-экономическая динамика;
 - в) поддержка международного сообщества;
 - г) усиление интеграционных процессов с участием США.
8. Динамика интеграционных процессов в рамках ЦАОР связана с тем, что экономики стран-участниц:
- а) являются взаимодополняемыми и взаимоориентированными;
 - б) традиционно находятся в большой и разносторонней зависимости от внешнего рынка;
 - в) испытывают позитивное влияние глобализации;
 - г) имеют поддержку США.
9. Экономическая интеграция в ЛАИ достигла уровня:
- а) преференциального торгового соглашения;
 - б) зоны свободной торговли;
 - в) таможенного союза;
 - г) общего рынка.
10. «Вторая волна» экономической интеграции в Латинской Америке началась в:
- а) 1960-е гг.;
 - б) 1970-е гг.;
 - в) 1980-е гг.;
 - г) 1990-е гг.

Тема 13.



**ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ИНИЦИАТИВЫ
В РАМКАХ АНДСКОЙ ГРУППЫ
И ГРУППЫ ТРЕХ**

- 13.1. Цели, задачи и механизмы интеграции Андской группы
- 13.2. Этапы развития экономической интеграции в рамках Андской группы
- 13.3. Особенности современного этапа развития Андского сообщества наций (АСН) и его взаимодействие с регионами мира
- 13.4. Особенности интеграционных процессов в Группе Рио. Группа трех.

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 14. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В КАРИКОМ

14.1. КАРИКОМ: формирование, цели, задачи, структура

Карибское сообщество. КАРИКОМ¹ (англ.: *Caribbean Community and Common Market, CARICOM*), учреждено в 1973 г. в соответствии с Договором Чагуарамас.

Договор о создании КАРИКОМ был подписан 4 июля 1973 г. Барбадосом, Гайаной, Ямайкой, Тринидадом и Тобаго. Впоследствии к договору примкнули другие англоязычные страны Карибского бассейна².

На 1 января 2005 г. в его состав полноправными членами входят 15 государств: Антигуа и Барбуда (1974), Содружество Багамских островов (1974), Барбадос (1973), Белиз (1974), Гаити (1988), Гайана (1973), Гренада (1974), Доминика (1974), Монтсеррат (1974), Сент-Винсент и Гренадины (1974), Сент-Китс и Невис (1974), Сент-Люсия (1974), Тринидад и Тобаго (1973), Ямайка (1973) и Суринам (единственная неанглоязычная страна, с 1995 г.).

На правах ассоциированных членов в КАРИКОМ приняты Ангилья, Британские Виргинские острова, Бермуды, Каймановы острова, Теркс и Кайкос. Статус наблюдателей в различных институтах и органах Сообщества имеют 12 государств Латинской Америки, в том числе Венесуэла, Колумбия и Мексика.

КАРИКОМ — наиболее устойчивая группировка Латинской Америки и, в отличие от других интеграционных блоков континента, объединяет не только суверенные государства, но и зависимые территории.

Экономический потенциал стран КАРИКОМ весьма невелик (как видно из табл. 14.1) и значительно дифференцирован по странам. ВВП на душу населения колеблется от 19 720 долл. у Багамских островов (самого высокого по Сообществу уровня) до 593 долл. у Гаити (самого низкого уровня в Сообществе). Уровень экономического неравенства в регионе — самый высокий в мире.

¹ См.: <http://www.caricom.org> — официальный сайт КАРИКОМ.

² Сообщество стало преемником Карибской ассоциации свободной торговли (КАРИФТА, или КАСТ), существовавшей с 1 мая 1968 г. В состав КАРИФТА входили Гайана, Антигуа, Барбадос, Тринидад и Тобаго, Гренада, Доминика, Монтсеррат, Сент-Винсент, Сент-Кристофер — Невис — Ангилья, Сент-Люсия, Ямайка, а с 1970 г. — Белиз. Целью деятельности группировки провозглашалась отмена внутрирегиональных таможенных пошлин на товары.

Основные макроэкономические показатели стран КАРИКОМ в 2007 г.

Страны	Территория, кв. км	Население, тыс. чел.	ВВП, млн долл.	Промышленное производство, % от ВВП	Сельскохозяй- ственное произ- водство, % от ВВП	ВВП на душу населения, долл.
Ангилья и Барбуда	442	85	1 005	20,0	3,4	12 753
Багамы	13 900	331	6 533	16,2	2,2	19 720
Барбадос	430	294	3 752	16,2	4,0	12 768
Белиз	22 900	298	1 294	17,8	15,3	4 462
Гаити	27 700	9 598	5 688	23,8	30,8	593
Гайана	124 900	738	1 031	19,4	34,9	1397
Гренада	344	105	436	31,0	4,9	4124
Доминика	790	67	325	21,7	17,1	4829
Монтсеррат	102	6	...	20,6	1,2	...
Сент-Винсент и Гренадины	390	120	535	23,1	7,8	4447
Сент-Китс и Невис	262	50	529	26,1	2,2	10 487
Сент-Люсия	616	165	974	16,6	4,3	5905
Суринам	163 200	458	1 997	42,2	6,1	4361
Тринидад и Тобаго	5 100	1 333	20 630	46,0	1,0	15 473
Ямайка	11 420	2 714	11 098	30,6	5,6	4089
КАРИКОМ	372 054	16 353	55 898	24,0	6,2	3419

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Среди участников КАРИКОМ после его образования более высокими темпами, чем страны Южной Америки в целом, увеличивался ВВП Белиза, Гренады, Доминиканской Республики и Сент-Винсента и Гренадин (табл. 14.2).

Крупнейшей экономикой региона на протяжении всего периода развития КАРИКОМ была Ямайка. На нее приходилось около 35% зонального производства сельскохозяйственной продукции, 32% промышленной продукции и 27,6% производства услуг. В настоящее время ведущая экономика региона — Тринидад и Тобаго — превосходит Ямайку по производству промышленной продукции, причем имеет тенденцию к росту объемов промышленного производства в отличие от Ямайки.

Общие черты экономики государств Карибского бассейна: ограниченные природные ресурсы; неразвитые внутренние рынки; большая зависимость от экспорта и иностранного туризма. Все это предопределяет для них необходимость поиска дополнительных ресурсов развития, и том числе в виде интенсификации интеграционного взаимодействия. Существует ограниченная возможность создания рабочих мест (соответственно, высокий уровень безработицы), связанная с особенностями экономики региона. В результате увеличения спроса на рабочую силу в наибольшей степени выигрывают люди с высшим образованием, что становится объективной основой дифференциации доходов. Для стран КАРИКОМ характерен существенный внешний долг. Эта группа стран особенно сильно пострадала в период спада экономики США в 2001—2002 гг. Этот спад — причина резкого снижения производства ВВП в странах КАРИКОМ.

В 2004—2005 гг. эта группа островных государств развивалась устойчиво, возрос их объем торговли с США, увеличилась взаимная торговля¹. Ряд государств КАРИКОМ — страны «налогового рая» (с умеренным уровнем налогообложения и существенными льготами для определенных видов предпринимательской деятельности).

Рост экономики стран Латинской Америки и Карибского бассейна в 2007 г., как видно из табл. 14.2, составил 4%. В 2000—2005 гг. этот показатель был на уровне 4,3%. Лидеры роста ВВП в регионе — Сент-Винсент и Гренадины (6,6%), а также Антигуа и Барбуда (6%). Самые низкие темпы роста — у Доминики (1%).

Обеспечение долгосрочного экономического роста — важнейшая задача современности для стран региона. В 2003—2005 гг. она решалась за счет устойчивого экспорта. В 2006—2008 гг. в этих странах возобновление роста деловой активности связано с восстановлением индустрии туризма после ураганов.

См.: International Economic Review, January / February 2006. — P. 17 -18.

Макроэкономическая динамика стран КАРИКОМ в 1980–2007 гг., %

Страны	1980–1990 гг.	1995–2000 гг.	1995–2005 гг.	2000–2005 гг.	2003 г.	2006 г.	2007 г.
Темп прироста ВВП / темп прироста ВВП на душу населения							
Антигуа и Барбуда	6,9/8,7	4,4/1,8	3,9/1,8	4,5/2,9	5,2/3,7	12,5/11,1	6,0/4,7
Багамы	3,1/1,2	4,7/3,0	2,9/1,5	1,8/0,5	1,4/0,2	3,4/2,1	3,3/2,1
Барбадос	1,7/0,8	3,5/3,1	1,9/1,5	1,6/1,2	2,0/1,6	4,2/3,8	4,1/3,7
Белиз	4,7/2,1	4,1/1,3	5,1/2,5	5,5/3,1	9,4/6,8	5,3/3,0	2,7/0,6
Гаити	0,2/-2,0	2,2/0,3	0,6/-1,1	-0,7/-2,3	0,4/-1,2	2,3/0,7	3,2/1,6
Гайана	-3,1/-2,7	2,5/2,7	1,2/1,2	0,3/0,2	-0,7/6,8	4,7/3,0	5,4/0,6
Гренада	5,4/4,6	6,1/5,7	3,2/2,5	1,0/0,0	5,8/4,6	0,8/0,4	3,0/2,9
Доминика	5,2/5,9	2,3/2,3	0,7/0,8	0,8/1,0	2,2/2,4	4,1/4,4	1,0/1,3
Монтсеррат	4,5/5,7	-13,4/0,6	-5,7/1,1	1,4/-1,8	-3,1/-9,0	1,1/-1,7	...
Сент-Винсент и Гренадины	6,3/5,4	3,6/3,0	3,3/2,8	1,7/3,2	3,2/2,7	8,7/8,1	6,6/6,1
Сент-Китс и Невис	7,2/7,9	0,5/-0,8	1,7/0,4	2,1/0,7	-1,2/-2,5	4,4/3,1	5,5/4,2
Сент-Люсия	7,7/6,0	3,3/2,4	1,7/0,7	2,2/1,1	4,9/3,7	3,4/2,2	4,0/2,8
Суринам	0,9/0,3	1,5/0,5	3,5/2,6	5,7/5,0	6,9/6,2	5,9/5,3	5,0/4,4
Тринидад и Тобаго	-3,1/-4,6	7,7/7,2	8,0/7,6	9,2/8,8	14,4/14,0	12,0/11,6	5,5/5,1
Ямайка	2,0/0,9	-0,2/-1,0	0,8/0,0	1,5/0,8	2,3/1,5	2,9/2,3	1,4/0,8
КАРИКОМ	0,4/-1,2	3,8/2,5	3,8/2,5	4,3/3,0	6,4/5,1	7,0/5,8	4,0/2,9

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Необходимы меры по стимулированию роста сбережений и инвестиций, повышению эффективности использования рабочей силы и модернизации устаревших систем образования. Эти задачи призвана решить региональная экономическая интеграция. Достигнутый значительный прогресс в реструктуризации экономик стран Карибского региона — результат ее углубления.

В основу программы интегрирования заложена идея расширения взаимного сотрудничества с развитием внутризональной торговли на основе ускоренной либерализации взаимного импорта.

Основные цели Карибского сообщества:

- формирование единого рынка на основе свободного перемещения товаров, услуг, капиталов и физических лиц;
- координация внешней политики государств-партнеров и укрепление на этой основе авторитета стран КАРИКОМ;
- сотрудничество (в том числе объединение ресурсов) в таких областях, как образование, здравоохранение, культура, коммуникации, промышленность, туризм, метеорология, противостояние природным стихиям.

В рамках единого рынка предусмотрено: введение общего внешнего тарифа; проведение единой протекционистской политики; усиление координации внешнеторговой политики; согласование программы налоговых стимулов для промышленности и другие мероприятия.

Договор Чагуарамас во внутренней экономической политике ставит целью обеспечить экономическое сближение стран КАРИКОМ путем постепенной ликвидации таможенных пошлин и количественных ограничений, установления общего таможенного режима, проведения общей политики в области сельского хозяйства, координации денежной и финансовой политики, сотрудничества в области туризма, транспорта, связи и др.

В 1989 г. странами КАРИКОМ подписана Декларация Гранд Ансе, впервые поставившая цель формирования общего рынка и единого экономического пространства (*The CARICOM Single Market and Economy, CSME*). В соответствии с концепцией *CSME* предполагается формирование «четырёх свобод» и гармонизация макроэкономической политики.

Ключевые элементы общего рынка КАРИКОМ:

- свободное перемещение товаров и услуг, достигающееся путем сокращения всех барьеров во внутрорегиональной торговле, и гармонизация стандартов для обеспечения приемлемости реализуемых товаров и услуг;
- право резидентов без ограничений создавать предприятия на всей территории стран КАРИКОМ и отсутствие ограничений для компаний государств общего рынка на ведение бизнеса в других странах-участниках;

- единый внешний тариф и общая внешнеторговая политика в торговом взаимодействии с третьими странами;
- свободное движение капитала, в том числе меры, исключающие контроль нерезидентов КАРИКОМ, обеспечение взаимной конвертируемости валют (или введение единой валюты), формирование единого рынка капиталов, в частности регионального рынка ценных бумаг;
- свободное перемещение рабочей силы, что предполагает не только гармонизацию системы социального обеспечения стран-партнеров, в том числе образования, здравоохранения и т.д., но и право всех резидентов КАРИКОМ воспользоваться этой системой в любой стране региона. Вводятся также взаимное признание дипломов и общие стандарты аккредитации.

Программные документы, касающиеся целей и задач КАРИКОМ:

- 1984 г. — Нассауское соглашение (структурное сближение и стремление к тесной интеграции);
- 1985 г. — Барбадосский консенсуальный договор (развитие местного регионального предпринимательства в государствах-членах);
- 1989 г. — Порт-оф-Спейнское соглашение о сохранении окружающей среды Карибского бассейна и Гранд-Андская декларация (рабочая программа дальнейшего развития интеграции);
- 1991 г. — Порт-оф-Спейнский консенсуальный договор (обеспечение развития Карибского региона до 2000 г. и далее).

Во второй половине 1990-х гг. подписаны протоколы, дополнившие концепцию общего рынка КАРИКОМ за счет реорганизации институциональной структуры объединения (положения вступили в силу в 1997 г.): о либерализации взаимной торговли услугами и перемещения капиталов (в силе с 1998 г.); о промышленной и аграрной политике; о торговой политике; о транспортной политике.

С начала 1990-х гг. региональная экономическая интеграция в КАРИКОМ рассматривается в качестве механизма ускорения процесса структурных реформ, стимулирования инвестиций и экономического роста, привлечения инновационных технологий, а также пути к более весомому участию в мировой экономике. На этом этапе региональная интеграция оказалась направленной главным образом на мировой рынок, на создание условий для повышения конкурентоспособности национальных экономик и объединения в целом в мировом хозяйстве, являясь хорошей основой для развития экономических отношений стран Карибского бассейна с другими регионами мира.

Структура Сообщества создана в 1973 г., реформирована в 1997 г. В 2000-х гг. интеграционные процессы в Сообществе значительно усилились.

Высший орган КАРИКОМ — Конференция глав государств и правительств, проводится один раз в год. Он утверждает основные принципы деятельности организации, улаживает конфликты между ее членами, заключает от имени Сообщества международные договоры. Решения принимаются единогласно. Каждое государство имеет право вето. Помимо Конференции, сформированы Бюро конференции и Комитет председателей центральных банков.

Совет министров КАРИКОМ (парламентская ассамблея Карибского сообщества) отвечает за развитие экономического сотрудничества и финансово-экономические вопросы работы. Функционируют четыре Совета по отдельным направлениям: по торговому и экономическому сотрудничеству (КОТЭД); по финансам и планированию (КОФАП); по международным делам и делам Содружества (КОФКОР); по человеческому и социальному развитию.

Секретариат Сообщества расположен в г. Джорджтаун, Гайана. Наряду с организационной работой по проведению конференций и совещаний, Секретариат осуществляет контроль над реализацией принятых решений, проводит исследования по проблемам интеграции, выполняет поручения органов Сообщества. Генеральный секретарь — Эдвин Каррингтон (Тринидад и Тобаго). Местопребывание Секретариата КАРИКОМ — г. Джорджтаун, Гайана.

В составе КАРИКОМ действуют ассоциированные институты. К ним по договору Чагуарамас относятся Карибский банк развития, Карибский инвестиционный фонд (Карибская инвестиционная корпорация, создана в 1973 г., функционирует с 1975 г.), Карибская метеорологическая организация, Совет правового образования, Вест-Индский университет и Вест-Индская судоходная компания, Карибский суд.

По мнению экспертов, институциональная структура КАРИКОМ до настоящего времени недостаточно эффективна и нуждается в реформировании.

КАРИКОМ включает различные субрегиональные отделения. Из них наиболее продвинутые с точки зрения региональной интеграции:

- Карибский общий рынок в рамках КАРИКОМ, где полностью ликвидированы торговые ограничения между Барбадосом, Тринидадом и Тобаго, Гайаной, Ямайкой и Антигуа. Эти страны одобрили единый таможенный тариф по отношению к товарам третьих стран, т.е. это фактически таможенный союз, в основе которого лежат промышленно-сырьевые товары. Треть взаимной торговли составляют нефтепродукты.

- Восточно-карибский общий рынок, созданный еще в июне 1968 г. и включающий в себя наименее развитые страны; в нем наблюдается тенденция к созданию общей валюты и совместного Центрального банка.
- Ассоциация Восточнокарибских государств (английская аббревиатура — *OECС*), объединившая 25 независимых стран и 12 зависимых территорий, в том числе входящих в состав Карибского общего рынка (КАРИКОМ), Группы трех и СИЭКА.

В 2006 г. шесть государств—членов Карибского сообщества подписали соглашение о создании общего рынка Карибского региона. Эти страны — Барбадос, Белиз, Гайана, Ямайка, Суринам и Тринидад и Тобаго — первыми официально согласились стать его членами.

14.2. Особенности интеграционного развития Сообщества

КАРИКОМ — Таможенный союз — довольно эффективное и устойчивое объединение, способствовавшее либерализации зональной торговли, многократному увеличению ее объема и социально-экономической устойчивости стран-членов (см. табл. 14.2).

С января 1991 г. единый внешний тариф заменил систему количественных ограничений импорта как основного инструмента защиты внутреннего рынка КАРИКОМ.

В октябре 1992 г. на специальной встрече глав правительств утвержден график поэтапного снижения уровня единого внешнеторгового тарифа начиная с января 1993 г. Предполагалось, что к 1998 г. максимальная ставка импортных пошлин на сельскохозяйственные товары, одежду, готовые промышленные изделия, потребность в которых может быть удовлетворена за счет внутреннего производства, составит 20% по сравнению с 45% в 1992 г. (к декабрю 1995 г. верхняя граница единого внешнеторгового тарифа — ЕВТ — снижена до 30%). Минимальная ставка ЕВТ — 5% (0–5% для наименее развитых стран). В целом в 1992 г. произошло резкое падение таможенных пошлин в блоке (примерно на 70%). В результате принятых мер торговли стран КАРИКОМ, в том числе внутризональная, активно развивается, как видно из статистических данных табл. 14.3.

Так, в 2000 г. на внутризональную торговлю приходилось 15% экспорта стран КАРИКОМ и около 11% импорта (см. табл. 14.3). Это практически самые высокие показатели за весь период их интеграционного сотрудничества. Более высокие показатели характерны только для МЕРКОСУР.

Участие стран КАРИКОМ в торговле весьма дифференцировано. Например, в 2003–2008 гг. доля Тринидада и Тобаго во внешней торговле стран Сообщества занимала соответственно 38,9; 29,0; 29,8;

**Развитие внешней торговли (включая внутрирегиональную)
КАРИКОМ и МЕРКОСУР**

			1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
КАРИКОМ	экспорт	I	5,6	5,4	5,7	6,3	5,5	6,3	6,9	6,7
		II	0,5	0,4	0,4	0,5	0,7	0,9	0,9	1,0
		III	8,9	7,4	7,0	7,9	12,7	14,3	13,0	14,9
	импорт	I	8,3	8,8	9,2	10,5	8,9	11,0	12,9	12,3
		II	0,5	0,5	0,5	0,7	0,7	0,9	0,9	1,0
		III	6,0	5,7	5,4	6,7	7,9	8,2	7,0	8,1
МЕРКОСУР	экспорт	I	46,6	46,0	51,6	54,4	62,8	70,0	75,4	83,4
		II	4,1	5,1	7,2	10,1	12,0	14,2	17,1	20,7
		III	8,8	11,1	14,0	18,7	19,1	20,3	22,8	24,8
	импорт	I	31,7	36,8	40,9	51,8	64,0	79,5	89,8	106,1
		II	4,5	5,5	7,6	9,8	12,5	14,5	17,9	21,7
		III	14,2	14,9	18,6	18,9	19,5	18,2	19,9	20,5

Примечание: I — стоимостный объем экспорта/импорта, млрд долл.; II — стоимостный объем внутрирегионального экспорта/импорта; III — доля взаимной торговли в валовом показателе.

27,7; 35,11 и 37,8%. Совокупный товарооборот этой страны и Ямайки — двух крупнейших по данному показателю государств субрегиона — составляет более половины соответствующего показателя КАРИКОМ.

Внешняя торговля стран КАРИКОМ характеризуется положительными тенденциями — постоянным ростом индексов диверсификации и концентрации экспорта; в 2008 г. они составили соответственно 0,757 и 0,305. Первый из них — самый высокий показатель среди всех латиноамериканских экономических интеграционных группировок¹. По импорту ситуация складывается аналогичным образом.

Удельный вес внутрирегиональной торговли, как видно из статистических данных табл. 14.3, за период с 2000 по 2008 гг. сократился с 16,2 до 11,3% по экспорту, и практически не изменился по импорту (8,5 и 8,7% соответственно) при росте товарооборота объединения с третьими странами.

¹ Для справки: индексы диверсификации и концентрации в 2008 г. составили соответственно: в МЕРКОСУР — 0,468 и 0,084; ЛАИ — 0,375 и 0,152; ЦАОР — 0,571 и 0,116; АС — 0,702 и 0,527. См.: UNCTAD Handbook of Statistics, 2009.

Таблица 14.3

интеграционных блоков Латинской Америки
в 1990–2008 гг., млрд долл. и %

1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
6,2	7,0	7,4	8,6	8,2	11,4	14,1	17,9	21,5	20,0	24,8
1,0	1,1	1,2	1,4	1,2	1,4	1,7	2,1	2,4	2,3	2,8
16,1	15,7	16,2	16,3	14,6	12,3	12,1	11,7	11,2	11,5	11,3
13,4	13,7	14,2	15,3	17,9	17,9	20,4	26,7	30,2	26,0	31,8
1,0	1,2	1,2	1,3	1,2	1,5	1,6	2,2	2,6	2,2	2,8
7,5	8,8	8,5	8,5	6,7	8,4	8,8	8,2	8,6	8,6	8,7
81,5	74,4	89,1	73,4	89,2	106,7	136,8	163,9	190,8	223,7	278,3
20,4	15,3	17,8	15,2	10,2	12,7	17,4	21,1	25,8	30,4	37,8
25,0	20,6	20,0	20,7	11,4	11,9	12,7	12,9	13,5	13,6	13,6
103,4	86,8	92,9	87,0	65,2	71,4	97,6	117,1	147,6	184,1	259,0
29,6	16,7	18,3	16,2	11,2	13,6	18,3	22,1	27,4	34,1	47,9
28,6	19,2	20,0	18,6	17,2	19,0	18,8	18,9	18,6	18,5	18,5

Источник: составлено и рассчитано автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008; WTO, International Trade Statistics, 2009.

Торговый баланс стран КАРИКОМ во внешней торговле в 1990–2008 гг. оставался отрицательным (см. табл. 14.3). Более того, можно говорить об относительном сокращении удельного веса стран КАРИКОМ в мировой торговле. Тенденция к снижению цен на основные группы товаров экспорта — один из важнейших факторов, предопределивших такое положение.

Треть взаимной торговли составляют нефтепродукты. Товарная структура взаимной торговли носит более дифференцированный характер, чем структура торговли с третьими странами. Так, если на 100 товаров приходится 90% совокупного экспорта группировки, то во взаимной торговле — 60%¹. Во многом это связано с развитием интеграционного сотрудничества, поскольку наибольшие усилия в рамках КАРИКОМ предприняты для развития взаимной торговли. Проводя единую внешнеторговую политику по отношению к таможенным тарифам, различные внешние преференции, протекционизм и т.п., страны регулируют товарные потоки с учетом уровня внешнего тарифа и результирующих цен. Это дает импульс к изменению структуры потребления и производства.

¹ См.: <http://www.caricomstat.org>

В настоящее время основная задача КАРИКОМ — увеличить товарооборот между странами Сообщества на основе ЕВТ в торговле товарами и услугами. Для получения большего экономического эффекта от процессов региональной интеграции государствам КАРИКОМ важно, чтобы либерализация взаимной торговли вела к расширению национального производства, в том числе замещающего импорт из третьих стран. Для достижения этой цели требуется согласованная внешнеэкономическая политика, т.е. развитие интеграционных процессов по сценарию ЕС (механизм зон свободной торговли представляется недостаточным). По ряду политических и экономических причин в настоящее время страны КАРИКОМ не готовы к реализации такого сценария в полном объеме.

КАРИКОМ — комплексная интеграционная структура, охватывающая большой круг вопросов субрегиональной деятельности. Приоритетные направления экономического сотрудничества для стран—членов КАРИКОМ: туризм, торговля и транспорт. Особенно успешно интеграция идет в области сельскохозяйственного производства. С 1976 г. стала выполняться программа развития продовольственной базы, ставящая целью достичь самообеспечения молочными, мясными и рыбопродуктами.

В сферу интеграционной деятельности постепенно попадают самые различные отрасли и секторы экономики. Это вполне объяснимо, так как главную роль получает движение на микроуровне, обеспечивающее производственную интеграцию. Интеграция происходит и в валютно-финансовой области.

В 2000-х гг. разработаны положения: о конкурентной политике; о создании механизма разрешения споров; о перемещении рабочей силы. Квалифицированные рабочие государств—членов единой экономики Карибского сообщества могут искать работу в других странах—участницах объединения без специальных разрешений начиная с января 2006 г. Нехватка квалифицированных кадров настолько остро ощущается в странах КАРИКОМ, что участники этого регионального объединения решили снять внутри сообщества ограничения на перемещение и проживание для работников, имеющих нужную подготовку.

13 октября 2004 г. страны КАРИКОМ договорились о наращивании совместной деятельности в области информационных и коммуникационных технологий для развития (*Information and Communication Technologies for Development*). Это направление, разрабатываемое странами Сообщества, предполагает разработку ряда программ, в том числе в межправительственной, предпринимательской и культурной сферах. Новые кооперационные предприятия формируются, как правило, в рамках отдельных программ.

В июне 2005 г. 13 карибских стран, а также Куба и Доминиканская Республика на встрече в венесуэльском городе Пуэрто ла Круз подписали договор о создании нефтяного альянса с Венесуэлой¹ «Петрокарибе» (*Petrocaribe*), который позволит им закупать нефть на условиях преференциальной оплаты — по цене ниже мировой. Реализация данного плана должна обеспечить бесперебойные поставки венесуэльской нефти, которые в соответствии с соглашением «Петрокарибе» осуществляются на льготных условиях — с освобождением от платежей на два года и рассрочкой на 25 лет под низкие процентные ставки. Рассматривается возможность сооружения в перспективе газопровода по дну Карибского моря. Он может пройти через гряду Малых Антильских островов, Гаити, Доминиканскую Республику и Ямайку до Кубы.

Нефтяной план — важный фактор в усилении сотрудничества и интеграции. Региональная интеграция стран субрегиона перестала быть изолированной от внешнего мира и переориентировалась на мировой рынок, на создание условий для повышения конкурентоспособности национальных экономик и региональных объединений в мировом хозяйстве. В современных условиях региональная интеграция — не альтернатива интеграции в мировую экономику, а прочная основа для развития полномасштабных связей Латинской Америки с другими регионами мира.

14.3. КАРИКОМ: проблемы и перспективы

Наряду с интеграционными, в КАРИКОМ сохраняются и многочисленные дезинтеграционные факторы. Одним из основных дезинтегрирующих факторов служит узость внутренних рынков, что ограничивает экспортную базу и ведет к интенсификации внешнеэкономических форм сотрудничества (внешнеполитическое) и функционального сотрудничества, в которых достигнут большой успех по сравнению с торговой сферой. Это отличает КАРИКОМ от других латиноамериканских группировок.

Другие дезинтегрирующие факторы²:

- узость экспортной базы и ограниченность экспортной номенклатуры, которая представлена сырьевыми ресурсами аграрного (сахар, бананы) или минерального происхождения. В некоторых

¹ Нефтяной сектор составляет около трети ВВП Венесуэлы, дает 80% ее экспортных доходов, свыше половины текущих поступлений в бюджет. По запасам природного газа Венесуэла занимает 8-е место в мире и начинает его разработку на континентальном шельфе Карибского моря и Атлантического океана.

² См.: Международная экономическая интеграция: Учеб. пособие / Под. ред. И.И. Ливенцева. — М.: Экономика, 2006. — С. 287–288.

странах один товар дает до $\frac{1}{3}$ — $\frac{1}{2}$ экспортных доходов. Например, в Доминике — бананы, в Сент-Китсе и Невисе — сахар. Традиционная уязвимость субрегиона и его внешняя зависимость;

- высокая степень импортной зависимости для поддержки внутреннего производства и удовлетворения потребительского спроса. Во многих странах импорт продолжает расти быстрее, чем экспорт;
- ограниченность внутренних финансовых ресурсов. Страны КАРИКОМ остро зависят от объема экспортных доходов, необходимых для финансирования экономического развития, и, следовательно — от конъюнктуры мировых рынков;
- значительная зависимость от торгово-политических условий в странах-контрагентах, наличия торговых преференций и др.

Причины, замедляющие процессы экономической интеграции в КАРИКОМ, — недостатки организационно-практической работы при распределении издержек производства и выгод от интеграции, при формировании коллективной схемы разделения труда внутри Сообщества; отсутствие синхронизации в объединительных усилиях и осуществлении принятых решений; стремление копировать интеграционный опыт Евросоюза без адекватной адаптации к условиям КАРИКОМ. Традиционное политическое и финансово-экономическое давление со стороны США, которое осуществляется через сеть дочерних предприятий этой страны в ключевых отраслях хозяйства карибских стран, также не содействует ускорению и расширению региональной экономической интеграции.

Эта специфика, особенно в первые годы после создания КАРИКОМ, существенно влияла на развитие интеграционных процессов в Сообществе. Поэтому в области внешней торговли для КАРИКОМ большое значение имели четыре Ломейские конвенции (1975—2000 гг.) и договор Котону 2000 г., обеспечивавшие странам КАРИКОМ относительно привилегированное положение в экспорте сельскохозяйственных товаров в европейские страны.

С целью преодоления имеющихся проблем и противоречий Сообщество предпринимает многочисленные меры, значительно расширившиеся с начала 2000-х гг.

В частности, в 2000—2008 гг. разработаны совместные программы и проекты, например:

- Карибская программа развития возобновляемых энергетических ресурсов;
- Программа «Информационные и коммуникационные технологии для развития»;
- Программа мониторинга и изучения возможностей адаптации климатических процессов и др.

Принята региональная стратегия по борьбе с преступностью. В вопросах обеспечения безопасности КАРИКОМ проявляет особый подход, уделяя значительное внимание борьбе со стихийными бедствиями, экологическими катастрофами, представляющими с учетом территориальной, географической и экономической специфики стран серьезную угрозу для туристического бизнеса и экономики в целом. Так, КАРИКОМ последовательно выступает за введение запрета на транспортировку ядерных отходов через Карибское море.

Однако развитие международной экономической интеграции невозможно без правовой базы, поскольку именно через двусторонние и многосторонние договоры, а также внутреннее законодательство государства—участники международной экономической интеграции проводят в реальную жизнь политические решения и идеи.

Перспективы развития Карибского сообщества требуют проведения анализа новых подходов к интеграционному взаимодействию, а также решения определенных правовых проблем. Это тем более актуально, что КАРИКОМ стремится создать общий рынок.

Для этого странам—членам КАРИКОМ необходимо:

1. Добиться либерализации перемещения капиталов. В странах КАРИКОМ сохраняются огромные препятствия в отношении взаимных капиталопотоков, главным образом в банковской сфере, где требуется лицензия на капиталовложения, есть запрет на деятельность в принимающих странах для зарубежных банков. Достигнуто соглашение о полной конвертируемости национальных валют (что есть лишь в отдельных странах), об обязательстве ликвидировать ограничения по капитальным счетам, по всем видам платежей по товарам и услугам и прочим текущим услугам¹.

2. Осуществить либерализацию перемещения физических лиц. Сохраняются ограничения на объем выпускников университетов по отдельным специальностям, не проведена гармонизация требований к уровню подготовки специалистов. Вместе с тем страны достигли соглашения о социальном страховании в КАРИКОМ, которое пока подписано не всеми странами—партнерами.

Достижение полной мобильности рабочей силы позволит фирмам обеспечить сезонный спрос на рабочую силу в небольших странах—членах КАРИКОМ, испытывающих ее нехватку².

Одним из способов повышения конкурентоспособности КАРИКОМ стало расширение экономического блока этой организации и создание на его основе Ассоциации Карибских Государств (*Association of Caribbean States, ACS*), которая включила в себя 25 государств Ка-

¹ См.: Костюнина Г.М. Интеграция в Латинской Америке. — М.: Экономистъ, 2006. — С. 35.

² Там же. С. 36.

рибского бассейна и Центральной Америки, среди которых помимо членов КАРИКОМ — государства, входящие в Группу трех, шесть центральноамериканских государств, Доминиканская Республика и Куба. Таким образом, страны Латинской Америки пытаются найти пути для стабильного экономического развития, создания более широкой зоны свободной торговли.

Регион заинтересован в развитии стратегического партнерства с другими латиноамериканскими интеграционными блоками и ключевыми торговыми партнерами. Тем более, что стремление к внутрizonальной интеграции сталкивается с двойной проблемой: необходимостью дальнейшей внутренней перестройки и изменений внешнеэкономических позиций стран КАРИКОМ в глобальной экономике. Путем внешних переговоров регион может определить границы своей интеграции в глобальные экономические структуры и участия в процессе глобализации.

В 2007 г. между ЕС и КАРИКОМ подписано финансовое соглашение о предоставлении Евросоюзом гранта в размере 40,5 млн евро (52,6 млн долл.) для поддержки Карибского региона в достижении целей по экономической интеграции и изменению позиционирования в мировой экономике. В свою очередь, сообщество стран Карибского региона вносит свои 900 тыс. евро в развитие этой программы по созданию единого рынка Карибского региона.

Среди ключевых компонентов программы — поддержка ряда мероприятий по созданию единого рынка Карибского региона и общая поддержка Секретариата сообщества стран Карибского региона. Соглашение включает помощь Карибскому центру технической поддержки, который позволит обеспечить страны Карибского региона технической поддержкой и обучающими программами по макроэкономическим вопросам. Наряду с этим, организуется поддержка программ по усовершенствованию и гармонизации экономических статистических данных на региональных и национальных уровнях стран Карибского региона. По условиям соглашения помощь будет продлена до проведения переговоров по внешней торговле между странами Карибского региона, которые состоятся в Барбадосе посредством применения регионального механизма ведения переговоров между странами Карибского региона. Этот механизм должен координировать переговоры по торговле в регионе, особенно переговоры по Соглашению об экономическом партнерстве с ЕС.

Перспективы интеграции в КАРИКОМ в целом оцениваются большинством наблюдателей внутри субрегиона и за его пределами как благоприятные. Главные условия углубления и развития интеграции — укрепление экономической и финансовой стабильности блока, диверсификация национальных экономик и товарооборота.

Выводы

1. Карибское сообщество (КАРИКОМ) объединяет 15 стран (14 англоязычных) Карибского бассейна. Все эти государства, бывшие колонии Великобритании, разноразличные по социально-экономическому положению, ориентируются в своей внешнеторговой и внешнеэкономической в целом деятельности на рынки США и Великобритании (бывшей метрополии) и мало связаны между собой экономически (до сих пор сохраняется низкий уровень взаимодополнения национальных экономик).

2. Географическое положение и особенности исторического развития латиноамериканского региона, и прежде всего стран Андского сообщества, ЦАОР и КАРИКОМ, создали уникальную возможность стать еще одной, по существу, колониальной державой для США. Перспективы монополий в эксплуатации целой группы государств, корыстного использования их природных и трудовых ресурсов и, что имеет особое значение, благоприятнейшие условия для воздействия на ход истории и экономического развития Латинской Америки — все это предопределило позицию и действия США по отношению к латиноамериканским странам.

3. С другой стороны, возрастающий в высоком темпе наплыв высокотехнологичной американской и канадской продукции, инвестиционное наступление более конкурентоспособных американских и канадских ТНК способны ослабить экспортноориентированное производство в КАРИКОМ, отрицательно сказаться на тех промышленно-банковских отраслях, которые стали приобретать определенное рыночное преимущество.

4. Переход к экспортноориентированной модели улучшил структуру внешней торговли КАРИКОМ, но не решил задачи достижения международной конкурентоспособности их товаров. И эту способность продвигаться на внешние рынки со своей продукцией эксперты ЭКЛАК рассматривают в качестве важнейшего критерия эффективности всей программы структурных преобразований.

5. В КАРИКОМ в качестве основной поставлена задача увеличить товарный оборот между странами Сообщества на основе единого внешнеторгового тарифа в торговле товарами и услугами.

Перспективы интеграции в КАРИКОМ в целом оцениваются большинством наблюдателей внутри субрегиона и за его пределами как благоприятные. Главные условия углубления и развития интеграции — укрепление экономической и финансовой стабильности блока, диверсификация национальных экономик и товарооборота.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Охарактеризуйте экономическую интеграцию в рамках КАРИКОМ и выделите ее особенности по сравнению с другими интеграционными объединениями Латинской Америки.
2. Каковы основные проблемы развития стран КАРИКОМ?
3. Назовите основные факторы, повлиявшие на динамику интеграционных тенденций в КАРИКОМ.
4. Какова роль ООН в развитии интеграционных процессов в Латинской Америке?
5. Каковы перспективы развития КАРИКОМ?

6. Определите роль политического фактора в развитии экономической интеграции в рамках КАРИКОМ.
7. Какова роль США в интенсификации интеграционных процессов в Латинской Америке, и в частности в КАРИКОМ?
8. Как осуществляется единая сельскохозяйственная политика КАРИКОМ? Каковы ее основные направления и результаты?
9. Проведите сравнительный анализ механизмов интеграции КАРИКОМ и других латиноамериканских интеграционных объединений.
10. Охарактеризуйте основные достижения стран КАРИКОМ в создании таможенного союза на основе материалов официального сайта данной группировки <http://www.caricom.org>.
11. Используя данные сайта <http://stats.unctad.org/Handbook>, рассчитать экспортную, импортную и внешнеторговую квоту стран КАРИКОМ за последние пять лет. Результаты представить графически.
12. Используя данные сайтов <http://stats.unctad.org/Handbook> и <http://www.caicom.org>, нанесите на контурную карту основные торговые потоки стран КАРИКОМ по экспорту и импорту.
13. Подготовьте презентацию на тему: «Торгово-экономическое взаимодействие России и КАРИКОМ». Каковы должны быть приоритеты России во взаимоотношениях с КАРИКОМ?
14. Предположим, Гаити импортирует товары из Ямайки или из Японии и применяет импортный тариф в размере 20% на весь импорт. Данный товар Ямайке продают по цене 100 долл. Ямайка и Япония продают его по цене 110 долл. При тарифе 20% издержки для гаитийских потребителей составят 120 долл. по товару из Ямайки и 132 долл. по товару из Японии. Потребители будут импортировать из более дешевого источника — из Ямайки, а не из Японии.

Теперь предположим, что Гаити присоединяется к соглашению о региональной интеграции в рамках КАРИКОМ. Тарифы на импорт из Ямайки снижаются до нуля, и потребители в Гаити теперь платят за тот же товар 100 долл., как и потребители в Ямайке. Какой эффект здесь имеет место?

Предположим, данный товар экспортировался Ямайкой по цене 110 долл. и экспортировался Японией по цене 100 долл. При импортном тарифе в 20% издержки для потребителей составят 120 долл. при импорте товара из Японии и 132 долл. при импорте товара из Ямайки. Теперь товар будет импортироваться только из Японии по цене 120 долл. Если между Гаити и Ямайкой развивается интеграционное взаимодействие, издержки импорта этого товара из Ямайки составят 110 долл., что ниже, чем издержки импорта из Японии в размере 120 долл. Потребители переключают свои ресурсы с импорта из Японии на импорт из Ямайки. Однако, несмотря на то что Ямайка — самый дешевый источник этого товара для частных потребителей Гаити, Ямайка не является самым дешевым его источником для Гаити как для страны. Причина в том, что хотя издержки для потребителей от импорта из Японии составляют 120 долл., истинные издержки для Гаити составляют лишь 100 долл. Эти 100 долл. представляют собой издержки, выраженные в дефицитной иностранной валюте, которые Гаити платит за импорт из Японии, тогда как дополнительные 20 долл. Ямайки, связанные с 20%-м импортным тарифом, являются простым трансфертом из кармана потребителей в госбюджет и не явля-

ются издержками, которые платит нация в целом. То есть до заключения соглашения о региональной интеграции Гаити платила 100 долл. иностранному поставщику, а после заключения соглашения она стала платить 110 долл. Таким образом, Гаити теряет 10 долл. на единицу импорта данного товара. О каком эффекте в данном случае идет речь?

Тесты

1. Приоритетные направления экономического сотрудничества для стран-членов КАРИКОМ:
 - а) туризм, торговля и транспорт;
 - б) внешнеэкономическая и внешнеполитическая сфера;
 - в) внутризональное валютно-финансовое и инвестиционное сотрудничество;
 - г) сельское хозяйство, промышленность и энергетика.
2. Основная статья экспорта КАРИКОМ:
 - а) машины и оборудование;
 - б) продукция легкой промышленности;
 - в) наукоемкие технологии;
 - г) углеводороды.
3. КАРИКОМ отличается от других интеграционных блоков Латинской Америки тем, что включает:
 - а) различающиеся по уровню развития страны;
 - б) зависимые территории;
 - в) островные и континентальные государства;
 - г) все вышеперечисленное.
4. КАРИКОМ создан на основе:
 - а) Маастрихтского соглашения;
 - б) Картахенского соглашения;
 - в) Андского пакта;
 - г) Договора Чагуарамас.
5. Основные внешнеторговые партнеры КАРИКОМ:
 - а) Россия, Украина, Белоруссия;
 - б) Индонезия, Тайвань, Сингапур;
 - в) США, Великобритания, Канада;
 - г) Бразилия, Аргентина, Парагвай.
6. Какое из направлений сотрудничества является специфическим и присущим именно этому интеграционному объединению:
 - а) борьба со стихийными бедствиями;
 - б) развитие информационных технологий;
 - в) создание языковых и культурных центров;
 - г) формирование научно-исследовательских центров.
7. Основная статья импорта стран КАРИКОМ:
 - а) машины и оборудование;
 - б) продукция легкой промышленности;
 - в) наукоемкие технологии;
 - г) нефтепродукты.

8. Высший орган КАРИКОМ:
- а) Совет Карибского сообщества;
 - б) Суд КАРИКОМ;
 - в) Парламентская ассамблея;
 - г) Конференция глав правительств.
9. Таможенный союз КАРИКОМ создан:
- а) к середине 1970-х гг.;
 - б) к концу 1960-х гг.;
 - в) к началу 1980-х гг.
10. Какой из перечисленных институтов не является ассоциированным институтом КАРИКОМ:
- а) Карибский банк развития;
 - б) Карибская инвестиционная корпорация;
 - в) Совет правового образования;
 - г) НИИ стран КАРИКОМ.

Тема 15. **ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАМКАХ МЕРКОСУР**

За долгие годы развития интеграционных процессов в Латинской Америке были подъемы и спады. Особенно глубокие потрясения отмечались в начале 1980-х гг., в период острого мирового финансово-экономического кризиса. Казалось, что в это время индивидуального странового выживания уже не осталось места для объединенных проектов. Однако вопреки этим предположениям в конце «потерянного десятилетия» концепция интеграции получила новый импульс. Одно из подтверждений этому — создание объединения стран Южного конуса — МЕРКОСУР.

15.1. Особенности создания и основные направления деятельности МЕРКОСУР

Южноамериканский общий рынок — МЕРКОСУР (исп. *Mercado Comu'n del Cono Sur — MERCOSUR*¹) — образован на основе Асунсьонского договора о создании от 26 марта 1991 г.² В него входят полноправными участниками Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла (с июля 2006 г.) (рис. 15.1). В 1996 г. подписаны соглашения о присоединении Чили и Боливии к МЕРКОСУР в качестве ассоциированных членов. МЕРКОСУР превратился в сильный полюс притяжения для других государств региона. В 2003 г. достигнута договоренность о присоединении к МЕРКОСУР в качестве ассоциированного члена Перу, в 2004 г. — Эквадора (см. рис. 15.1). Ассоциированными членами МЕРКОСУР также являются Колумбия и Эквадор.

МЕРКОСУР — второй после ЕС Таможенный союз в мире по размеру и экономическому потенциалу и крупнейшая интеграционная группировка в Южной Америке с населением 283,7 млн человек (45% населения континента) и территорией 13 708 тыс. кв. км. В 2007 г. объем ВВП МЕРКОСУР в текущих ценах достиг 305 692,7 млн долл. (более 75% совокупного ВВП латиноамериканского континента), а величина ВВП на душу населения в текущих ценах — 5 490 долл.³

¹ См.: <http://www.mercosur.int> — Официальный сайт МЕРКОСУР.

² Существующая в литературе путаница в датировке создания этого экономического союза связана с тем, что реально торговый блок оформился лишь к 1995 г.

³ См.: <http://www.mercosur.int>

В 2008 г. внутриблочная торговля стран МЕРКОСУР составляла 451 млрд долл., причем в 1995 г. ее величина равнялась 28,4 млрд долл., т.е. за 10 лет она увеличилась более чем в 16 раз.

Первым шагом к созданию объединенного рынка послужило соглашение о формировании зоны свободной торговли в течение 10 лет, подписанное Аргентиной и Бразилией в 1986 г. В 1990 г. к этому соглашению присоединились Парагвай и Уругвай.

Стратегическая цель МЕРКОСУР — создание интеграционного объединения (таможенного союза и общего рынка), способного гарантировать экономический рост его участников на основе интенсивной взаимной торговли и эффективного использования инвестиций, а также повышение международной конкурентоспособности экономик субрегиона. МЕРКОСУР изначально нацелен на создание зоны свободной торговли, затем — унификацию таможенного законодательства, наконец, формирование общего рынка.

Асунсьонским договором предусматривались отмена в перспективе всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами, установление единого таможенного тарифа в отношении третьих стран, свободное движение капитала и рабочей силы, координация политики в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта и связи, согласование стратегии в валютно-финансовой сфере.

Механизм интеграции в рамках МЕРКОСУР включает три элемента:

- свободное перемещение товаров, услуг, факторов производства между странами посредством отмены тарифных барьеров и нетарифных ограничений в установленные сроки (табл. 15.1). В то же время созданы списки исключений из общего тарифа, которые подразумевали снижение таможенных пошлин до 14% к 2001 г. в отношении средств производства и 16% к 2006 г. в отношении остальных товаров;

Таблица 15.1

**Программа прогрессивного снижения таможенных пошлин
в рамках МЕРКОСУР**

Дата	30.06.1991	31.12.1991	30.06.1991	31.12.1991
% снижения	47	54	61	66
Дата	30.06.1993	31.12.1993	30.06.1994	31.12.1994
% снижения	75	82	89	100

Источник: Stevens W.J. Trienta y cinco anos del Mercado comun centroamericano. — Costa Rica, 1996.



— члены МЕРКОСУР



— ассоциированные члены МЕРКОСУР

Рис. 15.1. Страны-члены МЕРКОСУР и ассоциированные государства

- установление общего внешнеторгового тарифа, формирование общей торговой политики в отношении третьих стран, координация позиций в ходе региональных и международных торговых и экономических форумов. Созданы списки исключений;
- координацию макроэкономической и отраслевой политики МЕРКОСУР, касающейся внешней торговли, сельского хозяйства, промышленности, налогообложения, финансовой системы, инвестиций, транспорта, коммуникаций, трудового и фискального законодательства, и установление свободной конкуренции внутри объединения. Соглашения по отраслям с целью оптимизации использования факторов производства.

В отношении с третьими странами страны—участницы МЕРКОСУР должны обеспечить «справедливые условия торговли», т.е. они обязуются применять национальное законодательство, запрещающее импорт товаров, цены которых формируются под влиянием субсидий, другой незаконной практики.

Страны имеют право устанавливать торговые свободные экономические зоны, промышленные особые зоны, специальные таможенные и другие свободные экономические зоны. Их цель — предоставление условий, отличных от условий остальной таможенной территории. В то же время в рамках МЕРКОСУР запрещается странам-членам иметь зоны свободной торговли с государствами — нечленами блока; также им запрещено входить в Андское сообщество.

В 1994 г. в развитие Асунсьонского договора заключено дополнительное соглашение Оуру-Прету, подтвердившее создание зоны свободной торговли и провозгласившее задачу последующего преобразования ее в таможенный союз в срок до 2000 г., когда 85% взаимного внешнеторгового оборота будут полностью освобождены от любых тарифных барьеров. Договор о создании МЕРКОСУР также предусматривал до 2000 г. отмену нетарифных ограничений на подавляющее большинство товаров (за исключением торговли вооружением и боевой техникой, радиоактивными материалами, драгоценными металлами, предметами национального культурного достояния).

Протокол Оуру-Прету придал МЕРКОСУР юридический статус, что позволяет заключать соглашения о торговле с отдельными странами или группами стран, а также международными организациями.

В 1995 г. этот договор вступил в силу и МЕРКОСУР перешел на более высокий интеграционный уровень: от зоны свободной торговли к таможенному союзу. Взаимная торговля стран МЕРКОСУР в большинстве секторов была либерализована в 1991–1994 гг., и с 1995 г. установлен общий таможенный тариф в отношении третьих стран (ставка импортных пошлин для разных товаров колеблется от 0 до 20%)¹. При этом учитываются особенности экономики, уровня развития отдельных отраслей в странах-партнерах.

В начале нового тысячелетия МЕРКОСУР лишился былого динамизма, а интеграция в экономической сфере несколько замедлилась. Зональный товарооборот, увеличивавшийся на протяжении 1993–1997 гг., в последующие годы существенно сократился в силу кризисных явлений в экономиках основных его участников и в определенной мере в результате негативных последствий неолиберальных экономических преобразований. Однако начиная с 2003 г. наметились новые предпосылки экономического сближения. Одним из

¹ См.: *Sanguinetti P., Traistaru I., Martincus Ch.V. Economic Integration and Location of Manufacturing Activities: Evidence from MERCOSUR. Zentrum für Europäische Integrationsforschung. — Working Paper B11. 2004.*

главных мотивов которого стала непростая ситуация в сфере финансов стран—членов МЕРКОСУР. В 2001 г. Аргентина объявила дефолт. Бразилия дважды, в 1998 и 2002 гг., испытала натиск финансового кризиса, что привело к снижению темпов роста и поставило страну на грань депрессии, притом что ее долговые обязательства также остаются весьма тяжелыми.

Организационная структура МЕРКОСУР. Главный орган управления МЕРКОСУР — это Совет общего рынка. Он собирается периодически на высшем уровне (глав государств и правительств, министров иностранных дел) и осуществляет политическое планирование развития интеграции (рис. 15.2).

Группа общего рынка — главный исполнительный орган, функционирующий постоянно, — имеет административный секретариат

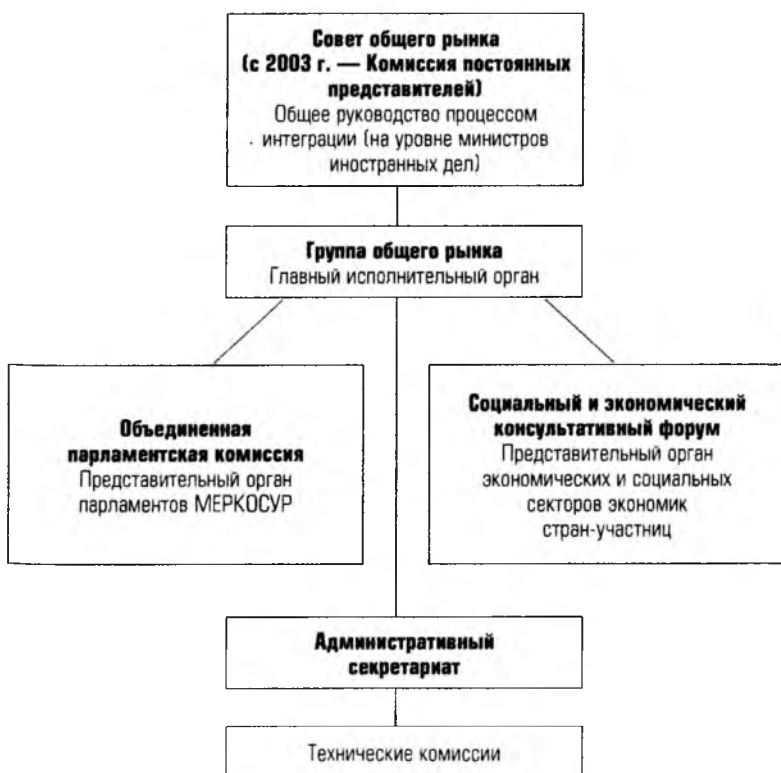


Рис. 15.2. Организационная структура МЕРКОСУР

со штаб-квартирой в Монтевидео (Уругвай), а также 10 технических комиссий, подчиняющихся Группе общего рынка и занимающихся вопросами торговли и таможенного регулирования, технических норм, валютно-финансовой политики, макроэкономической политики, наземного и морского транспорта, промышленной технологии, сельского хозяйства и энергетики.

Административный секретариат (расположен в Монтевидео) выполняет функцию архива официальной документации, осуществляет публикацию, распространение и перевод официальных материалов МЕРКОСУР, информирует о принятых каждой страной мерах по введению во внутреннее законодательство принятых органами МЕРКОСУР решений.

Решения принимаются всеми органами на основе консенсуса при обязательном присутствии всех членов. В 2003 г. создан Комитет постоянных представителей (КПП), призванный оказывать содействие Совету общего рынка в реализации решений, принимаемых в рамках МЕРКОСУР.

В 1996 г. в МЕРКОСУР создан механизм политических консультаций и взаимодействия. Наиболее важные политические документы — Ушуйский протокол о приверженности демократии в МЕРКОСУР (1998 г., содержит обязательства проводить консультации и осуществлять меры политического воздействия в случае возникновения угрозы демократическому строю на территории МЕРКОСУР) и Договор о совместных действиях по обеспечению безопасности стран МЕРКОСКР (1998).

Действует Постоянная рабочая группа МЕРКОСУР по борьбе с терроризмом (с 1999). Интеграционные процессы в рамках МЕРКОСУР затрагивают и гуманитарные аспекты. Упрощены формальности при пересечении границ физическими лицами, а с 2006 г. южноамериканские страны ввели безвизовый режим поездок для своих граждан. Соответствующее соглашение подписано министрами иностранных дел Аргентины, Боливии, Бразилии, Чили, Колумбии, Эквадора, Гайаны, Парагвая, Перу, Суринама, Уругвая и Венесуэлы в Сантьяго де Чили.

На очередном саммите МЕРКОСУР (Бразилия, декабрь 2004 г.) закреплена позитивная динамика консолидации объединения и подтверждено намерение углублять интеграцию.

15.2. Проблемы и достижения в рамках МЕРКОСУР

Несмотря на определенные положительные результаты (по меркам интеграционных группировок развивающихся стран), МЕРКОСУР сохраняет те же **проблемы**, что и многие другие объединения Латинской Америки.

Во-первых, это разноуровневость социально-экономического развития стран—участниц блока. В рамках МЕРКОСУР крупные и относительно сильные «новые индустриальные страны» (Бразилия и Аргентина) стремятся интегрироваться с гораздо более слабыми государствами — Уругваем и Парагваем. Создание единых условий промышленной конкуренции ведет к тому, что изначально менее индустриально развитые Уругвай и Парагвай опасаются оказаться в некоторой экономической зависимости у более сильных партнеров. Поэтому для них сохраняются некоторые исключения из правил либерализации торговли. В малых странах Южного конуса сбываются промышленные товары с низкой конкурентоспособностью на рынках западных государств и сохраняется низкий уровень иностранных инвестиций в сравнении со средним по МЕРКОСУР уровнем. В МЕРКОСУР есть абсолютный лидер — Бразилия, превосходящая по экономическому потенциалу остальные страны—участницы, вместе взятые.

Во-вторых, исследования экономистов показывают: во взаимной торговле стран МЕРКОСУР преобладают товары, малоконкурентоспособные на мировых рынках. В результате взаимная торговля приобретает особую важность для внутризональных производителей, но не несет особых выгод потребителям, предпочитающим импортные товары из более развитых стран. В то же время доля высокотехнологичных товаров во внутрорегиональном товарообороте стран Южного конуса имеет устойчивую тенденцию к росту.

В-третьих, существуют проблемы транспортной инфраструктуры, валютного регулирования, унификации налогообложения, трудового законодательства. Большие трудности возникают в связи с перераспределением преимуществ интеграции, т.е. членства стран с «разной мощностью» национальных экономик. Появляются противоречия между развитием интеграционных процессов и собственными уязвимыми отраслями, такими как строительная, мукомольная, сахарная, винодельческая. К числу уязвимых относится также автомобильная промышленность. Нарастает дисбаланс в двусторонней торговле в аргентино-бразильских торгово-экономических отношениях.

В-четвертых, сложные задачи стоят перед МЕРКОСУР в социальной сфере.

В то же время для стран МЕРКОСУР характерен и ряд положительных тенденций. Это положительные темпы роста национальных экономик стран—участниц объединения. Финансовые показатели стран улучшаются, хотя проблемы, связанные с высоким уровнем государственной задолженности и долларизации, сохраняются. Для решения этих вопросов страны стремятся ужесточить денежно-кредитную политику.

Отметим также, что в 2007 г. Венесуэла выкупила задолженность Аргентины перед МВФ (2,2 млрд долл.). В Венесуэле поддерживается экспансионистская налоговая политика. Ситуация на мировом рынке нефти предоставляет этой стране возможности для принятия решительных мер по укреплению финансового положения, либерализации экономики и улучшению инвестиционного климата. В процессах субрегиональной экономической интеграции также развиваются положительные тенденции.

1. В сфере торговли:

1. Отменены тарифные ограничения во взаимной торговле. Нетарифные методы применяются только в торговле специмуществом, радиоактивными материалами, драгоценными металлами, а также в целях защиты здоровья населения и культурного достояния наций.

2. Введен единый внешний таможенный тариф в отношении товаров, импортируемых из других стран (применяется только полноправными членами МЕРКОСУР).

Справочное:	Единый таможенный тариф распространяется на 85% таможенной номенклатуры: <ul style="list-style-type: none">• материалы и полуфабрикаты — 15%;• сырьевые товары — от 0 до 6%;• химические и фармацевтические товары — 12%;• услуги информатики и телекоммуникации — 16%;• инвестиционные товары — 14%
--------------------	--

3. Применяются единые правила происхождения товаров (товар считается национальным и освобождается от уплаты импортных пошлин, в случае если 60% компонентов, необходимых для его производства, являются национальными).

4. Упрощены таможенные процедуры и установлены единые правила оценки таможенной стоимости товаров.

5. Введена в действие единая таможенная номенклатура, а в 2007 г. сформировалась единая внешнеторговая политика.

6. Доля торговли внутри блока, как и во многих других интеграционных блоках, ниже, чем уровень торговли с третьими странами.

Создание МЕРКОСУР стимулировало рост взаимного экспорта его участников, обеспечив выравнивание темпов увеличения экспорта и импорта в 1991–2000 гг. (после более значительного роста импорта в 1980–1991 гг.). Взаимные экспорт и импорт стран МЕРКОСУР в 1991–2008 гг. возросли в 3,6 раза¹. Более того, в 1980–2008 гг. наиболее длительные периоды роста доли взаимной торговли в мире наблюдались именно у членов МЕРКОСУР, соответствующий показатель в их экспорте непрерывно увеличивался в 1989–1998 гг., а

¹ См.: Ревякин Е. Об эффективности региональной экономической интеграции развивающихся стран // БИКИ. — 2003. № 2. — С. 1–4.

в импорте — в 1988–1998 гг. с двумя перерывами (1990 и 1995 гг.). С образованием МЕРКОСУР связан особенно динамичный рост этого показателя в экспорте (в 2,25 раза в 1991–1998 гг.) и возобновление тенденции к увеличению импорта. После сокращения в 1999 г. доли взаимной торговли в экспорте и импорте в 2000 г. вновь был зафиксирован рост.

Товарная специализация экспорта МЕРКОСУР за время действия блока не изменилась (состоял из продуктов питания, промышленных изделий и сельскохозяйственного сырья).

Причиной увеличения доли взаимной торговли в условиях региональной интеграции является большая привлекательность бесположной торговли между участниками их зон, чем с третьими странами. Статистический анализ не позволяет выделить увеличение данного показателя, достаточное, чтобы говорить об «отклонении» торговли, хотя рост доли взаимного импорта (особенно в периоды кризисов) позволяет предположить наличие такого эффекта. Однако установить прямую связь между развитием региональной экономической интеграции и ускорением экономического роста сложно. При этом взаимная торговля стран объединения имеет тенденцию к постоянному росту. Так, за 1990–2008 гг. внутрирегиональный экспорт стран МЕРКОСУР увеличился с 8,8 до 13,6%, при этом максимальный показатель внутрирегионального экспорта зафиксирован в 1998 г. и составил 25%. Внутрирегиональный импорт за тот же период возрос соответственно с 14,2 до 18,5%, достигнув максимального значения в 28,6% в том же 1998 г. Темп роста внутрирегионального экспорта выше, чем торговли стран-членов МЕРКОСУР с третьими странами, а внутрирегионального импорта — несколько ниже (табл. 15.2 и 15.3).

II. Другие сферы:

1. Применяются единые принципы развития конкуренции, содержащиеся в Протоколе о защите конкуренции в торговле между странами-членами, подписанном в декабре 1996 г. в г. Форталеза (Бразилия).

2. Ведется работа по созданию единого рынка услуг.

3. Применяются единые правила осуществления государственных закупок.

4. В 1993 г. принят единый Порядок применения мер защиты от импорта из третьих стран, связанного с демпингом и субсидиями.

5. Подписан Протокол о взаимной защите и поощрении **инвестиций** стран-членов МЕРКОСУР. Объемы пересекающих границы капиталовложений также значительно возросли. Внутрирегиональные потоки капиталовложений (прямых и портфельных) увеличились в 1995 г. по сравнению с 1991 г. на 20 %. До создания блока МЕРКОСУР насчитывалось менее 20 бразильских компаний, имевших свои конторы, предприятия или дочерние фирмы в Аргентине.

Экспорт стран МЕРКОСУР в регионы мира,

	Мир				
	Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста	
		2008	2000	2008	2007
Аргентина:					
сельскохозяйственная продукция	37,5	45,4	53,6	35	30
сырье минеральное и энергоресурсы	8,8	20,6	12,6	-9	8
промышленная продукция	21,6	32,4	30,8	17	25
Всего экспорт	70,0	100,0	100,0	20	26
Бразилия:					
сельскохозяйственная продукция	61,4	28,1	31,0	22	27
сырье минеральное и энергоресурсы	44,0	11,8	22,2	22	37
промышленная продукция	86,4	57,5	43,7	9	15
Всего экспорт	197,9	100,0	100,0	17	23
Парагвай:					
сельскохозяйственная продукция	4,0	80,2	90,5	50	69
сырье минеральное и энергоресурсы	0,0	0,5	0,7	14	25
промышленная продукция	0,3	19,3	7,8	26	-9
Всего экспорт	4,4	100,0	100,0	46	59
Уругвай:					
сельскохозяйственная продукция	4,1	55,7	69,3	12	44
сырье минеральное и энергоресурсы	0,2	2,0	3,6	30	-4
промышленная продукция	1,5	41,4	25,9	15	15
Всего экспорт	5,9	100,0	100,0	13	32
МЕРКОСУР:					
сельскохозяйственная продукция	107,0	34,7	38,5	27	30
сырье минеральное и энергоресурсы	53,1	14,1	19,1	14	31
промышленная продукция	109,9	48,8	39,5	11	17
Всего экспорт	278,3	100,0	100,0	18	24

Источник: WTO, International Trade Statistics, 2009. Table I.19

Сейчас их более 400 с общим объемом инвестиций 1 млрд долл. Считается, что 80 аргентинских компаний основали свои филиалы в Бразилии, инвестировав туда около 250 млн долл.

В целом одним из совокупных результатов экономической интеграции стран МЕРКОСУР служит возросшая привлекательность дан-

Таблица 15.2

2000–2008 гг., млн долл. и %

МЕРКОСУР					Прочие страны/регионы				
Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста		Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста	
	2000	2008	2007	2008		2008	2000	2008	2007
3,7	28,4	23,2	29	24	33,8	53,4	62,7	36	31
2,4	22,9	15,0	16	8	6,4	19,5	11,9	-16	7
10,0	48,7	61,8	27	39	11,6	24,7	21,5	11	15
16,1	100,0	100,0	25	29	53,9	100,0	100,0	18	24
1,1	10,5	5,3	26	21	60,2	30,9	34,2	22	27
2,5	5,7	11,3	25	34	41,6	12,8	23,6	21	37
18,1	83,7	83,4	21	27	68,3	53,2	38,8	7	13
21,7	100,0	100,0	24	25	176,2	100,0	100,0	16	23
1,9	83,2	88,6	54	67	2,1	75,0	92,1	47	71
0,0	0,5	1,1	23	44	0,0	0,3	0,3	0	-13
0,2	16,5	10,3	34	-9	0,1	24,4	5,6	15	-9
2,1	100,0	100,0	50	53	2,3	100,0	100,0	43	65
0,6	41,2	37,7	28	37	3,5	67,3	81,0	9	45
0,1	4,1	5,6	373	-13	0,1	0,3	2,9	-20	4
0,9	54,6	56,7	22	29	0,6	30,8	14,6	7	0
1,6	100,0	100,0	32	28	4,3	100,0	100,0	7	33
7,4	23,0	17,7	33	33	99,7	37,9	42,1	26	30
5,0	13,6	12,0	22	19	48,1	14,3	20,3	13	32
29,2	63,3	70,3	23	30	80,6	45,0	34,1	8	13
41,6	100,0	100,0	26	28	236,8	100,0	100,0	16	24

ного субрегиона для иностранных инвесторов и других стран — потенциальных участников процесса объединения. Внутри экономического пространства МЕРКОСУР совершено более 200 сделок по поглощению местных предприятий западными ТНК (в основном американскими и европейскими, а также корпорациями из Японии

Импорт стран МЕРКОСУР в регионы мира,

	Мир				
	Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста	
		2008	2000	2008	2007
Аргентина:					
сельскохозяйственная продукция	3,2	6,5	5,6	59	46
сырье минеральное и энергоресурсы	6,3	6,2	10,9	41	51
промышленная продукция	46,3	87,1	80,7	29	22
Всего импорт	57,4	100,0	100,0	31	28
Бразилия:					
сельскохозяйственная продукция	10,2	8,5	5,6	32	34
сырье минеральное и энергоресурсы	44,0	17,9	24,1	30	49
промышленная продукция	128,2	73,4	70,3	20	58
Всего импорт	182,4	100,0	100,0	32	44
Парагвай:					
сельскохозяйственная продукция	0,7	17,8	7,1	36	33
сырье минеральное и энергоресурсы	1,7	14,3	16,2	27	65
промышленная продукция	7,8	67,9	76,6	20	39
Всего импорт	10,2	100,0	100,0	22	42
Уругвай:					
сельскохозяйственная продукция	0,9	14,1	10,1	21	40
сырье минеральное и энергоресурсы	2,7	16,4	30,6	-5	108
промышленная продукция	5,3	69,4	59,3	27	46
Всего импорт	8,9	100,0	100,0	17	59
МЕРКОСУР:					
сельскохозяйственная продукция	15,1	8,4	5,8	37	37
сырье минеральное и энергоресурсы	54,6	14,5	21,1	29	52
промышленная продукция	187,6	77,0	72,5	23	46
Всего импорт	259,0	100,0	100,0	31	41

Источник: WTO. International Trade Statistics, 2009. Table I.19

и Южной Кореи). Наиболее привлекательные секторы для прямых иностранных инвестиций здесь: автомобильная, химическая (производство красителей), фармацевтическая, пищевая отрасли, а также производство компьютеров, спортивной одежды и хозяйственного инвентаря.

Таблица 15.3

2000–2008 гг., млн долл. и %

МЕРКОСУР					Прочие страны/регионы				
Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста		Объем, млн. долл.	Доля		Темп роста	
	2000	2008	2007	2008		2008	2000	2008	2007
2,1	9,2	10,5	86	61	1,1	5,5	3,0	31	23
2,0	9,3	10,0	36	21	4,2	5,0	11,4	44	72
16,2	81,5	79,5	22	23	30,2	89,4	81,3	32	21
20,3	100,0	100,0	27	26	37,1	100,0	100,0	33	30
4,6	34,1	28,6	33	27	5,6	4,3	3,4	32	40
2,3	20,0	14,2	22	12	41,7	17,6	25,1	30	52
9,2	46,0	57,2	28	39	119,1	78,0	71,5	20	60
16,0	100,0	100,0	29	30	166,4	100,0	100,0	32	46
0,6	25,7	13,4	56	31	0,1	9,3	2,5	-11	41
0,8	20,9	18,4	104	15	0,9	7,2	14,7	-31	175
2,9	53,2	68,2	58	41	4,9	83,5	82,7	6	38
4,3	100,0	100,0	66	34	5,9	100,0	100,0	1	48
0,6	21,7	15,7	20	44	0,3	8,2	5,7	25	34
1,2	10,6	29,3	19	107	1,6	20,9	31,6	-17	110
2,2	67,7	54,9	16	37	3,1	70,8	62,7	36	53
3,9	100,0	100,0	17	53	5,0	100,0	100,0	17	63
7,9	22,7	17,7	43	37	7,2	4,8	3,3	30	37
6,2	15,0	14,0	34	26	48,4	14,3	22,6	28	56
30,4	62,3	68,2	26	30	157,2	80,7	73,3	22	50
44,5	100,0	100,0	30	30	214,4	100,0	100,0	31	43

6. Активно развивается энергетическая интеграция. География и геология стран Южного конуса подсказали, в каком направлении должна идти энергетическая интеграция: Бразилия и Чили, не обеспечивающие себя природным газом и ощущающие острую потребность в нем, имеют соседей с богатыми газовыми месторождения-

ми — Аргентину, Боливию и Перу. Создание единого энергетического рынка позволит странам, где ощущается острая нехватка энергоресурсов, приобретать по согласованным заранее ценам энергетическую продукцию не в ущерб ни одной из сторон.

7. Углубляется процесс интеграции в **банковской сфере**. Важный шаг в этом направлении — подписание в ноябре 1995 г. соглашения о сотрудничестве между центральными банками Бразилии, Аргентины, Парагвая и Уругвая, о создании «Банкасур» (Банк МЕРКОСУР), располагающего 5500 отделениями, из которых 4914 принадлежат «Банко до Бразил» и 525 — аргентинскому «Банку де ла насьон». Речь не идет о слиянии этих банков ни в настоящем, ни в перспективе. Подписанный документ — пример всех четырех стран на условиях взаимности использовать сеть филиалов партнеров по МЕРКОСУР для реализации интеграционных проектов и финансирования внутриэкономической торговли¹.

Планируется ввести в регионе единую валюту и создать общие для всех стран Латинской Америки финансовую и монетарную системы, так как введение единой валюты поможет Латинской Америке стать экономически более независимой от США.

8. За время действия МЕРКОСУР отмечается некоторое снижение в региональном промышленном производстве доли экономической наиболее развитой страны группы — Бразилии; доля Уругвая существенно упала, а Аргентины — заметно выросла. Таким образом, с развитием интеграционных процессов происходит перераспределение производства в рамках МЕРКОСУР, которое, по мнению экспертов, объясняется главным образом ростом роли емкости рынка (совокупного спроса) и рыночного потенциала. Снижение таможенных тарифов во взаимной торговле участников интеграционных процессов приводит к перемещению в страны с высоким рыночным потенциалом прежде всего высокодоходных капиталоемких производств. При этом с развитием интеграции значение сравнительных преимуществ относительно снижается². После 2000 г. интеграционные процессы в рамках МЕРКОСУР значительно усилились. 19 января 2007 г. в Бразилии открылся саммит стран-участниц МЕРКОСУР, на котором одним из ключевых вопросов стала финансовая и энергетическая интеграция. От того, насколько удастся разрешить острые вопросы в рамках МЕРКОСУР, во многом зависит перспективы развития объединения и его позиции в континентальных и глобальных процессах.

¹ Введение единой валюты — составная часть общего плана латиноамериканских государств по созданию на континенте Южноамериканского сообщества наций, решение о котором принято президентами государств региона в 2004 г. в перуанском городе Куско.

² См.: *Ревякин Е.* Инерция интеграции как одна из особенностей ее динамики // МЭ и МО. — 2006. — № 7. — С. 33–40.

15.3. МЕРКОСУР в континентальных (интеграционных) и глобальных процессах

«Рынок Южного конуса» оказался наиболее эффективно развивающимся интеграционным блоком Латинской Америки. Создание МЕРКОСУР привело к увеличению взаимной торговли между его участниками: за 15 лет она выросла более чем в 10 раз, хотя товарооборот стран Южного конуса с развитыми странами почти не меняется. Доля МЕРКОСУР в мировом экспорте увеличилась в 1990-е гг. меньше, чем в Южной Америке, так как из участвующих в нем стран рост данного показателя отмечен только в Аргентине. Доля МЕРКОСУР в мировой торговле существенно повысилась.

МЕРКОСУР выступает единым блоком в отношениях с ЕС, Андским сообществом (АС) и на переговорах по созданию межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ).

При ведущей роли Бразилии вокруг МЕРКОСУР формируется единое экономическое пространство Южной Америки. В 2004 г. вступило в силу соответствующее рамочное соглашение с Андским сообществом. Об укреплении позиций и влияния МЕРКОСУР свидетельствует стремление Мексики стать участником объединения (начат переговорный процесс). На третьем саммите государств Южной Америки в г. Куско (Перу, декабрь 2004 г.) принято решение о создании более широкого регионального объединения — Южноамериканского сообщества наций (ЮАСН), ядром которого должен стать МЕРКОСУР.

Андское сообщество приняло решение о создании общего экономического рынка со странами МЕРКОСУР.

«Решение о слиянии двух экономических блоков имеет историческое значение», — говорится в распространенном заявлении Генерального секретаря Андского сообщества Аллана Вагнера.

Объединение Андского сообщества и МЕРКОСУР — своего рода подобие Евросоюза для стран Южной Америки. В компетенцию организации входят вопросы энергетической и финансовой интеграции, а также совместное ведение обороны и здравоохранения.

Страны Южноамериканского союза будут выступать с единой позицией перед такими крупнейшими международными организациями, как ООН, ВТО, МВФ.

После Евросоюза и Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА), в которую входят ведущие государства западного полушария — США, Канада и Мексика, Южноамериканский союз займет третье место среди крупнейших мировых экономических блоков.

Нарастают связи с внерегиональными партнерами, важнейшим из которых является ЕС. Объем товарооборота между этими

интеграционными объединениями превышает 40 млрд долл. В декабре 1995 г. между МЕРКОСУР и ЕС в Мадриде подписано рамочное соглашение о сотрудничестве (Рамочный межрегиональный договор), ставившее своей целью создание зоны свободной торговли между блоками к 2001 г. (не реализовано, первоначально отодвигается до 2010 г.). Одним из главных инициаторов договора со стороны ЕС была Испания, сохраняющая традиционные связи со своими бывшими колониями.

28–29 мая 2004 г. в Гвадалахаре состоялся саммит стран Латинской Америки и ЕС о создании ЗСТ. Однако ЕС отказался упразднить субсидии сельскому хозяйству, необходимые для преимущественно аграрных стран Латинской Америки. Более того, аграрные субсидии планируется полностью упразднить на рынках Западной Европы и Северной Америки только после 2013 г.¹ Поэтому ЕС и МЕРКОСУР пока скорее конкуренты, чем партнеры.

Географическая структура экспорта МЕРКОСУР представлена на рис. 15.3.

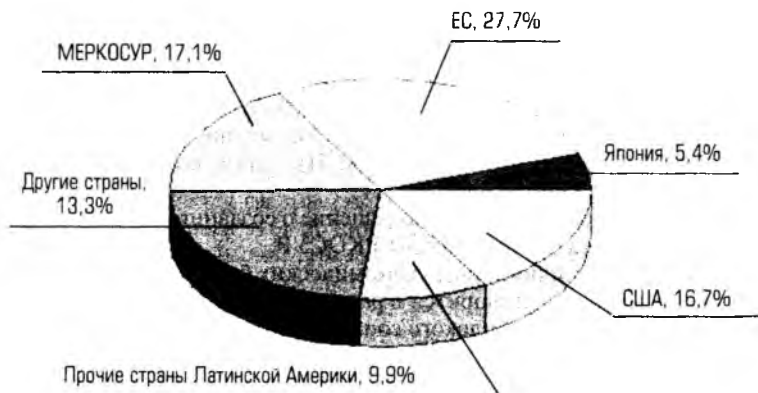


Рис. 15.3. Географическая структура экспорта МЕРКОСУР в 2008 г.

Однако создание зоны свободной торговли сулит обеим сторонам ряд дополнительных преимуществ. Для ЕС это шаг к восстановлению пошатнувшихся экономических и финансовых позиций в стратегически важном регионе. Для МЕРКОСУР — возможность

¹ Такие решения приняты ВТО на совещании министров торговли в Гонконге в декабре 2005 г., и они не безусловны, а напрямую увязываются с исходом реализуемых в «Рамках раунда Дохи» переговоров о ликвидации таможенных и нетарифных барьеров на пути импорта промышленных товаров и в сфере услуг.

привлечения инвестиций и технологий из Западной Европы, диверсификации внешнеэкономических связей, ослабления односторонней импортной ориентации на США, особенно усилившейся в 1990-е гг.

подавляющая часть импорта из ЕС — машины и оборудование. В Аргентине, Бразилии, активно проводящих программы экономической модернизации, суммарные потребности в притоке из-за рубежа оборудования и технологии в ходе интеграции существенно не уменьшились, а с учетом обретенного динамизма экономики — даже возросли.

Вывоз нетрадиционной промышленной продукции из МЕРКОСУР в ЕС также постоянно возрастает. Немалую роль играют поставки автомобильных узлов и деталей. В целом, однако, экспорт на данном направлении развивается относительно медленно, неустойчиво, в отдельные периоды стагнирует.

Развиваются контакты с Австралией, Новой Зеландией, Японией. С Индией, Египтом и ЮАР подписаны соглашения, направленные на либерализацию торговли. Однако строительство зоны свободной торговли с Индией и ЮАР во многом тормозится ограниченными объемами торговли сторон.

Активно развиваются торгово-экономические отношения между МЕРКОСУР и КНР, тем более что в Китае с 2002 г. отменены аграрные субсидии, что не создает преград импорту базовых групп продовольствия в КНР. Из этой страны МЕРКОСУР импортирует продукцию информатики и телекоммуникационное оборудование.

В 2005 г. страны Южноамериканского общего рынка и ССАГПЗ подписали соглашение о сотрудничестве. Это соглашение позволит увеличить объемы и ассортимент экспорта. Было заключено Рамочное соглашение о формировании зоны свободной торговли между МЕРКОСУР и ОАЭ. Ведутся официальные переговоры на этот же предмет с Марокко и Малайзией. Усиливается торговое взаимодействие МЕРКОСУР с африканскими странами. Развитие отношений с африканскими странами, особенно португалоязычными¹, — одно из приоритетных направлений во внешней политике МЕРКОСУР. Результатом стало провозглашение «преференциальной политики в отношении Африки», которая дает возможность продвижения бразильских технологий и товаров на новые рынки, и Африка объективно является одним из самых перспективных.

МЕРКОСУР, как и ЦАОР, КАРИКОМ, Андская группа, — коллективный член ВТО.

¹ Самое значительное место в современной африканской политике Бразилии занимают бывшие португальские колонии, входящие в Сообщество португалоязычных стран — *CPLP*: Бразилия, Португалия, Кабо-Верде, Ангола, Мозамбик, Гвинея-Бисау, Сан-Томе и Принсипи, Восточный Тимор.

15.4. Россия и МЕРКОСУР: особенности взаимодействия

МЕРКОСУР в настоящее время — важный партнер Российской Федерации: на долю этого объединения приходится более половины торгового оборота России со всей Латинской Америкой, общий объем которого составляет порядка 9 млрд долл. и неуклонно возрастает. С 2000 по 2007 г. товарооборот со странами—членами МЕРКОСУР вырос с 791 млн долл. США до 4,6 млрд долл. США, т.е. увеличился почти в 5,8 раза. По итогам 2004 г. поставки в Россию из стран МЕРКОСУР заняли существенный сегмент российских импортных закупок. Российский экспорт по-прежнему носит сырьевой характер. Например, доля машин и оборудования в экспорте в Бразилию составила в 2007 г. 2%, в Аргентину — 3%. Расширение данного торгово-экономического взаимодействия не сопровождается адекватными изменениями в его структуре.

Но есть и положительные тенденции, например Уругвай импортирует российские грузовые автомобили «Урал»; в Аргентине около трети электроэнергии вырабатывается на энергооборудовании, поставленном российскими фирмами. В Бразилии насчитывается свыше 20 тыс. единиц российского станочного парка.

Россия и Аргентина стабильно увеличивают товарооборот, который в 2007 г. достиг 1450 млн долл., что на 350 млн долл. больше по сравнению с предыдущим годом. В то же время во взаимной торговле по-прежнему существует дисбаланс не в пользу РФ, хотя объем российских поставок в Аргентину неуклонно растет. Доля российского экспорта в товарообороте составляет 350 млн долл., остальная часть приходится на аргентинские поставки¹. Одним из крупнейших партнеров России в Латинской Америке является Бразилия, товарооборот с которой в 2008 г. составил около 4 млрд долл. Стороны рассчитывают к 2010 г. увеличить товарооборот до 10 млрд долл. (нынешний товарооборот Бразилии и Китая)².

Инвестиционное и кооперационное сотрудничество развито пока недостаточно, во многих странах наши инвестиции просто отсутствуют или столь незначительны, что они даже не отмечаются. Однако в Эквадоре, Колумбии и Уругвае налажена сборка автомобилей «Нива». В МЕРКОСУР работают «Роснефть», «Лукойл», «Зарубежнефть». Подписаны контракты о строительстве в Венесуэле заводов по производству аккумуляторов, разработке золотоносных рудников, сотрудничестве в автомобильной области.

В области высоких технологий отметим перспективное сотрудничество с Бразилией. Бразильский космонавт летал на нашей ракете

¹ По данным ИТАР-ТАСС.

² Рекорд советского времени в торговле с Бразилией составлял в 1983 г. 835 млн долл.

в космос, а сейчас готовится достаточно серьезная программа сотрудничества по созданию космодрома в Бразилии, где планируется производить совместные запуски. Сотрудничество в области космонавтики началось в конце 1990-х гг., когда мексиканские, аргентинские и чилийские спутники при помощи российских ракет выводились на орбиту.

Целесообразно принять совместные меры по переходу к новой, более совершенной модели взаимодействия, предполагающей последовательное сокращение дисбаланса взаимной торговли, увеличение в российском экспорте доли изделий и услуг высокотехнологичных отраслей, переводу сотрудничества на более современные формы взаимодействия и приданию ему долгосрочного характера.

Остановимся на некоторых актуальных проблемах сотрудничества с МЕРКОСУР в торгово-экономической области, которые лежат в настоящее время в сфере двусторонних отношений. Это касается вопросов:

- признания рыночного статуса российской экономики;
- улучшения условий доступа российских товаров на рынки стран региона и в этой связи устранения ограничительных мер в отношении российских экспортеров;
- завершения двусторонних переговоров в рамках присоединения России к ВТО.

Выводы

1. **Общий рынок стран Южного конуса — МЕРКОСУР** — включает Бразилию, Аргентину, Боливию, Уругвай и Венесуэлу (с 2006 г.) и действует с 1991 г. по Асунсьонскому соглашению. В настоящее время МЕРКОСУР — это крупнейший интегрированный рынок Латинской Америки, где сосредоточено 45% населения (более 200 млн чел.), 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн долл.), 40% прямых зарубежных инвестиций, более 60% совокупного объема товарооборота и 33% объема внешней торговли континента.

2. Эксперты отмечают: создание блока неоднократно содействовало стабилизации национальных экономик стран-членов. Опыт МЕРКОСУР показал: для успешного развития интеграционной группировки необходимо членство в ней по меньшей мере двух сильных в экономическом отношении стран, способных в кризисной ситуации оказать поддержку и содействие более слабым партнерам.

3. За истекшие годы на новую ступень поднялось взаимодействие стран МЕРКОСУР по многим направлениям, прежде всего в торговле. Отменены тарифные ограничения во взаимной торговле, а нетарифные применяются только в исключительных случаях. Взаимная торговля в рамках объединения значительно возросла, стимулируя при этом социально-экономический прогресс в странах-участницах. Значительно активизировалось взаимодействие стран-членов в промышленности. Распространение получила кооперация на уровне отдельных фирм и предприятий. Имеется немало соглашений, в рамках которых осуществляются поставки технологий, проводится пере-

подготовка специалистов, достигается разграничение номенклатур выпускаемых изделий. Хозяйственному сближению стран МЕРКОСУР содействует взаимодополняемость экономик в энергетике и других сферах. Сравнительно недавно положено начало новому процессу региональной политической интеграции. Предполагается совместное решение общеполитических вопросов; обсуждается возможность наладить взаимодействие институтов осуществления внешней политики; начнется координация совместных действий в вопросах региональной обороны.

4. В развитии интеграционных процессов в МЕРКОСУР сохраняется немало проблем — дифференцированность уровней социально-экономического развития и связанная с этим асимметричность участия стран в интеграционных процессах, особенно в получении выгод от интеграции; нерешенность ряда поставленных ранее задач; имеющиеся различия в экономической стратегии стран. Существуют проблемы транспортной инфраструктуры, валютного регулирования, унификации налогообложения, трудового законодательства и др.

5. Активно развивается взаимодействие стран МЕРКОСУР с другими государствами как на континентальном, так и на глобальном уровне.

Итоги взаимодействия МЕРКОСУР с ЕС в 1990—2008 гг. свидетельствуют о позитивном в целом влиянии происходившего межрегионального сближения. Взаимный интерес двух региональных блоков базируется на их экономических отношениях. МЕРКОСУР выступает единым блоком в отношениях с ЕС, Андским сообществом и на переговорах по созданию межамериканской зоны свободной торговли. Активно развивается взаимодействие МЕРКОСУР и России.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Охарактеризуйте особенности формирования и основные направления деятельности МЕРКОСУР.
2. Почему МЕРКОСУР (страны Южного конуса) считается успешной интеграционной группой?
3. Почему в Латинской Америке одни интеграционные группы действуют более успешно, чем другие?
4. Охарактеризуйте основные достижения и проблемы развития интеграционных отношений в рамках МЕРКОСУР. Какие пути решения этих проблем вы видите?
5. Какие направления интеграционного взаимодействия в рамках МЕРКОСУР имеют место и каковы их итоги?
6. Какова роль МЕРКОСУР в усилении латиноамериканских интеграционных процессов? Каким образом влияет экономическая интеграция в рамках МЕРКОСУР на социально-экономическое развитие стран-участниц? Дайте развернутый ответ.
7. Как развиваются торгово-экономические отношения МЕРКОСУР с основными внешнеторговыми партнерами?
8. Охарактеризуйте состояние торгово-экономических отношений между Россией и МЕРКОСУР, указав основные проблемы и перспективы их решения.
9. Установите соответствия:

Интеграционное объединение	Страны-члены
МЕРКОСУР	Аргентина Бразилия Мексика США Венесуэла Чили Уругвай Парагвай Канада Эквадор Боливия Перу

10. Подготовьте презентацию на тему: «Современное состояние и перспективы торгово-экономического сотрудничества между МЕРКОСУР и ЕС».

11. Каковы перспективы развития МЕРКОСУР?

Тесты

- Южноамериканский рынок, соединяющий более 250 млн чел., на экономическом пространстве которого производится около 60% ВВП Латинской Америки, — это:
 - НАФТА;
 - МЕРКОСУР;
 - ЦАОР;
 - КАРИКОМ.
- МЕРКОСУР создан на основе:
 - Асунсьонского соглашения;
 - Картахенского соглашения;
 - Андского пакта;
 - Договора Чагуарамас.
- Доминирующее положение в МЕРКОСУР занимает:
 - Венесуэла;
 - Бразилия;
 - Аргентина;
 - Парагвай.
- Соглашение о свободной торговле подписано Аргентиной и Бразилией в:
 - 1990 г.;
 - 1995 г.;
 - 1986 г.;
 - 2005 г.
- Отмена нетарифных ограничений в рамках МЕРКОСУР не распространяется на внутри-зональную торговлю:
 - сельскохозяйственной продукцией;
 - углеводородами;
 - драгоценными металлами и камнями;

- г) продукцией традиционных отраслей (текстиль и др.).
6. Страны МЕРКОСУР создают единое экономическое пространство с государствами:
- а) ЦАОР;
 - б) ЛАИ;
 - в) КАРИКОМ;
 - г) АС.
7. Основная проблема развития МЕРКОСУР:
- а) политическая нестабильность в странах-участницах;
 - б) дифференцированность уровня социально-экономического развития;
 - в) низкий уровень взаимодополняемости национальных экономик;
 - г) отсутствие исторического и культурного единства.
8. Могут ли страны-члены МЕРКОСУР на правах полноправного партнерства входить в другие интеграционные группировки Латинской Америки:
- а) безусловно, могут;
 - б) не могут;
 - в) на особых условиях;
 - г) по решению Совета общего рынка.
9. Могут ли страны-члены МЕРКОСУР создавать свободные экономические зоны на своей территории:
- а) безусловно, могут;
 - б) не могут;
 - в) на особых условиях;
 - г) по решению Совета общего рынка.
10. Россия с 1993 г. является наблюдателем в:
- а) МЕРКОСУР;
 - б) АС;
 - в) КАРИКОМ;
 - г) ЦАОР.

ТЕМА 16. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОМ РЕГИОНЕ. АСЕАН И АТЭС

16.1. Особенности формирования АСЕАН

В последние годы набирают силу интеграционные процессы в Восточной Азии. На протяжении почти 30 лет наиболее успешно действует **Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН, Association of South East Asian Nations — ASEAN¹)**. Она образована 8 августа 1967 г. в Бангкоке (Бангкокская декларация). В нее вошли Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, затем Бруней-Даруссалам (в 1984 г.), Вьетнам (в 1995 г.), Лаос и Мьянма (в 1997 г.), Камбоджа (в 1999 г.). Статус наблюдателя имеет Папуа–Новая Гвинея.

Страны АСЕАН занимают стратегическое положение на пути из Индийского океана в Тихий, находясь на перекрестке, соединяющем Тихоокеанский бассейн с Ближним Востоком, Африкой и Европой. Группировка обладает крупными запасами природных ресурсов. АСЕАН-10, включающая все 10 стран Юго-Восточной Азии, фактически стала крупной региональной группировкой общей площадью 4,487 млн км².

В соответствии с Бангкокской декларацией **целями** организации являются: «(i) ускорение экономического роста, социального прогресса и культурного развития в регионе посредством совместного устремления... в укреплении фундамента для процветающего и мирного сообщества стран Юго-Восточной Азии, а также (ii) установление мира и стабильности в регионе... через... приверженность принципам Устава ООН».

В принятой Декларации АСЕАН ставились следующие **цели**:

- ускорение экономического развития, социального и культурного прогресса стран Юго-Восточной Азии;
- укрепление мира и региональной стабильности;
- расширение активного сотрудничества и взаимопомощи стран-участниц в области экономики, культуры, науки, техники и подготовки кадров;
- развитие более эффективного сотрудничества в сфере промышленности и сельского хозяйства;

¹ www.aseansec.org — официальный сайт АСЕАН.

- расширение взаимной торговли и повышение жизненного уровня граждан стран-участниц;
- установление прочного и взаимовыгодного сотрудничества с другими международными и региональными организациями.

АСЕАН открыта для всех стран Юго-Восточной Азии, признающих ее принципы, цели и задачи. Этим документом зафиксирован статус ежегодной конференции министров иностранных дел как главного рабочего органа АСЕАН, правомочного принимать решения по реализации положений Декларации, обсуждать коренные проблемы деятельности Ассоциации, решать вопросы приема новых членов.

Особенности развития региональной экономической интеграции в рамках АСЕАН определяются рядом факторов.

1. Высокая динамика экономического роста и политическая стабильность в регионе.

2. Однотипность (но дифференцированность) экономик стран-участниц и имеющиеся вследствие этого трудности в расширении взаимной торговли.

3. Участие в интеграционных процессах государств с различным уровнем экономического развития и разными политическими системами.

Организационная структура АСЕАН. Высшим органом АСЕАН являются встречи глав государств и правительств. Руководящим и координирующим органом служат ежегодные совещания министров иностранных дел (СМИД). Проводятся встречи министров, отвечающих за другие отрасли: сельское хозяйство, рыболовство, энергетику, окружающую среду, финансы, информатизацию, инвестиции, труд, юстицию, искоренение бедности, науку, технологии, социальное обеспечение, транспорт, туризм и др. Достигнута договоренность об учреждении межпарламентской ассоциации АСЕАН (*Asian Interparliamentary Organisation — AIPO*).

Текущее руководство деятельностью АСЕАН осуществляет Постоянный комитет под председательством министра иностранных дел страны-хозяйки очередного совещания министров иностранных дел. В Джакарте функционирует постоянный Секретариат во главе с Генеральным секретарем АСЕАН. Генеральный секретарь назначается по принципу ротации. Первым Генеральным секретарем был индонезийский дипломат Хартоно Ректохарсоно. Сотрудники Секретариата АСЕАН выбираются путем открытого конкурса по всему региону.

Председательство в организации осуществляется в порядке установленной очередности со сроком в один год в соответствии с алфавитным расположением стран на английском языке. Соответственно,

в 2006 г. председательствуют Филиппины, в 2007 г. — по порядку Сингапур. На СМИД председательствует министр иностранных дел той страны, которая возглавляла организацию в прошлом году. В АСЕАН действуют 11 специализированных комитетов.

Для поддержки **международных отношений** в регионе и за его пределами АСЕАН учредила комитеты, состоящие из глав дипломатических миссий, расположенных в следующих столицах: Брюссель, Лондон, Париж, Вашингтон, Токио, Канберра, Оттава, Веллингтон, Женева, Сеул, Нью-Дели, Нью-Йорк, Пекин, Москва, Исламабад.

Юридической базой взаимоотношений стран АСЕАН является Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии (Балийский договор) 1976 г. В настоящее время странами—членами АСЕАН разработан механизм возможного присоединения к Договору вне-региональных государств, включая Россию, которая неизменно заявляет о своем позитивном отношении к этому документу.

История становления и политическое развитие. Первые шаги к межгосударственному сотрудничеству в Юго-Восточной Азии можно найти еще в годы «холодной войны». Однако тогда оно носило ярко выраженный военно-политический характер и сводилось к участию в глобальном противостоянии двух систем, например в составе такого одиозного блока, как СЕАТО (Организация договора стран Юго-Восточной Азии). Попытки межгосударственных объединений на экономической основе носили подчиненный характер и не могли претендовать на самостоятельную роль в международных отношениях (например, Ассоциация Юго-Восточной Азии). В этом плане больше повезло возникшей в преддверии периода разрядки АСЕАН. Она сумела развиваться в невоенное региональное объединение стран с высоким международным авторитетом.

Важный шаг в политическом становлении АСЕАН — принятие в ноябре 1971 г. *Куала-Лумпурской декларации* о зоне мира, свободы и нейтралитета в Юго-Восточной Азии. В ней заявлялось, что нейтрализация региона представляет собой «желанную цель», что все страны-участницы примут необходимые усилия по обеспечению признания и уважения ЮВА в качестве зоны, отвергающей вмешательство извне. План нейтрализации предполагал урегулирование противоречий на двух уровнях: среди самих членов АСЕАН и между АСЕАН и внерегиональными державами, готовыми принять обязательство признать нейтральный статус асеановского субрегиона и гарантировать невмешательство в его внутренние дела.

Завершение II индокитайской войны весной 1975 г. придало мощный импульс развитию договорно-правовой и организационной базы АСЕАН. На первом саммите АСЕАН на острове Бали (Индонезия) одобрены *Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии* и *Декларация о согласии*. Первый документ закрепил принципы, ко-

торыми пять государств—основателей Ассоциации обязались руководствоваться в развитии взаимных отношений, а также в урегулировании возникающих споров и конфликтов. Договор предусматривал, что партнеры по АСЕАН будут предпринимать усилия для мирного решения возникающих взаимных противоречий в интересах укрепления мира в регионе, отказываться от угрозы применения силы и все спорные вопросы будут решать посредством дружественных переговоров. В тексте Договора нашла свое отражение идея превращения Юго-Восточной Азии в зону мира, свободы и нейтралитета. В Декларации АСЕАН о согласии провозглашалось, что «пятерка» основавших ее стран совместно и индивидуально будет стремиться к созданию благоприятных условий для установления и развития сотрудничества между государствами ЮВА.

В организационном плане на Балийском саммите принято решение о создании постоянного Секретариата АСЕАН, и проблемы нейтрализации и обеспечения безопасности асеановские руководители рассматривали в тесной увязке с приданием региону безъядерного статуса. В силу особой сложности проблемы лишь в 1995 г. государства-участники сумели подойти к подписанию *Договора о создании в Юго-Восточной Азии зоны, свободной от ядерного оружия* (South-East Asia Nuclear Free Zone). Однако для его практического вступления в силу необходимо подписание отдельного протокола к Договору всеми ядерными державами. Его подписание тормозят разногласия по вопросу, считать ли Индию и Пакистан ядерными державами. От признания или непризнания ядерного статуса этих стран со стороны АСЕАН и других ядерных держав зависит судьба Договора.

В 1994 г. в рамках превентивной дипломатии по инициативе АСЕАН запущен механизм Асеановского регионального форума (АРФ). Задача АРФ — обеспечение путем диалога и консультаций бесконфликтного развития обстановки в Юго-Восточной Азии и в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В ежегодных заседаниях АРФ участвуют страны АСЕАН и их внерегиональные партнеры по диалогу, в том числе Россия, США, Китай, Япония и др. Участники АРФ ставят задачу продвигаться от осуществления мер доверия через превентивную дипломатию к созданию надежной системы безопасности в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В рамках АРФ имеются два направления сотрудничества: диалог на официальном межправительственном уровне; взаимодействие между неправительственными организациями и академическими кругами.

Учитывая особую сложность и потенциальную взрывоопасность обстановки в регионе Южно-Китайского моря, где сталкиваются и взаимно накладываются территориальные притязания шести прибрежных государств и территорий (Брунея, Вьетнам, КНР, Малай-

зии, Тайваня, Филиппин), страны АСЕАН в 1992 г. выступили с *Манильской декларацией*. Она призвала все вовлеченные стороны ограничиться мирными средствами в урегулировании спорных вопросов, а также избегать действий по милитаризации расположенных в акватории Южно-Китайского моря островов и приступить к совместному освоению их ресурсов. В июле 1996 г. в Джакарте на конференции министров иностранных дел АСЕАН выдвинута идея принятия «регионального кодекса поведения» в регионе Южно-Китайского моря, который явился бы фундаментом укрепления взаимопонимания в этом регионе. Однако по состоянию на конец 2002 г. условия и сроки принятия такого кодекса — предмет затянувшихся дебатов между АСЕАН и Китаем.

Военно-политическое сотрудничество. Лидеры стран АСЕАН на протяжении всей истории Ассоциации категорически отвергали возможность и желательность ее трансформации в военно-политический блок. Оценивая военно-политическую обстановку в Юго-Восточной Азии в целом как стабильную, члены АСЕАН стремятся к сохранению баланса сил крупнейших держав в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Под этим понимается сохранение военного присутствия США. Таиланд и Филиппины сохраняют в силе прежние военно-политические соглашения с Вашингтоном — о совместной обороне и оказании военной помощи. Территория этих стран используется для поддержания американского присутствия в регионе, транзита ВВС и ВМС США для операций в «горячих точках», включая Персидский залив. В рамках глобальной антитеррористической кампании США на Филиппинах размещена группа американских военнослужащих для борьбы с местной террористической группировкой «Абу-Сайяф». Малайзия и Сингапур — участники «пятистороннего оборонительного соглашения» совместно с Великобританией, Австралией и Новой Зеландией.

16.2. Развитие торгово-экономического сотрудничества в рамках АСЕАН

АСЕАН имеет как политические, так и социально-экономические аспекты развития, и значение последних постоянно расширяется (рис. 16.1 и табл. 16.1).

Экономическое сотрудничество в АСЕАН концентрируется главным образом в **сфере торговли**. В 1977 г. подписано Соглашение о торговых преференциях, АСЕАН ПТА (*ASEAN Preferential Trading Arrangements, ASEAN PTA*), предусматривавшее:

- торговые преференции на основе заключения долгосрочных контрактов;

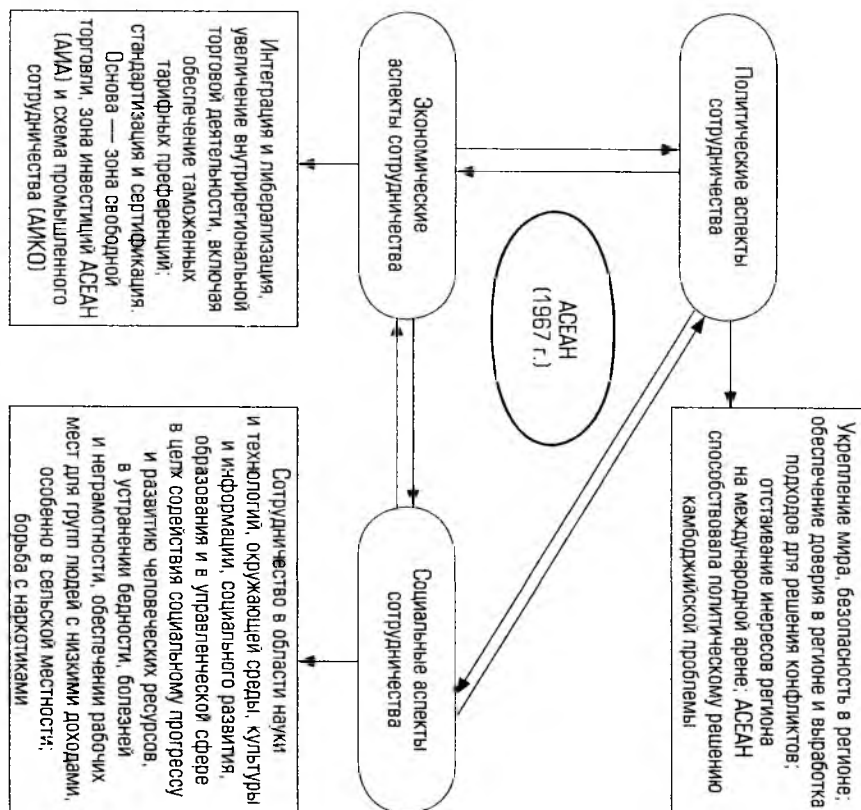


Рис 16.1. Основные направления деятельности в рамках АСЕАН
 Источник: Шкауря Л. В. Мировая экономика в схемах и таблицах. — М.: Эксмо, 2006.

- взаимное предоставление купеческих кредитов по льготным ставкам;
 - либерализацию нетарифных барьеров во взаимной торговле;
 - расширение масштаба тарифных преференций и др.
- Преференции предоставлялись в результате переговоров и на основе добровольных предложений и действовали по отношению ко всем странам группировки. Установлено, что каждое государство будет рекомендовать для либерализации минимум 50 товарных позиций в квартал.

Таблица 16.1

Основные направления сотрудничества в рамках АСЕАН

Год	Документ	Цель (направление)
1967	Декларация о создании АСЕАН (Association of South East Asian Nations — ASEAN) (Бангкокская декларация)	Содействие развитию социально-экономического и культурного сотрудничества между странами-членами, упорочение мира и стабильности в ЮВА
1971	Декларация АСЕАН о создании в ЮВА зоны мира, свободы и нейтралитета (ЗОНПАН)	Поддержание мира внутри региона и построение сообщества, свободного от влияния внешних сил
1975	Договор о дружбе и сотрудничестве в ЮВА (Балийский договор)	Кодекс международных отношений в регионе в соответствии с Уставом ООН
	Декларация о согласии	Содержит принципы сотрудничества внутри АСЕАН в политической, экономической и функциональной областях
1977	Соглашение по льготной торговле (Preferential Trade Agreement — PTA)	Либерализация торговли, увеличение внутрирегионального торгового сотрудничества, включая обеспечение таможенных тарифных преференций
1992	Соглашение о создании зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА) (Сингапур)	Интеграция и либерализация в регионе Юго-Восточной Азии: снижение таможенных пошлин и нетарифных барьеров. Предполагает следующие меры: согласование тарифной номенклатуры, таможенной оценки; установление системы зеленого прохода, т.е. системы упрощенных таможенных процедур; согласование товарных стандартов; стандартизация продукции с целью снижения издержек производства и выравнивания стандартов стран-членов с международными стандартами, взаимное признание требований, предъявляемых к проверке продукции и выдаче соответствующих сертификатов
1992	Соглашение о единых действующих льготных тарифах стран АСЕАН (СЕПТ — The Common Effective Preferential Tariff, CEPT)	Главный инструмент реализации договоренностей по АФТА — преференциальный тариф, имеющий всеобщее действие (СЕПТ). Устанавливает необходимость постепенного снижения таможенных пошлин, применимых к промышленным и сельскохозяйственным товарам, до уровня 0–5% в течение 10 лет с момента вступления
1994	Асеановский форум по вопросам безопасности (АРФ) (многостороннее консультативное собрание)	Сотрудничество в области безопасности: обеспечение доверия, развитие превентивной дипломатии и выработка подходов для решения конфликтов. Задача — обеспечение путем диалога и консультаций бесконфликтного развития обстановки как в ЮВА, так и в АТР. Входят члены АСЕАН, наблюдатель — Папуа-Новая Гвинея, КНР и РФ — консультативные партнеры

Год	Документ	Цель (направление)
1995	Договор о создании в ЮВА зоны, свободной от ядерного оружия (<i>South-East Asia Nuclear Free Zone</i>) (вступил в силу в марте 1997 г.)	Концепция превращения Юго-Восточной Азии в зону мира, свободы и нейтралитета
1976	Программа промышленного сотрудничества ASEAN (AICO — <i>ASEAN Industry Cooperation Scheme</i>)	Интеграция и либерализация в регионе ЮВА: создание нового механизма промышленного сотрудничества, который бы поощрял предпринимателей из стран АСЕАН объединять свои ресурсы для производства промышленной продукции с высоким качеством и низкими затратами, обладающей конкурентоспособностью на мировом рынке
1998	Рамочное соглашение о создании зоны инвестиций в АСЕАН (<i>ASEAN Investment Area</i>) (AIA)	Интеграция и либерализация в регионе ЮВА: создание единого рынка капитала в АСЕАН; привлечение прямых иностранных инвестиций

Первоначально для либерализации предлагались товары, практически не выступавшие в торговле в данном регионе (например, снегоочистительные машины). Тем не менее, уже к 1981 г. подобными преференциями охвачено более 6,5 тыс. товарных позиций. Одновременно принято решение о 20%-ной либерализации всех позиций, стоимость импорта которых в базовом году (1978) не превышала 50 тыс. долл. (около 6 тыс. позиций), в 1982 г. граница поднята до 1 млн долл.

Решение о создании зоны свободной торговли странами АСЕАН (АФТА), принятое на 4-м саммите АСЕАН в Сингапуре (1992), вступило в силу с января 1993 г.

Цели АФТА:

- активизировать внутриасиановскую торговлю товарами и услугами (табл. 16.2 и 16.3);
- расширить и диверсифицировать субрегиональный товарооборот;
- повысить конкурентоспособность экономик своих стран.

АФТА рассматривается как важный шаг в деле углубления регионального сотрудничества, начальный этап на пути экономической интеграции. Сформирован Совет АФТА, поочередно возглавляемый одним из министров экономики стран АСЕАН, который занимается текущей работой по согласованию товарных списков по СЕПТ.

АФТА предполагала создание к 2003 г. единого рынка товаров таким образом, чтобы тарифы на изделия промышленного производства не превышали 5%. **1 января 2002 г. АФТА официально открылась.**

Главный инструмент реализации договоренностей по АФТА — соглашение о единых действующих льготных тарифах стран АСЕАН — СЕПТ (*The Common Effective Preferential Tariff,CEPT*). СЕПТ предполагает ежегодное поэтапное расширение номенклатуры товаров, подпадающих под тарифную либерализацию. С этой целью ежегодно определяются четыре списка.

1. Товаров, тарифы на которые подлежат безоговорочному сокращению.

2. Товаров, тарифы на которые официально утверждены к сокращению, но вопрос об их вступлении в силу откладывается на специально оговариваемый промежуток времени (на квартал, на год и т.п.).

3. Товаров, тарифы на которые являются предметом обсуждения, однако из-за уязвимости этой категории товаров от внешней конкуренции для какой-либо из стран АСЕАН вопрос об их либерализации откладывается на более поздний срок (например, уязвима для большинства членов АСЕАН автомобильная промышленность).

4. Товаров, полностью исключаемых из процесса либерализации (например, продукция сельского хозяйства).

Экспорт стран АСЕАН в регионы мира,

	Мир					Объем, млн долл. 2008
	Объем, млн долл. 2008	Доля		Темп роста		
		2000	2008	2007	2008	
Индонезия:						
сельскохозяйственная продукция	33,4	12,5	24,0	32	36	4,9
сырье минеральное и энергоресурсы	51,5	30,1	36,9	11	20	9,1
промышленная продукция	53,6	56,7	38,5	9	7	13,3
Всего экспорт	139,3	100,0	100,0	14	18	27,6
Малайзия:						
сельскохозяйственная продукция	27,9	8,2	14,0	32	36	4,5
сырье минеральное и энергоресурсы	40,3	10,7	20,2	15	44	13,0
промышленная продукция	130,0	80,4	65,1	6	4	33,7
Всего экспорт	199,5	100,0	100,0	10	13	51,5
Филиппины:						
сельскохозяйственная продукция	4,0	5,1	8,1	15	22	0,6
сырье минеральное и энергоресурсы	4,2	2,8	8,5	30	0	1,2
промышленная продукция	40,5	87,4	82,7	5	-5	5,3
Всего экспорт	49,0	100,0	100,0	6	-3	7,1
Сингапур:						
сельскохозяйственная продукция	7,1	2,7	2,1	17	20	2,7
сырье минеральное и энергоресурсы	66,5	8,3	19,7	18	45	28,8
промышленная продукция	240,3	85,4	71,1	8	4	74,4
Всего экспорт	338,2	100,0	100,0	10	13	108,5
Таиланд:						
сельскохозяйственная продукция	31,6	17,7	17,8	16	28	5,9
сырье минеральное и энергоресурсы	13,6	4,3	7,6	13	43	6,3
промышленная продукция	127,1	74,8	71,5	18	10	27,3
Всего экспорт	177,8	100,0	100,0	17	17	39,7
АСЕАН:						
сельскохозяйственная продукция	120,9	9,0	12,2	24	30	21,7
сырье минеральное и энергоресурсы	206,7	12,3	20,9	15	35	68,5
промышленная продукция	630,0	76,1	63,6	10	6	158,1
Всего экспорт	990,2	100,0	100,0	12	15	252,2

Источник: WTO. International Trade Statistics, 2009. Table I.20

Таблица 16.2

2000–2008 гг., млн долл. и %

МЕРКОСУР				Прочие страны/регионы				
Доля		Темп роста		Объем, млн долл.	Доля		Темп роста	
2000	2008	2007	2008		2008	2000	2008	2007
9,9	17,6	39	32	28,5	13,1	25,6	31	36
18,6	33,0	28	34	42,3	32,6	37,9	8	18
68,9	48,0	14	9	40,3	54,1	36,1	8	7
100,0	100,0	21	20	111,7	100,0	100,0	12	18
6,4	8,7	22	32	23,4	8,8	15,8	34	37
11,8	25,2	7	39	27,4	10,2	18,5	20	47
80,2	65,4	8	7	96,3	80,4	65,0	5	3
100,0	100,0	8	14	148,0	100,0	100,0	10	13
2,9	8,1	21	17	3,4	5,4	8,1	14	23
4,7	17,5	-6	10	2,9	2,5	6,9	52	-4
92,3	74,1	-3	-18	35,3	86,5	84,1	6	-3
100,0	100,0	-2	-12	41,9	100,0	100,0	8	-1
3,6	2,5	17	14	4,4	2,4	1,9	18	24
11,6	26,6	28	40	37,6	7,1	16,4	12	50
83,2	68,6	9	7	166,0	86,2	72,2	7	3
100,0	100,0	13	14	229,7	100,0	100,0	9	12
13,2	14,8	28	30	25,7	18,8	18,6	13	27
10,1	15,9	3	47	7,3	3,0	5,3	22	40
73,6	68,7	24	16	99,9	75,1	72,3	17	9
100,0	100,0	20	22	138,2	100,0	100,0	16	16
7,1	8,6	28	28	99,2	9,6	13,4	24	30
13,2	27,2	18	35	138,2	12,1	18,7	13	35
77,9	62,7	11	8	471,8	75,6	63,9	9	6
100,0	100,0	14	16	738,0	100,0	100,0	12	14

Импорт стран АСЕАН из регионов мира,

	Мир					Объем, млн долл.
	Объем, млн долл.	Доля		Темп роста		
		2009	2000	2008	2007	
Индонезия:						
сельскохозяйственная продукция	13,0	12,5	10,3	31	29	1,8
сырье минеральное и энергоресурсы	35,1	15,9	27,8	9	46	18,6
промышленная продукция	78,1	71,5	61,9	16	33	19,5
Всего импорт	126,2	100,0	100,0	15	36	40,0
Малайзия:						
сельскохозяйственная продукция	13,5	5,6	8,6	25	28	5,8
сырье минеральное и энергоресурсы	25,1	7,8	16,0	17	21	10,6
промышленная продукция	114,3	83,1	72,8	10	3	22,1
Всего импорт	156,9	100,0	100,0	12	7	39,3
Филиппины:						
сельскохозяйственная продукция	6,9	8,4	11,5	15	49	2,7
сырье минеральное и энергоресурсы	14,1	13,5	23,4	18	24	3,8
промышленная продукция	39,0	77,9	64,7	4	-7	8,7
Всего импорт	60,3	100,0	100,0	7	4	15,3
Сингапур:						
сельскохозяйственная продукция	10,0	3,6	3,1	20	20	4,0
сырье минеральное и энергоресурсы	93,7	13,6	29,3	16	61	19,7
промышленная продукция	204,8	81,6	64,0	8	9	45,7
Всего импорт	319,8	100,0	100,0	10	22	74,9
Таиланд:						
сельскохозяйственная продукция	11,7	7,2	6,5	13	40	2,0
сырье минеральное и энергоресурсы	46,3	15,2	25,9	4	39	9,2
промышленная продукция	114,4	75,8	64,0	12	19	20,8
Всего импорт	178,7	100,0	100,0	9	28	32,2
АСЕАН:						
сельскохозяйственная продукция	64,9	6,5	6,9	22	31	19,8
сырье минеральное и энергоресурсы	231,8	12,9	24,8	13	45	72,0
промышленная продукция	615,8	78,9	65,7	12	12	130,5
Всего импорт	936,7	100,0	100,0	13	21	229,1

Источник: WTO, International Trade Statistics, 2009. Table I.20

Таблица 16.3

2000–2008 гг., млн долл. и %

МЕРКОСУР				Прочие страны/регионы				
Доля		Темп роста		Объем, млн долл.	Доля		Темп роста	
2000	2008	2007	2008		2008	2008	2007	2008
7,7	4,6	83	-10	11,2	13,8	13,0	22	39
26,1	46,6	15	49	16,4	13,2	19,1	2	43
66,1	48,8	9	22	58,5	73,0	67,9	19	37
100,0	100,0	15	31	86,1	100,0	100,0	16	38
6,8	14,7	26	44	7,8	5,3	6,6	24	18
14,1	27,0	18	19	14,5	5,8	12,4	17	23
76,5	56,3	14	-6	92,1	85,2	78,4	8	6
100,0	100,0	17	5	117,6	100,0	100,0	11	7
8,6	17,6	22	96	4,3	8,3	9,5	12	29
13,8	25,1	27	23	10,3	13,5	22,9	15	25
76,8	56,9	26	-2	30,3	78,1	67,4	-1	-8
100,0	100,0	26	14	45,0	100,0	100,0	3	1
5,2	5,3	18	20	6,0	3,1	2,4	21	20
8,0	26,3	10	50	74,0	15,4	30,2	18	64
86,6	61,0	3	0	159,1	80,0	65,0	9	12
100,0	100,0	6	14	244,8	100,0	100,0	12	24
6,3	6,1	6	33	9,7	7,4	6,6	15	42
16,5	28,5	-4	24	37,2	15,0	25,4	6	44
74,2	64,6	6	29	93,6	76,2	63,9	13	17
100,0	100,0	0	28	146,5	100,0	100,0	11	28
6,9	8,6	25	31	45,0	6,3	6,4	21	31
14,8	31,4	12	39	159,8	12,4	22,6	14	48
77,1	57,0	10	7	485,3	79,4	68,6	12	14
100,0	100,0	11	18	707,5	100,0	100,0	13	22

Вследствие различий в уровнях экономического развития стран АСЕАН установлен переходный период принятия СЕПТ.

- **Снижение ставки импортных тарифов до уровня 0-5%:**
- АСЕАН-6 — 2002 г.;
- Вьетнам — 2003 г.;
- Лаоса и Мьянма — 2005 г.;
- Камбоджа — 2010 г.
- **Устранение импортных тарифов на все виды продуктов:**
- АСЕАН-6 — 2010 г.;
- остальные — 2015 г.

Проблемы развития внутрирегиональной торговли в рамках АФТА:

а) почти полный вывод за рамки либерализации региональной торговли товаров сельскохозяйственного производства, проходящих по категории «временных исключений»;

б) либерализация тарифов на продукцию автомобильной промышленности членов АСЕАН, относящуюся к категории «особо чувствительных» товаров;

в) ориентация внешней торговли главным образом на третьи страны.

16.3. Взаимодействие стран АСЕАН в области промышленности, инвестиций и в валютно-финансовой сфере

В АСЕАН в 1998 г. подписано Рамочное соглашение о создании инвестиционной зоны АСЕАН (А/А). АИА — один из основных инструментов привлечения внутренних и внешних инвестиций предоставлением инвесторам национального режима, налоговых льгот, отменой ограничений на долю иностранного капитала и т.д.

Соглашение об АИА предполагает:

- поэтапное предоставление национального режима инвестиций в основные сектора промышленности до 2010 г. инвесторам из стран АСЕАН и до 2020 г. — внешним инвесторам;
- формирование списка временных исключений в страновом и временном аспектах¹;
- стимулирование межстрановых потоков инвестиций, квалифицированных кадров и технологий в рамках АСЕАН;
- координация программ инвестиционного сотрудничества в целях увеличения капиталовложений как в рамках АСЕАН, так и из третьих стран;

¹ Изначально предполагалось уменьшение списка временных исключений и полного отказа от него для Брунея, Индонезии, Малайзии, Филиппин, Сингапура и Таиланда до 2010 г., Вьетнама — до 2013 г., Лаоса и Мьянмы — до 2015 г. Однако уже на первом своем заседании в марте 1999 г. Совет АИА принял решение ликвидировать списки к 2003 г.

- предоставление большей свободы предпринимательскому сектору.

Рамочное соглашение о сотрудничестве в сфере услуг (*AFAS — ASEAN Framework Agreement on Services*) и Программа промышленного сотрудничества АСЕАН (*AICO — ASEAN Industry Cooperation Scheme*) приняты в 1995 и 1996 г. соответственно.

Главная цель *AICO* — создание нового механизма промышленного сотрудничества, поощряющего предпринимателей из стран АСЕАН объединить свои ресурсы для производства промышленной продукции с высоким качеством и низкими затратами, обладающей конкурентоспособностью на мировом рынке. Программа должна облегчить обмен и передачу сырья и материалов, опыта управления, технологии, последовательно приводящие к разделению труда между странами-членами.

Страны АСЕАН уделяют особое внимание сфере услуг. В структуре экономики стран АСЕАН услуги занимают более 40% ВВП; в Сингапуре этот показатель — 70%. Сотрудничество между странами АСЕАН в сфере услуг расширено после подписания странами-участниками Соглашения о торговле услугами (*GATS*) в рамках ВТО. Объем торговли услугами все возрастает, и вместе с этим повышается их роль в экономике стран, поэтому государства АСЕАН осознали необходимость более высокой степени сотрудничества. Таким образом, появилось Соглашение АСЕАН о сотрудничестве в сфере услуг (АФАС), призванное усилить сотрудничество в сфере услуг на основе либерализации торговли услугами путем предоставления более льготных условий по сравнению с действующими в рамках ГАТТ—ВТО.

В области развития инфраструктуры страны главные цели АСЕАН: 1) улучшение дорожно-транспортных сетей в странах АСЕАН; 2) создание общей транспортной сети, охватывающей все страны Ассоциации; 3) формирование общей информационной и энергетической системы.

Активизировалось и сотрудничество АСЕАН в *валютно-финансовой сфере*. Оно имеет несколько направлений.

1. Сотрудничество в области привлечения в регион прямых иностранных инвестиций. Цель — создание условий для привлечения внешних инвестиций. В качестве главного средства для привлечения прямых иностранных капиталовложений в зону АСЕАН выступает Рамочное соглашение о создании зоны инвестиций в АСЕАН (*ASEAN Investment Area*) (АИА). В рамках ее формирования предполагается устранение к 2010 г. внутриблоковых барьеров. Инвесторы из третьих стран будут пользоваться льготным режимом с 2020 г. Главная цель — создание единого рынка капитала в АСЕАН. На начальной стадии предполагается поэтапно ликвидировать имеющиеся ограничения и либерализовать законодательство в сфере капиталовложе-

ний. Все инвесторы из стран АСЕАН получают равный статус с национальными компаниями. Первым будет открыт сектор обрабатывающей промышленности.

2. **Сотрудничество в области валютной защиты «АСЕАН + 3».** Ведущие государства Азии разрабатывают стратегию защиты национальных валют от резких колебаний курсов на глобальном рынке *ForEx*. Основа этой стратегии — Азиатский валютный фонд (аналог МВФ). Формат «АСЕАН + 3» предполагает участие стран АСЕАН, а также Китая, Японии и Южной Кореи. Фонд в регионе должен создаваться на базе Соглашения *Chiang Mai Initiative*. Это соглашение представляет собой пакет двусторонних договоров и позволяет странам-участникам привлекать валюту для интервенций у своих партнеров под залог государственных ценных бумаг, т.е. предполагает финансовую взаимопомощь между государствами Азии и дает им инструмент для защиты национальных валют от резких скачков курсов на мировом рынке.

3. **Введение единой валюты.** 13 азиатских стран планируют ввести единую валюту «АКЮ» (*ACU*), которая должна распространяться на АСЕАН-10, а также Японию, Китай и Южную Корею. Работу по созданию единой азиатской валюты Банк азиатского развития начало с 2006 г. Все страны-участницы этого проекта выработают способ «привязки» национальных валют к АКЮ, которая станет своего рода «валютной корзиной», пропорционально отражающей ВВП и объемы внешней торговли стран-участниц. В дальнейшем предполагается проводить работу по гармонизации экономической политики.

На основе сравнительного анализа разных регионов мира можно выделить 5 **предпосылок, или условий**, необходимых странам ЮВА для осуществления эффективной и взаимовыгодной экономической интеграции. К ним относятся:

1) развитый государственный аппарат с сильной правовой системой и стимулирующей экономической политикой;

2) взаимодополняющая структура экономик стран АСЕАН, при которой каждая страна развивает свое сравнительное преимущество, чтобы уменьшить (исключить) конкуренцию на мировых рынках, содействовать развитию внутрорегиональной торговли и усилению региональной экономической интеграции, ослабить зависимость от промышленно развитых стран;

3) ориентация на «открытую экономику», переход от импортозамещающего производства к экспортоориентированному, создание условий для привлечения внешних инвестиций;

4) макроэкономическая стабилизация, чтобы предотвратить финансовые кризисы, обеспечить стабильность цен и биржевых котировок посредством использования финансовых, валютных инструментов и механизма управления внешним долгом;

5) развитая инфраструктура, особенно социальная. Это предполагает инвестирование в образовательную систему, обучающую и выпускающую предпринимателей с хорошими организаторскими способностями и высококвалифицированных специалистов и инженеров, а также создание современной материальной базы, благоприятствующей крупным прямым иностранным инвестициям.

Страны АСЕАН объединились также для решения общих задач: защиты интеллектуальной собственности, развития инфраструктуры, охраны окружающей среды и т.д. Они договорились вместе формировать позиции по международным политическим и экономическим проблемам в целях защиты интересов стран-членов.

В настоящее время АСЕАН стремится к преодолению разрыва в экономическом развитии стран-членов для скорейшей и эффективной интеграции (*ASEAN Vision 2020 и Hanoi Plan of Action*). На 34-й встрече министров стран АСЕАН, состоявшейся в 2001 г., для усиления объединения стран Юго-Восточной Азии и сокращения разрыва в экономическом развитии определены три приоритетные отрасли: формирование инфраструктуры, развитие трудовых ресурсов, информационных технологий и телекоммуникации.

Результаты интеграции:

1. Расширение присутствия стран АСЕАН на мировых рынках, дифференциация географии внешней торговли АСЕАН.

2. Оптимизация структуры производства, прежде всего в сфере промышленности. Увеличивается доля промышленных товаров в экспорте, расширяется товарная номенклатура.

3. Активизация притока иностранных инвестиций в экономику стран АСЕАН (при этом совершенствуется структура иностранных инвестиций по секторам народного хозяйства, увеличились капиталовложения в материальное производство, особенно в промышленное производство).

4. Экономический и социальный прогресс государств региона.

К 2020 г. планируется создание объединения стран АСЕАН на основе: социально-культурного объединения АСЕАН, объединения по безопасности стран АСЕАН, экономического сообщества стран АСЕАН. Основная цель ближайшего шестилетнего плана мероприятий — углубление интеграции и уменьшение различий в развитии стран АСЕАН. Реализация плана будет поддержана за счет создания Фонда развития стран АСЕАН. Приоритетные сектора экономического сотрудничества: электроника, е-АСЕАН, здравоохранение, деревообработка, машиностроение, производство резины, текстиль, аграрное производство, рыбное хозяйство, авиапутешествия и туризм.

16.4. Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество

Межправительственный форум «Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС)¹ образован в ноябре 1989 г. В настоящее время его участниками являются 21 страна и территория Азиатско-Тихоокеанского региона; на долю участников АТЭС приходится 57% мирового ВВП, 48% оборота международной торговли, более 40% объема прямых иностранных инвестиций и около 40% населения мира. С учетом специфики, обусловленной участием в АТЭС территорий (Тайвань, Гонконг), в Форуме принято называть его членов «экономиками»: Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг, Индонезия, Канада, КНР, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа—Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Филиппины, Чили и Япония. В 1998 г. одновременно с вступлением в АТЭС России, Вьетнама и Перу принято решение о введении 10-летнего моратория на дальнейшее расширение членского состава Форума (продлен до 2010 г.). Заинтересованность в присоединении к форуму АТЭС после снятия моратория проявляют Индия, Камбоджа, Колумбия, Коста-Рика, Макао, Монголия, Пакистан, Панама, Шри-Ланка и Эквадор.

Руководящими органами Форума являются ежегодные неформальные саммиты глав государств и правительств и приуроченные к ним встречи министров иностранных дел и министров торговли. В течение года проводятся отраслевые министерские встречи и ежеквартальные совещания старших должностных лиц АТЭС.

Проблематикой конкретных направлений взаимодействия в АТЭС занимаются комитеты, подкомитеты, рабочие группы и другие структурные подразделения Форума (всего около 40).

В АТЭС действует институт председателя (традиционно страна — хозяйка саммита). Выполнение административно-технических функций возложено на Секретариат Форума, находящийся в Сингапуре.

Бизнес-сообщество региона представлено функционирующим в рамках АТЭС Деловым консультативным советом; создан в ноябре 1995 г. в целях повышения эффективности взаимодействия Форума с деловыми кругами. В состав Делового консультативного совета входят по три представителя предпринимательских структур от каждого члена Форума, назначаемых главами государств.

С 1995 г. в рамках Форума активно функционирует Сеть женщин-лидеров АТЭС, занимающаяся вопросами поддержания гендерного равенства во всех областях деятельности АТЭС и обмена национальным опытом вовлечения женщин в социальную и хозяйственную жизнь региона. Проводятся ежегодные встречи женщин-лидеров.

¹ www.apecsec.org.sg/apec.html — официальный сайт АТЭС.

Работа АТЭС, основополагающие принципы которой — консенсус и добровольность, строится на основе ряда программных документов. Главный из них — принятая в 1994 г. Богорская декларация — ставит целью формирование в регионе системы свободной и открытой торговли и инвестиционной деятельности к 2010 г. для развитых и к 2020 г. — для развивающихся экономик (так называемые богорские цели).

Начиная с саммитов в Шанхае (2001) и Лос-Кабосе (2002), в качестве одной из профилирующих тем прочно закрепилась тема борьбы с международным терроризмом экономическими и финансовыми средствами.

В русле проявившейся в последнее время тенденции к обновлению Форума в условиях, когда активно обсуждаются задачи адаптации АТЭС к новым условиям и предлагаются различные варианты его реформирования, принято решение уделять больше внимания и другим аспектам безопасности — в сфере торговли, финансов, энергетики, здравоохранения, транспорта, объединенным в общий «реферат» — «безопасность личности».

Саммит АТЭС 2005 г. (Пусан, Республика Корея, 18–19 ноября) прошел под лозунгом «К единому сообществу — через испытания и обновление». Подтвержден курс на достижение богорских целей АТЭС посредством ряда мер, обозначенных в согласованной на саммите Пусанской «дорожной карте». Одобрен ряд новых инициатив, нацеленных на облегчение условий предпринимательства в регионе, в частности в области либерализации торговли посредством заключения двусторонних и региональных торговых соглашений, защиты прав интеллектуальной собственности. Обсуждены задачи противостояния международному терроризму и другим угрозам экономическому благополучию в АТР, в том числе взаимодействия в преодолении последствий стихийных бедствий, вспышек опасных инфекционных заболеваний (в первую очередь «птичьего гриппа»), в решении проблемы безопасности энергоснабжения, борьбе с коррупцией. Выявлен настрой на развитие межкультурного и — шире — межцивилизационного сотрудничества.

Помимо итоговой декларации лидеров, в Пусане принято отдельное заявление в поддержку переговорного процесса по Дохийской повестке дня развития ВТО. В итоговые документы включены формулировки в поддержку присоединения России к этой организации.

Тема саммита АТЭС (18–19 ноября 2006 г. в Ханое, Вьетнам) — «К динамичному сообществу в интересах устойчивого развития и процветания». В качестве приоритетов Форума на 2006 г. вьетнамскими организаторами предложены:

- расширение торговой и инвестиционной деятельности согласно Пусанской «дорожной карте» и Дохийской повестке дня развития;
- усиление экономического и технического сотрудничества в целях сокращения разрывов в развитии и обеспечения устойчивого прогресса;
- обеспечение безопасной и благоприятной предпринимательской среды;
- повышение взаимозависимости внутри сообщества.

Вслед за Вьетнамом, Австралией (2007) и Перу (2008) председателями Форума и хозяевами его ключевых мероприятий будут Сингапур (2009) и Япония (2010), США (2011), Россия (2012) и Индонезия (2013).

Центральное место на саммите АТЭС в ноябре 2008 г. в Лиме (Перу) заняли вопросы состояния мировой экономики в контексте глобального финансового кризиса. Принято отдельное заявление лидеров по глобальной экономике, в котором поддержано Вашингтонское коммюнике «Группы 20-ти» по финансовым рынкам с акцентом на необходимость дальнейших шагов по минимизации последствий нынешнего экономического спада и выработки мер по предотвращению новых финансово-экономических потрясений. Особо выделены задачи учета интересов растущих и развивающихся экономик через обеспечение их должного представительства в международных финансовых институтах. Лидеры АТЭС выразили намерение воздерживаться в течение календарного года от создания новых барьеров для торговли и инвестиций в целях недопущения роста протекционизма в связи с кризисом, а также поддержку скорейшему завершению Доха-раунда многосторонних торговых переговоров.

Участники АТЭС подтвердили свою приверженность богорским целям и последовательной реализации согласованных шагов в области региональной экономической интеграции, включая дальнейшее изучение идеи создания азиатско-тихоокеанской зоны свободной торговли (АТЗСТ) в качестве долгосрочного ориентира форума.

Приняты решения о дальнейшем наращивании сотрудничества в укреплении региональной безопасности, прежде всего в противодействии международному терроризму и повышении готовности к чрезвычайным ситуациям, проведении структурной реформы экономики, продвижении норм корпоративной социальной ответственности.

В качестве приоритетов работы АТЭС в 2009 г. под председательством Сингапура (саммит — 14–15 ноября 2009 г.) названы ускорение либерализации торговли и инвестирования, содействие результативному завершению Доха-раунда переговоров в ВТО, продвижение региональной экономической интеграции, создание

благоприятной среды для предпринимательской деятельности и укрепление частно-государственного партнерства, структурная реформа, обеспечение транспортной безопасности и безопасности сети поставок, реформирование АТЭС.

Оценивая процессы экономической интеграции в Азиатско-Тихоокеанском регионе, многие специалисты указывают на особые условия и своеобразие ее развития. К числу основных особенностей интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе можно отнести следующие:

- интеграционные процессы в организациях АТЭС идут при ведущей роли ТНК, создающих почву для межгосударственного сотрудничества. Это проявилось в том, что образование неправительственных региональных экономических организаций — Тихоокеанского экономического совета — ТЭС (в 1967 г.) и Совета по тихоокеанскому экономическому сотрудничеству — СТЭС (в 1980 г.) намного опередило создание самой АТЭС. Вместе с тем ТЭС и СТЭС основывались на базе национальных комитетов, которые имели устойчивые связи со своими правительствами и получали от них всестороннюю поддержку;
- процесс интеграции охватывает страны с существенно разными уровнями экономического развития, разными культурами и социально-политическими системами. Уникальная роль АТЭС в том, что в ней объединяются две великие экономические державы XX в. — США и Япония, а также экономический гигант XXI в. — Китай. Что касается Японии, то АТЭС является единственной международной структурой интеграционного типа, куда входит эта держава. В АТЭС входят КНР и Тайвань, непростые взаимоотношения между которыми требуют благоприятных внешних условий;
- интеграция в масштабах Азиатско-Тихоокеанского региона включает субрегиональные экономические союзы (АСЕАН, НАФТА, Южно-Тихоокеанский форум и др.), т.е. допускает разные уровни интеграции, например по степени либерализации внешней торговли;
- идеология тихоокеанского «открытого» регионализма, развитая в СТЭС и ТЭС, рассматривает региональную интеграцию как элемент экономического глобализма. Эволюция мировой экономики предстает как процесс постепенного объединения и взаимопроникновения региональных экономических союзов. Концепция «открытого регионализма» предполагает также, что внутри тихоокеанского региона снимаются ограничения на движение товаров, капиталов, рабочей силы, принимаются обязательства по отказу от протекционизма, стимулируются внутрирегиональные экономические связи.

Выводы

1. Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) создана в 1976 г. на основе Бангкокского соглашения в составе пяти стран. В настоящее время в ее состав входят 10 государств Азиатско-Тихоокеанского региона. Уставными целями АСЕАН в Бангкокской декларации об ее учреждении определены содействие развитию социально-экономического и культурного сотрудничества стран-членов, упрочение мира и стабильности в Юго-Восточной Азии.

2. На основе сравнительного анализа разных регионов мира можно выделить 5 предпосылок, или условий, которые необходимы странам Юго-Восточной Азии для осуществления эффективной и взаимовыгодной экономической интеграции. К ним относятся:

- развитый государственный аппарат с сильной правовой системой и стимулирующей экономической политикой;

- взаимодополняющая структура экономик стран АСЕАН, при которой каждая страна развивает свое сравнительное преимущество. Это позволит: уменьшить (исключить) конкуренцию на мировых рынках; содействовать развитию внутрирегиональной торговли и усилению региональной экономической интеграции; ослабить зависимость от промышленно развитых стран;

- ориентация на «открытую экономику», переход от импортозамещающего производства к экспортоориентированному, создание условий для привлечения внешних инвестиций;

- макроэкономическая стабилизация, имеющая целью предотвратить финансовые кризисы, обеспечить стабильность цен и биржевых котировок посредством использования финансовых, валютных инструментов и механизма управления внешним долгом;

- развитая инфраструктура, особенно социальная. Это предполагает инвестирование в образовательную систему, обучающую и выпускающую предпринимателей с хорошими организаторскими способностями и высококвалифицированных специалистов и инженеров, а также создание современной материальной базы, благоприятствующей крупным прямым иностранным инвестициям.

3. Перспективы развития экономической интеграции в Восточной Азии в значительной степени связывают с созданием организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Это межправительственная организация, объединяющая 21 государство региона; создана в 1989 г. по предложению Австралии с целью развития экономического сотрудничества в бассейне Тихого океана. Первоначально в нее входили 12 стран: Австралия, Бруней, Канада, Индонезия, Япония, Малайзия, Новая Зеландия, Филиппины, Сингапур, Южная Корея, Таиланд и США. В последующие годы к ним присоединились Китай, Гонконг (Сянган), Тайвань, Мексика, Чили, Папуа — Новая Гвинея, а в 1998 г. — Вьетнам, Перу и Россия.

АТЭС формально имеет консультативный статус. Однако в рамках его рабочих органов определяются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов по вопросам сотрудничества в тех или иных областях. В 1993 г. состоялась первая встреча лидеров стран АТЭС (Снэтл,

США), в ходе которой выявились серьезные расхождения по поводу неравномерности распределения благ от разворачивающихся в регионе интеграционных процессов. По оценкам экспертов, либерализация торговли в АТЭС приведет к росту реальных доходов стран-членов на 2%. Однако выгоды получают наиболее конкурентоспособные страны.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Каковы особенности формирования интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе?
2. Охарактеризуйте главные направления региональной интеграции стран АСЕАН.
3. Покажите, почему Азиатско-Тихоокеанский регион является крупнейшим третьим центром интеграции? Назовите ведущие общерегиональные и субрегиональные интеграционные группы в Азиатско-Тихоокеанском регионе.
4. Каковы цели и особенности объединительных процессов в АТЭС?
5. Каковы задачи в области внешнеэкономической политики России как члена АТЭС?
6. Проанализируйте возможности совершенствования механизма и институциональных основ интеграционного сотрудничества стран АСЕАН.
7. Является ли Богорская декларация, Манильский план действий, Осакаская программа действий стран АТЭС по механизму реализации сходными с Римским, Маастрихтским и т.д. договорами ЕС? (Да / Нет.) Назовите основные отличия.
8. Каковы экономические эффекты международной интеграции в АТР?
9. Каковы должны быть приоритеты России во взаимоотношениях со странами АТЭС и АСЕАН?
10. Какая из группировок (АСЕАН или АТЭС), на ваш взгляд, долговечнее в экономическом плане и почему?
11. Установить соответствия:

1. «Треугольник роста»	А. Индонезия
2. «Золотой треугольник роста»	Б. Гонконг
	В. Тайвань
	Г. Сингапур
	Д. КНР
	Е. Южная Корея
12. Охарактеризуйте основные достижения стран АСЕАН в создании зоны свободной торговли товарами и услугами на основе материалов официального сайта данной группировки (www.asean.org.id/).
13. Проанализируйте основные положения Индивидуального плана действий России в Форуме «Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество». Оцените его влияние на либерализацию внешнеторговой политики страны. Для выполнения задания используйте данные сайта (www.e-iap.org или www.apecsec.org.sg/).
14. Подготовьте сообщение на темы: «США и Япония как лидеры интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе»; «Перспективы и возможности включения Дальневосточного региона РФ и Сибири в интеграционный процесс в Азиатско-Тихоокеанском регионе»; «Россия

и региональное сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Россия в АТЭС». Для подготовки двух последних тем используйте данные www.asean-russia.ru/rus — официального сайт Фонда сотрудничества России—АСЕАН и www.rncres.fareast.ru/Guide/r_Guidelist.htm — путеводитель по международным организациям Азиатско-Тихоокеанского региона.

Тесты

1. Назовите ведущие мировые центры региональной интеграции:
 - а) АТР;
 - б) АСЕАН;
 - в) ОПЕК;
 - г) АТЭС;
 - д) МЕРКОСУР;
 - е) ОЭСР;
 - ж) ЕС;
 - з) НАФТА.
2. Отметьте страны, входящие в АСЕАН:
 - а) Сингапур;
 - б) Южная Корея;
 - в) Малайзия;
 - г) Китай;
 - д) Индонезия;
 - е) Вьетнам;
 - ж) Таиланд;
 - з) Бруней;
 - и) Венесуэла;
 - к) Филиппины.
3. Отметьте основные причины успешного интеграционного сотрудничества стран—участниц АСЕАН:
 - а) бурный экономический рост большинства стран-участниц;
 - б) сопоставимость уровней развития стран-участниц;
 - в) исторически традиционные и хорошо налаженные торговые связи;
 - г) отрегулированная форма сотрудничества;
 - д) участие иностранного капитала в экономике стран-участниц;
 - с) выгодное экономико-географическое положение;
 - ж) полноценная торговля в рамках давно созданной зоны свободной торговли;
 - з) наличие наднациональных органов управления;
 - и) наличие единой валютной системы.
4. В какие региональные интеграционные объединения входит Россия?
 - а) ЕС;
 - б) ЕАСТ;
 - в) ЕвразЭС;
 - г) Союзное государство между РФ и Беларуссией;
 - д) ГУАМ;
 - е) ШОС;
 - ж) АТЭС;
 - з) АСЕАН.

5. Укажите крупнейшую экономическую организацию интеграционного сотрудничества, в которую входят государства Азии, Северной и Южной Америки, Австралия и Новая Зеландия:
- а) АТР;
 - б) АСЕАН;
 - в) ОПЕК;
 - г) АТЭС;
 - д) МЕРКОСУР;
 - е) ОЭСР;
 - ж) ЕС;
 - з) НАФТА.
6. Внешнеторговые потоки стран АСЕАН направлены главным образом:
- а) в экономики стран–партнеров по объединению;
 - б) Китай и Индию как крупнейшие экономики Азии;
 - в) Россию как обладателя значительных запасов углеводородов;
 - г) промышленно развитые страны.
7. Известно, что своеобразными полюсами ускоренного развития интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе являются (указать правильный ответ):
- а) южнокитайская экономическая зона;
 - б) «золотой треугольник роста»;
 - в) экономическая зона стран бассейна Японского моря;
 - г) АСЕАН;
 - д) индокитайская экономическая зона;
 - е) АТЭС.
8. Страны АСЕАН наращивают интеграционное сотрудничество:
- а) главным образом в сфере взаимной торговли;
 - б) прежде всего в инвестиционной сфере;
 - в) по программе совместного промышленного развития;
 - г) все вышеперечисленное верно.
9. АСЕАН представляет собой:
- а) зону свободной торговли;
 - б) таможенный союз;
 - в) общий рынок;
 - г) экономический союз.
10. АСЕАН — это:
- а) Североамериканское соглашение о свободной торговле;
 - б) Ассоциация стран Юго-Восточной Азии;
 - в) Экономическое сообщество государств Западной Африки;
 - г) Латиноамериканская ассоциация интеграции.

Тема 17.



**ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
СОТРУДНИЧЕСТВА: СПЕЦИФИКА
ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ**

**17.1. Зарождение и развитие ШОС.
Основополагающие документы.
Организационная структура**

**17.2. Специфика и основные цели Шанхайской
организации сотрудничества**

**17.3. Основные направления сотрудничества и их
результаты**

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 18. РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В СТРАНАХ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА

18.1. Предпосылки и особенности формирования субрегионального интеграционного объединения арабских стран Персидского залива

Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива¹ (ССАГПЗ, *Cooperation Council for the Arab States of the Gulf*) создан 25 мая 1981 г. Это региональное экономическое объединение. Его члены — шесть стран (Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Оман и Саудовская Аравия) добились наибольшего прогресса в сфере хозяйственной кооперации среди аналогичных экономических группировок стран Азии и Африки и имеют крупнейшие запасы углеводородного сырья (45% общемировых запасов нефти и 40% мировых запасов газа)². Согласно Уставу ССАГПЗ эта организация носила закрытый характер. Ее членами могли быть только вошедшие в ее состав шесть стран. Расширять состав этой организации не предполагалось. Однако с 2005 г. переговоры о вступлении в ССАГПЗ ведет Йемен. Из государств Персидского залива не являются членами ССАГПЗ только Ирак и Иран.

Предпосылки субрегиональной экономической интеграции арабских стран Персидского залива:

- территориальная близость;
- этно-демографическая, историческая и культурно-религиозная общность;
- общность социально-экономических и иных проблем;
- политическая воля правительств.

Арабские страны традиционно обладают хорошо развитыми торговыми связями и легкодоступными внутрорегиональными торговыми маршрутами.

¹ См.: www.gcc-sg.org — официальный сайт Совета сотрудничества стран Персидского залива.

² В настоящее время 40% потребностей мировой экономики в энергоносителях удовлетворяется за счет нефти, доля угля составляет 26%, газа — 24%. По мнению экспертов, уже в 2010 г. газ выйдет на второе место. На страны Персидского залива приходится 40% всех мировых запасов газа. В пятерку стран, лидирующих по этому показателю, наряду с Россией входят: Иран, Катар, Саудовская Аравия и Объединенные Арабские Эмираты.

Объективно тенденция к экономической интеграции связана с развитием производительных сил в арабском мире, с модернизацией технической и технологической базы производственной сферы, с формированием собственных национальных кадров, адекватно соответствующих запросам нынешнего этапа НТР. Очевидно, что решение этих задач требует длительного времени¹.

Регион имеет разнообразный и значительный потенциал природных (нефть, газ, негорючие минералы, сельскохозяйственные угодья и т.д.), человеческих и финансовых ресурсов, распределенных между странами региона. Страны Персидского залива крайне бедны водными ресурсами, причем основная масса потребляемой воды берется из подземных источников. Состав ССАГПЗ обусловлен однотипностью вошедших в него стран (табл. 18.1).

Таблица 18.1

Макроэкономические показатели стран ССАГПЗ в 2008 г.

Страна	Население, млн чел.	Территория, тыс. кв. км	ВВП		Экспорт, млрд долл.	Импорт, млрд долл.
			млрд долл.	на душу населения, тыс. долл.		
ОАЭ	4,79	83,6	270	40,40	207,7	141,1
Бахрейн	0,728	0,665	19,68	37,2	19,17	15,64
Саудовская Аравия	28,69	2 149,7	467,7	21,3	311,1	92,4
Оман	3,418	212,46	56,32	20,4	33,9	13,32
Катар	0,833	11,44	116,9	101	62,44	24,96
Кувейт	2,691	17,82	159,7	60,8	95,46	26,54
ССАГПЗ	41,15	2475,7	1090,3	26,5	729,77	313,96
Мир	6706,99	50072	78360	10,5	16280	16190

Источник: Шкваря Л. В. Состояние и основные проблемы экономики стран Персидского залива в условиях глобального кризиса // Азия и Африка сегодня. — 2009. — № 10.

Это нефтедобывающие страны с достаточно консервативными монархическими режимами. Все они значительную долю экспортных доходов получают от добычи нефти, производства нефтепродуктов и дальнейшего их экспорта. Страны ССАГПЗ во многом близки между собой по этническим, социально-политическим, экономическим структурам и значительно отличаются от большинства других нефте-

¹ См.: Шкваря Л. В. Проблемы субрегиональной межарабской экономической интеграции в условиях глобализации. — М.: РЭА. 2008.

добывающих стран — например, по запасам нефти и доходам на душу населения¹.

Положительное сальдо платежного баланса у ряда арабских стран свидетельствует о функционировании их экономик в профицитном режиме. Самый высокий показатель превышения текущего платежного баланса к ВВП в 2007 г. отмечен у Кувейта — 44,6% и Саудовской Аравии — 32,5%. Показатель ОАЭ составил 22,6%².

Ярким подтверждением наличия избыточных ресурсов служит начиная с 1994 г. чистая кредитная позиция стран ССАГПЗ, т.е. их сбережения превышают инвестиции. С 2005 г. объем сбережений превышает инвестиции практически в 2 раза, в 2008 г. сбережения в ВВП составляли 47,4, а инвестиции — 24,5%³.

Как видно из представленных в табл. 18.1 данных, страны субрегиона весьма дифференцированы и существенно различаются по уровню социально-экономического развития, характеризующемуся показателем производства ВВП и его динамики, а также подушевым доходом.

Анализ динамики объема ВВП арабских стран ССАГПЗ показывает: экономический рост продолжается в этой группе на протяжении последних 7 лет подряд, а за период с 1995 по 2006 г. этот показатель в целом по субрегиону утроился. Примечательно, что увеличение этого индикатора оказалось более масштабным, чем в среднем по миру за тот же период.

Ядром ССАГПЗ является Саудовская Аравия, имеющая не только большую часть экономико-ресурсного потенциала среди стран-участниц, но и большой политический вес в арабском мире и за рубежом.

Создание ССАГПЗ обусловлено, помимо имеющихся предпосылок, объективной необходимостью укреплять региональную и внутристрановую экономическую стабильность. Страны стремились делать это, не опираясь на западные державы, а на основе внутререгионального сотрудничества (принцип опоры на собственные силы) в условиях высокой степени зависимости высокоразвитых индустриальных держав, в том числе США, от нефтяных ресурсов государств Персидского залива.

В то же время однотипность экономики арабских монархий — серьезная проблема на пути усиления межстрановых хозяйственных

¹ Правда, в Бахрейне, где добыча нефти началась раньше, чем в других странах ССАГПЗ, — в 1934 г., ее запасы уже приблизились к исчерпанию. Однако экономика страны успешно вписалась в хозяйственную систему региона — Бахрейн стал важным финансовым, коммерческим и транспортным центром международного значения.

² См.: World Economic Outlook. October 2008. IMF.

³ См.: Шкваря Л.В. Указ. соч.

связей, которые, однако, постепенно развивались. Поэтому, по мнению Султана Кабуса, правителя Омана, только создание Совета сотрудничества могло позволить странам-членам сохранить все предыдущие достижения, что было бы невозможно в условиях политической и экономической обособленности¹.

Следовательно, изначально создание ССАГПЗ объективно обусловлено политической и экономической слабостью каждой из стран Залива в отдельности, а не высоким уровнем процессов экономической интернационализации². Более того, именно с целью преодоления этой слабости, которое возможно было, по мнению правительства, совместными усилиями, и создан ССАГПЗ.

Цели ССАГПЗ:

- осуществление всесторонней координации и интеграции национальных хозяйств;
- укрепление взаимосвязей между странами-членами;
- развитие сотрудничества в области экономики, политики, обороны, безопасности и культуры;
- борьба с проявлением международного терроризма.

Цели организации, сформулированные в ее Уставе (принят в 1981 г.), включают осуществление координации действий, взаимодействия и интеграции национальных хозяйств в направлении реализации их единства. Среди наиболее приоритетных сфер сотрудничества на первое место поставлены экономика и финансы, торговля, таможенная служба и коммуникации, образование и культура, социальная сфера и здравоохранение, информация и туризм, законодательство и управление. Подчеркнута задача содействия научно-техническому прогрессу в разных сферах (промышленность, продовольствие, охрана окружающей среды), создание совместных научно-исследовательских центров, осуществление совместных проектов. Особое внимание уделяется углублению и укреплению отношений стран-участниц, расширению связей и областей хозяйственного сотрудничества и взаимодействия среди граждан и юридических лиц³. Следовательно, уже на начальном этапе страны-члены Совета сотрудничества делали акцент на экономических аспектах своей совместной деятельности⁴.

¹ См.: *John Duke Anthony. The Gulf Cooperation Council: Strengths // GulfWire Perspectives. 2004, February 20. — P. 1.*

² См.: *Батыршин И.М. Экономическая интеграция в рамках Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива. — М., 2004. — С. 1.*

³ См.: *Мелкумян Е.С. ССАГПЗ в глобальных и региональных процессах / ИИИиБВ: Ин-т востоковедения РАН. — М., 1999.*

⁴ Политическое и военное сотрудничество не упоминались. Для членов этого объединения было важно избежать обвинений в создании военно-политической группировки, которая могла угрожать интересам других стран. См.: *Мелкумян Е.С. ССАГПЗ в глобальных и региональных процессах / ИИИиБВ:*

18.2. Основные направления интеграционного взаимодействия стран в рамках ССАГПЗ

Деятели ССАГПЗ неоднократно подчеркивали, что приоритетная задача сообщества — **экономическая интеграция** — формирование зоны свободной торговли, таможенного союза¹ и общего рынка, а также валютного союза и введение единой валюты к 2010 г.

Одной из основных задач является **развитие взаимной торговли**. Цели этого направления: повышение добавленной стоимости от торговли; стимулирование роста эффективности рынка; улучшение совокупной отдачи от всех ресурсов государств—членов блока.

В рамках ССАГПЗ арабские королевства заключили несколько соглашений, упрощающих товарооборот между странами. Одним из важнейших событий в истории ССАГПЗ стало **создание в 2003 г. таможенного союза**. В результате унифицированы экспортно-импортные процедуры и обеспечено свободное перемещение товаров в рамках блока. Установлен единый внешний таможенный тариф в размере 5%, распространяющийся на все импортные товары, за исключением табачных изделий, облагающихся 100%-ной пошлиной. Совместные меры дают заметные положительные результаты.

С 1981 по 2008 г. объем внутригрупповой торговли ССАГПЗ возрос более чем в три раза. Товарооборот между странами ССАГПЗ ежегодно возрастает на 20% (табл. 18.2). Между собой страны торгуют табачными изделиями, продукцией легкой промышленности, одеждой и тканями, а также продуктами питания. Из всех стран блока запасами золота обладает лишь Саудовская Аравия. Поэтому одним из товаров внутриблоковой торговли является золото, так как развито производство ювелирных украшений.

Усиливается присутствие стран блока на мировых рынках. Так, в 2008 г. совокупный экспорт стран ССАГПЗ зафиксирован на уровне 729,77 млрд долл., что составляет 4,5% мирового экспорта, а импорт — 313,96 млн долл., т.е. 2,0% мирового импорта. В целом в 2002–2007 гг. шесть арабских государств Персидского залива от экспорта нефти получили в виде валютной выручки более 1,5 трлн долл. — в два раза больше, чем в течение предыдущего пятилетия, что связано с высокими темпами роста цен на нефть².

Если принять во внимание товарную структуру экспорта и импорта, то зависимая позиция в мировой торговле этой группы стран становится очевидной. Эта зависимость усиливается вследствие спе-

Ин-т востоковедения РАН. — М., 1999. — С. 14.; Он же. ССАГПЗ: итоги политического сотрудничества. — М., 2001. — С. 1.

¹ С 22 декабря 2002 г. вступило в действие соглашение о создании таможенного союза, которое установило беспошлинную основу торговли внутри блока.

² См.: International Monetary Fund. World Economic Outlook Database, April 2008.

ССАГПЗ в мировой торговле, в том числе — углеводородами

	1985	1990	1992	1993	1995	1997	1998	1999
Бахрейн:								
экспорт	2897	3761	3464	3723	4113	4384	3270	4363
топлив.					1817	н.д.	2370	3162
импорт	3107	4115	4263	3857	3715	4026	3566	3698
Кувейт:								
экспорт	10597	7042	6572	10246	12785	14222	9553	12164
топлив.					12255	13427	8436	11003
импорт	6005	3972	7257	7038	7790	8246	8619	7617
Оман:								
экспорт	3938	5508	5553	5370	6068	7630	5508	7238
топлив.					4651	5829	3756	5563
импорт	3153	2681	3769	4114	4248	5026	5682	4674
Катар:								
экспорт	3419	3529	3736	3181	3481	3791	4880	7061
топлив.					2853	3168	4204	6363
импорт	1139	1695	2015	1891	3398	3322	3409	2499
КСА:								
экспорт	27476	44416	50287	42395	50041	60732	38822	50689
топлив.					42539	51179	33545	44877
импорт	23620	24107	33273	28202	28088	28743	30013	27994
ОАЭ:								
экспорт	14764	23544	24756	23640	29176	34014	31059	36495
топлив.					19926	20068	21616	18479
импорт	6537	11199	17410	19520	20984	29952	24728	33231
ВСЕГО:								
экспорт	63091	87800	94368	88555	105664	124773	93092	118010
топлив.					84041	93671	73927	89447
импорт	43561	47769	67987	64622	68223	79315	76017	79713

Источник: составлено и рассчитано автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

цифики географической структуры внешней торговли стран-экспортеров нефти.

На сегодняшний день более половины внешней торговли стран-членов ССАГПЗ приходится на страны Азии¹; 21% — Китай; 22% —

¹ В связи с постоянно растущим товарооборотом блока с Китаем идут переговоры о создании зоны свободной торговли с Китаем. До конца 2009 г. планируется подписать соглашение о торговле товарами. Также с 2002 г. ведутся

Таблица 18.2

и продуктами их переработки, в 1985–2007 гг., млн долл.

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
6194	5578	5786	6624	7556	10160	12200	13634
4489	3681	3957	4681	5553	7787	9221	
4633	4296	5011	5657	6584	9339	10515	11488
19436	16212	15351	20675	28729	45011	57266	62237
18141	14930	14195	19099	26411	41732	54004	60023
7157	7869	9001	10986	12631	17488	15991	19387
11319	11074	11172	11669	13342	18692	21585	22127
8952	8883	8596	9050	11603	17451	18762	
5040	5798	6005	6572	8865	8827	10915	14577
11424	10156	10978	13382	18426	25339	34052	37940
7916	9896	7166	12180	16164	21554	30552	
3252	3758	4052	4897	6004	10061	16441	22005
77481	67973	72464	93245	125998	180572	215475	230607
70857	58521	63793	82267	91539	161701	188399	206480
30197	31182	32290	36916	44745	59459	69800	89153
49878	48773	52163	67135	90985	117238	142486	167093
28760	22151	22851	30491	51836	51454	72033	
35009	37293	42652	52074	72072	91150	97864	128478
175732	159766	167914	212730	285036	397012	483064	533.638
139115	118062	120558	157768	203106	301679	372971	
85288	90196	99011	117102	150901	196324	221526	285.086

на ЕС, около $\frac{1}{4}$ — на США и т.д. (рис. 18.1 и 18.2). Это происходит из-за того, что между этими странами давно сформировались исторические и политические связи. Например, Марокко и Тунис имеют тенденцию экспортировать во Францию, Египет — в США. Россия занимает пока незначительное место в торговле стран ССАГПЗ.

переговоры о создании зоны свободной торговли с Египтом, Ливаном, Сингапуром.

В целом направления экспорта арабских стран не отличаются большим разнообразием. Поэтому важная задача для государств Залива — диверсификация внешнеэкономических, в частности внешнеторговых, связей. При прочих равных условиях такая диверсификация может содействовать и усилению интеграционных процессов в регионе.

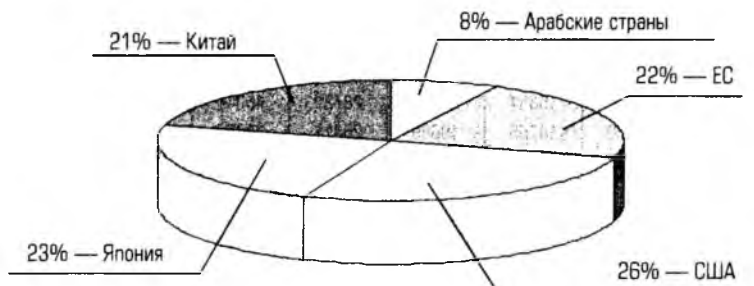
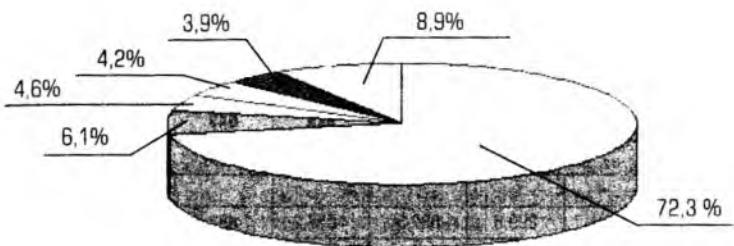


Рис. 18.1. Внешнеторговые партнеры стран ССАГПЗ в 2008 г., экспорт, %
 Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2009.

Руководство Евросоюза, понимая, насколько выгодны рынки государств Персидского залива, планирует закупать в этих странах во все возрастающем количестве нефть и газ и помочь решить странам ССАГПЗ вопросы обеспечения квалифицированными кадрами.

Как видно из табл. 18.3, взаимная торговля стран—членов ССАГПЗ развивается активно. Только за 2007 г. взаимный товарооборот государств—партнеров по объединению вырос более чем в два раза, причем по экспорту — более быстрыми темпами, чем по импорту.

Второе направление сотрудничества — **инвестиционное** — имеет два уровня: формирование привлекательного инвестиционного климата и увеличение притока иностранных инвестиций; создание единого рынка капитала в рамках объединения. И тот и другой реализуются унификацией и либерализацией правил и процедур (нормативной базы). Оба направления имеют важное значение для стран—членов ССАГПЗ. Даже для «капиталоизбыточных» стран ССАГПЗ актуальны проблемы привлечения прямых иностранных инвестиций в денежной и товарно-материальной формах. Дело в том, для поддержания добывающих мощностей государств Залива и обеспечения бесперебойных поставок энергоносителей на мировой рынок требуются ежегодные инвестиции в объеме 15–18 млрд долл. Выйти на этот уровень можно только при условии обеспечения совместными усилиями надежного инвестиционного климата. Поэто-



- 72,3 % — Минеральные продукты
- 6,1% — Машины и оборудование
- 4,6% — Продукция химической промышленности
- 4,2% — Натуральный или искусственный жемчуг, драгоценные или полудрагоценные камни
- 3,9% — Пластмасса и изделия из нее
- 8,9% — Другое

Рис. 18.2. Структура экспорта ССАГПЗ в ЕС, 2008 г., %

Источник: составлено автором по материалам: Европейский институт изучения Средиземноморской и Евро-Арабской кооперации. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.medea.eu>; Официальный сайт Европейской комиссии [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.ec.europa.eu>

му с 2003 г. почти во всех странах блока разрешено 100%-ное участие иностранного капитала в инвестиционных проектах; ранее эта доля ограничивалась в большинстве случаев 49%.

В сфере инвестиционного сотрудничества США — основной партнер стран ССАГПЗ как в сфере входящих, так и исходящих инвестиций. В структуре американских инвестиций преобладают прямые капиталовложения, тогда как доля портфельных невелика.

Фондовые рынки стран ССАГПЗ в настоящее время продолжают оставаться высококонсервативными, а их курсовая стоимость имеет наименьшее значение среди развивающихся рынков. Внутреннее инвестиционное сотрудничество и формирование единого рынка капиталов, их свободного перетока в рамках объединения также имеют для стран большое значение.

Межарабские инвестиции, в том числе прямые. — важнейшая составляющая стратегии инвестирования стран ССАГПЗ в условиях глобализации, они активно растут по мере распространения глобального финансового кризиса. Арабские государства ориентированы на взаимную поддержку, в том числе и в плане перекрестного инвестирования, на совместное противодействие давлению промышленно

Таблица 18.3

**Внутрирегиональный экспорт и импорт стран ССАГПЗ в 1997–2007 гг.,
млн долл.**

Год	Кувейт	Катар	Оман	КСА	ОАЭ	Бахрейн*	ССАГПЗ
ЭКСПОРТ							
1991							
1997	301,6	299,6	867,3	4 557,2	1 498,3	447,3	7 971,3
1998	277,0	258,7	896,5	3 322,6	1 356,7	488,9	6 600,4
1999	305,0	546,3	881,9	3 554,6	1 092,1	531,0	6 910,9
2000	306,5	578,4	1 003,1	4 270,2	1 979,4	429,3	8 566,9
2001	254,7	335,0	1 031,1	3 941,4	2 113,2	522,3	8 197,7
2002	393,5	573,2	1 272,0	4 463,4	2 738,8	542,0	9 982,9
2003	488,8	522,2	1 062,1	6 216,0	2 633,7	729,0	11 651,8
2004	489,3	983,1	1 257,4	8 203,7	2 397,1	774,7	14 105,3
2005	518,5	1 526,9	1 718,6	12 057,1	4 763,7	1 045,7	21 630,5
2006	...	1 861,0	2 356,3	15 624,8	5 021,5	1 087,3	25 950,9
2007	...	20 170,9	25 300,4	18 199,4	6 101,5	1 990,3	71 762,5
ИМПОРТ							
1991							
1997	857,3	439,7	1 458,4	882,3	1 181,0	326,3	5 145,0
1998	813,0	525,9	1 647,3	1 008,8	1 285,5	328,4	5 608,9
1999	796,0	439,2	1 523,1	1 088,5	1 326,2	354,4	5 527,4
2000	851,4	483,4	1 673,0	1 078,6	1 236,6	378,8	5 701,8
2001	877,9	458,5	1 924,6	1 215,1	1 479,0	399,4	6 354,5
2002	988,4	625,5	1 993,1	1 484,1	1 817,2	498,3	7 406,6
2003	1 257,7	730,9	1 826,01	1 613,3	2 025,3	577,0	8 030,2
2004	1 685,51	1 102,6	3 010,8	2 276,5	2 546,8	696,5	11 318,7
2005	...	1 408,0	2 788,8	2 726,8	2 906,8	738,0	10 570,4
2006	...	2 159,2	3 342,1	3 269,4	4 798,0	874,6	14 443,3
2007	...	2 988,7	4 077,3	3 599,9	5 480,0	1 224,7	17 370,6

Примечание: * — без нефти.

Источник: составлено автором по: Information center secretariat general of GCC. Table 15–10 и 15–11. — P. 15.12–15.13.

развитых стран. Отмечается нарастание индивидуальных и объединенных действий в регионе в инвестиционной сфере в защиту национальных целей.

Уровень межарабских инвестиций вырос в Саудовской Аравии за исследуемый период на 329,8%; инвестиции в эту страну достигли 7,1 млрд долл. В отчете ЮНКТАД в 2008 г. говорится, что Саудовская

Аравия занимает первое место по объему полученных межарабских инвестиций.

В 2004 г. странами ССАГПЗ принято решение о создании исламского инвестиционного фонда. Учредители этого фонда планируют использовать денежные средства для финансирования крупных экономических проектов в исламских государствах, прежде всего в зоне Персидского залива. Особое внимание будет уделяться проектам приватизации объектов связи и энергетики.

В регионе быстро формируется рынок капитала (табл. 18.4) и появляются мощные финансовые центры. В последнее время особую активность в этом направлении проявляет Бахрейн. Его правящие круги намерены превратить страну в крупнейший торговый и финансовый центр не только регионального, но и международного значения. По степени открытости экономики Бахрейн ставят на третье место в мире после Гонконга и Сингапура. Здесь отсутствуют налоги на доходы физических и юридических лиц, нет ограничений на вывоз капитала, прибыли и конвертацию валюты. Установлен беспощинный режим ввоза сырья, полуфабрикатов и капитала для местного производства.

Крупнейший центр инвестиционной деятельности — Кувейт обладает развитым местным рынком капитала, а его население держит на банковских депозитах больше денег, чем население Саудовской Аравии, Абу-Даби и Катара, вместе взятых. Кувейт — крупнейший инвестор долгосрочных капиталов за границей, однако субъектом является уже не частный капитал, а правительство.

С 2007 г. девять арабских государств Ближнего Востока и Палестина создают единый региональный фондовый рынок. Цель новой организации — привлечение иностранных инвестиций на фондовые рынки стран региона за счет введения единых норм деятельности в связи с необходимостью дальнейшего усиления и развития финансового рынка арабских стран, его прозрачности как инструмента для привлечения иностранных инвестиций, играющих все возрастающую роль в их социально-экономическом, технико-технологическом развитии и финансовой стабильности.

Среди приоритетных направлений — реформы, направленные на улучшение делового климата и увеличение привлекательности инвестиций в нефтяной сектор для диверсификации экономик стран ССАГПЗ.

В связи с продолжающимся спадом на мировых рынках, постепенным ростом цен на энергоносители в первой половине 2009 г. и благодаря ряду других позитивных факторов (среди них — активные меры национальных правительств, стимулирующих экономический рост) финансовый рынок ССАГПЗ все больше привлекает иностранных инвесторов.

ССАГПЗ в процессах международной миграции капитала

	1985	1990	1992	1993	1995	1997	1998	1999
Бахрейн:								
приток	399,5	551,6	2039,7	1764,6	2403,4	4780,8	4060,4	5414,1
отток	596,8	719,4	822,3	861,2	1043,9	1396,3	1579,3	1742,6
Кувейт:								
приток	32,8	37,5	73,6	86,9	93,6	460,9	519,9	592,2
отток	1407,7	3662,0	4687,0	5341,0	2804,0	3575,0	1708,0	1731,0
Оман:								
приток	1201,4	1705,5	1929,1	2069,5	2157,9	2282,8	2384,2	2423,2
отток	2,0	10,3	10,6	9,2	31,9	35,3	30,5	33,9
Катар:								
приток	84,5	62,8	144,9	216,9	442,4	1199,6	1546,8	1660,1
отток	4,7	27,9	49,4	56,6
КСА:								
приток	22772,4	21893,5	22308,5	22488,5	17056,0	17177,0	17271,0	17394,0
отток	508,0	1873,1	1114,5	1140,6	1514,6	2228,0	2368,7	2466,1
ОАЭ:								
приток	482,2	751,0	906,6	1307,9	1770,3	2303,2	2560,9	1575,9
отток	33,1	14,3	39,9	70,7	710,1	1069,9	1197,2	1514,3
ВСЕГО:								
приток	23892,8	25001,9	27402,4	27934,3	23923,6	26204,3	26085,5	29059,5
отток	2547,6	6279,1	6674,3	7422,7	6109,2	8332,4	6933,1	7544,5

Источник: составлено автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Третье направление — **валютно-финансовое**. С 2001 г. в Персидском заливе обсуждается вопрос о создании единой валюты. С целью достижения большей экономической координации все страны-члены Совета осуществляют жесткую привязку своих национальных валют к доллару США. Кувейт в 2003 г. стал последним из государств Залива, согласившихся с привязкой динара к доллару по курсу 1 динар — 3,337 долл. (с колебанием в 3,5%). Однако в 2007 г. эта страна отменила привязку к доллару, перейдя на привязку к корзине валют.

Четвертое направление — **реализация совместных проектов** в различных (и многочисленных) областях хозяйственного взаимодействия — нефтяной, промышленной (перерабатывающие отрасли, в том числе нефтехимия), строительстве, инфраструктуре, транспорте, туризме, инновационной сфере и др. Страны совместными усилиями стремятся к созданию крупных промышленных предприятий

Таблица 18.4

в 1985–2007 гг., млрд долл.

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
5905,8 1752,1	5986,2 1968,1	6203,2 2158,3	6719,8 2899,5	7354,0 3935,1	8276,0 5058,5	11402,0 6038,6	12947,0 7720,0
608,5 1676,9	429,0 616,9	444,1 728,1	384,0 765,5	408,0 1468,0	662,0 5893,0	778,0 4616,0	940,0 16884,0
2506,4 31,9	2511,6 86,9	1873,9 89,5	2417,2 243,0	2459,8 492,6	2929,5 607,1	3881,4 854,1	5878,1 1519,0
1911,7 74,3	2207,2 91,5	2831,1 70,5	3456,1 158,6	4655,0 350,6	5807,5 702,6	7593,3 1081,9	7250,0 6339,0
17577,0 2577,8	17280,6 1986,9	17733,6 2197,8	18512,0 2565,9	20454,0 3274,8	33535,0 4457,8	51828,0 5211,2	76146,0 22050,0
1061,4 1938,0	2245,7 2151,7	3522,4 2564,3	7808,3 3555,5	7811,9 5763,5	28711,8 9513,8	37098,3 11830,3	54786,0 27030,0
29570,8 8051,0	30660,3 6902,0	32608,3 7808,5	39297,4 10188,0	43142,7 16703,5	79921,8 26232,8	112581,0 29632,1	157947,1 81542,0

(по производству бесшовных труб, алюминия, полиэтилена и пр.), улучшают состояние дорог (в том числе железных). С 2000 г. началось внедрение первого этапа совместного проекта объединения энергосистем членов Совета, разработан проект объединения газовых сетей стран Совета стоимостью более 1 млрд долл. и создания единой энергетической системы.

В начале 2007 г. в Катаре начала работу нефтяная биржа арабских государств — членов ССАГПЗ. Биржа будет обеспечивать региональные и международные сделки с нефтью и газом. Уставный капитал этой биржи — 5,2 млрд долл. США.

Тенденция к либерализации экономики и процессы глобализации мировых экономических отношений привели к тому, что в странах Персидского залива все большую популярность приобретает идея создания свободных экономических зон (СЭЗ). К наиболее успешным и привлекательным СЭЗ в арабском мире можно причислить

«Джебель Али» в эмирате Дубай. Стабильное законодательство, высокоразвитые коммуникации и транспортные сети способствовали тому, что сегодня в этой свободной экономической зоне насчитывается более 2 тыс. компаний из 97 стран мира. В процессе становления находятся СЭЗ в Бахрейне, Катаре и Кувейте. Следовательно, развитие экономических связей между странами—членами ССАГПЗ происходит гораздо интенсивнее, чем с другими арабскими странами.

В результате развития экономического сотрудничества стран ССАГПЗ в различных сферах имели место:

- рост абсолютных показателей товарооборота стран как в мировой, так и в региональной торговле и расширение межарабской торговли (пока скорее как тенденция);
- некоторая диверсификация экспорта;
- снижение, а в ряде случаев и полное устранение тарифных и нетарифных ограничений во взаимной торговле;
- разработка и воплощение в жизнь ряда конкретных совместных проектов (промышленность, энергетика, транспорт и связь, телекоммуникации, туризм, научно-технический прогресс и др.);
- развитие системы региональных торговых соглашений и включение государств Персидского залива в систему ВТО;
- создание условий для беспрепятственного перемещения товаров, капиталов и рабочей силы.

Экономическая интеграция в рамках ССАГПЗ имеет свою специфику:

- в полной мере соответствует долгосрочным интересам этих стран в условиях глобализации;
- демонстрирует прогрессивное развитие, но еще далека от реализации интеграционного потенциала и не дает искомым эффектов в полной мере;
- в целом арабскую экономическую интеграцию как длительный процесс формирования межарабского экономического пространства необходимо рассматривать в трех измерениях: единая арабская интеграция в рамках Лиги арабских государств, межгосударственные субрегиональные экономические блоки, совместные арабские проекты.

Реальный результат интеграции — 1 января 2003 г. вступил в силу Пакт о таможенном союзе шести нефтедобывающих монархий. Все пункты договора окончательно претворены в жизнь к 2005 г. За последние три десятилетия заметно усилилась вовлеченность арабских стран в систему международного разделения труда. В то же время арабским странам в целом пока не удалось преодолеть отставание в технико-экономическом, социальном и культурном развитии от промышленно развитых государств. Более того, средний прирост ВВП на душу населения в реальном выражении в регионе за последнее

десятилетие не превышал 1% в год по сравнению с 4% по всем развивающимся странам. Темпы прироста ВВП, в том числе и на душу населения, в указанный период были крайне неравномерными. Отмеченные тенденции отражают: сильную зависимость экономики арабских стран от ограниченного круга источников дохода, в частности от добычи и экспорта нефти; сохранение высоких темпов прироста населения в регионе. Среднее увеличение численности населения этой группы государств, которое составляет примерно 3,5%, влечет за собой ежегодное расширение трудовых ресурсов на 3,3% по сравнению с темпами прироста этих ресурсов в Африке к югу от Сахары и в Латинской Америке на уровне 2,5% и менее чем 1% в промышленности развитых странах.

Механизм субрегиональной экономической интеграции арабских стран Персидского залива:

- межарабский уровень: Лига арабских государств (1945);
- субрегиональный уровень: Совет стран Персидского залива, ССАГПЗ (1981);
- двусторонние межгосударственные соглашения;
- совместная разработка и реализация отдельных проектов.

Объединение пока не имеет наднациональных законодательных или исполнительных органов. Все его основные решения имеют характер рекомендаций, которым следуют страны-члены. Высший руководящий орган ССАГПЗ — Высший совет из числа глав государств и правительств — собирается ежегодно поочередно в алфавитном порядке в каждой из стран-партнеров. Он занимается разработкой стратегии и определяет направления деятельности Совета, одобряет или отвергает рекомендации и предложения, представляемые на его рассмотрение рабочими органами — Министерским советом или Генеральным секретариатом, и определяет принципы взаимодействия с другими организациями. Высший совет рассматривает вопросы, интересующие государства-члены, отчеты и исследования, подготовленные Генеральным секретариатом, назначает Генерального секретаря и утверждает бюджет Генерального секретариата. При голосовании в Высшем совете каждое государство имеет один голос. Пост председателя в течение года занимает глава государства, на территории которого созывалась очередная сессия.

Министерский совет отвечает за разработку стратегических направлений деятельности, подготовку документов, проектов законов. Периодически устраиваются встречи министров по отраслевым вопросам. Министерский совет образует бюро в составе своего председателя, Генерального секретаря и глав рабочих комиссий.

Комиссия по урегулированию споров разрешает конфликты между странами по любым проблемам; выбирается заново для решения каждой сложной проблемы из компетентных граждан стран-членов.

Генеральный секретарь отвечает за подготовку к рассмотрению конкретных вопросов, связанных с развитием сотрудничества и координации, контролирует выполнение решений и рекомендаций, принятых Высшим комитетом, готовит документацию. В настоящее время Генеральным секретарем ССАГПЗ является Абд ар-Рахман бин Хаммад аль-Атыйя.

Функционирует также консультативная комиссия, сформированная из 30 граждан (по 5 из каждого государства) сроком на 3 года.

Устав подчеркивает, что одной из основ сотрудничества является кредо ислама, вера стран-участниц в общую судьбу и наличие одной цели — служение арабскому миру, т.е. наряду с экономическими сохраняются и религиозные основы сотрудничества.

18.3. Проблемы и перспективы развития ССАГПЗ

Проблемы развития экономической интеграции на Аравийском полуострове:

- низкий уровень развития национальных хозяйств (иногда — дорыночный характер экономики), отсутствие стабильного экономического роста, относительно низкая норма накоплений в странах региона, высокая капиталоемкость производства и многие другие низкие (по мировым стандартам) экономические показатели (например, эффективность капитала и труда) и высокая степень зависимости от мировой экономики и международных экономических отношений (незначительный объем иностранных инвестиций и пр.);
- чрезмерная этатизация национальных экономик и недостаточное развитие относительно крупных частных предприятий (микроуровня интеграционного сотрудничества). Госсектор сохраняет ведущие (до 80%) позиции в промышленности; частный сектор преобладает в сельском хозяйстве, легкой и пищевой промышленности, сфере услуг;
- чрезмерная схожесть национальных экономик (в том числе их структур) и зависимость от мировых сырьевых рынков не позволяет осуществить «сцепку» национальных экономик в достаточно широкой плоскости;
- сохраняющаяся инерция сложившейся в течение десятилетий географической ориентации внешнеторговых связей;
- недостаточное развитие инфраструктуры (транспорта, связи, складского хозяйства), в том числе рыночной;
- недостаточная разработанность концепций международной экономической интеграции в регионе, неразвитость ее форм, порой и полное игнорирование потенциальных возможностей сотрудничества;

- преобладание национальных интересов над общеарабскими, двустороннего сотрудничества над многосторонним;
- наличие (сохранение) разногласий (конфликтных ситуаций), в том числе политических, борьба за лидерство, высокая зависимость от колебаний политической конъюнктуры в каждой из стран.

С точки зрения теории региональная интеграция в ССАГПЗ имеет характер тенденции. Уже сейчас она оказывает решающее воздействие на социально-экономические процессы и содействует усилению прогрессивных тенденций в экономике.

Возможные направления развития экономической интеграции в ССАГПЗ:

- наиболее полный учет военно-политических факторов. Для всех арабских стран весьма актуальна проблема интенсификации процессов мирного урегулирования. Возможный прогресс в арабо-израильских мирных соглашениях предоставил бы возможность движения по направлению к большей политической согласованности внутри региона и как следствие — некоторые прямые экономические выгоды. Мир позволит снизить военные расходы, доля которых к ВВП — высочайшая в мире. Это также должно увеличить прибыльность инвестиций путем снижения станового риска и открытия региональных проектов в таких областях, как электроэнергетика, туризм и водоснабжение;
- активизации связей арабских стран с основными партнерами вне региона;
- эволюция внутренних реформ и последовательной многосторонней либерализации взаимных торгово-экономических связей, использование их в качестве основных двигателей на пути к экономической интеграции; принятие других мер, обеспечивающих усиление регионального взаимодействия. В их числе постепенная унификация в законодательной системе;
- создание и развитие инфраструктуры, объединяющей арабские страны и увеличивающей выгоды от внутриарабской торговли и туризма.

Одним из основных и реальных направлений развития интеграции является сотрудничество в сфере финансов и миграции рабочей силы. Важный шаг к его развитию — введение единой валюты, которая может выполнять роль действенного инструмента широкого хозяйственного сближения интегрирующихся стран, реально способствовать устранению разногласий, препятствующих развитию межрегиональной торговли и инвестиций, унификации макроэкономической политики, перепрофилированию экономики и обеспечить поступательное развитие национальных хозяйств в будущем.

Миграция рабочей силы в арабском регионе находится в большой зависимости от конъюнктуры нефтяного рынка и политического климата в регионе.

Налаживание сотрудничества между арабскими государствами в области использования имеющихся трудовых ресурсов, организации подготовки квалифицированной рабочей силы на плановой основе и меры по регулированию процесса их перемещения из одних стран в другие, безусловно, содействовали бы решению проблемы нехватки рабочей силы «нефтяных» странах и ее «излишков» и безработицы в «ненефтяных странах». Существуют объективные возможности для организации миграции рабочей силы из Египта, Судана, Сомали, Туниса, Марокко и Йемена в Саудовскую Аравию, Ливию, Ирак, Кувейт, ОАЭ и Катар, что принесло бы выгоду обеим группам стран и способствовало бы решению проблем их экономического развития.

Направлениями активизации интеграционных процессов в рамках ССАГПЗ в настоящее время могут стать:

- 1) нефтяная сфера;
- 2) взаимодействие в обрабатывающей промышленности;
- 3) сотрудничество в сфере финансов и миграции рабочей силы;
- 4) усиление экономического взаимодействия с партнерами вне региона.

Эти направления уже разрабатываются государствами ССАГПЗ, но с разной степенью результативности (табл. 18.5).

Таблица 18.5

**Основные направления развития экономик стран ССАГПЗ
как базы хозяйственного взаимодействия и экономической
интеграции и их реализация**

Основные направления развития экономик стран ССАГПЗ как базы хозяйственного взаимодействия и экономической интеграции	Реализация
Обеспечение взаимодополняемости национальных экономик стран-участниц	-
Достижение продовольственного самообеспечения	-
Свободное перемещение факторов производства, товаров и услуг	+
Финансово-экономическая интеграция	-
Развитие человеческого фактора и эффективное использование трудовых ресурсов	Попытки
Создание единой системы связи и обмена информацией	Попытки
Формирование согласованной политики в торгово-экономических связях как между собой, так и с третьими странами	+
Активизация становления ненефтяного фактора (обрабатывающей промышленности, инфраструктуры, сферы услуг)	Попытки
Последовательное реформирование национальных экономик в направлении становления частного сектора	Попытки
Экономическая и финансовая стабилизация	+

На ежегодном заседании Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (28-й саммит ССАГПЗ) 3–4 декабря 2007 г. участниками встречи подписана «Декларация Дохи». В декла-

рации официально объявлено, во-первых, о создании с 1 января 2008 г. общего рынка стран–членов ССАГПЗ. Общий рынок, наряду с сохранением условий таможенного союза (беспошлинная торговля между членами), обеспечит свободное передвижение лиц, товаров и услуг между странами объединения. Этот документ определяет: гражданин любой из стран ССАГПЗ имеет право заниматься экономической и инвестиционной деятельностью на территории государств, входящих в эту организацию. Граждане стран ССАГПЗ наделены правами создавать компании, приобретать акции, собственность, получать социальные льготы, свободно переводить денежные средства, иметь льготное налогообложение, а также получать образование и медицинские услуги. Общий рынок приведет к более эффективно-му использованию ресурсов стран Персидского залива и усилит их позиции на международной арене.

К 2010 г. планируется ввести единую валюту — динар Залива, привязанную к доллару США. Нефтяные контракты страны Персидско-го залива заключают в долларах. Поэтому приток американской валюты происходит непрерывно. Золотовалютные резервы ближневосточного пространства должны покрывать как минимум полугодовой импорт нефти из региона.

Региональный Центробанк планируется создать в Абу-Даби к 2010 г.

Плюсы введения единой валюты: она будет способствовать развитию торговли и усилению взаимодействия в рамках общего рынка. Наличие сильной валюты может оживить фондовый рынок и снизить риски. Когда в одной валюте расплачиваются сразу несколько стран, ее сложнее обвалить. Несмотря на эти преимущества, существуют и проблемы с проведением монетарной политики и координацией фискальной политики. Во многом успехи предприятия зависят и от перенятого опыта стран Евросоюза по созданию евро.

Тем не менее в настоящее время прорабатывается вопрос о постепенном сближении валют, так как существует проблема перевода всех национальных валют (имеющих разные курсы по отношению к мировым валютам) к единому значению. Все страны ССАГПЗ уже привязали свои национальные валюты к курсу доллара США. Теперь арабские страны региона осуществляют следующий этап по созданию «динара Залива» и постепенно сокращают свои долларовые накопления. Согласно данным Швейцарского банка международных расчетов, за последние пять лет центробанки государств ССАГПЗ уменьшили долларовые накопления в своих золотовалютных резервах с 70 до 66%.

Перспективы развития ССАГПЗ включают шаги в направлении гармонизации внешнеэкономической политики.

Крупными торговыми партнерами стран Персидского залива выступают страны Евросоюза, объем их взаимной торговли постоянно растет. Развивается между ними и финансовое сотрудничество, крупнейшие банки стран Залива имеют отделения в европейских столицах. В 1988 г. после серии переговоров подписано соглашение о взаимодействии между Европейским сообществом и ССАГПЗ, вступившее в силу в 1990 г. В соответствии с ним образованы: совместный комитет на уровне министров, который проводит встречи на регулярной основе; рабочие группы по развитию сотрудничества в области торговли, промышленности, энергетики, охраны окружающей среды и др.

Диалог между странами Персидского залива и США по экономическим вопросам начался в 1985 г. и проходит периодически в рамках межправительственных контактов. С конца 1990-х гг. он включает проблемы, связанные с частными деловыми интересами.

Отношения этих стран с Российской Федерацией также важны. Между ними подписан ряд соглашений о сотрудничестве в разных сферах. Например, российские компании, производящие нефтегазовое оборудование, продвигаются на рынок стран Персидского залива, что касается и алмазного бизнеса. С 5 по 8 декабря 2005 г. прошли переговоры между компанией АЛРОСА и главой Дубайского центра металлов и товаров Султаном Сулеймом.

Выводы

1. Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) — региональное межгосударственное образование шести арабских государств: Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов, Кувейта, Катара, Бахрейна и Омана; создан в 1981 г. для расширения торговых и экономических отношений между членами организации, а также для дальнейшей интеграции в мировую торговую систему. Программные документы ССАГПЗ в качестве основных приоритетов его деятельности определяют задачи углубления политического сотрудничества стран-членов, расширения и ускорения их торгово-экономической и производственной кооперации и интеграции. В настоящее время этот Совет стал межгосударственным образованием со всеми признаками военно-политического и экономического союза. Штаб-квартира организации — в Саудовской Аравии.

Население государств-членов Совета — более 30 млн чел., а совокупный ВВП превысил 370 млрд долл. Запасы нефти — 62 млрд т (45% мировых, 74% общеарабских), добыча — около 14 млн баррелей в день (21% мировых, 75% общеарабских). Доходы от продажи нефти и газа — в среднем 90 млрд долл. в год. Общий объем зарубежных инвестиций стран Совета оценивается в 350 млрд долл. В рамках ССАГПЗ происходят унификация экономических и финансовых интересов, выработка единых подходов по финансовым и экономическим проблемам. Страны Совета развивают экономику, субсидируют большие средства в социальную сферу. Вместе с тем по таким ключевым

экономическим показателям, как ВВП и доход на душу населения, страны ССАГПЗ весьма существенно оторвались от остальных арабских стран.

2. Руководящим органом ССАГПЗ является Высший совет (главы государств). Собирается на свои заседания один раз в год поочередно в алфавитном порядке в каждой из стран-членов. В мае 1999 г. принято решение о проведении дополнительных консультативных встреч на высшем уровне не реже одного раза в год. Пост председателя ССАГПЗ в течение года занимает глава государства, на территории которого созывалась очередная сессия Высшего совета.

3. Основные направления интеграционного сотрудничества ССАГПЗ: торговля, инвестиции, валютно-финансовая политика, реализация совместных проектов на двусторонней и многосторонней основе. На сегодняшний день достигнутый уровень экономической интеграции — таможенный союз. Ожидается, что к 2010 г. арабские страны Персидского залива введут единую валюту.

Важным направлением скоординированных усилий стран ССАГПЗ становится борьба с проявлениями международного терроризма. Они участники соответствующих панисламской и панарабской конвенций.

ССАГПЗ активно развивает международное сотрудничество с различными странами и блоками (ЕС). Совет рассчитывает получить статус наблюдателя в ООН.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Каковы предпосылки субрегиональной интеграции в рамках ССАГПЗ?
2. Охарактеризуйте механизм интеграции в рамках ССАГПЗ. Проведите сравнительный анализ механизмов интеграции ССАГПЗ и латиноамериканских государств.
3. Каковы геоэкономические интересы России в отношении развития экономической интеграции в Персидском заливе? Раскройте формы и значение торгово-экономического партнерства РФ с ССАГПЗ.
4. Определите характер противоречий в ССАГПЗ между странами-участницами и основные пути их преодоления.
5. Что общего между интеграционными процессами в Персидском заливе и Латинской Америке?
6. Каковы перспективы развития интеграционных процессов в ССАГПЗ?
7. Охарактеризуйте основные направления экономического взаимодействия стран ССАГПЗ. Каковы результаты этого взаимодействия?
8. Можно ли считать ССАГПЗ интеграционной группой? Обоснуйте ответ.
9. Охарактеризуйте позиции стран ССАГПЗ в мировой экономике и перспективы в этой сфере.
10. Какая форма экономической интеграции достигнута странами ССАГПЗ? Объясните свою позицию.
11. Назовите основные факторы, повлиявшие на динамику интеграционных тенденций в ССАГПЗ.
12. Что является специфической особенностью ССАГПЗ?
13. Перечислите первоочередные цели сотрудничества стран-членов ССАГПЗ в области промышленности.

14. Каково влияние стран Западной Европы, США, России на интеграционные процессы в рамках ССАГПЗ?

Тесты

1. ССАГПЗ представляет собой:
 - а) зону свободной торговли;
 - б) таможенный союз;
 - в) общий рынок;
 - г) полный экономический союз.
2. Основными внешнеторговыми партнерами стран ССАГПЗ являются государства:
 - а) Латинской Америки;
 - б) Африки;
 - в) Азии;
 - г) Европы.
3. Растущее значение для стран ССАГПЗ в мировой экономике имеет:
 - а) экспорт нефти;
 - б) импорт продуктов питания;
 - в) развитие наукоемких производств;
 - г) превращение в финансовый центр.
4. Взаимная торговля стран ССАГПЗ в результате интеграционных процессов:
 - а) растёт;
 - б) сокращается;
 - в) не изменяется;
 - г) не имеет выраженных тенденций.
5. Отметить страны, входящие в ССАГПЗ:

а) Ирак;	ж) Иран;
б) Катар;	з) Саудовская Аравия;
в) Малайзия;	и) Афганистан;
г) Оман;	к) Йемен;
д) ОАЭ;	л) Иордания;
е) Бахрейн;	м) Кувейт.
6. Основные направления дальнейшего развития интеграции в странах:
 - а) создание зоны свободной торговли и усиление приграничной торговли;
 - б) формирование общего рынка и введение единой валюты;
 - в) создание таможенного союза и либерализация торговли услугами;
 - г) унификация экономической политики в рамках экономического союза.
7. Высший руководящий орган ССАГПЗ:
 - а) Генеральный секретариат;
 - б) Трибунал Залива;
 - в) Министерский совет;
 - г) Высший совет из числа глав государств и правительств.

8. Что было провозглашено главной задачей ССАГПЗ:
- а) экономическая интеграция;
 - б) политическое взаимодействие и борьба с терроризмом;
 - в) распространение ислама;
 - г) все вышеперечисленное.
9. Какие органы ССАГПЗ являются исполнительными:
- а) Генеральный секретариат;
 - б) Трибунал Залива;
 - в) Министерский совет;
 - г) Высший совет из числа глав государств и правительств.
10. Ядром ССАГПЗ является:
- а) Саудовская Аравия;
 - б) Бахрейн;
 - в) Катар;
 - г) Оман;
 - д) ОАЭ;
 - е) Кувейт.

Тема 19. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАМКАХ АССОЦИАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЮЖНОЙ АЗИИ (СААРК): СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

19.1. Особенности социально-экономического развития стран Южной Азии как основа интеграционного сотрудничества

Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии, СААРК¹ (*Sough Asian Association Regional Cooperation, SAARC*) основана 8 декабря 1985 г. в г. Дакке (Бангладеш) на основе Декларации кооперации Южной Азии. Страны-основатели: Бангладеш (инициатор создания СААРК), Бутан, Индия, Мальдивская Республика, Непал, Пакистан и Шри-Ланка. С 2007 г. восьмым полноправным членом СААРК стал Афганистан. Теперь организация объединяет 8 государств — страны Южной Азии и Афганистан.

Наблюдателями в организации стали США, Китай, ЕС, Иран, Япония, Республика Корея.

Южная Азия — динамично развивающаяся составляющая мировой экономики — вызывает к себе все более растущий в последние годы интерес, во многом связанный с состоянием, темпами и особенностями экономического развития региона, располагающего огромными материальными и природными ресурсами, динамично развивающимися экономиками Индии и Пакистана и перспективами региональной экономической интеграции.

Как следует из табл. 19.1, Южная Азия — крупнейший по населению регион мира. Здесь проживает 22% мирового населения, отличающегося высокой демографической динамикой.

Таблица 19.1
Территория и население стран СААРК, 2007 г.

Страна	Население, млн. чел.	Территория, тыс. кв. км
Индия	1 169,016	3287,5
Пакистан	163,902	796,1
Бангладеш	158,665	158,4
Непал	28,196	147,1
Шри-Ланка	19,299	65,6

¹ См.: <http://www.saarc-sec.org> — официальный сайт СААРК.

Страна	Население, млн. чел.	Территория, тыс. кв. км
Мальдивская Республика	0,306	0,29
Бутан	0,658	46,5
Всего СААРК	1 540,042	4 501,49

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2009.

Наряду с быстрым демографическим ростом, для региона характерен экономический рост (табл. 19.2).

Таблица 19.2

Динамика производства ВВП в странах Южной Азии и Афганистане в 2000–2008 гг., млрд долл.

Страна	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Индия	468,98	483,47	503,95	592,54	688,80	808,88	903,23	1136,9	1237,0
Пакистан	78,47	71,90	81,64	97,67	112,97	129,60	146,89	167,31	160,9
Бангладеш	48,63	48,96	51,92	57,26	61,92	64,69	68,22	77,76	83,04
Непал	5,34	5,49	5,43	5,99	6,74	7,48	8,09	9,86	12,85
Шри-Ланка	16,72	16,05	16,86	18,60	20,36	23,96	27,37	30,44	38,00
Мальдивская Республика	0,62	0,63	0,64	0,69	0,78	0,75	0,91	1,05	1,29
Бутан	0,45	0,48	0,54	0,63	0,71	0,84	0,92	1,25	1,37
Всего СААРК	619,21	626,98	660,98	773,38	892,28	1036,1	1155,63	1423,67	1547,1

Источник: составлено по: Handbook of Statistics, 2009.

За 2000–2008 гг. удельный вес региона в мировом валовом продукте увеличился с 2% в 2000 г. до 3% в 2007 г. Наиболее значительный вклад в этот результат внесла Индия, темп роста экономики которой за исследуемый период был существенно выше среднемирового. Другие страны Южной Азии также имели исключительно положительную динамику регионального ВВП. За период с 2000 по 2007 г. ежегодный рост совокупной экономики региона составлял 6,5%, увеличившись по сравнению с 1990-ми гг. на 0,5%. За период с 1960-х по 1980-е гг. ежегодный темп прироста южноазиатской экономики в среднем составлял не более 3,7%. Достижение положительных результатов стало возможным благодаря проводящимся в странах реформам, начавшимся во второй половине 1980-х – начале 1990-х гг.

Страны Южной Азии решают в настоящее время две важнейшие задачи.

1. Постепенное развитие и модернизация экономики, культуры, образования, науки, техники, повышение благосостояния населения, искоренение бедности и отсталости.

2. Обеспечение суверенитета, территориальной целостности и единства стран, противодействие международному терроризму и наркобизнесу.

Страны Южной Азии, несмотря на определенный экономический прогресс, достигнутый за годы независимости, сталкиваются со сложными проблемами социально-экономического характера, прежде всего обеспечения быстро растущего населения. По доходу на душу населения южноазиатские государства входят в группу стран с низким доходом. Они весьма дифференцированы по производству ВВП (см. табл. 19.2). Бесспорным лидером объединения выступает Индия, причем ее господствующее положение включает демографические, территориальные и макроэкономические показатели.

Только Индия имеет со всеми другими странами региона общую сухопутную или морскую границу. На долю Индии приходится 73,4% территории Южной Азии, 76,5% населения региона и около 80% валового национального продукта, производимого здесь.

Страны Южной Азии имеют недиверсифицированные структуры экономики, до настоящего времени не смогли полностью решить все имеющиеся между ними (главным образом, между Индией и всеми остальными государствами региона, кроме Мальдивской Республики) территориальные и другие конфликты. Сохраняются и другие проблемы.

Рост экономических проблем в странах Южной Азии стимулирует стремление к региональному сотрудничеству, соответственно, к расширению связей с Индией как региональным лидером, входящим к тому же в группу наиболее динамично развивающихся стран.

В 1990–2000-х гг. Индия со своей стороны декларировала стремление расширить внешнеторговые связи, особенно с соседними государствами в рамках СААРК. Этот вектор имеет некоторые результаты (табл. 19.3).

Таблица 19.3

Внутрирегиональная торговля Индии в 2006–2008 гг., млн долл. и %

Страна	2006–2007 гг.		2007–2008 гг.		Прирост, %
	Стоимостный объем, млн долл.	Доля в общем объеме, %	Стоимостный объем, млн долл.	Доля в общем объеме, %	
Экспорт Индии					
Афганистан	181,58	0,1438	248,98	0,1528	37,12
Бангладеш	1626,58	1,2883	2918,22	1,7905	79,41
Бутан	57,46	0,0455	86,69	0,0532	50,89
Мальдивские острова	68,67	0,0544	89,60	0,0550	30,48
Непал	927,77	0,7348	1506,79	0,9245	62,41
Пакистан	1348,55	1,0680	1945,12	1,1934	44,24

Страна	2006–2007 гг.		2007–2008 гг.		Прирост, %
	Стоимостный объем, млн долл.	Доля в общем объеме, %	Стоимостный объем, млн долл.	Доля в общем объеме, %	
Шри-Ланка	2253,82	1,7850	2826,54	1,7342	25,41
Итого экспорт Индии в СААРК	6 464,42	5,1	9621,95	5,9	48,84
Всего экспорт Индии	126 262,67		162 983,9		29,1
Импорт Индии					
Афганистан	34,48	0,0186	109,28	0,0434	216,96
Бангладеш	228,3	0,123	257,12	0,1022	12,62
Бутан	141,33	0,076	194,48	0,0773	37,61
Мальдивские острова	3,05	0,0016	4,15	0,0016	35,89
Непал	305,73	0,1647	626,03	0,2497	105,42
Пакистан	323,01	0,1740	287,94	0,1145	-10,85
Шри-Ланка	470,26	0,2534	631,42	0,2510	34,27
Итого импорт Индии в СААРК	1 506,17	0,8115	2 112,43	0,8397	40,25
Всего импорт Индии	185 604,10		251 562,26		35,54

Источник: www.commerce.nic.in — официальный сайт Министерства торговли Индии.

Однако отсутствие взаимодополняемости национальных экономик и их взаимоориентированности и даже транспортной инфраструктуры между странами, а также влияние внешнего фактора в значительной степени (страны традиционно находятся в большой и разносторонней зависимости от внешнего рынка) генерируют и консервируют центробежные тенденции. Во взаимной торговле сохранялись и сохраняются трудности, обусловленные отсталостью экономики большинства стран-участниц, недостаточным развитием межотраслевых связей, узостью внутреннего рынка, существованием феодальных пережитков в сельском хозяйстве, слабостью механизма интеграции.

В 1990–2008 гг. отмечен значительный рост внешней торговли Индии — внутриблоковый и с третьими странами. Правда, как видно из табл. 19.3, удельный вес первых в 2007–2008 гг. составил 5,9% в экспорте Индии и менее 1% в импорте. Из всех стран-членов СААРК наибольшее значение в торговле имеют Шри-Ланка и Бангладеш, причем с первой Индией подписано соглашение о создании двусторонней зоны свободной торговли (декабрь 1998 г.). Рост торговли со странами-партнерами по СААРК у Индии осуществлялся более быстрыми темпами, чем с внерегиональными партнерами.

Эти особенности оказывают значительное воздействие на интеграционные тенденции в СААРК и характеризуются как центробежными, так и центростремительными векторами.

19.2. История развития, цели, задачи и организационная структура СААРК

Начало попыткам интеграционного взаимодействия положено еще в 1970-е гг., когда президент Бангладеш Заур Рахман (его принято считать основоположником СААРК) предложил создать торговый блок из стран Южной Азии. Однако в тот период взаимодействие стран Южной Азии осуществлялось только на двусторонней основе, а региональные отношения находились под влиянием конфликтов Индии и Пакистана. Только в 1980-е гг. интеграционные инициативы получили практическую реализацию и двустороннее сотрудничество дополнилось межгосударственным многосторонним взаимодействием. Наибольшую заинтересованность в нем проявили руководители малых и средних государств, стремившиеся объединиться и составить противовес гегемонии Индии. В 1983 г. в Нью-Дели принята Декларация СААРК (7 стран), наметившая основные сферы регионального взаимодействия:

- сельское хозяйство (все страны СААРК — в основном сельскохозяйственные государства);
- здравоохранение, в том числе регулирование рождаемости;
- наука, технология, коммуникации;
- метеорология и борьба со стихийными бедствиями;
- развитие человеческих ресурсов;
- взаимодействие в сфере культуры.

После образования СААРК (в 1985 г. принят Устав СААРК) интеграционное сотрудничество начало постепенно, хотя и нелинейно развиваться (табл. 19.4).

В 1985 г. провозглашены **задачи объединения**: содействие экономическому и культурному развитию, социальному прогрессу народов Южной Азии путем многостороннего сотрудничества и кооперации ее членов на основе равноправия и невмешательства во внутренние дела друг друга.

Это предполагало необходимость:

- ускорить темпы экономического роста стран-участниц;
- противостоять экономическому давлению со стороны промышленно развитых держав, в первую очередь США и Западной Европы;
- содействовать росту взаимной торговли и развивать другие формы хозяйственного взаимодействия либо на многосторонней, либо на двусторонней основе, в том числе — через выработку

**Эволюция регионального сотрудничества
в Южной Азии в 1985–2003 гг.**

Период	Особенности
1985–1988 гг.	Формирование законодательной базы и институциональной основы объединения: Устав СААРК (1985), Региональная конвенция СААРК о пресечении терроризма (1987) Преобладание центростремительных тенденций
1989–1992 гг.	Внутрирегиональная напряженность как результат внутри- и межстрановых (Индия и Пакистан) экономических процессов и политических конфликтов. Преобладание центробежных тенденций
1993–1998 гг.	Договор о льготной торговле стран СААРК — САПТА (1993–1995). «Доктрина Гуджарала» (1996 г., Индия) и «Декларация Коломбо» (1998 г., X саммит СААРК) нацеливают на развитие многостороннего торгово-экономического сотрудничества всех стран региона, на региональную кооперацию. Подписано Соглашение о снижении тарифов во взаимной торговле всех стран СААРК (1993 г., VI саммит). В 1998 г. Индия в одностороннем порядке сняла количественные ограничения на импорт 2307 наименований товаров из Южной Азии и обязалась «в ближайшие годы привести свои тарифы к уровню стран СААРК». Сохранение и укрепление более тесного сотрудничества четырех стран — Индии, Бангладеш, Непала и Бутана. Преобладание центростремительных тенденций
2000–2003 гг.	Обострение индо-пакистанских конфликтов (Каргильский конфликт в Кашмире, 1999 г.) привело к новому витку центробежных процессов

общих правовых принципов, норм и механизмов региональной экономической интеграции. Для этого предлагались механизмы создания зоны свободной торговли, таможенного союза или общего рынка.

Основная цель СААРК — установление экономического сотрудничества стран-членов с целью искоренения бедности и повышения качества жизни населения. Представители ряда стран пытались превратить эту организацию в форум для обсуждения спорных региональных проблем, чтобы придать ей в дальнейшем политический и даже военный характер. Однако Индия категорически отвергла идею превращения СААРК в военно-политическую организацию и смогла добиться согласия соседних стран, чтобы СААРК занималась исключительно вопросами экономического, технического и культурного сотрудничества. Достигнута договоренность, что все официальные обсуждения двусторонних, в том числе и спорных, вопросов на совместных форумах запрещаются, решения будут считаться принятыми лишь при условии согласия всех сторон.

У государств Южной Азии существуют общие культурно-цивилизационные ценности. Нельзя не учитывать и психологический фактор. В прошлом страны Южной Азии были колониями или полуколониями Великобритании. Общая история и единство задач, проистека-

ющие из исторического развития и неравноправного положения в международном разделении труда, безусловно, скрепляют их узы. Вместе с тем в Южной Азии сильны и центробежные тенденции.

Доминирование Индии в регионе вызывает у соседей недоверие к ней, порождает ощущение угрозы их безопасности. Это приводит к активизации их попыток укрепить свое положение на региональной и международной арене путем опоры на великие державы, к стремлению выносить нерешенные вопросы в отношениях с Индией на суд международной общественности. Шри-Ланка пыталась даже добиться права считаться страной Юго-Восточной Азии и обращалась (правда, безуспешно) с просьбой принять ее в АСЕАН.

Развитие взаимного сотрудничества стран-партнеров также наталкивается на многочисленные и серьезные трудности, связанные с социально-экономическими особенностями развития СААРК — страновыми и региональными.

Организационная структура СААРК. Высшим органом СААРК, как и многих других интеграционных объединений, является **саммит глав государств и правительств** стран-членов. Устав СААРК предполагает, что встречи на высшем уровне могут проводиться, если в них участвуют главы государств или правительств всех стран-участниц этой региональной организации. По уставу СААРК двусторонние вопросы во время подобных встреч не обсуждаются.

Совет министров СААРК. Осуществляются встречи министров: иностранных дел, экономики, информации, здравоохранения, энергетики и др., в том числе — на двустороннем уровне.

Высший экономический совет СААРК состоит из министров финансов и торговли стран-участниц. Его функции — постановка и обсуждение задач по совместным проектам и установление очередности их осуществления в экономике, торговле, инвестициях, на финансовых и валютных рынках.

Исполнительный орган объединения — Секретариат СААРК, расположенный в г. Катманду (Непал).

В СААРК создается орган надзора — Группа сотрудничества в налоговых делах.

Наднациональные органы, действующие на постоянной основе, отсутствуют.

Существует ряд **фондов развития** для осуществления совместных проектов, если в этих проектах участвуют две и более страны региона. Такие фонды, имеющие доступ к международным финансовым рынкам, содействуют запуску первоочередных проектов в энергетике, коммуникациях, перевозках и др. Основные действующие в настоящее время фонды:

- совместный фонд по сокращению бедности в странах СААРК, руководство которым Индия приняла на себя и в который внесла 100 млн долл.;

- фонд инфраструктуры СААРК с основным капиталом в размере 10 млрд долл. для развития инфраструктурных проектов в регионе.

Деятельность фондов призвана способствовать сближению стран СААРК, как и функционирование специальных комитетов и региональных учреждений СААРК.

Наиболее весомым вкладом СААРК в дело нормализации ситуации в регионе стало создание механизма для проведения неформальных встреч и дискуссий лидеров стран-участниц.

На XII саммите Ассоциации регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) главы государств-членов с целью ускорения процесса интеграции в Южной Азии подписали важные документы, включая «Исламабадскую декларацию», «Рамочное соглашение о свободной торговле в Южной Азии», «Протокол-приложение к Конвенции по борьбе с терроризмом».

19.3. Современный этап развития СААРК. Южноазиатская зона свободной торговли (САФТА)

В 2004 г. начался новый, современный этап в развитии интеграционных процессов стран Южной Азии и усилении регионального торгово-экономического сотрудничества. Прежде всего это коснулось собственно торговли.

1. Внешняя торговля стран СААРК (табл. 19.5).

Таблица 19.5

Внешняя торговля стран СААРК в 2000–2007 гг., млн долл.

Страна		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Афганистан	э	0,137	0,07	0,1	0,144	0,31	0,38	0,45	...
	и	1,176	1,696	2,452	2,101	2,177	2,74	2,85	...
Бангладеш	э	6,40	6,09	6,10	7,05	8,15	9,29	11,79	12,36
	и	8,883	9,018	8,592	10,432	12,036	13,872	16,171	18,53
Бутан	э	0,103	0,106	0,113	0,154	0,183	0,258	0,414	...
	и	0,175	0,191	0,197	0,249	0,411	0,386	0,42	...
Индия	э	42,379	43,361	50,37	58,963	76,649	99,62	120,861	145,431
	и	51,523	50,392	56,52	72,558	99,775	142,842	175,242	215,5
Мальдивская Республика	э	0,109	0,110	0,132	0,152	0,181	0,162	0,225	0,228
	и	0,389	0,393	0,392	0,471	0,642	0,745	0,927	1,096
Непал	э	0,803	0,737	0,568	0,662	0,756	0,83	0,76	0,917
	и	1,574	1,474	1,419	1,755	1,871	1,86	2,100	2,987
Пакистан	э	9,028	9,238	9,913	11,93	13,379	16,051	16,933	17,4
	и	10,864	10,191	11,23	13,038	17,949	25,357	29,825	31,242

Страна		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Шри-Ланка	э	5,43	4,816	4,699	5,125	5,757	6,347	6,886	7,655
	и	6,281	5,973	6,105	6,672	7,973	8,834	10,258	11,005
Южная Азия, всего	э	76,148	92,734	88,43	100,19	118,171	149,764	192,957	221,571
	и	96,072	97,523	110,7	136,38	178,041	237,606	284,44	326,815
Развивающиеся страны	э	2056,41	1919,4	2060,1	2426,8	3097,43	3775,91	4505,70	5190,03
	и	1914,74	1825,3	1924,1	2254,4	2876,77	3397,2	3971,66	4632,36
Мир	э	6455,99	6188,2	6484,6	7547,6	9182,97	10474,9	12087,8	13833,041
	и	6653,67	6414,8	6664,7	7771,1	9462,99	10776,5	12337,9	14056,58

Примечание: э — экспорт, и — импорт.

Источник: составлено по: Handbook of Statistics, 2009.

Несмотря на имеющийся потенциал роста, внутриблочная торговля СААРК на протяжении всего периода существования испытывает серьезные трудности. Причины сложившегося положения:

- отсутствие необходимой инфраструктуры, прежде всего транспортно-логистической. Фактически Южная Азия — наименее «связанный» путями сообщения регион в мире, в том числе — среди развивающихся стран. Рост товарооборота предполагает наличие и развитие этого «связующего звена»;
- низкий уровень социально-экономического развития стран региона, диспропорциональность развития и значительное превосходство Индии над остальными странами региона;
- низкий уровень взаимодополняемости (комплиментарности) стран региона, несмотря на то что все они до 1947 г. входили в состав одного государства — Британской Индии и представляли собой единый экономический комплекс. После получения независимости и последующего распада составные части этого государства оказались слабо интегрированными, к тому же рост территориальных и других конфликтов между странами стал базой развития политических противоречий и разногласий в регионе;
- высокая стоимость внутрирегиональной торговли стран СААРК. Затраты на внутрирегиональную торговлю в Южной Азии — самые высокие в мире. Снижение этих издержек на 1% может дать прирост внутрирегиональной торговли на 5%;
- внешний фактор — экономический и политический — не всегда выступает в качестве центростремительного. Высокая степень

зависимости стран Южной Азии от внерегиональных рынков вынуждает их искать партнеров в ЕС, США и др.

Все это объективно предопределяет современное состояние внешней торговли стран, основные показатели которого представлены в табл. 19.5. Внешняя торговля государств Южной Азии росла быстрыми темпами и увеличилась у всех стран за период 2000–2007 гг. в 1,5–2 раза. В результате удельный вес государств Южной Азии в мировом товарообороте постепенно и неуклонно возрастал в 2000–2008 гг. как по экспорту, так и по импорту (табл. 19.6).

Этому способствовала и благоприятная для стран региона конъюнктура мировых рынков, а также реформы на страновом и региональном уровне.

В 2004 г. на XII саммите СААРК в Исламабаде странами объединения подписан Договор о создании в регионе зоны свободной торговли — *South Asia Free Trade Area (SAFTA)*. Документ предусматривает сокращение или устранение торговых тарифов в торговле стран, входящих в группировку, и вступил в силу с 1 января 2006 г. Первоначально целями САФТА были также введение общей валюты и создание таможенного союза, которые привели бы к полной экономической интеграции. Первый этап реализации этого соглашения успешен лишь для определенных стран, а в полной мере он был осуществлен лишь в Шри-Ланке.

Предусматривалось снижение торговых пошлин в региональной торговле до 5% к 2008 г., а также устранение нетарифных и паратарифных ограничений на пути перемещения товаров, равно как и прямых мер ограничения (ст. 6 Договора). К 2012 г. планируется обнулить практически все таможенные пошлины во взаимной торговле. «Развивающиеся страны» (Индия, Пакистан, Шри-Ланка) снижают тарифы быстрее, чем наименее развитые (Бангладеш, Непал, Бутан, Мальдивы). Первые должны были снизить их до 20% за 2 года (к 2007 г.), а до 0% — к 2012 г. Вторые (более бедные) обнулят тарифы к 2017 г. К 2009 г. Пакистан снизил тарифы на 20% по 35 позициям, Мальдивы — на 7,5% по 17 позициям, Непал — на 10% по 14 позициям, Бангладеш — на 10% по 12 позициям, Бутан — на 15% по 11 позициям.

В САФТА принято решение о проведении реформы в области упорядочения торговых операций (ст. 3 Договора). Это предполагает более тесную интеграцию транспортных систем и согласование стандартов в регионе.

Цель договора о САФТА — расширение торгового и экономического сотрудничества между государствами-участницами путем устранения торговых барьеров, создания условий для здоровой конкуренции с учетом разного уровня экономического развития стран-членов СААРК. Это даст возможность реализовать в более полной мере экономический и торговый потенциал стран региона.

Доля СААРК в мировой торговле (товарообороте, экспорте)

		2000	2001
СААРК	товарооборот	148,661	143,856
	сальдо	-16,476	-14,8
Мир	товарооборот	13 109,66	12 603,0
	сальдо	-197,68	-226,63
Доля СААРК в мировом товарообороте		0,0113	0,0114
Абсолютное изменение базового года по сравнению с предыдущим		0,00018	0,00007
Мир	экспорт	6 455,99	6 188,18
	импорт	6 653,67	6 414,81
Доля СААРК в мировом экспорте		0,0101	0,0106
Абсолютное изменение базового года по сравнению с предыдущим		0,00024	0,00051
Доля СААРК в мировом импорте		0,0122	0,0124
Абсолютное изменение базового года по сравнению с предыдущим		-0,00056	0,00021

Источник: рассчитано автором по данным табл. 19.5.

Соглашение определило следующие инструменты реализации САФТА:

- программа либерализации торговли (*Trade Liberalisation Programme — TLP*). Ее основные положения: снижение тарифов; создание каждой страной списков «чувствительных» товаров, на которые снижение тарифов не будет распространяться (исключения из зоны свободной торговли). Страны-участницы согласились на значительные уступки партнерам по объединению в рамках двусторонних договоренностей;
- гармонизация законодательства стран-членов;
- институциональные меры предполагают создание совета министров и экспертного комитета; консультации и процедуры урегулирования споров; гарантийные меры;
- другие инструменты, которые должны быть согласованы.

Отдельной статьей определена необходимость создания льготных условий для наименее развитых стран субрегиона. Так, с 2007 г. Индия предоставляет свободный доступ на свой рынок для малоразвитых соседних стран и упростит для них визовый режим для активизации туристических и профессиональных связей в регионе.

Предусмотрены форс-мажорные обстоятельства, в случае наступления которых может быть приостановлено действие уступок.

В перспективе региональное сотрудничество должно привести к организации южноазиатского таможенного союза — к 2015 г. и южноазиатского экономического союза — к 2020 г.

Таблица 19.6

и импорте и ее изменение в 2000–2007 гг., млн долл.

2002	2003	2004	2005	2006	2007
158,904	191,456	246,199	329,974	396,112	463,351
-14,91	-23,096	-37,469	-63,698	-79,474	0
13 149,3	15 318,7	18 646	21 251,4	24 425,7	27 889,62
-180,11	-223,56	-280,02	-301,62	-250,16	-223,55
0,0121	0,0125	0,0133	0,0155	0,0162	0,0166
0,00067	0,00041	0,00081	0,00222	0,00069	0,00040
6 484,59	7 547,56	9 182,97	10 474,9	12 087,8	13 833,04
6 664,7	7 771,12	9 462,99	10 776,5	12 337,9	14 056,58
0,0113	0,0114	0,0117	0,0129	0,0134	
0,00071	0,00004	0,00036	0,00121	0,00045	-0,01338
0,0130	0,0138	0,0151	0,0182	0,0193	
0,00067	0,00076	0,00129	0,00315	0,00103	-0,01927

Однако взаимная торговля стран (внутриблоковая) до настоящего времени испытывает серьезные трудности (см. табл. 19.7). Торговля между государствами—членами СААРК составляет ниже 5% внешне-торгового оборота каждой из стран—членов региональной организации. Взаимный торговый оборот стран Южной Азии оценивается в 1,6 млрд долл., тогда как потенциальная возможность — 3 млрд долл. Поэтому перед ними стоит задача изменить сложившееся положение и форсировать развитие субрегиональной торговли.

За первое полугодие 2009 г. внутрирегиональный товарооборот СААРК составил 377 млн долл., что выше уровня предыдущего года.

В рамках СААРК продолжает действовать Договор о льготной торговле в Южной Азии (САПТА), подписанный в 1995 г. В рамках этого договора в 1996–2002 гг. проведено четыре раунда переговоров стран-членов, по которым достигнуты договоренности о значительном снижении импортных тарифов по 106 товарным позициям. На проходившей в июле 1998 г. встрече стран—членов САПТА на высшем уровне индийская сторона предложила заключить двусторонние договоры о свободной торговле между странами—членами САПТА, которое поддержано лишь Шри-Ланкой. В 1998 г. премьер-министр Индии и президент Шри-Ланки подписали договор о свободной торговле между двумя странами.

Таблица 19.7

**Развитие внешней торговли (включая внутрирегиональную)
СААРК и ССАГПЗ в 2000–2007 гг., млрд долл.**

		1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Экспорт	I	27,2	28,4	31,7	33,2	37,8	45,8	49,4	52,0	51,3
	II	0,9	1,0	1,2	1,2	1,4	2,0	2,1	2,3	2,5
	III	3,3	3,5	3,79	3,6	3,7	4,4	4,3	4,4	4,87
Импорт	I	38,4	35,1	40,4	39,5	44,0	58,0	61,5	66,8	66,9
	II	0,5	0,9	1,2	1,3	1,5	2,2	2,8	2,5	3,1
	III	1,3	2,56	2,97	3,3	3,4	3,79	4,55	3,7	4,6
		1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Экспорт	I	109,6	164,3	154,7	151,4	189,5	249,9	344,9	420,1	533,6
	II	7,3	8,0	8,2	9,3	9,9	12,5	16,5	20,1	24,8
	III	6,7	4,9	5,3	6,1	5,2	5,0	4,78	4,78	4,6
Импорт	I	74,4	78,7	86,0	85,8	105,7	139,7	185,6	251,7	280,8
	II	2,6	3,1	3,7	3,6	4,8	6,1	7,4	9,1	10,3
	III	3,5	3,9	4,3	4,2	4,5	4,4	4,0	3,6	3,7

Источник: составлено и рассчитано автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Некоторые исследователи полагают, что САПТА/САФТА имеет ярко выраженный эффект создания торговли, в то время как эффект ее отклонения в объединении отсутствует¹.

Кроме многосторонних договоров, действующих в рамках СААРК, страны—члены Ассоциации предоставляют друг другу определенный преференциальный режим. Характерны в этом плане соглашения, подписанные между Индией и Непалом: «Договор о торговле» и «Договор по контролю за нелегальной торговлей» (1996).

Торговые отношения Индии с Бангладеш осуществляются в рамках торгового договора с предоставлением друг другу режима наибольшего благоприятствования. Стороны постоянно расширяют круг предоставляемых торговых концессий. Однако наибольшее их количество предоставляется Индией Бангладеш как стране, относящейся к группе слаборазвитых государств. В то же время страны региона не в полной мере готовы открыть друг другу свои границы. Поэтому сохраняются исключения из зоны свободной торговли, в

¹ См., например: *Seekkuwa Wasam Hirantha*. From SAPTA to SAFTA: Gravity Analysis of South Asian Free Trade. — Sri Lanka, University of Sri Jayewardenepura, 2004; *Chowdhury, Mamta B.* Trade Reforms and Economic Integration in South Asia: SAARC to SAPTA (2005). Applied Econometrics and International Development, Vol. 5. — 2005. — №. 4.

рамках которых каждая страна-участница формирует список «чувствительных товаров», на которые не распространяется либерализация в установленные для основных товаров сроки (особенно Пакистан и Бангладеш).

Основная проблема регионального сотрудничества — наличие однотипной и недиверсифицированной экономики стран СААРК. Текстильная промышленность преобладает в Индии, Пакистане и Бангладеш. Выходя на мировые рынки, они вынуждены конкурировать друг с другом. СААРК не является монолитным экономическим или политическим союзом. Ограниченность круга одинаковых экспортных товаров не стимулирует увеличение объемов внешней торговли внутри Ассоциации. Взаимная конкуренция на внешних рынках и ограниченные финансовые возможности не позволяют всегда выступать единым блоком для решения общих задач.

Перспективы развития СААРК:

- дальнейшая консолидация;
- решение политических и других проблем между странами;
- развитие идентичности Южной Азии;
- пополнение фонда СААРК по искоренению бедности;
- либерализация торговли товарами, торговля услугами, инвестиции — развитие валютного рынка;
- активизация участия СААРК в международном разделении труда.

2. **Совместные проекты.** Этому направлению сотрудничества традиционно уделяется большое внимание. Разрабатываются трансграничные проекты по строительству газопроводов, ЛЭП и автодорог. В 2007 г. Индия предложила создать южноазиатское энергетическое кольцо, призванное наладить поставки нефти, газа, электричества по всему региону. В рамках инициативы к 2009 г. планировалось закончить строительство газопровода Иран—Пакистан—Индия. Он будет содействовать «общему улучшению отношений» и поможет двум странам обеспечить свою энергетическую безопасность. Проект трубопровода Иран—Пакистан—Индия, оцениваемый в 7 млрд долл., предусматривает прокачку по трассе общей протяженностью 2670 км 60 млн куб. м природного топлива в сутки. Поставляемый иранский газ будет в равных объемах делиться между Пакистаном и Индией.

Важная задача блока — создание и расширение региональных логистических сетей в СААРК. Плохое состояние дорог, энергообеспечения, снабжения водой и телекоммуникаций уменьшает производительность экономики на континенте. Эмпирическим путем выявлено, что время, необходимое для перевозки экспортного контейнера в ближайший порт, составляет по региону СААРК 33,7 дня (с выполнением всех таможенных, административных и торговых требований), в том числе 44 дня в Непале, 39 — в Бутане, 36 — в Индии, 35 — в Бангладеш и 33 дня — в Пакистане. Такое положение

серьезно осложняет внешнюю торговлю стран—членов СААРК. Для решения этой задачи государства стремятся привлекать прямые иностранные инвестиции, преимущественно из третьих стран.

Действует Программа экономического сотрудничества в субрегионе Южной Азии Азиатского банка развития, но наиболее успешно торгово-экономическое сотрудничество идет на двустороннем уровне.

3. Сотрудничество в экономической и налоговой сферах. На встрече руководителей государств СААРК в конце XX в. подписано соглашение о взаимодействии в области малого и крупного бизнеса. Разрабатывается возможность предоставлений консультационной помощи по реальному взаимодействию субъектов хозяйствования стран-членов. Страны СААРК в 2005 г. достигли соглашения, способствующего обмену налоговой информацией в пределах группы в случае подозрения на уклонение от уплаты налогов. Кроме обмена налоговой информацией между государствами-членами, соглашение включает положения об исключении двойного налогообложения, предоставляющие освобождение от налогов для некоторых групп, включая студентов, учителей, исследователей, консультантов, технических специалистов и ученых, на период в два года на определенную часть их доходов.

4. Программа сотрудничества в области окружающей среды.

5. Взаимодействие во внерегиональной сфере (АСЕАН, ШОС и др.).

19.4. Внешнеторговые отношения СААРК и формирование южноазиатской зоны свободной торговли (САФТА)

Участие стран СААРК в мировой торговле весьма ограничено и дифференцировано по странам и в рамках каждой страны — по годам (в зависимости от цен на мировом рынке) (см. табл. 19.6). Удельный вес СААРК в мировой торговле составляет менее 1% (2007). В то же время имеет место поступательный рост товарооборота стран СААРК: за 20 лет он увеличился на 3%. Еще одна особенность внешней торговли стран СААРК — отрицательное сальдо торгового баланса, причем растущее.

Экспорт стран СААРК в основном представлен традиционной продукцией (сельское хозяйство, текстильная промышленность), а импорт — жизненно важными товарами первой необходимости, прежде всего — продуктами питания.

Внешняя торговля стран СААРК ориентирована главным образом на промышленно развитые страны — ЕС, США, Японию и др. На третьи страны приходится примерно 95% внешнеторгового оборота стран СААРК.

Первое место среди внешнеторговых партнеров занимает ЕС. Удельный вес ЕС в экспорте стран СААРК около $\frac{1}{4}$, в импорте —

менее $\frac{1}{5}$. Сальдо во взаимной торговле стран СААРК и ЕС традиционно положительное для первых, за исключением 2007–2008 гг. Товарная структура торговли с ЕС сохраняет ту же направленность, что и торговля с прочими развитыми странами.

Важным партнером государств СААРК выступают страны АСЕАН и в целом АТР.

Российская Федерация сотрудничает со странами Южной Азии на двусторонней основе. Взаимодействие РФ с крупнейшими странами СААРК представлено на рис. 19.1.

Крупнейшим партнером РФ в СААРК является Индия (табл. 19.8).

Таблица 19.8

Товарооборот России с Индией в 2004–2008 гг., млн долл.

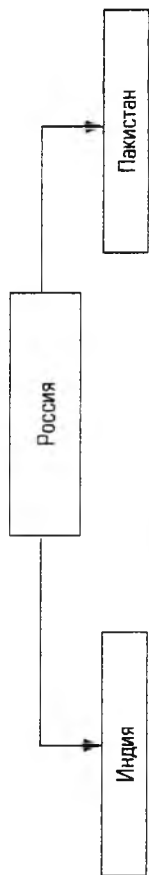
	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	Прирост 2008/2007, %
Товарооборот	3151,3	3098,4	3898,6	5321,0	6946,1	30,5
Экспорт	2502,0	2314,0	2925,4	4011,3	5231,0	30,4
Импорт	649,3	784,4	973,2	1309,7	1715,1	31,0
Сальдо	1852,7	1529,6	1952,2	2701,6	3515,9	—

Источник: Росстат.

Товарооборот России и Индии превышает 6 млрд долл., а с учетом темпов роста взаимной торговли к 2010 г. может достичь 10 млрд долл. По данным Федеральной таможенной службы Российской Федерации, в январе–июне 2009 г. товарооборот России и Индии по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 17,6% и составил 3,2 млрд долл.

Поставки машиностроительной продукции занимают почти $\frac{1}{3}$ в структуре российского экспорта. А с учетом продукции химической промышленности и металлургии доля перерабатывающей промышленности в российском экспорте в Индию достигает 75%. В структуре импорта из Индии в РФ 30% составляют лекарства (около 400 млн долл.), продукция индийской машинотехнической продукции — 10%. В сфере интересов индийских предпринимателей в России — разработка нефтяных месторождений, переработка нефти, импорт природных ресурсов и оборудования для их добычи. Особенно это касается угля и сульфатных удобрений.

По данным Росстата по состоянию на конец 2008 г., накопленные российские инвестиции в экономику Индии составили 12,1 млн долл., в том числе прямые иностранные инвестиции — 0,9 млн долл.



Россия и Индия не имеют принципиальных расхождений и противоречий в политических, торгово-экономических, военно-технических и территориальных вопросах. Имеют благоприятные условия всемерно развивать отношения как стратегическим партнерам в интересах укрепления своих политических и экономических позиций в мире.

Торгово-экономическое сотрудничество – одна из важнейших составляющих российско-индийских связей, определяющих реализацию курса на стратегическое партнерство.

Индия — надежный и перспективный партнер с динамично и стабильно развивающейся экономикой, емким рынком с постоянно растущим спросом не только на сырьевые товары, но и на товары и услуги с высоким уровнем добавленной стоимости.

Основные товарные позиции российского экспорта: черные и цветные металлы, органические и неорганические удобрения, газетная бумага.

Основные товарные позиции российского импорта: текстильные изделия, сельскохозяйственные и продовольственные товары, медикаменты и сырье для них.

Текущее состояние российско-индийских торгово-экономических отношений характеризуется положительной для России тенденцией роста ее экспорта за счет машино-технической продукции в комплексном и разрозненном виде. Российские машины и оборудование на индийском рынке конкурентоспособны и имеют перспективы сбыта

Товарооборот между Россией и Пакистаном в 2003–2007 гг. вырос более чем в 4 раза и составил в 2007 г. 364,3 млн долл., в том числе российский экспорт в Пакистан – 260,1 млн долл., а импорт из Пакистана – 104,2 млн долл.

Основной объем российского экспорта в 2007 г. (71,4%, или 185,7 млн долл.) обеспечен за счет поставок продукции химической промышленности (удобрения).

На втором месте в российском экспорте (15,8%) стоят поставки швейцы (41,2 млн долл.).

Третье место (7,4%) занимает экспорт машинного оборудования и летательных аппаратов (19,3 млн долл.).

Имеется потенциал для развития российско-пакистанского сотрудничества: участие российских организаций в строительстве энергетических объектов и объектов инфраструктуры на территории Пакистана; поставки российского энергетического и дорожно-строительного оборудования; поставки сельскохозяйственной техники; сотрудничество в автомобильном и железнодорожном секторах, в области телекоммуникаций.

Более активно могут развиваться такие формы сотрудничества, как организация совместных предприятий с участием российского капитала, действующих в условиях экспортных промышленных зон Пакистана, прямое сотрудничество пакистанских участников ВЭД с субъектами и регионами Российской Федерации

Рис. 19.1. Взаимодействие РФ с Индией и Пакистаном в 1990–2000-е гг.

Выводы

1. Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии (*Sough Asian Association Regional Cooperation, SAARC*) основана 8 декабря 1985 г. в г. Дакке (Бангладеш) на основе Декларации кооперации Южной Азии. Страны-основатели: Бангладеш (инициатор создания СААРК), Бутан, Индия, Мальдивская Республика, Непал, Пакистан и Шри-Ланка. С 2007 г. восьмым полноправным членом СААРК стал Афганистан. Теперь организация объединяет 8 государств.

2. Интеграционные процессы развиваются в два этапа (две волны интеграции). Первый этап — 1970–1980-е гг. — характеризовался практически полным отсутствием субрегионального взаимодействия в силу как экономических (низкий уровень развития стран-участниц и отсутствие взаимодополняемости их экономик), так и политических (конфликты между Индией и Пакистаном) проблем.

На втором этапе — 1990-е гг., и особенно 2000-е гг., отмечены тенденции к усилению интеграционных процессов, катализатором которых являются главным образом глобализация и необходимость обеспечения национальной, прежде всего экономической, безопасности стран-членов СААРК.

3. Странами разработана программа создания зоны свободной торговли (САФТА) путем снижения тарифных ограничений. Эта деятельность сопряжена со значительными трудностями, так как субрегиональный товарооборот пока не превышает 5% внешней торговли стран-участниц (хотя, по мнению экспертов, существует потенциал ее развития). Пока сотрудничество затрагивает такие сферы, как коммуникации, метеорология, охрана окружающей среды, борьба с наркотиками и терроризмом и др. Однако на сегодняшний день еще рано оценивать конкретные результаты и преимущества усиления взаимной торговли в рамках САФТА.

4. Нормализация индийско-пакистанских отношений может принести тройной эффект: содействовать реализации планов Южноазиатской организации регионального сотрудничества (СААРК), превращая ее в мощную экономическую силу; способствовать многократному росту объема торгового оборота между двумя странами; способствовать созданию условий для использования существующих или строительства новых автомобильных дорог, выходящих к границам государств Центральной Азии. Это позволит стимулировать развитие торговли государств СААРК и других регионов.

5. Одна из главных причин низкого уровня интеграции в Южной Азии — комплекс проблем политических, прежде всего конфронтационные отношения между Индией и Пакистаном. Малые страны региона не без оснований опасаются, что интересы Индии будут превалировать в любой форме сотрудничества, а Индия со своей стороны боится того, что малые страны объединятся против нее между собой или с внерегиональными державами.

6. К интеграционному блоку начали проявлять интерес США, Китай, Япония, ЕС, которые в 2004–2006 гг. стали наблюдателями СААРК. Это говорит о росте значения субрегиона, в котором проживает около четверти населения мира, в системе мирового хозяйства. Азия в настоящее время — регион с наиболее быстро растущей экономикой. Рост экономического потенциала региона сопровождался углублением процесса его милитаризации. Военные расходы здесь постоянно растут. В настоящее время по этому показателю Южная Азия уступает только региону Ближнего Востока и Север-

ной Африки. Львиная доля — более 90% общих расходов на военные нужды — приходится на Индию и Пакистан.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Что представляет собой СААРК? Каковы экономические цели объединения?
2. Как развиваются интеграционные процессы в СААРК? Какова роль Индии в этих процессах?
3. Каковы тенденции и перспективы интеграционного сотрудничества в рамках СААРК?
4. Каковы особенности и отличительные черты экономической интеграции в СААРК?
5. Подготовьте доклад и презентацию на тему: «Национальные экономики стран СААРК как составная часть мирового хозяйства».
6. Каков характер развития социально-экономической и политической ситуации в государствах Южноазиатского региона?
7. Оцените потенциал СААРК по снижению конфронтационности в Южной Азии.
8. На базе статистических данных табл. 19.1, 19.2 и 19.3. оцените участие стран СААРК в мировой торговле (рассчитайте товарооборот на душу населения и тенденции его изменения). Сделайте выводы.
9. Что общего и в чем различия интеграционных процессов в ССАГПЗ и СААРК по предпосылкам, эволюции, направлениям сотрудничества, результатам, проблемам, перспективам?
10. Подготовьте доклад и презентацию на тему: «Торгово-экономическое сотрудничество России со странами СААРК: проблемы и перспективы».
11. Как развивается сотрудничество стран СААРК с Китаем? Какова его роль в развитии интеграционных процессов?

Тесты

1. Зона свободной торговли стран Южной Азии:
 - а) СААРК;
 - б) САФТА;
 - в) АСЕАН;
 - г) ТЛП.
2. Соглашение о создании зоны свободной торговли стран Южной Азии подписано в:
 - а) 2004 г.;
 - б) 2005 г.;
 - в) 2006 г.;
 - г) 2007 г.
3. Строительство зоны свободной торговли стран СААРК начинается в:
 - а) 2004 г.;
 - б) 2005 г.;
 - в) 2006 г.;
 - г) 2007 г.

4. СААРК — это:
- а) зона свободной торговли стран Южной Азии;
 - б) экономическое сообщество государств Южной и Восточной Азии;
 - в) интеграционный блок тихоокеанских стран;
 - г) ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии.
5. Наиболее успешно сотрудничество в рамках СААРК идет:
- а) на субрегиональном уровне;
 - б) на двустороннем уровне;
 - в) на многостороннем уровне;
 - г) все вышеперечисленное верно — в зависимости от сферы сотрудничества.
6. Страны, входящие в южноазиатский «четырёхугольник роста»:
- а) Индия, Пакистан, Бангладеш, Шри-Ланка;
 - б) Индия, Пакистан, Бангладеш, Мальдивы;
 - в) Индия, Пакистан, Шри-Ланка, Непал;
 - г) Индия, Бангладеш, Непал, Бутан.
7. Взаимная торговля стран СААРК в результате интеграционных процессов:
- а) растет;
 - б) сокращается;
 - в) не изменяется;
 - г) не имеет выраженных тенденций.
8. Основная цель СААРК:
- а) установление экономического сотрудничества стран-участниц с целью искоренения бедности и повышения качества жизни населения;
 - б) создание зоны свободной торговли товарами и услугами стран-участниц;
 - в) наращивание торговли с третьими странами и усиление позиций блока в системе мирового хозяйства;
 - г) усиление взаимодействия с другими блоками, функционирующими в Азии, — АСЕАН, ШОС, ССАГПЗ.
9. Основные проблемы СААРК:
- а) дифференциация по уровню развития;
 - б) однотипность национальных экономик;
 - в) наличие территориальных и других конфликтов;
 - г) все вышеперечисленное верно.
10. Одна из главных причин низкого уровня интеграции в Южной Азии:
- а) стремление Китая доминировать в регионе;
 - б) попытки стран СААРК включиться в интеграционные процессы в ШОС и АСЕАН;
 - в) комплекс политических проблем между странами СААРК;
 - г) глобализационные процессы в мире.

Тема 20.



**ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ ЮГА
ТИХООКЕАНСКОГО БАССЕЙНА:
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
СОТРУДНИЧЕСТВА**

- 20.1. Экономическая интеграция между Австралией и Новой Зеландией
- 20.2. Основные направления сотрудничества в АНЗСЕТРА и ее современное состояние
- 20.3. Зона свободной торговли между Новой Зеландией и Сингапуром (АНЗСЕР)
- 20.4. Форум тихоокеанских островов

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 21. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ НА АФРИКАНСКОМ КОНТИНЕНТЕ. СОЮЗ АРАБСКОГО МАГРИБА (САМ)

21.1. Особенности интеграционных процессов на Африканском континенте

Вторая половина XX в. стала временем проявления новых тенденций в процессе экономического сближения стран Африки. Эти процессы, как и в других регионах мира, имеют свою специфику, связанную с особенностями социально-экономического положения стран континента, их местом в международном разделении труда и мировой торговле.

Объективная основа развития интеграционных процессов в Африке — тенденции глобализации мировой экономики, т.е. глобальные факторы. Кроме того, интеграционный процесс вызван экономическими потребностями африканских стран стимулировать развитие производительных сил, преодолеть экономическую отсталость и сократить сохраняющуюся асимметричную зависимость от промышленно развитых стран. Главная цель региональной экономической интеграции в Африке — содействие индустриализации, изменение колониальной структуры хозяйства, формирование современной структуры национальной экономики. Важными задачами выступают также преобразование промышленности и сельского хозяйства, их оснащение современными технологиями для повышения производительности и конкурентоспособности на мировом рынке. Для многих африканских стран эти вопросы имеют первостепенное значение, так как растущее население требует роста производства продуктов питания и предметов потребления, а социально-экономическое развитие стран Африки остается крайне низким (табл. 21.1).

Государства Африки чрезвычайно бедны, а их экономическая активность невысокая. Африка — самый отсталый регион «третьего мира». Черную Африку Г. Ван дер Вее, исследователь послевоенной экономической истории мира, назвал даже «четвертым миром»¹. В основном на этом континенте расположены наименее развитые страны (за исключением ЮАР, где проживает около 5% населения Африки и производится 40% промышленной продукции). Так, здесь находятся 33 из 48 наименее развитых стран мира.

¹ См.: *Ван дер Вее Г.* История мировой экономики. 1945–1990: Пер. с фр. — М.: Наука. 1994.

Динамика некоторых макроэкономических показателей африканских

	Кол-во стран		1970	1975	1980	1985	1990	1995
ЭОСВО (CEPGL)	3	I	2,357	4,878	8,47	6,77	12,04	7,927
		II	0,085	0,152	0,227	0,138	0,236	0,139
		III	27,89	32,07	37,4	43,47	50,9	57,2
ЦЕВС (CEMAC- UDEAC)	6	I	2,553	7,89	17,974	18,53	25,57	18,817
		II	0,176	0,481	0,96	0,858	1,021	0,651
		III	14,63	16,4	18,7	21,6	25,04	28,9
КОМЕСА (COMESA)	19	I	26,15	54,37	109,29	99,074	144,51	161,2
		II	0,169	0,306	0,538	0,419	0,525	0,515
		III	154,6	177,6	209,2	236,5	275,1	312,8
ЭЦЦГ (ECCAS)	11	I	7,796	15,93	31,909	31,449	47,96	31,784
		II	0,16	0,288	0,498	0,422	0,554	0,322
		III	48,58	55,36	67,98	74,5	86,6	98,56
ЭКОВАС (ECOWAS)	15	I	28,53	88,62	214,67	186,6	102,8	83,43
		II	0,282	0,768	1,611	1,209	0,575	0,404
		III	101,27	115,39	141,3	154,3	178,8	206,3
СГМ (MRAU)	3	I	1,226	2,101	3,444	4,385	4,143	5,319
		II	0,155	0,246	0,356	0,401	0,338	0,391
		III	7,9	8,55	10,2	10,9	12,3	13,6
САДК (SADK)	14	I	32,46	61,95	121,58	95,48	165,3	198,92
		II	0,335	0,591	0,941	0,641	0,973	1,013
		III	96,9	111,75	136,8	148,9	170,5	197,1
ЮЭМОА (UEMOA)	8	I	4,07	9,369	21,28	15,735	29,919	26,906
		II	0,137	0,272	0,53	0,334	0,542	0,419
		III	29,79	34,5	42,8	47,2	55,2	64,2
САМ (UMA)	5	I	15,23	43,21	108,67	109,43	133,02	123,9
		II	0,407	1,008	2,193	1,904	2,052	1,733
		III	37,3	42,77	52,5	57,3	64,6	71,2

Примечание: I — ВВП, млн долл.; II — ВВП на душу населения, тыс долл.; III — население, млн чел. Аббревиатуры интеграционных объединений см. в табл. 21.2 и в тексте.

Источник: составлено автором по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

Таблица 21.1

стран в рамках существующих интеграционных блоков в 1970–2007 гг.

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
7,714	7,585	7,848	7,915	9,097	9,984	11,365	13,826
0,118	0,113	0,113	0,111	0,124	0,132	0,145	0,210
65,5	67,4	69,3	71,4	73,5	75,8	78,3	80,9
20,995	21,377	23,782	29,93	37,53	45,99	52,52	59,977
0,636	0,631	0,684	0,838	1,025	1,226	1,368	1,527
33,0	33,9	31,79	35,7	36,6	37,5	38,4	39,3
201,77	194,89	183,3	179,21	199,17	242,18	286,11	331,537
0,569	0,537	0,493	0,47	0,51	0,605	0,698	0,926
354,4	363,2	372,0	381,1	390,4	400,1	410,1	420,5
37,885	37,946	43,116	51,86	66,465	88,856	111,232	129,37
0,336	0,328	0,362	0,424	0,528	0,686	0,834	1,732
112,6	115,8	119,0	122,4	125,9	129,6	133,4	137,3
103,88	101,58	108,05	129,9	146,85	177,05	201,88	232,69
0,438	0,417	0,433	0,507	0,559	0,657	0,731	0,822
236,9	243,3	249,8	256,3	262,9	269,5	276,3	283,1
4,616	4,754	4,911	5,302	5,752	4,999	5,312	7,248
0,292	0,293	0,294	0,31	0,327	0,277	0,287	0,382
15,8	16,7	16,68	17,13	17,57	18,0	18,5	18,99
190,05	176,25	172,24	238,55	299,64	344,17	374,83	416,52
0,865	0,784	0,75	1,016	1,248	1,403	1,495	2,153
220,7	225,6	230,7	235,86	241,1	246,45	251,9	257,3
25,97	27,11	29,77	37,37	43,06	46,447	49,96	57,77
0,349	0,354	0,378	0,462	0,518	0,543	0,569	0,64
74,4	76,5	78,7	80,9	83,17	85,5	87,9	90,3
146,63	146,6	140,09	166,2	199,97	229,89	264,22	299,07
1,901	1,84	1,766	2,065	2,45	2,777	3,147	3,511
76,8	77,9	78,98	80,1	81,2	82,3	83,5	84,7

У стран Африки существуют серьезные проблемы: нищета, болезни, голод, неграмотность, политические противоречия (внешние и гражданские войны, конфликты антиправительственного характера). Поэтому одна из важнейших задач экономической интеграции в Африке — содействие установлению мира на континенте.

Одним из инструментов для достижения социально-экономического прогресса на континенте выступает развитие торговых связей и

в целом хозяйственного взаимодействия, что может быть достигнуто в рамках интеграционного сотрудничества.

В Африке интеграционные процессы протекают в условиях ее зависимого положения в системе мирового хозяйства, что сказывается на последовательности проводимых в странах реформ, формах и содержании региональной интеграции. Состояние экономики стран Африки, особенности их социально-экономического развития, темпы интеграционных процессов находятся под большим влиянием традиционных институтов в политической и экономической сферах, сложившихся за многие годы норм и обычаев поведенческой культуры в сфере бизнеса. Это особенно характерно для региональной интеграции среди стран тропической Африки, где преобладают наименее развитые страны, подчас с весьма ограниченным экономическим потенциалом. Общность проблем развития, с одной стороны, заставляют страны находить пути их решения в интеграционных процессах, с другой — выступает тормозом в хозяйственном развитии.

Экономическая интеграция развивающихся стран Африки часто идет очень медленно вследствие воздействия целого ряда сдерживающих факторов. Это:

- факторы внутреннего состояния экономики каждой страны (низкий уровень развития производительных сил, монокультурность, недостаточная внутренняя интегрированность национальной экономики);
- факторы взаимных отношений (слабость материальной базы; недостаточное развитие инфраструктуры, в том числе разобщенность транспортных систем; интегрирующиеся страны мало дополняют друг друга с экономической точки зрения, имея однотипные народнохозяйственные и отраслевые структуры; недостаток финансовых ресурсов для осуществления совместных региональных процессов);
- факторы внешнего порядка (нарастание финансовой зависимости от индустриально развитых стран, значительный контроль ТНК над внешней торговлей и экспортным производством развивающихся государств);
- политическая нестабильность.

Все это свидетельствует о том, что экономическая интеграция в развивающемся мире в большей степени является интеграцией формальной (особенно в Африке). Тем не менее стремление к ней отражает общую тенденцию развития мирового хозяйства.

В конце XX — начале XXI в. многие государства Африки приступили к реформированию национальных экономик на основе использования рыночной модели хозяйствования. Реализация этих программ во многом осуществлялась на базе рекомендаций МВФ, МБРР и др.

Одновременно на африканском континенте отчетливо проявляется тенденция к хозяйственному сотрудничеству и сближению. В настоящее время в Африке 14 региональных и субрегиональных интеграционных образований. В Центральной Африке они включают Центральноафриканское экономическое и валютное сообщество, ЦЭВС (англ. аббревиатура *CEMAC*, прежде известный как Центральноафриканский таможенный и экономический союз, англ. аббревиатура *UDEAC*), Экономическое объединение стран Великих озер (англ. аббревиатура *CEPGL*) и Экономическое сообщество центральноафриканских государств (*ECCAS*). В Северной Африке — Союз Арабского Магриба, САМ (англ. аббревиатура *AMU*). В Южной и Восточной Африке — Южноафриканский таможенный союз (*SACU*), Южноафриканское сообщество развития, САДК (англ. аббревиатура *SADC*), Взаимная (трансграничная) инициатива (англ. аббревиатура *SBI*), Общий рынок Восточной и Южной Африки, КОМЕСА (англ. аббревиатура *COMESA*), Восточноафриканское сотрудничество (ЕАС). В Западной Африке — Экономическое сообщество государств Западной Африки (*ECOWAC*), Западноафриканский экономический и валютный союз (англ. аббревиатура *WAEMU*) и Союз государств реки Мано, СГМ (англ. аббревиатура *MRU*). Однако нередко случаи одновременного участия стран Африки в нескольких интеграционных объединениях и/или формировании так называемых межрегиональных блоков.

При анализе процессов интеграции особое внимание уделяется понятию конвергенции стран, т.е. вопросам достижения совместности их экономик, сближения уровней и темпов развития на основе общей межэкономической и структурной политики. Реализация экономических планов в рамках интеграционных образований нередко наталкивается на негативное влияние внешних факторов — неравноправное положение в МРТ, скудность притока капитала, влияние процесса глобализации.

На процессы региональной экономической интеграции на континенте накладывают свой отпечаток особенности экономического развития отдельных стран.

21.2. Предпосылки и цели формирования Союза Арабского Магриба

Интеграционные процессы в Северной Африке развиваются с 1989 г., когда было провозглашено создание Союза Арабского Магриба (САМ)¹.

¹ См.: www.maghrebarabe.org — официальный сайт Союза Арабского Магриба.

Таблица 21.2

Страны-участницы некоторых интеграционных блоков Африки

Интеграционное объединение	Год создания	Страны-участницы
ЦЕВС (CEMAC- UDEAC)	1994 г. / 1964 г.	Камерун, Центральноафриканская республика (ЦАР), Чад, Экваториальная Гвинея, Габон
КОМЕСА (COMESA)	1993 г.	Бурунди, Коморские острова, Джибути, Эритрея, Эфиопия, Кения, Мадагаскар, Малави, Маврикий, Руанда, Сейшелы, Уганда, Замбия, Демократическая Республика Конго, Египет, Ливия, Судан, Свазиленд
ЭКОВАС (ECOWAS)	1975 г.	Бенин, Буркина-Фасо, Кабо-Верде, Кот-д'Ивуар, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея-Бисау, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того
СГМ (MAGU)	1973 г.	Гвинея, Либерия, Сьерра-Леоне
САДК (SADC)	1980 г.	Мадагаскар, Малави, Маврикий, Мозамбик, Танзания, Замбия, Зимбабве, Ангола, Демократическая Республика Конго, Ботсвана, Лесото, Намибия, ЮАР, Свазиленд
ЮЗМОА (UEMOA)	1994 г.	Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар, Гвинея-Бисау, Мали, Нигер, Сенегал
CAM (UMA)	1989 г.	Алжир, Ливия, Марокко, Тунис, Мавритания

Союз Арабского Магриба¹ (CAM, *Union du Maghreb Arabe*, UMA) создан 17 февраля 1989 г. на Второй встрече глав государств Северной Африки в Марракеше Алжиром, Ливией, Тунисом, Мавританией и Марокко. Общая площадь стран блока составляет 56, 184 тыс. кв. км. На этой территории проживает 84,7 млн чел, совокупный ВВП государств составляет около 300 млн долл. (2007). Крупнейшей страной объединения по территории, населению и ВВП является Алжир.

Страны Северной Африки подписали: Договор о создании Союза, Декларацию о его учреждении; Резолюцию по итогам работы большой магрибской комиссии, изучавшей интеграционные перспективы, заложившие основы развития субрегиональной экономической интеграции, что и послужило законодательной базой интеграционного объединения и основой создания механизма интеграции в субрегионе.

Цели Союза и направления его деятельности изложены в «Договоре о создании Союза Арабского Магриба».

¹ Магриб по-арабски означает «запад». Это название, данное средневековыми арабскими географами и историками странам, расположенным к западу от Египта и Аравийского полуострова; сохранилось в арабском языке и поныне.

Статья II Договора провозгласила общими целями создаваемого Союза:

- укрепление братских уз, связывающих народы государств-участников;
- содействие процветанию общества;
- укрепление защиты прав населения;
- содействие процветанию мира, основанного на справедливости;
- совместное развитие НТП;
- проведение общей политики во всех областях;
- продвижение к достижению свободы передвижения людей, товаров, услуг, капиталов между странами-участницами.

Союз был призван содействовать социально-экономическому развитию стран региона путем сбалансированного использования их материальных, природных и людских ресурсов. Вступая в Союз, каждая из пяти стран рассчитывала на достижение в рамках объединенной организации собственных политических и экономических целей. Создание Союза Арабского Магриба стало стабилизирующим фактором, снизившим остроту напряженности в отношениях между странами региона и позволившим перейти от открытой конфронтации между некоторыми участниками Союза к поиску компромиссных решений. САМ создан для решения вопросов безопасности средиземноморских стран, развития региональной экономической интеграции и диалога между разными цивилизациями, улучшения возможностей дальнейшей активизации сотрудничества с пятью странами ЕС. Страны-участницы Союза Арабского Магриба стремились к взаимодействию в собственном социально-экономическом развитии и в целом к усилению единства арабского мира.

Предпосылки формирования Союза Арабского Магриба рассмотрены ниже.

Сближению государств Северной Африки объективно способствует ряд объединяющих факторов и тенденций общемирового характера — прежде всего интернационализация и глобализация мирового хозяйства. Эти процессы подталкивают указанные страны к усилению хозяйственного взаимодействия с целью получения ими экономических выгод и ослабления негативных последствий глобализации. Каждое из них в отдельности и все вместе, они ставят своей задачей эффективнее противостоять растущему экономическому и политическому давлению промышленно развитых государств, в том числе на мировых рынках более последовательно и независимо проводить свою внешнеэкономическую политику, изменить свою роль в международном разделении труда и мировой торговле. Интенсификация конкуренции на интегрирующихся глобальных товарных и финансовых рынках (особенно в сочетании глобализации с широко-масштабной либерализацией хозяйственной жизни) стали основным

содержанием неолиберальной модели глобализации. Это означает неизбежные риски для государств Северной Африки, уступающих в конкурентной борьбе более сильным государствам. Они совместными усилиями стремятся укрепить свои конкурентные позиции, так как потенциал нейтрализации рисков, вследствие недостаточного уровня их развития, существенно более ограниченный, чем у развитых стран.

Центростремительные тенденции порождаются действием специфических, присущих именно этому региону характеристик:

- особенности исторического развития (бывшие колонии западноевропейских стран);
- географическая близость и общность культурно-религиозных и политико-правовых аспектов. Расположение и культурно-религиозные особенности североафриканских стран обуславливают их принадлежность одновременно и к арабскому, и к африканскому сообществам с превалированием более тесных связей с арабскими государствами;
- природно-ресурсные и экологические основы, а также этно-демографические закономерности;
- геополитические и экономические процессы и сформировавшийся интеграционный потенциал. Он определяет традиционность и широту развития различных хозяйственных связей этих стран — приграничных, торговых, миграционных — и тем самым содействует формированию, становлению и укреплению внутрирегионального интеграционного экономического сотрудничества.

Страны Северной Африки на рубеже XX и XXI вв. можно охарактеризовать как:

- страны-экспортеры нефти: Алжир (ОПЕК);
- страны-экспортеры сырья: Египет, Марокко, Тунис.

Все четыре государства Североафриканского региона входят в группу развивающихся стран со средними доходами на душу населения, кроме Мавритании. Это государство относится к группе наименее развитых стран мира.

Страны Северной Африки входят в группу со средним уровнем задолженности (на обслуживание внешнего долга расходуется до 30% поступлений от экспорта).

Среди объединяющих факторов важны место и роль этой группы государств в международном разделении труда и системе (подсистемах) международных экономических отношений.

Одной из важнейших причин поиска форм солидарных действий, прежде всего в экономической сфере, остается необходимость решения однотипных задач социально-экономического развития, поиска новых возможностей в МРТ и противостояния вызовам глобализа-

ции, для чего объективно необходимы совместные усилия. В своей эволюции идея Союза магрибских народов прошла ряд этапов, каждый из которых имел свои задачи.

На первом этапе (до конца 1992 г.) намечалось создание зоны свободной торговли в целях либерализации и активизации взаимного товарооборота. Особое внимание уделялось проблемам продовольственного обеспечения, безработицы и внешней задолженности.

Второй этап (1993–1994) должен был привести:

- к созданию таможенного союза стран Магриба и введению единых таможенных тарифов для экспортно-импортных операций как между собой, так и с европейскими странами;
- завершению формирования организационной структуры и юридической базы сотрудничества как в целом в рамках Союза Арабского Магриба, так и на двусторонней основе;
- подписанию целого ряда соглашений, касающихся экономической и финансовой деятельности Союза.

Третий этап (1995–2000) предусматривал:

- создание предпосылок для свободного перемещения рабочей силы, товаров и услуг, т.е. образование магрибского «общего рынка»;
- активизацию двух- и трехстороннего экономического сотрудничества в области промышленности, энергетики и транспорта, газоснабжения, строительства и финансов, работы таможенных служб, а также по таким проблемам, как подготовка кадров, развитие туризма, информации, культуры, здравоохранения, юстиции и борьба с наркоманией.

Было подписано много соответствующих соглашений, и создавались смешанные компании для их реализации.

Все это должно было подготовить условия для **четвертого этапа — полной экономической интеграции** стран Союза Арабского Магриба к 2000 г.

Конечной целью программы провозглашалось достижение следующих конкретных результатов:

- обеспечение взаимодополняемости национальных экономик стран-участниц, т.е. экономическая и социальная интеграция в рамках Союза Арабского Магриба;
- достижение продовольственного самообеспечения в зоне Союза; свободное передвижение людей и товаров в границах Союза Арабского Магриба с введением единого магрибинского удостоверения личности, что явилось бы символом «Магриба без границ»;
- финансово-экономическая интеграция внутри Союза Арабского Магриба;
- интеграция людских ресурсов, включая унификацию программ обучения, создание общемагрибинской системы высшего обра-

- зования, тесное сотрудничество в социально-культурной области, полное решение проблемы миграции населения и эффективное использование трудовых ресурсов в пределах Союза;
- создание единой системы связи и обмена информацией и др.
- Экономическая направленность деятельности Союза Арабского Магриба свидетельствовала о стремлении его участников к созданию в перспективе общего североафриканского рынка по типу европейского Общего рынка.

21.3. Эффекты и особенности североафриканской интеграции

Развитие интеграционных процессов в рамках Союза Арабского Магриба имело **ряд положительных последствий** для стран-участниц, а также для блока в целом. К ним относятся следующие.

1. Сложившаяся система общемагрибинских учреждений и институтов. Постоянные органы занимались разработкой конкретных программ скоординированного развития цветной металлургии, нефтяной и химической промышленности, а также электроэнергетики. Создано около 20 специальных комиссий в области транспорта, занятости, туризма, образования, промышленности и т.д. Вся эта деятельность была направлена на разработку мер и скоординированное развитие указанных отраслей промышленности с учетом интересов стран Магриба.

2. Координация внешнеторговой, особенно внутриблоковой, деятельности. Начав в 1963 г. с координации своей торговой политики в области сбыта травы альфа, страны Магриба в последующие годы стремились наладить совместный экспорт цитрусовых, оливкового масла и вина с целью предотвращения конкуренции и обеспечения сбыта продукции на мировых рынках. Введены двусторонние тарифы и преференции, а на ряд товаров, производимых на внутривнутрирегиональный рынок, таможенные пошлины были отменены. Это способствовало расширению взаимной торговли стран субрегиона (табл. 21.3).

По региону Северной Африки наименьший прирост внутриблоковой, в том числе взаимной, торговли обнаруживается у Марокко и Алжира, что объясняется сохраняющимися между ними политическими разногласиями.

3. Государствам субрегиона удалось выработать единый в целом подход к важнейшим международным проблемам, в особенности к развитию отношений с европейскими странами по формуле «5+5» (Союз Арабского Магриба и южноевропейские страны — Италия, Испания, Португалия, Франция и Мальта) и «5+12» (Союз Арабского Магриба и все страны ЕС).

Товарооборот стран Магриба в 1980–2006 гг., млн долл.

Страна	1980	1990	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Алжир	экспорт	13871	14707	12522	21650	19132	18820	32298	46538	–
	импорт	10559	9780	9164	9201	12756	11422	18169	20044	–
Ливия	экспорт	21910	13225	7961	12689	11376	11604	20203	29884	35996
	импорт	6777	5336	4235	4081	4438	5462	7599	7953	10287
Марокко	экспорт	2441	4265	7367	7428	7144	7849	9917	10549	12064
	импорт	4255	6922	9925	11534	11038	11864	17849	20341	22623
Тунис	экспорт	2231	3527	5872	5850	6631	6871	9685	10494	11513
	импорт	3526	5513	8475	8567	9529	9526	12818	13177	14865
Мавритания	экспорт	194	447	373	358	348	321	368	566	717
	импорт	286	220	385	454	455	357	557	750	–
САРМ, всего	экспорт	40647	36171	34079	47975	44628	45465	55572	72471	106828
	импорт	25403	27771	32184	33837	35410	38631	44755	56992	62165
В том числе внутриваловая торговля	экспорт	155	1302	1138	1418	1509	1701	2287	3194	–
	импорт	109	1148	1224	1547	1556	1882	2516	3536	–

Источник: UNCTAD Handbook of Statistics, 2007.

Сотрудничество стран Магриба получило развитие в тех сферах, где их интересы переплетены наиболее тесно. В экономике это транспорт и связь. В политике — координация действий в противостоянии росту исламского экстремизма. Решены некоторые вопросы унификации сферы образования.

Создание в Северной Африке политико-экономического объединения способствовало снижению напряженности в отношениях между странами региона и переходу в ряде случаев от политики конфронтации к поиску компромиссных решений. Союз Арабского Магриба сыграл определенную позитивную роль в развитии и активизации региональных связей.

Государствам Магриба не удалось решить практически ни одной серьезной региональной проблемы политического характера, а совместные проекты в экономической сфере ограничивались декларативными решениями.

Большинство подписанных участниками Союза соглашений о сотрудничестве в различных областях натолкнулось на ряд проблем — административных, финансово-экономических, социальных. Их разрешение потребует координации усилий стран САМ не только во внутри-, но и во внешнеэкономической области в интересах мобилизации всех имеющихся ресурсов, которыми располагает Магриб.

Союз Арабского Магриба не привел входящие в него страны к «полной интеграции» в 2000 г., как это намечено в принятой программе его деятельности, в основном из-за отсутствия четкой концепции региональной экономической интеграции, не получившей должной проработки, научной оценки исходных позиций, имеющихся ресурсов и возможных сроков достижения намеченной цели.

С середины 1990-х гг. в деятельности Союза Арабского Магриба наметились тенденции к ее свертыванию из-за неспособности выработать единый подход к экономической стратегии Союза, проанализировать и дать реальную оценку тем причинам, которые мешают претворению в жизнь утвержденных программ, препятствуют переводу деклараций в практические дела.

Причины дезинтеграции многоплановы. Они включают факторы внутреннего и внешнего порядка — экономические и политические.

Внутристрановые факторы:

- низкий уровень экономического развития. На протяжении 1980–90-х гг. сохранялась отрицательная динамика прироста ВВП у Ливии и неустойчивость этого показателя у других стран блока (табл. 21.4).
- однотипность экономик, схожесть промышленной и сельскохозяйственной специализации, в том числе экспортной номенклатуры. Экспорт Мавритании, 99% которого обеспечивают всего

Среднегодовой прирост ВВП в странах Арабского Магриба,
1980-2007 гг., %

	1980-90	1980-2000	1980-2001	1980-2000	1990-2000	1990-2001	1995-1996	1996-1997	1997-1998	1998-1999	1999-2000	2000-2005	2000-2007
Алжир	2,7	1,7	1,7	1,9	2,0	4,1	1,1	5,1	3,2	2,4	4,8	4,1	
Ливия	-0,7	-0,5	-0,4	-0,8	-0,4	3,9	1,3	0,4	0,1	3,2	5,5	5,7	
Мавритания	1,8	2,8	2,9	4,2	4,2	5,5	3,2	3,7	4,1	5,1	4,7	4,4	
Марокко	4,2	3,3	3,2	2,3	2,5	12,2	-2,2	7,7	0,0	0,9	4,7	4,2	
Тунис	3,3	4,1	4,1	4,7	4,7	7,1	5,4	4,8	6,1	4,7	4,3	3,9	

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2008.

два вида товаров — железная руда (55%) и морская рыба (45%), — наиболее недиверсифицирован на сегодняшний день;

- крайне низкая роль (и активность) национального предпринимательства и незавершенность формирования рыночного пространства (рыночной инфраструктуры) при ведущей роли государственного сектора в национальной экономике;
- сохраняющиеся политические разногласия.

Серьезно тормозит развитие интеграции в рамках Союза Арабского Магриба зависимость его внешней торговли от стран Западной Европы.

Такой подход связан с тем, что роль экономических, в частности внешнеторговых, связей государств Магриба со странами Западной Европы для первых чрезвычайно велика. Удельный вес ЕС во внешней торговле всех стран Союза Арабского Магриба составил в 2008 г. от 58,6 до 81,8%, тогда как внутримагрибинская торговля составляет всего от 0,4 (Мавритания) до 4,6% (Тунис). Из Европы в страны Магриба поступает 65–79% импортируемого промышленного оборудования и полуфабрикатов, готовых изделий, продовольственных товаров. Постоянно возрастает технологическая зависимость стран Северной Африки от западноевропейских государств.

Для развития связей с ЕС у стран Магриба существовала и продолжает сохраняться серьезная основа — исторически сложившиеся экономические контакты и специфическая (созданная в годы колонизации) внешнеторговая специализация североафриканских стран.

Определяющие моменты здесь:

1. Преобладание в экспорте Магриба товаров, ориентированных на страны Западной Европы, т.е. значительная экспортная зависимость от ЕС. В настоящее время на Европу приходится $\frac{2}{3}$ внешнеторгового оборота Магриба, 60–70% экспортируемой нефти (Ливия — до 90%) и нефтепродуктов, 80% фосфоритов и продуктов их переработки, а также различных видов промышленного сырья и продукции сельского хозяйства.

2. Наличие такой проблемы, как нахождение в Европе более 4,5 млн выходцев из Северной Африки и необходимость защиты их интересов.

3. Необходимость диверсификации внешней торговли (как в товарном, так и в географическом аспекте) для укрепления национальной экономической безопасности в условиях глобализации.

4. Высокая степень заинтересованности стран Магриба в получении экономической помощи, кредитов от ЕС, в доступе к новейшим технологиям и рынкам труда Западной Европы, а главное — в снятии барьеров на пути экспорта своих товаров на рынки государств—членов ЕС.

С одной стороны, эти факторы укрепляют магрибинско-западноевропейское взаимодействие, а с другой, — требуют поиска новых моделей участия стран Магриба в международном разделении труда.

К тому же с 1990-х гг. для ЕС юг Средиземноморья стал одним из приоритетных направлений политики. Эта политика предполагала не только стимулирование партнерских связей в области экономики, политики и культуры, но и поддержку формирования основ рыночной экономики и ее развития, политической демократии, а также содействие урегулированию конфликтных ситуаций в регионе и налаживанию экономического и политического межарабского сотрудничества. На практике это означало выработку принципов и механизма сотрудничества и адаптацию взаимных интересов.

На сегодняшний день сотрудничество с Европой осуществляется странами Магриба в рамках Соглашения о средиземноморском партнерстве, подписанном в 1995 г. в Барселоне. Партнерство объединяет на многостороннем уровне государства Евросоюза с двенадцатью странами южного и восточного Средиземноморья¹. Одной из целей партнерства ставится достижение свободной торговли к 2015 г. (МЕ-ФТА).

21.4. Союз Арабского Магриба на современном этапе развития

Деятельность Союза Арабского Магриба возобновилась в мае 1999 г. (вторая волна интеграции), когда в рамках Союза состоялась встреча министров его стран-членов и в марте 2001 г. на уровне министров иностранных дел были рассмотрены основные направления интенсификации как социально-экономического развития стран Магриба, так и интеграционных процессов. В целях консолидации и интеграции намечены следующие направления:

1. Финансовая сфера (инвестиции, страхование, налогообложение). В 2001 г. страны Союза Арабского Магриба создали объединенный инвестиционный банк с начальным капиталом в 0,5 млрд долл. Банк получил официальное название «Магрибский банк по инвестициям и внешней торговле» (МБИТ). Его цель — привлечение иностранных инвестиций в экономику этих стран, прежде всего в нефтяной и газовый секторы, обеспечение активного торгово-экономического сотрудничества между странами Магриба и другими африканскими государствами. Правление МБИТ находится в столице Туниса. Банк

¹ Египет, Алжир, Израиль, Иордания, Ливан, Мальта, Марокко, Палестинская автономная администрация, Турция, Тунис, Сирия и Кипр; Ливии предоставлен статус наблюдателя.

в качестве основных акционеров привлек национальные банки стран-участниц¹.

В июне 2004 г. созвана группа экспертов Союза Арабского Магриба, ставившая своей целью гармонизацию фискальной политики стран-членов и укрепление сотрудничества между ними в таких сферах, как статистика, таможенные пошлины и страхование. Обсуждалось также развитие на национальном, региональном и международном уровнях.

2. Зона свободной торговли как фактор социально-экономического прогресса. В марте 2005 г. экспертов Союза Арабского Магриба созвали для обсуждения возможности воссоздания проекта магрибской зоны свободной торговли и интеграции технологий электронной торговли для повышения обмена между странами региона. Семинар побудил эти страны возобновить деятельность Магрибского банка по инвестициям и внешней торговле для финансирования важных проектов в регионе, выдвигая на первый план факторы, препятствующие экономическому развитию Союза. Определены основные проблемы, в частности в экономической сфере. Особое внимание уделено роли информационных технологий в развитии торговли между магрибскими и другими странами мира. В итоге в апреле 2005 г. было объявлено о соглашении по сотрудничеству в области средств массовой информации и принято решение о создании совместного информационного агентства стран Союза Арабского Магриба.

3. Диверсификация внешней торговли. Большая часть внешней торговли, особенно по импорту, ориентирована (традиционно) на страны ЕС.

Анализ роли отдельных внешнеэкономических партнеров североафриканских стран не оставляет сомнений в том, что европейские государства, главным образом члены Евросоюза, достаточно стабильно удерживают доминирующие позиции, исторически сложившиеся еще с колониальных времен. Даже активная экономическая политика США в регионе, прежде всего в Марокко и Алжире, в последние десятилетия в целом не поколебала положения традиционных деловых партнеров стран Арабского Магриба. Вместе с тем наблюдается, хотя и относительно замедленное и в отдельные периоды подверженное колебаниям, расширение в регионе доли Соединенных Штатов Америки, Японии и новых индустриальных государств Азиатско-Тихоокеанского региона, а также арабских стран ССАГПЗ во внешней торговле. Следовательно, страны Магриба предпринимают определенные попытки для диверсификации внешнеторгового оборота. Так, в декабре 2002 г. правительство Алжира подписало

¹ См.: Wp.ru/finance/news/08.05.2001. Страны Магриба создали объединенный инвестиционный банк // РИА «Новости». — 08.05.2001.

договор о сотрудничестве с ЕАСТ, обеспечивающий свободную торговлю с Исландией, Лихтенштейном, Норвегией и Швейцарией. Доля в их внешней торговле стран Северной Америки в целом весьма незначительна и намного ниже среднего по арабским странам уровня (12,5%). Исключение составляет Алжир, экспорт которого на 15,5% ориентирован на США и Канаду. Что касается Ливии (0,0%) и Туниса (0,8%), то у этих стран экспорт из Северной Америки практически отсутствует, особенно если принять во внимание абсолютные показатели. Развиваются торгово-экономические отношения стран Магриба с Китаем, Россией и другими странами.

Однако деятельность Союза Арабского Магриба возобновилась на рубеже веков и активизировалась в финансовой области (создан Магрибский банк по инвестициям и внешней торговле — МБИТ), в таких сферах, как статистика, таможенные пошлины (цель — гармонизация фискальной политики) и страхование. Обсуждалось также развитие сотрудничества на национальном, региональном и международном уровнях.

С 2005 г. обсуждается возможность воссоздания проекта магрибской зоны свободной торговли и интеграции технологий электронной торговли для наращивания торгового обмена между странами региона. Определены основные проблемы, в частности в экономической сфере. Особое внимание уделено роли информационных технологий в развитии торговли между магрибскими и другими странами мира.

Стремление к сохранению и даже наращиванию экономического сотрудничества у стран региона сохраняется. Оно находит свое выражение в новых попытках к экономическому единению стран. Для дальнейшего усиления позитивных моментов и нейтрализации или устранения негативных последствий глобализации перед государствами Союза Арабского Магриба объективно возникают два пути, соответственно — две модели экономической политики.

1. Создание и развитие совместных предприятий, которые позволяют обойти барьеры как экономического, так и политического характера и способствовать развитию новых рынков.

2. Разработка и реализация межгосударственных согласованных мер по целенаправленному формированию регионального рыночного (экономического, правового, информационного, психологического, политического) пространства.

Современное состояние интеграционного сотрудничества стран Магриба можно охарактеризовать как низкоэффективное. Развитие процесса региональной экономической интеграции в субрегионе идет медленно, а его результаты не соответствуют как потенциалу, так и потребностям государств-партнеров.

Таким образом, можно сделать вывод: несмотря на попытки возобновления деятельности Союза Арабского Магриба, его создание не оказало заметного влияния на экономическую жизнь входящих в него стран. Объективные (серьезные политические разногласия, однотипность экономик с сырьевым уклоном и их ориентация на рынки промышленно развитых стран), а также субъективные (груз прежних разногласий, отсутствие должной политической воли в разработке механизма практического воплощения принятых решений) причины не позволяют этой организации занять достойное место в области развития экономик стран региона.

Одна из главных причин, препятствующая эффективной и полной активизации интеграционных процессов, — неурегулированные разногласия между двумя главными странами — Марокко и Алжиром — по поводу Западной Сахары. Тем не менее стремление к сохранению и даже наращиванию экономического сотрудничества у стран региона сохраняется. Оно находит свое выражение в новых попытках к экономическому единению стран. Важным шагом на пути создания межарабской зоны свободной торговли стал «Агадирский процесс», по которому Египет, Иордания, Марокко и Тунис до 2010 г. участвуют в создании Евро-Средиземноморской свободной экономической зоны, окончательно снимающей все торговые ограничения для стран региона. Она открыта для вступления и других арабских стран. Агадирское соглашение даже приравнивают к Римскому соглашению о создании ЕОУС. Планируется, что к этой зоне примкнут шесть других арабских стран: Алжир, Ливия, Мавритания, Сирия, Ливан и Палестинская автономия¹.

Выводы

1. Союз Арабского Магриба — панарабская организация, направленная на экономическое и политическое единство в Северной Африке. Идея создания союза появилась вместе с получением независимости Тунисом и Марокко в 1958 г. Соглашение о создании Союза заключено в 1989 г. Председателем Совета поочередно становится каждая страна. Все государства являются членами Лиги арабских государств и (за исключением Марокко) Африканского союза.

Сотрудничество магрибинских стран получило развитие в тех сферах, где их интересы переплетены наиболее тесно. В экономике это транспорт и связь. В политике — координация действий в противостоянии росту исламского экстремизма. Решены некоторые вопросы унификации сферы образования. Создание в Северной Африке политико-экономического объединения способствовало снижению напряженности в отношениях между

¹ См.: *Konan D.E. Alternative Paths to Prosperity: Economic Integration Among Arab Countries*, International Conference «2Arab Economic Integration: Between Hope and Reality», 2002.

странами региона и переходу в ряде случаев от политики конфронтации к поиску компромиссных решений. Союз Арабского Магриба сыграл определенную позитивную роль в развитии и активизации региональных связей.

2. Государствам Магриба не удалось решить практические ни одной серьезной региональной проблемы политического характера, а совместные проекты в экономической сфере ограничивались декларативными решениями. С середины 1990-х гг. в деятельности Союза Арабского Магриба наметились тенденции к ее свертыванию из-за неспособности выработать единый подход к экономической стратегии Союза, проанализировать и дать реальную оценку тем причинам, которые мешают претворению в жизнь утвержденных программ, препятствуют переводу деклараций в практические дела.

3. Деятельность Союза Арабского Магриба возобновилась на рубеже веков и активизировалась в финансовой области (создан Магрибский банк по инвестициям и внешней торговле — МБИТ), в таких сферах как статистика, таможенные пошлины (цель — гармонизация фискальной политики) и страхование. Обсуждалось также развитие сотрудничества на национальном, региональном и международном уровнях.

С 2005 г. обсуждается возможность воссоздания проекта магрибинской зоны свободной торговли и интеграции технологий электронной торговли для наращивания торгового обмена между странами региона. Были определены основные проблемы, в частности в экономической сфере. Особое внимание было уделено роли информационных технологий в развитии торговли между магрибинскими и другими странами мира.

4. Несмотря на попытки возобновления деятельности Союза Арабского Магриба, его создание не оказало заметного влияния на экономическую жизнь входящих в него стран. Объективные (серьезные политические разногласия, однотипность экономик с сырьевым уклоном и их ориентация на рынки промышленно развитых стран), а также субъективные (груз прежних разногласий, отсутствие должной политической воли в разработке механизма практического воплощения принятых решений) причины не позволяют этой организации занять достойное место в области развития экономик стран региона.

5. Стремление к сохранению и даже наращиванию экономического сотрудничества у стран региона сохраняется. Оно находит свое выражение в новых попытках к экономическому единению стран, а сам факт создания организации, объединившей североафриканские арабские страны, есть отражение объективно развивающихся мировых интеграционных процессов. Обращение региональной организации и развитие в ее рамках экономического сотрудничества стали возможными благодаря воле руководителей магрибинских стран и их готовности пойти на определенные уступки партнерам.

Семинарское занятие. Вопросы и задания

1. Дайте общую характеристику современным интеграционным процессам в Африке. В чем причины сложившегося положения?
2. Почему многие африканские страны одновременно участвуют в нескольких интеграционных группировках? Дайте развернутый ответ.
3. Перечислите страны, входящие в Союз Арабского Магриба. Каковы характерные особенности экономики этой группы государств и их социально-экономической динамики?

4. Каковы предпосылки экономической интеграции стран Магриба? В чем они совпадают и чем отличаются от общеафриканских? От арабских в рамках ССАГПЗ?
5. В чем заключаются основные цели Союза Арабского Магриба?
6. Какие задачи по развитию интеграции в регионе были поставлены странами Союза Арабского Магриба?
7. На основе статистических данных табл. 21.2 проанализируйте особенности внешней торговли стран Магриба и сделайте выводы.
8. Назовите достижения и неудачи поставленных целей в рамках Союза Арабского Магриба.
9. В чем вы видите причины неудач североафриканской интеграции и каковы возможные пути их преодоления?
10. Определите потенциальные возможности и пути формирования МЕФТА. Каковы преимущества проекта для стран Северной Африки и для ЕС?
11. Подготовьте презентацию на тему: «Торгово-экономическое сотрудничество Российской Федерации и стран Союза Арабского Магриба: история, современное состояние, перспективы».
12. Используя данные сайта <http://www.unctad.org>, составьте таблицу товарной и географической направленности внешней торговли стран Союза Арабского Магриба за последние 5 лет. Проанализируйте ее динамику и тенденции, а также сделайте выводы о возможностях расширения внутрорегиональной торговли.

Тесты

1. Развитие интеграционных процессов в Африке характеризуется ростом:
 - а) качества интеграционных связей;
 - б) количества интеграционных блоков;
 - в) проблем в развитии интеграционных тенденций;
 - г) значения международных организаций в наращивании региональной интеграции.
2. Современное состояние экономической интеграции на Африканском континенте может быть охарактеризовано как:
 - а) низкокэффетивное;
 - б) высококэффетивное;
 - в) имеющее средний уровень эффективности;
 - г) значительно колеблющееся от блока к блоку.
3. Отметить страну, не входящую в Союз Арабского Магриба:
 - а) Алжир;
 - б) Египет;
 - в) Марокко;
 - г) Мавритания.
4. Союз Арабского Магриба создан в:
 - а) 1985 г.;
 - б) 1989 г.;
 - в) 1991 г.;
 - г) 1999 г.

5. Союз Арабского Магриба формирует:
- а) зону свободной торговли;
 - б) таможенный союз;
 - в) общий рынок;
 - г) полный экономический союз к 2010 г.
6. Внешняя торговля стран Союза Арабского Магриба ориентирована на:
- а) страны–партнеры по блоку;
 - б) третьи страны Африки;
 - в) государства Западной Европы;
 - г) США и Японию.
7. Возобновление деятельности Союза Арабского Магриба на рубеже веков стало следствием необходимости:
- а) диверсифицировать внешнюю торговлю;
 - б) совместными усилиями наращивать сотрудничество с ЕС;
 - в) обеспечить национальную безопасность;
 - г) снизить зависимое положение в мировой торговле.
8. Политические противоречия в рамках Союза Арабского Магриба достигают наибольшей остроты между:
- а) Марокко и Мавританией;
 - б) Ливией и Алжиром;
 - в) Тунисом и Мавританией;
 - г) Марокко и Алжиром.
9. Товарооборот стран Союза Арабского Магриба и РФ в 2000-е гг.:
- а) постепенно растет;
 - б) незначительно сокращается;
 - в) не изменяется;
 - г) резко увеличивается.
10. Внешняя торговля стран Союза Арабского Магриба:
- а) постепенно диверсифицируется в товарном аспекте;
 - б) постепенно диверсифицируется в географической сфере;
 - в) становится все более мононаправленной;
 - г) не имеет четко выраженной тенденции.

Тема 22.



**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ
В ЗАПАДНОЙ АФРИКЕ. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
СООБЩЕСТВО ЗАПАДНОАФРИКАНСКИХ
ГОСУДАРСТВ (ЭКОВАС)**

- 22.1. ЭКОВАС: создание и основные цели**
- 22.2. Основные направления интеграционного сотрудничества в рамках ЭКОВАС**
- 22.3. Развитие валютной интеграции ЭКОВАС**

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 23.



**ВАЛЮТНОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
СОТРУДНИЧЕСТВО СТРАН
ЦЕНТРАЛЬНОЙ АФРИКИ**

- 23.1. Экономическое сообщество государств Центральной Африки (СЕЕАК)**
- 23.2. Центральноеафриканское валютно-экономическое сообщество (СЕМАК)**

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты

Тема 24.

**ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ
В ЮЖНОЙ И ВОСТОЧНОЙ АФРИКЕ**



24.1. Восточноафриканское сообщество (ВАС)

**24.2. Общий рынок Восточной и Южной Африки —
КОМЕСА**

24.3. Сообщество развития юга Африки (САДК)

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты



**ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ
И ОПРЕДЕЛЕНИЯ**

ЛИТЕРАТУРА

На русском языке

1. *Анилионис Г.П.* Трансформация мировой экономики и стратегические приоритеты развития России в условиях глобализации. Автореферат дис. ... д-ра экон. наук. — М.: РУДН, 2007.
2. *Батыршин И.М.* Экономическая интеграция в рамках Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива. — М., 2004.
3. *Бобровников А.В., Теперман В.А., Шереметьев И.К.* Латиноамериканский опыт модернизации. Итоги экономических реформ первого поколения. — М.: ИЛА РАН, 2002.
4. *Бурляй Я.* МЕРКОСУР, ЛАИ и другие: [экономическая интеграция стран Латинской Америки] // *Международная жизнь*. — 2005. — № 2. — С. 83–92.
5. *Ван дер Вее Г.* История мировой экономики. 1945–1990: Пер. с фр. — М.: Наука, 1994.
6. *Восток / Запад: Региональные подсистемы и региональные проблемы международных отношений. Учеб. пособие / Под ред. А.Д. Воскресенского.* — М.: МГИМО (Университет); Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 2002.
7. *Головлев М.В.* Проблемы региональной интеграции в Латинской Америке — вызовы сегодняшнего дня: доклад на научной конференции «Социально-экономические модели развития» (1 — 2 декабря 2004 г.). — М.: МГИМО (У) МИД России, 2004.
8. *Гусаков Н.П.* Интеграционные и дезинтеграционные процессы в современном мире: движущие силы и противоречия // *Торгпредство*. — 2006. — № 5. — С. 5–11.
9. *Глобализация мирового хозяйства: Учеб. пособие / Под ред. М.Н. Осмоловой и А.В. Бойченко.* — М.: ИНФРА-М, 2006.
10. *Давыдов В.М.* Эффект адаптационного реформирования. От Латинской Америки к России. — М.: ИЛА РАН, 2003.
11. *Европа перемен. Концепции и стратегии интеграционных процессов. / Под ред. Л.И. Глухарева.* — М.: Крафт, 2006.
12. *Заглядывая в XXI век: Европейский Союз и Содружество Независимых Государств / Под ред. Борко Ю.А.* Институт Европы РАН. — М.: Интердиалект+, 1998.
13. *Захматов Н.* Центральноевропейское соглашение о свободной торговле // *Внешняя торговля*. — 1997. — № 1–3. — С. 22.
14. *Иванов Д.В.* Эволюция концепции глобализации // *Телескоп*. — 2002. — № 5.
15. *Интеграция в Западном полушарии / Отв. ред. А.Н. Глинкин.* — М.: ИЛА РАН, 1999.

16. Интеграция России в мировую экономику: Монография / Под ред. *Н.П. Гусакова*. — М.: РУДН, 2007.
17. *Касымова Н.А.* НАФТА: предпосылки создания и тенденции развития // США и КАНАДА: экономика, политика и культура. — 2001. — № 9.
18. *Киреев А.П.* Международная экономика. В 2-х ч. Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. Учеб. пособие для вузов. — М.: Междунар. отношения, 1997.
19. *Козик Л.П., Кохно П.А.* СНГ: реалии и перспективы. — М.: Юридический мир ВК, 2001.
20. *Кругман В.А.* Международная экономика. — М., 2000.
21. *Максимова М.М.* Основные проблемы империалистической интеграции. — М., 1971.
22. Малые страны Латинской Америки: смена экономической модели / Под ред. *В.А. Теперман, И.К. Шереметьева*. — М.: ИЛА РАН, 2002.
23. *Максимова М.* Глобализация и внешнеэкономические связи в исследованиях ИМЭМО // МЭ и МО. — 2007. — № 1. — С. 96–106.
24. Международная экономическая интеграция: Учеб. пособие / Под ред. *Н.Н. Ливенцева*. — М.: Экономистъ, 2006.
25. Международные экономические отношения: Учебник для вузов / *В.Е. Рыбалкин, Ю.А. Щербанин, Л.В. Балдин* и др.; Под ред. проф. *Е.В. Рыбалкина*. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003.
26. *Мелкумян Е.С.* ССАГПЗ в глобальных и региональных процессах / ИИИиБВ, Ин-т востоковедения РАН. — М., 1999.
27. *Мелкумян Е.С.* САГПЗ: итоги политического сотрудничества. — М., 2001.
28. Мировая экономика и международные экономические отношения: В 2 ч. Ч. 2: Учебник / Под ред. *Р.И. Хасбулатова*. — М.: Гардарики, 2006.
29. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. *акад. А.А. Дынкина* / ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007.
30. *Мюрдаль Г.* Мировая экономика. — М., 1958.
31. О социально-экономическом развитии и торгово-экономических отношениях государств — участников СНГ в 2006 году. Доклад Исполнительного комитета СНГ. — М., 2007.
32. Особенности и этапы экономических реформ государств—участников СНГ. Экономика СНГ (выпуск 3) / Аналитический доклад / Исполнительный комитет СНГ. — М.: ЭКОС, 2000.
33. Развитие экономического сотрудничества в рамках ЕвразЭС. Доклад Национального экономического совета на XII Российском экономическом форуме. — Екатеринбург, 18–19 мая 2007 г.
34. Расширение Европейского Союза и Россия / Под ред. *О.В. Буториной, Ю.А. Борко*. — М.: Деловая Россия, 2006.
35. *Рахматулина Г.Г.* Расширение ЕвразЭС как важный фактор устойчивого экономического роста стран Центральной Азии // Материалы IV Ежегодной Алматинской конференции «Концепции и подходы к региональной безопасности: опыт, проблемы и перспективы» (июнь 2006 г.). — Алматы, 2006.

36. *Ревякин Е.В.* Об эффективности региональной экономической интеграции развивающихся стран // БИКИ. — 2003. — № 14.
37. *Ревякин Е.* Инерция интеграции как одна из особенностей ее динамики // МЭ и МО. — 2006. — № 7. — С. 33–40.
38. Региональная интеграция и развитие / *Морис Шифф, Л. Алан Уинтерс*; Пер. с англ.; Всемирный банк. — М.: Весь мир, 2005.
39. *Романова З.* Латинская Америка: региональная интеграция на новом витке развития // МЭ и МО. — 2005. — № 10. — С. 88–98.
40. *Романова Е.М.* Инвестиционная деятельность американских транснациональных корпораций (ТНК) на примере Латино-Карибских стран // Региональная экономика: теория и практика. — 2006. — № 3 (30).
41. *Семенов В.Л.* Группа трех: проблемы и перспективы // Латинская Америка. — 1997. — № 2. — С. 49–50.
42. Статистический ежегодник стран-членов СЭВ, 1971.
43. Управление социалистической экономической интеграцией / *И.А. Авдеев, В.С. Габолоев, В.Н. Гаврилов* и др. — М.: Наука, 1988.
44. *Харламова В.Н.* Международная экономическая интеграция. Учеб. пособие. МГИМО. — М.: АНК ИЛ, 2002.
45. *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика. — М.: ИНСАН, 1994.
46. *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика: В 2-х т. Т.2. — М.: Экономика, 2001.
47. *Шевакина О.А.* Эволюция мексиканской экономики в контексте деятельности НАФТА // Латинская Америка. — 2007. — № 4. — С. 37–49.
48. *Шемятенков В.Г.* Европейская интеграция. — М.: Междунар. отношения, 2003.
49. *Шишков Ю.В.* Интеграционные процессы на пороге XXI века. Почему не интегрируются страны СНГ? — М.: НП III «Тысячелетие», 2001.
50. *Шишков Ю.В.* Отечественная теория региональной интеграции: опыт прошлого и взгляд в будущее // МЭ и МО. — 2006. — № 4. — С. 54–63.
51. *Шифф Морис, Уинтерс Л. Алан.* Региональная интеграция и развитие: Пер. с англ.; Всемирный банк. — М.: Весь Мир, 2005.
52. *Шкваря Л.В.* Мировая экономика в схемах и таблицах. — М.: Эксмо, 2005.
53. *Шкваря Л.В.* Экономическая интеграция в условиях глобализации мировой экономики: трансформация форм и теорий. — М.: Компания Спутник+, 2006.
54. *Шербанин Ю.А., Рожков К.Л., Рыбалкин В.Е., Георг Фишер.* Международные экономические отношения. Интеграция: Учеб. пособие. — М.: ЮНИТИ, 1997.
55. Экономика Европейского Союза: Учебник / *Г.Ю. Гагарина, В.В. Громько, З.М. Окрут, О.В. Сагинова.* — М.: Экономика, 2003.
56. *Энтин М.Л.* В поисках партнерских отношений. Россия и Европейский Союз в 2004–2005 годах: Монография. — СПб.: Россия–Нева, 2006.
57. *Юданов Ю.И.* Борьба за рынки в Западной Европе. — М., 1962.

На иностранных языках

58. *Amorer Elsa*. Balance y Perspectivas de la Intedraciyn Energýtica en Amÿrica Latina. — Caracas, 2005.
59. *Aldo Ferer*. Hechos y Ficciones de la Globalizaciyn. Argentina y MERCOSUR en el sistema internacional. Fondo de la Cultura Econymica. — Buenos Aires, Argentina, 2001.
60. *Armando Filipo*. La Comunidad sudamericanana de Naciones como proyecto de largo plazo. — Buenos Aires, 2005
61. *Aron R*. Problems of European Integration. // *Lloyds Bank Review*. 1953. April.
62. *Balassa B*. The Theory of Economic Integration. — L., 1961.
63. *Balassa B*. Types of Economic Integration. — «Economic Integration: Worldwide, Regional, Sectoral». London, 1976.
64. *Baldwin, Francois & Portes*. The Costs and Benefits of Eastern Enlargement: The Impact on the EU and Central Europe // *Economic Policy*. 1997. Vol. 24.
65. *Blanchet T., Piipponen R., Westman-Clüment M*. The Agreement on the European Economic Area (EEA). A Guide to the Free Movement of Goods and Competition Rules / Oxford, 1996; EEA Law: A Commentary on the EEA Agreement / Stockholm, 1993.
66. *Buenaco Gilberto*. Hacia la construcciyn de la Comunidad sudamericanan de naciones. — Lima-Perÿ, 2005.
67. *Bye M*. Unions douaniÿres et donniÿes nationales. — *Economie appliquÿ*. — 1950. — Vol. 4
68. *Cardon Diego*. Tiene futuro la Comunidad Sudamericanana de Naciones? — De Foreign Affairs En Espacol, Columbia, 2005.
69. CEPAL. Desarrollo productivo en economias abiermas. Santiago de Chile, 2004.
70. Compodoncio Humberto. Alances de la intedraciyn energýtica regional: El caso del gas de Camisea. — Lima-Perÿ, 2005.
71. *Cooper A.* and *Massel B.F*. A New Look at Customs Union Theory // *Economic Journal*. — 1965. — Vol. 75.
72. *Cooper R*. The Economic of Interdependence. Economic Policy for the Atlantic Community. New York, 1968.
73. *Curzon Price V*. Reintegrating Europe: Economic Aspects // In *Curzon Price V., Landau A. & Whitman R. G.* (eds). The Enlargement of the European Union: Issues and Strategies. Routledge, 2000.
74. *El-Agraa Ali M*. The European Union. History, Institutions, Economics and Politics. — L., 1998.
75. *Etzioni A*. Political unification: a comparative study of leaders and forces. — New York: Rinehart, 1965.
76. EURO 1999. Kommission der Europaischen Gemeinschaften. 25. Marz 1998. Bericht uber den Konvergenzstand mit Empfehlung fur den Ubergang zur dritten Stufe der Wirtschaft — und Währungsunion.
77. European integration: theories and approaches / Ed. by H.Michelmann, P. Soldatos. — Lanham, MD: University Press of America, 1994.
78. GTI Global Trade Atlas (October, 2006).

79. *Gutt J.* Implement of ATRDEA Changes Composition of Import Under ATPA in 2003 // *International Economic Review*. November / December 2003.
80. *Hanson G.* Economic Integration, Intra-Industry Trade, and Frontier Regions // *European Economic Review*. 1996. № 40. P. 941–949.
81. *Hanson G.* Regional Adjustment to Trade Liberalization // *Regional Science and Urban Economics*. 1998. № 28. P. 419–444.
82. *International Economic Review*. January / February 2006.
83. *International Financial Statistics (IMF)*, September, 1999.
84. *IMF. Direction of Trade; U.N. Statistical Yearbook*.
85. *John Duke Anthony.* The Gulf Cooperation Council: Strengths // *GulfWire Perspectives*, 2004, February 20.
86. *Keohane Robert O., Joseph S.* New Power and Interdependence (3rd Edition). Pearson Addison Wesley, 2000.
87. *Kindleberger C.* (1991). A Financial History of Western Europe (Second Edition), New York : Oxford University Press.
88. *Konan D.E.* Alternative Paths to Prosperity: Economic Integration Among Arab Countries, International Conference «Arab Economic Integration: Between Hope and Reality,» 2002.
89. *Kraemer H.R.* Formen und Methoden der internationalen wirtschaftlichen Integration. Versuch einer Systematik. — Tuebingen, 1969.
90. *Krugman P.* Economic Integration in Europe: Some Conceptual Issues // In Padoa-Schioppa T. (ed). Efficiency, Stability and Equity: A Strategy for the Evolution of the Economic Systems of the European Community. Oxford University Press, 1987.
91. *Krugman P.R.* Geography and trade. — 2nd print. Leuven: Leuven University Print, 1991.
92. *Krugman P.* Increasing Returns, and Economic Geography // *Journal of Political Economy*. 1991. V. 99. N 3. P. 484–499.
93. *Mitrany D.* A Progress of International Government. — New Haven. 1933; Mitrany D. A working peace system. — Chicago: Quadrangle Books, 1966.
94. *Molle W.T.W.* The Economics of European Integration: theory, practice, policy. — 3rd ed. Cambridge, 1997.
95. *Muller-Armack A.* Wirtschaftsordnung und Wirtschaftspolitik. Studien und Konzepte zur Sozialen Marktwirtschaft und zur Europäischen Integration. Freiburg im Breisgau, 1966.
96. *Mundell R.F.* A Theory of Optimal Currency Areas // *The American Economic Review* Vol. LI Sept. — 1961. — № 4.
97. NAFTA: A decade of strengthening a dynamic relationship. — Department of Foreign Affairs and International Trade Canada, 2004. — www.dfait-maeci.de.ca/nafta.pdf.
98. North American Agreement on Environmental Cooperation // <http://www.naaec.gc.ca/english>.
99. *Peter J., Donnelly J.* Marketing Management. — New York: Irwin/McGraw-Hill, 2001.
100. *Perroux G.* Les formes de la concurrence dans le marché commun. — «Revue d'économie politique» — 1958. — № 1.
101. *Repke W.* International Order and Economic Integration. — Dordrecht, 1959.

102. *Resmini L.* Economic Integration and Industry Location in Transition Countries. Zentrum für Europäische Integrationsforschung. Working Paper B10. 2004.
103. *Rosario Santa Gadea /* La Iniciativa IIRSA: Visión Estratégica de la Integración Física de América del Sur. — Lima-Perú, 2005.
104. *Sanguinetti P., Traistaru I., Martincus Ch.V.* Economic Integration and Location of Manufacturing Activities: Evidence from MERCOSUR. Zentrum für Europäische Integrationsforschung. Working Paper B11. 2004.
105. Statistical annex of enlargement, EP — Briefing. Luxembourg, 2002. — № 22.
106. *Stevens, Willy J.* Trienta y cinco años del Mercado común centroamericano. — Costa Rica, 1996.
107. *Tinbergen J.* International economic integration, 2 ed. — Amst., 1965.
108. The African Growth and Opportunity Act: Achieving Success through the African Global Competitiveness Initiative. June, 2006.
109. The Military Balance. 2005–2006. — L, 2006.
110. UNCTAD Handbook of Statistics, 2007.
111. *Viner J.* The Custom Union Issue. Carnegie Endowment for International Peace. — N.Y., 1950. — №3.
112. World Bank. World Development Indicators 2007.
113. WTO, International Trade Statistics, 2006.
114. World Economic Outlook Globalization and Inequality October 2007.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение 3

**Тема 1. ПОНЯТИЕ И ОБЪЕКТИВНЫЕ ОСНОВЫ
МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ
(МЭИ) 6**

- 1.1. Объективная возможность и необходимость возникновения и развития международной экономической интеграции (МЭИ) 6
- 1.2. Основные подходы к определению МЭИ 11
- 1.3. Тенденции развития МЭИ и роль внешнего фактора 14
- 1.4. Взаимосвязь МЭИ с другими экономическими категориями. Влияние МЭИ на мировую экономику международных экономических отношения 17
- Выводы* 23
- Семинарское занятие. Вопросы и задания* 24
- Тесты* 25



**Тема 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

- 2.1. Обзор основных экономических концепций и школ международной экономической интеграции
- 2.2. Либеральный и неолиберальный подходы к изучению интеграционных процессов
- 2.3. Теории структурализма и дирижизма: основные особенности
- 2.4. Функциональная и неофункциональная трактовки интеграции
- 2.5. Теоретическая разработка проблем международной экономической интеграции отечественными экономистами
- Выводы*
- Семинарское занятие. Вопросы и задания*
- Тесты*



**Тема 3. ПРЕДПОСЫЛКИ, ЦЕЛИ ИНТЕГРАЦИИ
И РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ИНИЦИИРОВАНИИ
И РЕГУЛИРОВАНИИ ПРОЦЕССА МЕЖДУНАРОДНОЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

- 3.1. Основные предпосылки экономической интеграции, их значение и роль в современных условиях
- 3.2. Преимущества интегрирующихся государств: основные цели и задачи интеграции
- 3.3. Роль государства в инициировании и регулировании процесса международной экономической интеграции. Формальная и реальная интеграция
- Выводы*

Тема 4. ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ МЭИ, ИХ ТРАНСФОРМАЦИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	29
4.1. Особенности развития интеграционных процессов в рамках зоны свободной торговли	32
4.2. Таможенный союз как торговая политика	35
4.3. Общий рынок как этап развития интеграции.....	37
4.4. Экономический союз.....	39
<i>Выводы</i>	42
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	43
<i>Тесты</i>	46



Тема 5. ЭФФЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

5.1. Статические и динамические эффекты интеграции. Эффекты создания и отклонения торговли	
5.2. Дополнительные эффекты общего рынка и валютного союза	
5.3. Издержки международной экономической интеграции и факторы, влияющие на ее экономические результаты	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	

Тема 6. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЕЭС–ЕС: ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ.....	49
6.1. Предпосылки и этапы развития западноевропейской экономической интеграции.....	49
6.2. Механизм управления интеграционными процессами.....	54
6.3. Основные направления интеграционной политики ЕС	58
<i>Выводы</i>	66
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	66
<i>Определения</i>	67
<i>Тесты</i>	68



Тема 7. ЕАСТ И СЕВЕРНЫЙ СОВЕТ. ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ

7.1. Европейская зона свободной торговли (ЕАСТ) и Единое экономическое пространство в Западной Европе.	
7.2. Северное направление западноевропейской интеграции (Северное измерение). Совет государств Балтийского моря (СГБМ)	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	



Тема 8. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЕ	
8.1. Совет экономической взаимопомощи и его деятельность (социалистическая экономическая интеграция)	
8.2. Центральноевропейская зона свободной торговли — СЕФТА <i>Выводы</i> <i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i> <i>Тесты</i>	
Тема 9. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СНГ	71
9.1. Предпосылки экономической интеграции стран Содружества	71
9.2. Эволюция хозяйственного взаимодействия в СНГ	78
9.3. Современное состояние, проблемы и перспективы экономической интеграции в СНГ	80
9.4. Проблемы и перспективы экономической интеграции стран Содружества независимых государств	87
<i>Выводы</i>	90
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	91
<i>Тесты</i>	91
Тема 10. «РАЗНОСКОРОСТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ» НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ	94
10.1. Союз России и Белоруссии: основные пути формирования Союзного государства	94
10.2. Таможенный союз и Единое экономическое пространство как направления экономической интеграции на постсоветском пространстве	99
10.3. Развитие экономического сотрудничества в рамках ЕврАзЭС	105
10.4. ГУУАМ (Организация за демократию и экономическое развитие — ГУАМ)	112
10.5. Организация черноморского экономического сотрудничества: основные направления взаимодействия	116
<i>Выводы</i>	118
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	119
<i>Тесты</i>	120
Тема 11. РАЗВИТИЕ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В СЕВЕРОАМЕРИКАНСКОЙ ЗОНЕ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (НАФТА)	122
11.1. Предпосылки и история создания НАФТА.....	122
11.2. Цели и задачи НАФТА и механизмы их реализации	125
11.3. Особенности и основные направления деятельности НАФТА	129
11.4. Экономические эффекты НАФТА	135
<i>Выводы</i>	140

<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	141
<i>Тесты</i>	142

**Тема 12. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ НА
ЛАТИНОАМЕРИКАНСКОМ КОНТИНЕНТЕ
И ЕЕ ЭВОЛЮЦИЯ.....144**

12.1. Эволюция экономической интеграции в Латинской Америке и факторы, ее определяющие	144
12.2. Латиноамериканская ассоциация интеграции	149
12.3. Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР)	155
<i>Выводы</i>	163
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	164
<i>Тесты</i>	165



**Тема 13. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ИНИЦИАТИВЫ В РАМКАХ
АНДСКОЙ ГРУППЫ И ГРУППЫ ТРЕХ**

13.1. Цели, задачи и механизмы интеграции Андской группы	
13.2. Этапы развития экономической интеграции в рамках Андской группы	
13.3. Особенности современного этапа развития Андского сообщества наций (АСН) и его взаимодействие с регионами мира	
13.4. Особенности интеграционных процессов в Группе Рио. Группа трех	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	

Тема 14. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В КАРИКОМ168

14.1. КАРИКОМ: формирование, цели, задачи, структура	168
14.2. Особенности интеграционного развития Сообщества.....	175
14.3. КАРИКОМ: проблемы и перспективы	179
<i>Выводы</i>	183
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	183
<i>Тесты</i>	185

**Тема 15. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАМКАХ
МЕРКОСУР187**

15.1. Особенности создания и основные направления деятельности МЕРКОСУР	187
15.2. Проблемы и достижения в рамках МЕРКОСУР	192
15.3. МЕРКОСУР в континентальных (интеграционных) и глобальных процессах	201
15.4. Россия и МЕРКОСУР: особенности взаимодействия.....	204
<i>Выводы</i>	205
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	206
<i>Тесты</i>	207

Тема 16. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОМ РЕГИОНЕ. АСЕАН И АТЭС	209
16.1. Особенности формирования АСЕАН	209
16.2. Развитие торгово-экономического сотрудничества в рамках АСЕАН.....	213
16.3. Взаимодействие стран АСЕАН в области промышленности, инвестиций и валютно-финансовой сфере.....	222
16.4. Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество.....	226
<i>Выводы</i>	230
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	231
<i>Тесты</i>	232



Тема 17. ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА: СПЕЦИФИКА ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

17.1. Зарождение и развитие ШОС. Основополагающие документы. Организационная структура	
17.2. Специфика и основные цели Шанхайской организации сотрудничества	
17.3. Основные направления сотрудничества и их результаты	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	

Тема 18. РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В СТРАНАХ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА.....

18.1. Предпосылки и особенности формирования субрегионального интеграционного объединения арабских стран Персидского залива.....	235
18.2. Основные направления интеграционного взаимодействия стран в рамках ССАГПЗ	239
18.3. Проблемы и перспективы развития ССАГПЗ	250
<i>Выводы</i>	254
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	255
<i>Тесты</i>	256

Тема 19. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РАМКАХ АССОЦИАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЮЖНОЙ АЗИИ (СААРК): СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

19.1. Особенности социально-экономического развития стран Южной Азии как основа интеграционного сотрудничества	258
19.2. История развития, цели, задачи и организационная структура СААРК	262
19.3. Современный этап развития СААРК. Южно-азиатская зона свободной торговли (САФТА).....	265

19.4. Внешнеторговые отношения СААРК и формирование Южно-азиатской зоны свободной торговли (САФТА)	272
<i>Выводы</i>	275
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	276
<i>Тесты</i>	276



Тема 20. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ ЮГА ТИХООКЕАНСКОГО БАСЕЙНА: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

20.1. Экономическая интеграция между Австралией и Новой Зеландией	
20.2. Основные направления сотрудничества в АНЗСЕТРА и ее современное состояние	
20.3. Зона свободной торговли между Новой Зеландией и Сингапуром (АНЗСЕРП)	
20.4. Форум тихоокеанских островов	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	

Тема 21. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ НА АФРИКАНСКОМ КОНТИНЕНТЕ. СОЮЗ АРАБСКОГО МАГРИБА (САМ).....279

21.1. Особенности интеграционных процессов на Африканском континенте.....	279
21.2. Предпосылки и цели формирования Союза Арабского Магриба	283
21.3. Эффекты и особенности североафриканской интеграции	288
21.4. Союз Арабского Магриба на современном этапе развития.....	293
<i>Выводы</i>	296
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	297
<i>Тесты</i>	298



Тема 22. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЗАПАДНОЙ АФРИКЕ. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СООБЩЕСТВО ЗАПАДНОАФРИКАНСКИХ ГОСУДАРСТВ (ЭКОВАС)

22.1. ЭКОВАС: создание и основные цели	
22.2. Основные направления интеграционного сотрудничества в рамках ЭКОВАС	
22.3. Развитие валютной интеграции ЭКОВАС	
<i>Выводы</i>	
<i>Семинарское занятие. Вопросы и задания</i>	
<i>Тесты</i>	



**Тема 23. ВАЛЮТНОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
СОТРУДНИЧЕСТВО СТРАН ЦЕНТРАЛЬНОЙ
АФРИКИ**

- 23.1. Экономическое сообщество государств
Центральной Африки (СЕЕАК)
- 23.2. Центральноеафриканское валютно экономическое
сообщество (СЕМАК)

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты



**Тема 24. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ
В ЮЖНОЙ И ВОСТОЧНОЙ АФРИКЕ**

- 24.1. Восточноафриканское сообщество (ВАС)
- 24.2. Общий рынок Восточной и Южной Африки —
КОМЕСА
- 24.3. Сообщество развития юга Африки (САДК)

Выводы

Семинарское занятие. Вопросы и задания

Тесты



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Литература	302
На русском языке	302
На иностранных языках	305

По вопросам приобретения книг обращайтесь:
Отдел продаж «ИНФРА-М» (оптовая продажа):
127282, Москва, ул. Полярная, д. 31в, стр. 1
Тел. (495) 380-4260; факс (495) 363-9212
E-mail: books@infra-m.ru

•

Отдел «Книга—почтой»:
тел. (495) 363-4260 (доб. 232, 246)

Людмила Васильевна ШКВАРЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Учебное пособие

Редактор *В.И. Осипов*
Корректор *Л.С. Куликова*
Компьютерная верстка *А.В. Морозовой*

Подписано в печать 25.10.2012.
Формат 60×90/16. Гарнитура Newton.
Бумага офсетная.
Усл. печ. л. 20,0. Уч.-изд. л. 23,10 + 18,5 ЭБС.
Доп. тираж 300 экз. Заказ № 2159
Цена свободная.

ТК 137350-7989-250510

ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М».
127282, Москва, Полярная, 31В, стр. 1.
Тел.: (495) 380-05-40, 380-05-43. Факс: (495) 363-92-12.
E-mail: books@infra-m.ru
<http://www.infra-m.ru>

Отпечатано способом ролевой струйной печати
в ОАО «Первая Образцовая типография»
Филиал «Чеховский Печатный Двор»
142300, Московская область, г. Чехов, ул. Полиграфистов, д. 1
Сайт www.chpk.ru E-mail marketing@chpk.ru
факс 8(496) 726-54-10, тел. 8(495) 988-63-87

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР ИНФРА-М



Электронно-
Библиотечная
знаниум.com

представляет

серию учебников:

«Менеджмент в высшей школе»

МЕНЕДЖМЕНТ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ
УПРАВЛЕНИЕ ВЫСШИМ
УЧЕБНЫМ ЗАВЕДЕНИЕМ

**Управление высшим учебным
заведением:**

Учебник / Под ред. С.Д. Резника
и В.М. Филиппова

Код – 0115000.01.01

МЕНЕДЖМЕНТ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ
УПРАВЛЕНИЕ
ФАКУЛЬТЕТОМ

Управление факультетом:

Учебник / Под ред. С.Д. Резника

Код – 091400.01.01

МЕНЕДЖМЕНТ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ
УПРАВЛЕНИЕ
КАФЕДРОЙ

Управление кафедрой:

Учебник / С.Д. Резник

Код – 053300.05.01

**Еженедельник
ректора**
(электронная
версия)



Уникальная серия книг предназначена для всех, кто интересуется проблемами внутривузовского управления

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ ВУЗА
ТЕХНОЛОГИИ И ОРГАНИЗАЦИЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Преподаватель вуза: технологии
и организация деятельности:**

Учебное пособие / Под ред. С.Д. Резника.

Код – 113800.01.01

СТУДЕНТ ВУЗА
ТЕХНОЛОГИИ И ОРГАНИЗАЦИЯ
ОБУЧЕНИЯ

**Студент вуза: технологии
и организация обучения:**

Учебное пособие / Под ред.
С.Д. Резника.

Код – 108300.01.01

**ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ВУЗА**

**Еженедельник
преподавателя:**

Составитель С.Д. Резник

Код – 120750.01.01

**ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
СТУДЕНТА**

**Еженедельник
студента:**

Составитель
С.Д. Резник

Код – 120700.01.01

ДИССЕРТАЦИЯ
И УЧЕНАЯ
СТЕПЕНЬ

**Диссертация
и ученая степень:**

Пособие
для соискателей /
Б.А. Райзберг

Код – 026850.01.01

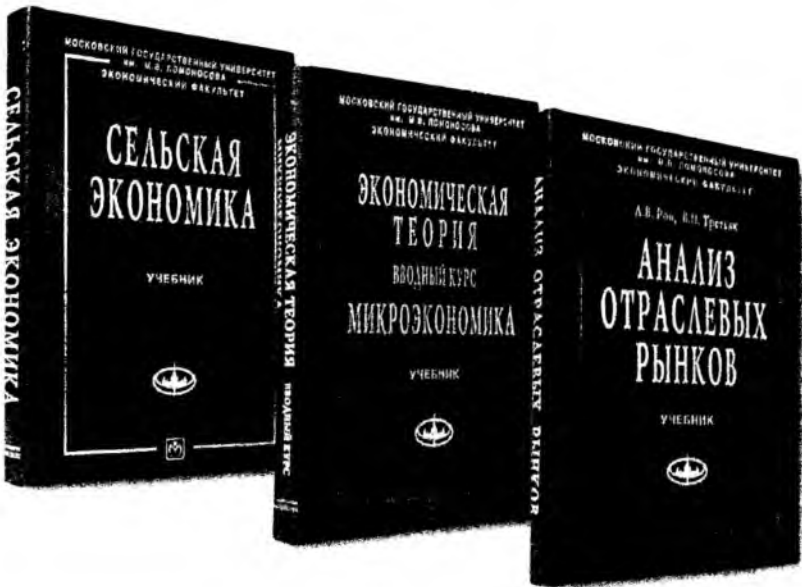


Научно-издательский ЦЕНТР ИНФРА-М

ВЫПУСКАЕТ СЕРИЮ

«УЧЕБНИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА МГУ им. М.В. ЛОМОНОСОВА»

- ЭКОНОМИКА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ
- ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ И В РОССИИ
- ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЕСТЕСТВЕННОЙ МОНОПОЛИИ
- ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ТЕОРИЮ КОНТРАКТОВ
- КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КООПЕРАЦИИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД
- ПРОЕКТНЫЙ АНАЛИЗ: ПРОДВИНУТЫЙ КУРС
- МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ
- МАКРОЭКОНОМИКА. ЭЛЕМЕНТЫ ПРОДВИНУТОГО ПОДХОДА



Учебники и учебные пособия серии — новое поколение учебников для университетского экономического образования.

По многим дисциплинам они выпускаются впервые
в стране и создают основу для полноценной подготовки
экономистов высшего звена.

- ФИНАНСЫ ПРЕДПРИЯТИЙ:
МЕНЕДЖМЕНТ И АНАЛИЗ
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНФОРМАТИКА.
ВВЕДЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
АНАЛИЗ ИНФОРМАЦИОННЫХ
СИСТЕМ
- ОСНОВЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО
ПРОЕКТИРОВАНИЯ
- ПРАВО И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ
- ПЕРВЫЕ СИСТЕМЫ
ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ
- ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ:
ФИЛОСОФСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ
- МИКРОЭКОНОМИКА:
ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ УРОВЕНЬ
- СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПРОБЛЕМЫ РОССИИ
- ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕМОГРАФИЯ
- НАЦИОНАЛЬНЫЕ БАНКОВСКИЕ СИСТЕМЫ
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМПАРАТИВИСТИКА
- ПУТИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ
- ИСТОРИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ МЫСЛИ
- ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ
- МИКРОЭКОНОМИКА
- БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
- АНАЛИЗ ОТРАСЛЕВЫХ РЫНКОВ
- МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА
- ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА
- САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ БИЗНЕСА
- ТЕОРИИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ
ИЗМЕНЕНИЙ



Книги Научно-издательского центра ИНФРА-М:

В МОСКВЕ

БУКВА

ул. Марксистская, 9
тел.: (495) 670-52-17,
670-52-19

Московский дом книги на Арбате (сеть магазинов)

ул. Новый Арбат, 8
тел.: (495) 789-35-91

Библио-Глобус

ул. Мясницкая, д. 6/3, стр. 1
тел.: (495) 621-53-36, 621-73-96

Молодая гвардия

ул. Большая Полянка, 28
тел.: (495) 780-33-70, (499) 238-50-01;
ул. Братиславская, 26М
тел.: (495) 346-99-00

Медведково

Заревый пр-д, 12
тел.: (499) 476-16-90, (495) 656-92-97

ТДК «Москва»

ул. Тверская, д. 8, стр. 1
тел.: (495) 629-64-83, 797-87-71

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

Дом книги

Невский пр-т, д. 28, литера А
тел.: 8 (812) 448-83-55

Буквоед

Парк культуры и чтения «Буквоед»
Невский пр-т, 46;
Лиговский пр-т, 10 (гостиница «Октябрьская»)
тел.: 8 (812) 601-06-01

В РЕГИОНАХ

Библиомаркет

г. Вологда, Советский пр-т, 12
тел.: 8 (8172) 75-74-24

ИП Мухина Ирина Вячеславовна

г. Омск, ул. Интернациональная, 43
тел.: 8 (3812) 20-18-21

КМ «Библиомаркет»

г. Вологда, ул. Мира, 22
тел.: 8 (8172) 72-22-99

ГЛОБУС

г. Мурманск, Театральный б-р, 8
тел.: 8 (8152) 47-34-50

Знание

г. Новочеркасск, ул. Московская, 56
тел.: 8 (8635) 22-50-21

Ростовкнига

г. Ростов-на-Дону, ул. Б. Садовая, 41
тел.: 8 (8632) 40-80-40

ИНТЕРНЕТ-магазины

<http://www.ozon.ru> <http://www.colibri.ru> <http://www.neobook.ru>
<http://www.urait-book.ru> <http://www.bookler.ru> <http://www.bolero.ru>
<http://www.setbook.ru> <http://www.chaconne.ru>