

Законы Мерроформ

**ДЛЯ
ЮРИСТОВ**

Наводите тень на плетень
в юриспруденции



Артур БЛОХ

Annotation

Главная проблема с юридическими шутками: юристы не считают их смешными, а все прочие люди не подозревают, что это шутки. Здесь широкому кругу читателей предоставляется право проверить своё чувство юмора.

- [Артур Блох](#)
 - [Введение](#)
 - [ОБЩАЯ МЕРФОЛОГИЯ](#)
 - [ЮРИДИЧЕСКАЯ МЕРФОЛОГИЯ](#)
 - [ЗАКОНЫ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОНТОРЫ](#)
 - [ЗАКОНЫ ДЛЯ ДОГОВОРОВ И ПЕРЕГОВОРОВ](#)
 - [МЕРФОЛОГИЯ В ЗАЛЕ СУДА](#)
 - [ЗАКОНЫ ДЛЯ КЛИЕНТОВ](#)
 - [ЗАКОНЫ ДЛЯ ЗАКОНОДАТЕЛЕЙ И ПРАВИТЕЛЬСТВА](#)
 - [ЮРИДИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И ЗАКОНЫ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ](#)
 - [ЮРИДИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА](#)
 - [ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ФИНАНСЫ](#)
 - [ЮРИДИЧЕСКАЯ БЮРОКРАТИЯ И ИЕРАРХИОЛОГИЯ](#)
 - [ПРОДВИНУТАЯ МЕРФОЛОГИЯ](#)
- [notes](#)
 - [1](#)
 - [2](#)
 - [3](#)
 - [4](#)
 - [5](#)
 - [6](#)
 - [7](#)
 - [8](#)
 - [9](#)
 - [10](#)
 - [11](#)
 - [12](#)
 - [13](#)
 - [14](#)



Артур Блох

Законы Мерфи для юристов

Выражение признательности:

Особые слова благодарности за полезные предложения и идеи Биллу Эгану, Полу Фогелю, Дэвиду Хэдли, Питеру Хинтону, Стивену Мендельсону, Клаудии Шафер

Введение

При подготовке материалов для этой книги у меня была возможность проинтервьюировать целый ряд юристов самого разного уровня. Одного из них, который всю жизнь «отбарабанил» в качестве государственного защитника неимущих обвиняемых и накопил в этом деле 20 лет неблагодарного опыта, теперь назначают защищать только тех, кому инкриминируют наиболее тяжкие уголовные преступления. Он-то и рассказал мне нижеследующую историю.

Итак, кого-то из числа его клиентов, закоренелого рецидивиста, обвиняли в жестоком и бессмысленном убийстве. В ходе их первой встречи этот самый клиент и так и сяк выпрашивал, убежден ли он (адвокат) в том, что он (клиент) виновен в совершении данного преступления.

Сначала наш защитник долго и старательно пытался уйти от ответа, но потом наконец сказал:

— Знаешь, на самом деле не имеет значения, во что я верю, — в твою вину или же в невиновность. Моя работа — добиться для тебя наилучшего возможного исхода и либо вытащить тебя из этого дела, либо обеспечить как можно более короткий срок отсидки.

— Так вы хотите сказать, что стали бы защищать меня, даже если бы считали, что всё это дело провернул я? — недоверчиво переспросил у него подзащитный.

— Да, стал бы.

— Ну и дела! — воскликнул уголовник. — А вот я бы так никогда не смог.

Говорят, будто проблема с юридическими шутками состоит в том, что сами юристы не считают их смешными, а все прочие не считают их шутками. Если быть честным, то трудно испытывать жалость к юристам как к прослойке — или даже в индивидуальном порядке, — однако из всех профессий именно этих людей, зарабатывающих в Америке больше 120 тысяч долларов в год, конечно же, чернят и поносят больше всех.

Как и в случае с медиками, мы с вами не испытываем особого удовольствия, когда вынуждены общаться с профессионалами, но страшно рады, что они есть рядом, когда в них возникает нужда.

В данной книге содержатся законы для клиентов, адвокатов, клерков,

делопроизводителей, судей, прокуроров и секретарей — фактически для каждого, кто имеет хоть какие-то дела с юриспруденцией. То есть для всех нас.

*Артур Блох,
город Окленд, январь 2000 г.*

ОБЩАЯ МЕРФОЛОГИЯ

ЗАКОН МЕРФИ:

Если что-то плохое может произойти, оно непременно произойдет.

Следствия:

1. Ничто не бывает таким простым, как кажется вначале.
2. Любое дело занимает больше времени, чем вы думали.
3. Из всех возможных неприятностей произойдет именно та, которая причинит самый большой вред.
4. Если в какой-то процедуре вы предвидите четыре возможные неприятности и удачно их предотвращаете, тут же быстро появляется пятая.
5. Когда дела пущены на самотек, они имеют тенденцию развиваться от плохого к худшему.
6. Всякий раз, когда вы настроитесь что-либо сделать, оказывается, что сначала нужно сделать нечто другое.
7. Каждое решение порождает новые проблемы.
8. Невозможно защитить от дурака все — ведь дураки так изобретательны!
9. Матушка-природа — хуже мачехи.

СЛЕДСТВИЕ ФАРНСДИКА ИЗ ПЯТОГО СЛЕДСТВИЯ:

После того как дела перешли от плохого к худшему, весь цикл повторится сначала.

ПРИНЦИП БЕНЕДИКТА:

Природа всегда на стороне скрытого порока.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ЧИСХОЛМ:

Если дела пошли на лад, что-нибудь непременно пойдет вкривь и вкось.

Следствия:

1. Когда дела идут так, что хуже некуда, все равно станет еще хуже.
2. Всякий раз, когда кое-что вроде бы начинает получаться, оказывается, что вы что-то недосмотрели.

ВТОРОЙ ЗАКОН ЧИСХОЛМ:

Окружающие будут оценивать любые предложения совсем не так, как их понимал автор.

ЗАКОН ГАМПЕРСОНА:

Вероятность наступления любого события обратно пропорциональна его желательности.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН СОДДА:

Объекту, предпринимающему попытку выполнить какую-то задачу, будет мешать в этом деле неосознанное вмешательство некой другой силы (одушевленной или неодушевленной). Тем не менее отдельные задачи все же доводятся до конца, поскольку сама эта препятствующая сила тоже пытается выполнить некую собственную задачу и, стало быть, в свою очередь, подвержена вредоносному вмешательству.

ВТОРОЙ ЗАКОН СОДДА:

Раньше или позже, но наихудшее возможное стечение обстоятельств непременно должно произойти.

Следствие:

Любая система должна проектироваться в расчете на наихудшее возможное стечение обстоятельств.

ЗАКОН САЙМОНА:

Все, что соединено, рано или поздно разваливается.

СЕТОВАНИЕ ЛОФТЫ:

Никому не дано улучшить то, что он ранее наделал.

ЗАКОН АЛЛЕНА:

Почти во все легче вмазаться, чем потом отмазаться.

ЗАКОН ФРОТИНГЕМА:

Срочность всегда обратно пропорциональна важности.

ЗАКОН РУДИНА:

Во времена кризисов, вынуждающих людей выбирать одну из нескольких альтернативных линий поведения, большинство делает наихудший возможный выбор.

ТЕОРЕМЫ ГИНЗБЕРГА:

1. Победить невозможно.
2. Остаться при своих невозможно.
3. Невозможно даже выйти из игры.

ЗАКОН МЕРФИ В ТЕРМОДИНАМИКЕ:

Под давлением дела идут хуже.

ЗАКОНЫ ПАДДЕРА:

1. Все, что начинается хорошо, заканчивается плохо.
2. Все, что начинается плохо, заканчивается еще хуже.

РЕЗЮМЕ ШНАТТЕРЛИ КО ВСЕМ СЛЕДСТВИЯМ ЗАКОНА МЕРФИ:

Если что-либо плохое никак не может произойти, оно непременно произойдет.

ПАРАДОКС СИЛВЕРМЕНА:

Если с Законом Мерфи может произойти что-либо плохое, оно непременно произойдет.

ОБОБЩЕННЫЙ ЗАКОН МЕРФИ:

Если серия событий идет не так, как надо, они будут происходить в наихудшей возможной последовательности.

ОБОБЩЕНИЕ ГАТТУЗО ДЛЯ ЗАКОНА МЕРФИ:

Нет ничего настолько плохого, чтобы оно не могло стать еще хуже.

ЗАМЕЧАНИЕ НЭГЛЕРА О ПРОИСХОЖДЕНИИ ЗАКОНА МЕРФИ:

Закон Мерфи был сформулирован не самим Мерфи, а совсем другим человеком — его однофамильцем.

СЛЕДСТВИЕ КОНА ИЗ ЗАКОНА МЕРФИ:

Две гадости — это только начало.

КОММЕНТАРИЙ О'ТУЛА К ЗАКОНУ МЕРФИ:

Мерфи был оптимистом.

ЗАКОН МААХСА:

Раз дела идут нормально, то они вполне могут пойти и ненормально.

ПРИНЦИП НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ МЕРФИ:

Твердо утверждать о том, что какие-то вещи не ладятся, можно лишь после того, как вы совершили большое и притом нечетное количество ошибок.

ЗАКОН ТАССМЕНА:

Нет ничего более неизбежного, чем ошибка, время которой подошло.

ЗАКОН ВЕРОЯТНОГО РАССЕЙВАНИЯ:

Что бы ни попало в болельщиков на трибуне, поровну этого не распределят.

ОШИБОЧНО ПРОЦИТИРОВАННОЕ ГРОССМЕНОМ ВЫСКАЗЫВАНИЕ Г. Л. МЕНКЕНА:

Для сложных проблем существуют простые и легко поддающиеся пониманию неверные решения.

ЗАПОВЕДЬ ДЮШАРМА:

Возможность всегда подворачивается в самый неподходящий момент.

ЗАКОН ХАНТА:

Каждый новейший подход обладает недостатком, который либо равняется его достоинствам, либо превышает их.

ЗАТРУДНЕНИЕ МЕРФИ ПО ПОВОДУ ВРЕМЕНИ ДЕЙСТВИЯ:

Никогда не известно, насколько скоро будет уже слишком поздно.

ЗАКОН ХЕЙНА:

Нет предела тому, насколько плохо могут пойти дела.

ЗАКОН ПЕРРАССЕЛА:

Не бывает столь простой работы, чтобы ее нельзя было напрочь испортить.

НАБЛЮДЕНИЕ МЭЙ УЭСТ^[1]:

Человеку свойственно ошибаться, но чувствуешь себя при этом

божественно. [\[2\]](#)

ЗАКОН МЕСКИМЕНА:

Никогда нет времени, чтобы сделать правильно, но всегда есть время, чтобы сделать заново.

ЗАКОН ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ ГРАВИТАЦИИ:

Любой предмет падает так, чтобы причинить максимальный ущерб.

Следствие Дженнинга:

Вероятность того, что бутерброд упадет маслом вниз, прямо пропорциональна стоимости ковра.

ЗАКОН О'БРАЙЕНА:

Ничего и никогда не делается, исходя из разумных соображений.

ЗАКОН МЕЙЕРА:

Очень просто сделать что-либо сложным, но очень сложно сделать это же самое простым.

ЗАКОН ХЛЕЙДА:

Если перед вами стоит трудная задача, поручите ее лентяю — он найдет более простой способ решения.

АКСИОМА ХОСЕ:

Нет ничего более временного, нежели то, что именуется постоянным.

Следствие:

Нет ничего более постоянного, нежели то, что именуется временным.

[\[3\]](#)

ПРАВИЛО РИМЛЯН:

Человек, который говорит, что это невозможно сделать, никогда не должен мешать тому, кто это делает.

НАБЛЮДЕНИЕ БЛЭРА:

Наиболее продуманные планы мышей и людей обычно почти равноценны.

ЗАКОН СИЯ:

Ничего и никогда не получается так, как планировалось.

ЗАКОН ПАТРИ:

Если вы знаете, что какие-нибудь дела могут пойти плохо, и предприняли надлежащие меры предосторожности, то что-либо другое все равно пойдет не так, как надо.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ШРАНКА:

Если что-либо не работает, надо увеличить его размеры.

Следствие:

Чем больше размах вашего детища, тем меньше будут обращать внимания на то, что оно не работает.

УТОЧНЕНИЕ РОЙСТЕРА ДЛЯ ЗАКОНА МЕРФИ:

Когда дела идут плохо где-то, они имеют обыкновение идти плохо везде.

ЗАКОН ЛИХИ:

Если что-либо делается неправильно достаточно часто, оно становится правильным.

ПРАВИЛО РОТМЕНА:

Когда дела идут плохо, не идите в ногу с ними.

ПРИНЦИП АСИММЕТРИИ ПО ТАДИСКО:

Вкривь и вкось все идет сразу, зато в норму приходит постепенно.

Следствие:

Чтобы поломать какую-то вещь, времени вообще не требуется, зато на ремонт уходит целая вечность.

ПРАВИЛО МАКНАЛТИ:

Первоочередные дела — в первую очередь, но не обязательно в том же самом порядке.

ЗАКОН КЕЛЛИ:

Ничто не бывает таким простым, как кажется вначале.

ЗАКОН ДЖОНСА ОБ ОПЫТЕ:

Опыт — то, что позволяет распознавать ошибку, когда вы совершаете ее снова.

ЗАКОН ЛИ:

На то, чтобы сделать что-либо правильно, уходит меньше времени, чем на объяснения, почему вы сделали это неверно.

ЗАКОН ИРЭН:

Нет хорошего способа творить плохие дела.

ОТКРЫТИЕ ФРЕСКО:

Если бы вы понимали то, чем занимаетесь, вам бы все это, вероятно, давно надоело.

Следствие:

Из того, что вам все надоело, вовсе не следует, будто вы понимаете то, чем занимаетесь.

КАНОН КАННОНА:

Опыт — то, благодаря чему вы вместо старых ошибок делаете новые.

МАКСИМА Г. Л. МЕНКЕНА^{4}:

Для каждой человеческой проблемы существует легкое решение — четкое, правдоподобное и ошибочное.

ЮРИДИЧЕСКАЯ МЕРФОЛОГИЯ

ПРИНЦИП ДЖЕФФЕРСОНА, НАДЕЛЕННОГО ДАРОМ ПРЕДВИДЕНИЯ:

Ремесло адвокатов — все ставить под сомнение, ни в чем не уступать и без умолку тараторить.

ЗАПОВЕДЬ ОППЕНГЕЙМЕРА:

Незнание закона не препятствует проигравшему адвокату получить причитающуюся ему сумму.

ЗАКОН ПАРСОНСА:

В городке, где один адвокат не в состоянии выжить, два адвоката будут процветать.

ЗАКОН ДОЛТОНА:

У плохого адвоката дело может затянуться на несколько лет. Хороший адвокат в состоянии сделать так, что оно будет рассматриваться еще дольше.

ЗАКОН ЮРИДИЧЕСКОЙ ШУТКИ:

Проблема с юридическими шутками состоит в том, что сами юристы не считают их смешными, а все прочие не считают их шутками.

ИЗРЕЧЕНИЕ ДЭВИСА:

Если бы половина юристов стала водопроводчиками, сразу две из числа самых больших проблем простых людей были бы решены.

ЗАКОН ГРИФФИНА:

Если бы юристов не было, мы бы в них не нуждались.

ЗАКОН НЭСЕРА:

Можно защититься от дурака, но невозможно защититься от клиента.

ПРИНЦИПАЛЬНАЯ РАЗНИЦА ПО ЧИСХОЛМ:

Обусловленное вознаграждение означает, что адвокат, который не выигрывает ваше дело, ничего не получает.^[5] Если же адвокат его

выигрывает, то ничего не получаете вы.

ЗАКОН ДРЮ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПРАКТИКЕ:

Клиент, который платит меньше всех, жалуется больше всех.

ЗАКОН МАЦУИ О ДЕЛОВЫХ ВИЗИТАХ:

У самых назойливых посетителей самые маловажные дела.

ЗАКОН МИСТЕРА МЕНДЕЛЬСОНА:

Десять процентов клиентов доставляют нам девяносто процентов хлопот.

ПРАВИЛО ОЛСЕНА ОБ УПУЩЕННОЙ ВОЗМОЖНОСТИ:

Самое многообещающее дело появляется сразу же после того, как вы обязались посвятить свое время чему-то гораздо менее интересному.

ЗАКОН ДЭВИДА:

Не имеет значения, выиграете вы или проиграете... но лишь в том случае, если вы проиграете.

ЗАКОН СИДА:

Невозможно выигрывать все дела, если не выиграть первого.

ЗАКОНЫ СПЕНСЕРА О ЗАКОННИКАХ:

1. Любой адвокат может давать объяснения по делу, располагая достаточными фактами.

2. Хороший адвокат может давать объяснения по делу и не обладая достаточными фактами.

3. Идеальный адвокат может функционировать, будучи в полном неведении.

ЗАКОН ТРУМЕНА:

Если вы не в состоянии убедить их, тогда хоть запутайте.

ПРАВИЛО СВАЙПЛА ОБ ОЧЕРЕДНОСТИ ВЫСТУПЛЕНИЙ:

Слово всегда предоставляется тому, кто кричит громче всех.

ЗАКОН БОЛДРИДЖА:

Если бы мы знали, во что влезает, то никогда бы ни во что не лезли.

ЗАКОН ФИЛОНА:

Чтобы учиться на своих ошибках, нужно сначала понимать, что вы совершаете их.

ПРИНЦИПЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ (1872 год):

1. Когда причина для существования юридической нормы исчезает, исчезнуть должна и сама эта норма.
2. Каждый может отказаться от благ закона, предназначенного исключительно для его выгоды. Но закон, установленный ради общественной пользы, не может преступаться посредством частного соглашения.
3. Тот, кто выражает согласие на какой-либо акт, не может пострадать от него.
4. Молчаливое согласие на ошибку лишает права возражать против нее.
5. Никто не может извлечь выгоду из собственного правонарушения.
6. Действия того, кто лишил себя владения какой-либо вещью обманным путем, можно трактовать таким образом, словно он все еще владеет ею.
7. Никто не должен страдать от действия другого лица.
8. Тот, кто может запретить и не запрещает действие, которое выполняется от его лица, считается добивающимся его наступления.
9. Для каждого правонарушения должно иметься средство правовой защиты.
10. Закон никогда не должен требовать невозможного.

ПРИНЦИПЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ (2000 год):

1. Быстрое увеличение количества новых законов ведет к столь же быстрому увеличению количества новых лазеек.
2. Ничто не считается незаконным, если сотня бизнесменов приняла решение делать это.
3. Вы не можете отказаться от своих прав на предъявление иска.
4. Никогда не признавайтесь, что принимали участие в любом предприятии, которое не удалось.
5. Человек, который в состоянии улыбаться, когда дела идут скверно, просто придумал, на кого свалить вину.
6. Факт владения образует девять десятых всякого права.
7. Человеку свойственно ошибаться, но еще более ему свойственно

переложить вину на кого-нибудь другого.

8. Все распоряжения отдавайте устно. Никогда не записывайте ничего, что могло бы потом попасть в папку «Перл-Харбор»^{6}.

9. На каждое правонарушение имеется адвокат.

10. Абсолютно все возможно, если вы не разбираетесь в том, о чем говорите.

ЗАКОН БОРЕНА:

1. Если сомневаешься, мямли.

2. Если попал в беду, перепоручай.

3. Если несешь ответственность, взвесь и обдумай.

ФАКТОР ТЩЕТНОСТИ:

Никакое дело нельзя считать полным провалом — оно всегда может послужить в качестве примера того, как не надо действовать.

ПРАВИЛО РЭДНИКА:

Судебные дела с почасовой оплатой всегда тянутся дольше, чем те, что оплачиваются по конечному результату.

ЗАКОН ФОГЕЛЯ ОБ АПЕЛЛЯЦИЯХ:

Прецедентное дело, которое является вехой в судебной практике и одновременно служит основанием для вашего обжалования, отменят и объявят неконституционным за день до подачи вашей апелляции.

Следствие:

Вы узнаете о его отмене лишь на следующий день после подачи апелляции.

ПРИНЦИП ХИНТОНА О РЕШАЮЩИХ ДОВОДАХ:

Если вы специально выделили время для подготовки своих решающих доводов, появится что-нибудь неотложное и займет это время.

ЗАКОН ЭВАНСА И БЪЕРНА:

Какие бы неприятности ни возникли, всегда находится человек, знавший, что так оно и будет.

Юридическая формулировка:

Какие бы неприятности ни возникли, всегда находится адвокат, желающий подать иск.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ХАМФРИ:

Право быть выслушанным не включает в себя автоматически и право быть воспринятым всерьез.

ЖЕЛЕЗНЫЙ ЗАКОН ОТВЕТСТВЕННОСТИ:

Степень допустимой неосмотрительности меняется прямо пропорционально глубине кармана.

ЗАКОНЫ ШАФФЕРА О ДОВЕРИТЕЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ:

1. Пропавшая страница из договора о доверительной собственности будет содержать распорядительный пункт.
2. Если достаточно долго откладывать планирование доверительных имущественных отношений, оно вам уже не понадобится.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН КЛИПСТАЙНА:

Вашей заявке на патент обязательно будет предшествовать аналогичная заявка, поданная независимым разработчиком на неделю раньше.

УЖАСНАЯ ПРАВДА:

Планирование доверительных имущественных отношений не предназначено для защиты ваших наследников, *если* вы умрете. Оно предназначено для защиты ваших наследников, *когда* вы умрете.

ЗАКОН ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ЗА КАЧЕСТВО И БЕЗОПАСНОСТЬ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ:

Паранойя полезна.

Цинизм обязателен.

ЗАКОН ЛАННИНГА:

Закон Мерфи всегда наносит удар в самое неподходящее время.

ЗАКОН МЭЙНА:

Больших ошибок никто не замечает.

ЗАКОН МЕРКАДО:

После того как вы сняли с клиента обвинение в крупной автомобильной краже, он угонит вашу машину.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ДЕБАТОВ:

Никогда не спорьте с дураком — со стороны могут и не разглядеть разницы.

ЗАКОН ДЕ НЕВЕРА О ЮРИДИЧЕСКИХ ДЕБАТАХ:

Два монолога не образуют диалога.

ЗАКОН ЮРИДИЧЕСКОГО ПРЕЦЕДЕНТА:

Давно установившийся прецедент имеет тенденцию сохраняться, несмотря на появление нового прецедента.

ВЫВОД ЦЕЗАРЯ:

Все плохие прецеденты начинались как вполне оправданные меры.

ВТОРОЙ ЗАКОН БЕРИЛА:

Всегда легко видеть обе стороны той проблемы, которая нас самих не особенно затрагивает.

ЗАКОН ШРЕДЕРА:

Нерешительность — основа гибкости.

ЗАКОН УЭТЕРНА О СОМНЕНИЯХ В ПРАВОВЫХ СУЖДЕНИЯХ:

Предположение — мать всех ляпсусов и крючкотворства.

ЗАКОН ХАТЧИНСОНА:

Если некое событие требует нераздельного внимания, оно произойдет одновременно с другим событием, отвлекающее воздействие которого неотразимо.

ПРЕДОСТЕРЕЖЕНИЕ ГОРАЦИЯ:

Остерегайся быть поверхностно глубоким.

ФИЛОСОФСКАЯ МЫСЛЬ ГАРДЕНЕРА:

Блестящие возможности очень умело маскируются под неразрешимые проблемы.

Следствие:

Обратное также справедливо.

ЗАКОН ГЕРМАНА:

Если не знаете хорошего решения, найдите хорошего козла отпущения.

ПРАВИЛО КИБИТЦЕРА:

Когда о проблеме ничего не знаешь, предлагать решения намного легче.

ЗАКОН БОЛЬШОГО АЛА:

Хорошее решение можно успешно применить почти к любой проблеме.

АКСИОМА БАЛЬЗАКА:

За каждым большим состоянием скрывается преступление.

ЗАКОН ЛАРСОНА:

Множество людей принимают короткую память за чистую совесть.

ПРАВИЛО ДЭННИ:

Самый лучший способ протащить ложь — подлизаться к правде.

ЗАКОН ТЭРБЕРА:

Нам не найти никакой безопасности ни в числах, ни в чем-то еще.

ПРАВИЛО ЛАРОШФУКО:

Каждому из нас хватит сил, чтобы пережить несчастья ближнего.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ БИРСА:

Хам — это человек, который говорит и говорит, когда вам хочется, чтобы он слушал.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ЛЕВИ:

Никакая гениальность не в силах преодолеть чрезмерной погруженности в детали.

ВТОРОЙ ЗАКОН ЛЕВИ:

Только Господь Бог в состоянии сделать случайный выбор.

ЗАКОН ГРИНА О ДЕБАТАХ:

Абсолютно все возможно, если вы не разбираетесь в том, о чем

говорите.

ЗАКОН МАКГАФФИНА:

Легко видеть светлую сторону в проблемах других людей.

ПРАВИЛО ЛОРДА ЭЛЛЕНБОРО:

Чем огромнее правда, тем огромнее клевета — или исковое заявление.

ПРАВИЛО Г. У. ШОУ^[7]:

Клевета подобна осе. Если вы не в состоянии поразить ее насмерть с первого удара, лучше не трогать ее вообще.

НАБЛЮДЕНИЕ МАРКА ТВЕНА:

Хорошие манеры состоят в умении скрыть, как много мы думаем о самих себе и как мало — о других людях.

ПОСТУЛАТ ПЕЙНА:

Человек может подорвать свою репутацию, когда этого не в состоянии сделать никто другой.

ДАТСКАЯ ПОСЛОВИЦА:

Юристы и маляры умеют очень быстро перекрашивать белое в черное.

СОВЕТ АВРААМА ЛИНКОЛЬНА:

Препятствуйте тяжбам. Как только можете убеждайте своего ближнего идти на компромисс. Ведь и после этого вам еще останется множество работы.

ПРАВИЛО ЖУРНАЛИСТИКИ:

Комментарии «не для печати» таковыми не являются.

Комментарии «не для печати» как раз и рассчитаны на опубликование.

ПРАВИЛА СПАРКА ДЛЯ АДВОКАТОВ И ВСЕХ ЮРИСТОВ:

1. Стремитесь выглядеть ужасно важным.
2. Говорите авторитетно и властно; излагайте, однако, при этом только очевидные и доказанные факты.
3. Внимательно слушайте, пока другие спорят и обсуждают проблему. Затем набрасывайтесь на какой-нибудь небольшой промах или банальное утверждение, чтобы вместе с ним похоронить и своих оппонентов.

4. Если подчиненный задает вам вопрос по существу, посмотрите на него так, словно он сошел с ума. Когда тот стушется, перефразируйте его вопрос и перепасуйте обратно ему же.

5. Находясь в офисе, двигайтесь в быстром темпе — это сводит вопросы от подчиненных и начальства к минимуму.

6. Всегда держите дверь своего кабинета закрытой. Это ставит посетителей в положение просителей, а заодно заставляет всех думать, будто вы вечно заняты на важном совещании или заседании.

ПРАВИЛО ВЕЛИКИХ ЛЮДЕЙ:

Когда видный юрист, к которому вы питаете глубокое уважение и восхищение, выглядит погруженным в глубокие раздумья, он, вероятнее всего, размышляет насчет обеда.

ПРАВИЛО ПРАВОВОГО ИЗОМЕРФИЗМА:

Никакие две правовые ситуации не бывают идентичными.

ПРИНЦИП САПОЖНИКА:

Внутренняя документация юридических фирм никогда не бывает в порядке.

ЗАКОН ДЕЛОВОГО ЗАВТРАКА:

Чистый галстук имеет свойство притягивать суп.

ЗАКОН МАРРИ:

Нельзя верить всему тому, что вы слышите, или хотя бы одному слову из того, что говорите вы сами.

ЛЕММА ЛИПМАНА:

Люди специализируются в той области, где они наиболее слабы.

ПРАВИЛО ДЖЕРОМА:

Говорить правду — это всегда самая лучшая политика, если, конечно, вы не являетесь исключительно талантливым лгуном.

ПРАВИЛО ГОЛДСТИКА:

Будьте доброжелательны с каждым из собеседников. Никогда не известно заранее, кто из них может попасть в состав присяжных.

ЗАКОН ЭНДРЮ:

Честность — это почти самая лучшая политика.

ЗАКОНЫ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОНТОРЫ

ЗАКОН СЛОУСА:

Если вы делаете какую-то работу слишком хорошо, вам навесят ее навечно.

ЗАКОН КЛАЙДА:

Если вам надо что-либо сделать, а вы откладываете эту работу достаточно долго, то есть шанс, что вместо вас ее сделает кто-нибудь другой.

ЗАКОН ОУЭНА:

Если вы хороший работник, вам поручат всю работу. Если вы действительно хороший работник, то сумеете быстро отвертеться от нее.

ЗАКОН ШЕНДА:

Чем более эффективно сделан какой-то проект, тем больше шансов, что его придется переделать.

ЛЕММА ГРОССМЕНА:

Любое стоящее дело стоило сделать вчера.

ПРОДВИНУТЫЙ ЗАКОН ПОИСКА:

Первое место, с которого следует начинать поиски любой пропажи, — это последнее место, где вы ожидаете ее найти.

ЗАКОН БУБА:

Пропажа всегда обнаруживается в последнем из мест, куда заглядываешь.

НАСТАВЛЕНИЕ ХЭМПТОНА:

Проблема правильного выполнения чего-либо в первый раз состоит в том, что никто не оценивает в полной мере, насколько это трудно.

НАБЛЮДЕНИЕ ОЙЕНА:

Самый быстрый способ найти что-либо — начать искать что-либо другое.

ЗАКОН МЭРИЭННА:

Всегда можно найти то, чего не ищешь.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН МАКГИ:

Просто поразительно, как много времени уходит на выполнение того, чем занимаетесь не вы сами.

ЗАКОН ЭЗЕРА:

Как правило, человек, занимающий в юридической фирме наиболее высокий пост, все свое время тратит на участие в заседаниях разных комиссий или на подписывание всевозможных бумаг.

ЗАКОН ПИНТОУ:

Сделайте кому-то одолжение — и это станет вашей работой.

ЗАКОНЫ ОТКЛАДЫВАНИЯ И ПЕРЕНОСА СРОКОВ:

1. Перенос срока позволяет сократить объем работ и переложить ответственность за их завершение на кого-то другого (например, на руководителя, который установил новый крайний срок).

2. Перенос срока снижает обеспокоенность разработчиков, поскольку ожидаемое качество проекта снижается с наилучшего из всех возможных подходов до наилучшего из тех на которые можно рассчитывать в условиях столь ограниченного времени.

3. При переносе срока человек обретает в чужих и собственных глазах повышенный статус поскольку предполагается, что возросший стресс оправдывается значимостью данной работы.

4. Обычно за счет переноса сроков удается предотвратить паузы в работе, в том числе для выполнения посторонних поручений, так что явно перегруженный работник может сосредоточиться на выполнении единственного задания.

5. Перенос срока выполнения задания не дает людям скучать; у них никогда не возникает ощущения что им не поручают ничего важного.

6. Перенос срока может вообще сделать данную работу ненужной, если необходимость в ней исчезнет раньше, чем ее удастся довести до конца.

ШЕСТЬ ЗАКОНОВ ОФИСНОЙ МЕРФОЛОГИИ:

1. Важные письма, не содержащие никаких ошибок, обязательно

породят ошибки на почте.

2. Конторское оборудование, которое безупречно функционирует в течение нормального рабочего дня, выйдет из строя, когда вечером вы захотите использовать его в личных целях.

3. Вышедшее из строя офисное оборудование будет прекрасно работать, как только прибудет специалист по его ремонту.

4. Конверты и марки, которые никак не хотят приклеиваться, будут сами липнуть к разным предметам, когда вам этого вовсе не хочется.

5. Жизненно важные бумаги будут проявлять свою жизнеспособность, самопроизвольно перебираясь с того места, где вы их оставили, туда, где вы не в состоянии их найти.

6. На последнего из ушедших с работы или уволенных взвалит ответственность за все существующие огрехи — пока не уйдет или не будет уволен следующий сотрудник.

ЗАКОН ДЖЕРОМА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ПИСЕМ:

Если имеются два возможных способа написания какой-то фамилии, вы выберете неправильный.

ПРАВИЛО ВНУТРЕННИХ ЧАСОВ ЧЕЛОВЕКА:

В пятницу после 16 часов 40 минут ни один документ не поддается отчетливому пониманию.

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПРИНЦИП ТИЛЛИСА:

Если вы положите это в папку, то будете знать, где это, но оно вам никогда не понадобится.

Если вы не положите этого в папку, оно вам понадобится, но вы не будете знать, где оно.

ПЕРЕЧЕНЬ УДОБНЫХ ОТГОВОРОК И ОПРАВДАНИЙ:

1. Мы всегда делали это именно так.
2. Я не знал, что вам это нужно было так срочно.
3. Никто не велел мне действовать.
4. Я жду, когда мне дадут «добро».
5. Откуда мне было знать, что это совсем не то?
6. Это — ее работа, а вовсе не моя.
7. Подождите, пока вернется начальница, и спросите у нее.
8. Обычно мы делаем не так уж много ошибок.
9. Я не думал, что это было столь важно.

10. Я настолько занят, что просто не в состоянии снова и снова возвращаться к этому.

11. Мне казалось, что я вам об этом уже говорил.

12. Меня сюда брали не для этого.

ЗАКОН САНДИЛЕНДА:

Неожиданно образовавшееся свободное время будет растрачено впустую.

ЗАКОНЫ РОСА ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОНТОРЫ:

1. У клиентов, которые звонят с просьбой записать их на прием, никогда нет перед собой ежедневника.

2. Телефон обязательно зазвонит в тот самый момент, когда вы закончите набирать номер на другом аппарате.

ПРАВИЛО РОДЖЕРА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ПИСЕМ:

Никогда не задавайте в деловом письме сразу два вопроса. В ответном послании рассмотрят тот из них, который интересует вас меньше, и не напишут ни слова о другом.

ОФИСНЫЙ ПРИНЦИП:

Телефон никогда не звонит в тот момент, когда вам нечего делать.

ПРИНЦИП ГОЛОСОВОЙ ПОЧТЫ^{8}:

Тех, кого всемогущие боги желают уничтожить, они сначала подвешивают в режим ожидания.

ЗАКОН ДЖИЛЕТТА О ДИНАМИКЕ ТЕЛЕФОННЫХ ЗВОНКОВ:

Телефонный звонок, которого вы ждете, раздается за минуту до конца рабочего дня.

ВЗАИМНО ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРАВИЛА РИЧАРДА ДЛЯ ОФИСНОГО ИМУЩЕСТВА:

1. Если вы храните что-нибудь достаточно долго, то можете смело это выбрасывать.

2. Если вы что-нибудь выбросили, оно понадобится вам сразу же после того, как его не станет.

ОПРОВЕРЖЕНИЕ БЛОХА ДЛЯ ЗАКОНА БУБА:

Пропажа всегда обнаруживается в первом из мест, куда заглядываешь, но ее никогда не удастся найти, когда заглядываешь туда в первый раз.

ПРИНЦИП НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ГЕЙЗЕНБЕРГА ДЛЯ КАБИНЕТА:

Местонахождение всех объектов, находящихся в кабинете, не может быть известно одновременно.

Следствие:

Если одна пропажа нашлась, исчезнет что-нибудь другое.

ЗАКОН ПРИКЛАДНОЙ ПУТАНИЦЫ:

После того как вы добавили к графику две недели на непредвиденные задержки, не забудьте добавить еще две недели на непредвиденные непредвиденные задержки.

ЗАКОН ДЖОНСОНА:

Количество мелких недомоганий среди сотрудников любой фирмы обратно пропорционально состоянию здоровья самой этой фирмы.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ПАРКИНСОНА:

Работа растет, стремясь полностью занять все время, имеющееся для ее завершения; важность и сложность задания, подлежащего выполнению, воспринимаются прямо пропорциональными времени, которое отведено на его завершение.

ДОПОЛНЕНИЕ ЭЙНШТЕЙНА К ЗАКОНУ ПАРКИНСОНА:

Проект любой работы растет, стремясь полностью занять все имеющееся место.

Следствие:

Если два проекта должны делаться в одно и то же время, то, сколь бы ни были велики наличные рабочие площади, для обоих проектов понадобятся одни и те же помещения.

ЗАКОН СКОТТА ДЛЯ ДЕЛОВОГО ЧЕЛОВЕКА:

Никогда не ходите по коридору офиса без какой-нибудь бумажки в руке.

ЗАКОН КОННОРА:

Если какая-либо бумага носит конфиденциальный характер, ее

непременно оставят в копировальном устройстве.

ЗАКОН РИНГУОЛДА ОБ ОФИСНОЙ ГИГИЕНЕ:

Любая горизонтальная поверхность вскоре загромождается пачками.

ЗАКОН НЕНАДЕЖНОСТИ:

Человеку свойственно ошибаться, но по-настоящему все запутать может только компьютер.

ЗАКОН ГРИРА:

Компьютерная программа делает то, что вы приказали ей делать, а вовсе не то, что вам бы хотелось, чтобы она делала.

КОМПЬЮТЕРНАЯ АКСИОМА БЕЙЗЕРА:

Когда заносите что-либо в память, не забудьте, куда вы это занесли.

ДИЛЕММА ДЕВРИСА:

Если вы случайно нажимаете на клавиатуре сразу две клавиши, на экране появляется та литера, которая вам не нужна.

ЗАКОНЫ НЕНАДЕЖНОСТИ ПО ГИЛБУ:

1. Компьютеры ненадежны, но люди ненадежны еще больше.
2. Любая система, которая зависит от надежности человека, ненадежна.
3. Разнообразие ошибок, которые не поддаются обнаружению, безгранично — в противоположность обнаружимым ошибкам, число которых по определению ограничено.
4. Вложения средств в надежность растут до тех пор, пока не превысят возможного урона от ошибок или пока кто-либо не решит, что пора, наконец, заняться более полезным делом.

ЗАКОН РЭКТОРА ОБ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЕ:

Опечатки остаются незамеченными, пока не нажата клавиша «Send» — «Отправить».

ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ КОМПЬЮТЕРНЫХ СИСТЕМ ПО МЕРФИ:

Оборудование — те части компьютерной системы, которые можно пнуть.

Программное обеспечение — те части компьютерной системы, которые постоянно не пашут.

Жесткий диск — та часть компьютерной системы, которая вырубается в самый неподходящий момент.

Периферийное оборудование — те устройства, которые несовместимы с вашей компьютерной системой.

Принтер — та часть компьютерной системы, которая жует бумагу, как только вы перестаете на него смотреть.

Кабель — та часть компьютерной системы, которая слишком коротка.

Мышь — см. «Работа с курсором».

Создание резервной копии — операция, которую никогда не выполняют вовремя.

Восстановление — процедура, которая работает идеально, пока в ней нет нужды.

Память — та часть компьютерной системы, которой всегда не хватает.

Сообщение об ошибке — запрос на подтверждение возможности уничтожить ваши собственные данные.

Файл — та часть компьютерной системы, которую невозможно найти.

Процессор — та часть компьютерной системы, которая устарела.

Руководство — тот элемент компьютерной системы, который совершенно непонятен.

ЗАКОН БЕЛИНДЫ:

Шансы на выход компьютера из строя прямо пропорциональны важности документа, над которым вы сейчас работаете.

ПРАВИЛО РОББИНСА:

Одна из главных причин, почему компьютеры могут выполнить больше работы, чем люди, заключается в том, что им никогда не нужно останавливаться и отвечать на телефонные звонки.

ЗАКОН КРЕЙНА:

В режиме ожидания быстрое действие всех компьютеров одинаково.

ПРАВИЛО ГОРОВИЦА:

Компьютер делает за две секунды столько же ошибок, сколько двадцать человек за двадцать лет.

ЗАКОН РЕМОНТА:

Невозможно починить то, что не сломалось.

ПРИНЦИП, КАСАЮЩИЙСЯ МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫХ УСТРОЙСТВ:

Чем меньше функций должно выполнять устройство, тем лучше оно их в состоянии выполнить.

Применительно к договорам и соглашениям:

Чем меньше вопросов охватывает данное соглашение, тем более тщательно они рассмотрены.

ЛЕММА САЛЛИВЕНА:

Искусственный интеллект и близко не сравнится с естественной глупостью.

ПЕРВОЕ ПРАВИЛО ПОДЧИНЕННОСТИ НАЧАЛЬСТВУ:

Никогда не позволяйте своим начальникам узнать, что вы хоть в чем-то лучше их.

ЗАКОН УИСТЛЕРА:

Никогда не известно, кто прав, но всегда известно, кто начальник.

ЗАКОН УЭЙЛЕРА:

Нет ничего невозможного для того, кто не должен делать этого сам.

ПОСТУЛАТ ГАРРИСОНА:

Каждому действию всегда соответствует равная и противоположно направленная критика.

ЗАКОН КОНУЭЯ:

В любой организации есть человек, который досконально знает, что там происходит. Его-то и надо уволить.

ЗАКОН ОБРАТНОГО ДЕЙСТВИЯ ПО СТЮАРТУ:

Легче получить прощение, чем разрешение.

АКСИОМА ВАЙЛА:

При любом характере человеческой деятельности работа стремится занять самый низкий иерархический уровень.

ДИЛЕММА СУДЕБНОГО ДЕЛОПРОИЗВОДИТЕЛЯ:

1. Сколько бы работы вы ни делали, этого всегда будет недостаточно.
2. То, чего вы не делаете, всегда более важно, нежели то, что вы делаете.

ЗАКОН СОЦИОЭКОНОМИКИ:

В иерархической системе норма оплаты для определенного вида работ растет обратно пропорционально степени неприятности и трудности указанных работ.

ЗАКОН ЭВАНА:

Если вы в состоянии сохранять присутствие духа, когда все вокруг теряют голову, значит вы просто не понимаете возникшей проблемы.

ЗАКОН УИЛБЕРТА:

Легче критиковать, чем исправлять.

НАБЛЮДЕНИЕ ЛОУНГЕЙЕРА:

Задавать дурацкие вопросы легче, чем исправлять дурацкие ошибки.

ЗАКОН БРИНТНОЛЛА:

Если вы получили два противоречащих друг другу приказа, подчиняйтесь обоим.

ОРНИТОЛОГИЧЕСКАЯ АКСИОМА ЛОНГСЭМА:

Трудно парить рядом с орлами, когда работаешь рядом с индюками.

ЗАКОН ГРЭНДА:

Всегда действуйте в точности так, как действовал бы ваш босс, если бы понимал, о чем говорит.

ПЕРВАЯ ЗАПАДНЯ ДЛЯ ГЕНИЯ:

Ни один начальник не будет держать подчиненного, который всегда прав.

ТЕОРИЯ ВЫБОРОЧНОГО НАДЗОРА:

Тот единственный раз за день, когда вы позволили себе откинуться в кресле и расслабиться, оказывается единственным разом, когда по офису

проходит начальник.

ЗАКОН СТЭНОУ:

Когда все остальное ничего не дает, попробуйте то, что предлагает босс.

ЗАКОН ЧАПМЕНА:

Не будьте незаменимым. Если вас невозможно заменить, то невозможно и повысить в должности.

ЗАКОН ТОЛЛА:

Каждой вере всегда соответствует равное и противоположно направленное недоверие.

ПРАВИЛО ФИНЭЙГЛА:

Работа в составе группы весьма благодатна. Она всегда позволяет свалить вину на кого-нибудь другого.

ОСНОВНЫЕ ИСТИНЫ МЕНЕДЖМЕНТА:

1. Прежде чем действовать, думайте — ведь деньги-то тратятся не ваши.
2. Все хорошее, что есть в менеджменте, — это выражение одной великой идеи.
3. Никакой руководитель не станет тратить усилия, чтобы доказать собственную неправоту.
4. Если для обоснования каких-то действий необходимы сложные расчеты, откажитесь от них.

ПРАВИЛО ГОТЛИБА:

Начальник, который пытается произвести впечатление на своих сотрудников знанием запутанных деталей, потерял из виду конечную цель.

ЗАКОН РУБЕНСТАЙНА О ПУНКТУАЛЬНОСТИ:

Быть пунктуальным означает лишь то, что ваша ошибка будет сделана вовремя.

ЗАКОН БОГОВИЧА:

Тот, кто сомневается, вероятно, прав.

ЗАКОН КУШНЕРА:

Шансы любого человека на выполнение какой-либо работы обратно пропорциональны числу других лиц, которые могут сделать ее вместо него.

ЗАКОН ХЕКТА:

Чтобы отложить то, чего вам не хочется делать, нет лучше времени, чем прямо сейчас.

ЗАКОН ХАРДИНА:

Делать что-либо одно просто невозможно.

АКСИОМА ДЕХЭЯ:

Простые работы всегда можно отложить, поскольку найдется время сделать их попозже.

ЗАКОНЫ ДЛЯ ДОГОВОРОВ И ПЕРЕГОВОРОВ

ПРАВИЛО КЛАЙНА ДЛЯ КОНТРАКТОВ:

Единственный пропавший документ будет содержать информацию, от которой зависят все прочие документы.

ЗАКОН ГРЕЛБА ОБ ОШИБКАХ:

В любом документе ошибки имеют тенденцию возникать в месте, противоположном тому, с которого вы начинаете проверку.

ТРЕТИЙ ЗАКОН ФИНЭЙГЛА:

В любом документе ошибочным является именно тот пункт, который вызывает наименьшие сомнения и вроде бы наверняка не нуждается в проверке.

Следствия:

1. Эту ошибку не заметит ни один из тех, к кому вы обратитесь за помощью.
2. Ее моментально обнаружит всякий, кто заглянет через плечо со своим непрошеным советом.

ЧЕТВЕРТЫЙ ЗАКОН ФИНЭЙГЛА:

Если какую-то работу загнали в тупик, то, что бы вы ни делали для улучшения ситуации, дела станут только хуже.

ПРАВИЛО ГРИНА:

Что крупный шрифт дает, то мелкий отнимает.

Следствия:

1. Все, что набрано жирным шрифтом, можно смело игнорировать.
2. Чем мельче шрифт, тем внимательнее нужно читать данный пункт.

ПРАВИЛО РУНИ:

Все, что напечатано мелким шрифтом, никогда не бывает хорошей новостью.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН НАПИСАНИЯ ДОГОВОРОВ И КОНТРАКТОВ:

Никогда не пишите того, что можно вырезать и вклеить из других документов.

ЗАКОН МОРРИСА О ПРАКТИЧЕСКОЙ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ:

Чем легче удастся достигнуть соглашения, тем труднее его потом изменить.

ЗАКОН ЭДДИ О ПЕРЕГОВОРАХ:

Никогда не ведите переговоры до 10 часов утра и после 4 часов пополудни. В самом начале дня вы кажетесь полным опасений, а ближе к вечеру люди думают, что вы впали в отчаяние.

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЗАКОНЫ ДЛЯ НАИВНЫХ ИНЖЕНЕРОВ (АДАПТИРОВАННЫЕ ДЛЯ ЮРИСТОВ):

1. Если в какой-либо документ может вкрасться ошибка, это обязательно произойдет.

2. Любая ошибка в любом документе будет стремиться причинить наибольший вред.

3. Самое лучшее прогнозирование будущих неожиданностей даже приблизительно не соответствует тем непредвиденным обстоятельствам, с которыми предстоит столкнуться в реальном мире.

4. В любом контракте наибольшие шансы оказаться пропущенным имеет самый ключевой из его элементов.

5. Если необходимые услуги может предоставить всего лишь одна компания, их цена окажется несуразной.

6. Все обещания по срокам поставки следует умножать на коэффициент 2,0.

7. Необходимость внести в контракт крупные изменения всегда возникает тогда, когда переговоры уже близки к завершению.

8. Если за ошибку несут ответственность несколько человек, виновных не окажется.

ЗАКОН КИМА О ДОГОВОРАХ:

После того как на исправление и доводку какого-то предложения будет потрачен битый час, кто-нибудь предложит убрать весь этот абзац из текста.

ЗАКОН ХОЛДЕНА:

Много мелких и незначительных изменений, вносимых в контракт,

будут восприняты как одно крупное и неприемлемое изменение.

ЗАКОН КАННИНХЭМА О ДОГОВОРАХ:

Та сторона, для которой предложенные изменения неприемлемы, будет последней из сторон, готовых участвовать в пересмотре данного документа.

ИЗРЕЧЕНИЕ МУРА ПО ПОВОДУ ДОКУМЕНТОВ:

В любом документе самая вопиющая ошибка пройдет незамеченной.

ПРИНЦИП КАЛБЕРТА ДЛЯ КОНТРАКТОВ:

Самое роковое упущение не будет замечено, пока все стороны не подпишут контракт.

ЗАКОН ЛУМИСА О РАЗВОДАХ:

Мстительность или злопамятность — это еще не основание для заключения под стражу.

ПРАВИЛО ФОГЕЛЯ ДЛЯ ОТСЛЕЖИВАНИЯ ВЕРСИЙ:

Если имеется несколько версий документа, на подпись будет представлен предпоследний вариант.

Следствие:

Представленный на подпись вариант обязательно содержит замечания типа «Неужели мы собираемся поддержать эту чушь?».

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ПЕРЕСМОТРА ДОГОВОРОВ:

Информация, делающая необходимой внесение изменения, поступит к автору после того — и только после того, — как договор целиком готов. (Часто данный закон называют законом «И тут они нам сообщают!».)

Следствие:

В тех простых случаях, где один явно правильный путь противопоставляется другому, явно ошибочному, часто бывает разумнее выбрать ошибочный путь, чтобы тем самым ускорить последующий пересмотр.

ВТОРОЙ ЗАКОН ПЕРЕСМОТРА ДОГОВОРОВ:

Чем безобиднее выглядит изменение, тем шире будет простираться его влияние и тем больше частей документа придется переделать.

ПРАВИЛО ПОЛЛАРДА ДЛЯ ПЕРЕГОВОРОВ:

Идеальная формулировка компромисса становится очевидной лишь после того, как взаимная враждебность сторон дошла до той стадии, где компромисс уже невозможен.

ЗАКОН РЕЙЧА О КОНТРАКТАХ:

Все, что можно изменить, будет меняться до тех пор, пока не останется ни минуты времени ни на какие изменения.

ЗАМЕЧАНИЕ МИЛЛЕРА:

Данный контракт носит настолько односторонний характер, что я поражен, видя его напечатанным на обеих сторонах листов бумаги.

ЮРИДИЧЕСКОЕ ПРАВИЛО ГОЛДВИНА:

Договоренность, не оформленная по всем правилам, не стоит бумаги, на которой она написана. Устная договоренность стоит еще меньше.

ЗАКОН ИНЕРЦИИ ПО ГУАЛТЬЕРИ:

Где есть последняя воля, есть и последнее безволие.

ЗАКОН САНДЕРСОНА:

Где есть завещание, есть и совещание.

ПРАВИЛО МЭДИСОНА О РАЗВОДЕ:

Чем короче ухаживание, тем скандальнее развод.

ЗАКОНЫ ОБСУЖДЕНИЯ УСЛОВИЙ КОНТРАКТА:

1. Для каждого неприемлемого предложения имеется равное, противоположное и столь же необоснованное требование.
2. Любая завоеванная вами уступка компенсируется другой — предоставленной вами.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ПЕРЕГОВОРОВ:

Переговоры должны считаться успешными, если все стороны расходятся, чувствуя себя обманутыми.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН СКОТТА:

Что бы плохое ни произошло, оно, скорее всего, будет потом казаться нормальным.

ВТОРОЙ ЗАКОН СКОТТА:

После того как ошибка обнаружена и исправлена, выясняется, что с самого начала все было правильно.

Следствие:

После того как выясняется, что исправление было ошибочным, станет уже невозможно придать документу его первоначальный вид.

ПРАВИЛО ХЕЛГИ:

Сначала скажите «нет», а потом вступайте в переговоры.

МЕРФОЛОГИЯ В ЗАЛЕ СУДА

ПРАВИЛО НЕЛЬСОНА О ЮРИСПРУДЕНЦИИ:

В пылу судебного разбирательства задача каждой из сторон состоит вовсе не в том, чтобы доказывать истину.

ВТОРОЙ ПОСТУЛАТ БОЛЬШОГО ПАЛЬЦА:

Легко постигаемая и приемлемая ложь полезнее сложной и непонятной истины.

ДЕВИЗ БОМАРШЕ:

Нет необходимости понимать какие-то вещи, чтобы дискутировать о них.

МАКСИМА ВЕБЕРА:

Единственный факт может испортить хорошую аргументацию.

ОСТРАЯ МЫСЛЬ ХАНЛОНА:

Никогда не приписывайте злomu умыслу того, что вполне объясняется глупостью.

ПОСТУЛАТ СПЕНСЕРА:

Присяжные заседатели — это группа из двенадцати лиц, которым присущ средний уровень невежества.

ПЕРВОЕ ПРАВИЛО ПОВЕДЕНИЯ (И ЮРИСПРУДЕНЦИИ):

Что бы ни случилось, делайте вид, что так оно и было задумано.

ЗАКОН ХЕРЦБЕРГА О ТОМ, КАК ХОДИТЬ ПРОТИВ ВЕТРА:

Никогда не выпускайте из рук того, за что ухватились, пока в руки вам не попадет что-нибудь другое.

Юридическое следствие:

Никогда не отказывайтесь от линии расследования, пока у вас не появится более плодотворная линия расследования.

ПРАВИЛО ДЛЯ ЗАЛА СУДА:

Люди поверят в любую чушь, если произнести ее шепотом.

МАРК ТВЕН О ФАКТАХ:

Сначала раздобудьте факты, а потом можете исказить их, как вам только заблагорассудится.

ПЕРВОЕ ПРАВИЛО ПЕРЕКРЕСТНОГО ДОПРОСА:

Никогда не задавайте вопрос, на который не знаете ответа.

АКСИОМА САЙРУСА:

Не каждый вопрос заслуживает ответа.

МАКСИМА ВОЛЬТЕРА:

Остроумное высказывание равным счетом ничего не доказывает.

ХОЛГРЕН О ПОВЕДЕНИИ В ЗАЛЕ СУДА:

Когда у тебя трудности, напускай побольше туману.

ФОРМУЛА ГЛАЙМА ДЛЯ УСПЕХА В ЗАЛЕ СУДА:

Секрет успеха — в искренности. Но если удастся обмануть — обманывайте.

ЗАКОН ГИЛБЕРТА О ПЕРЕКРЕСТНОМ ДОПРОСЕ:

Один глупый вопрос может погубить добрый час, затраченный перед этим на допрос.

ПРИНЦИП ПАУЭРСА:

Если закон на вашей стороне, напирайте на закон. Если на вашей стороне факты, напирайте на факты. Если на вашей стороне нет ни того, ни другого, напирайте на стол.

ПРАВИЛО ГРОССА ДЛЯ АДВОКАТОВ:

Если у вас плохие факты, готовьтесь оспаривать закон; если у вас плохое дело с точки зрения закона, готовьтесь оспаривать факты; если же в вашем деле имеют место и плохие факты, и плохой закон, то берите с клиента большой предварительный гонорар!

ЗАКОН МОРТОНА:

Когда подходит время для судебных прений, у вас обязательно пропадет голос.

ПОСТУЛАТ ПИРСА:

Юрист, который начинает предложение словами «Честно говоря...», собирается

- а) солгать или
- б) обвинить во лжи вас.

СОЛОМОНОВО РЕШЕНИЕ:

Всегда предоставляйте своему оппоненту на выбор два таких варианта, чтобы один из них был намного хуже того, в котором вы заинтересованы.

ПРИНЦИП ПОТТЕРА О ПАРКОВКЕ ПЕРЕД ЗДАНИЕМ СУДА:

Человек, которого вы опередили при занятии лучшего места для парковки, будет судьей в вашем первом сегодняшнем деле.

Следствие:

Водитель, которого вы оскорбили, окажется старшиной присяжных.

ТРЮИЗМ ДЭВИДА О СВОЕВРЕМЕННОСТИ:

Судья, на благожелательность которого вы рассчитываете, подставит себя под удар при рассмотрении дела, предшествующего вашему.

ЗАКОН ФИШЕРА:

Судьей в самом важном для вас деле окажется дама, с которой у вас когда-то случился однодневный роман, после чего вы напрочь ее забыли.

ЗАКОН БЛУМФИЛДА:

Наиболее далеко идущие судебные решения пишутся наименее опытными судьями.

ЗАКОНЫ ГРОССА О СУДЕБНОМ ЗАСЕДАНИИ:

1. Если вы придете на заседание суда заранее, судья опоздает; если же вы опоздаете на заседание, то судья придет вовремя.
2. Даже если ваше дело поставлено в длинной повестке дня первым, оно будет слушаться последним — разве что вы опоздаете.

ТЕОРЕМА ТЕМПЛТОНА:

Недружественный судейский инструктаж присяжных может свести на нет даже ваши самые сильные аргументы.

Следствие:

Если судья инструктирует присяжных в благоприятном для вас духе, присяжные пренебрегут инструктажем судьи.

ЗАКОН БЛУМА:

Шутки судьи всегда остроумны.

ДОПОЛНЕНИЕ КОРТНИ ДЛЯ СУДЕБНОГО ЗАСЕДАНИЯ:

Степень внимания присяжных к данному свидетельству обратно пропорциональна его важности.

ФРОСТ О СУДАХ:

Присяжные — двенадцать человек, которые устанавливают, у кого из клиентов адвокат лучше.

ЗАКОН ОТБОРА ПРИСЯЖНЫХ:

Уроки, извлеченные в ходе предшествующего отбора присяжных, бесполезны для следующего их отбора.

Следствия:

1. Единственный присяжный заседатель, которому вы наверняка должны давать отвод, — это богатый профессионал-юрист.
2. Высокий интеллект присяжного заседателя не в интересах вашего клиента.

ЗАКОН ЛЖИ:

Сколь бы часто ложь ни демонстрировала свою фальшь, всегда остается некоторый процент людей, которые верят, что это правда.

Следствие:

Указанный процент будет представлен в составе присяжных.

ЗАКОН СУДЕБНОГО ЗАСЕДАНИЯ:

Вы не осознаете, что у вашего гриппа открытая форма, пока не встанете прямо перед присяжными.

ВЫ ПОНИМАЕТЕ, ЧТО У ВАС НЕПРИЯТНОСТИ, КОГДА:

- а) судья начинает приговор со слов: «Неужели вы действительно ожидаете, что мы поверим...»;
- б) присяжные аплодируют первым же аргументам вашего оппонента;
- в) секретарь судебного заседания велит вам замолчать;

г) судья и ваш оппонент обращаются друг к другу, пользуясь своими детскими прозвищами.

МЕТОДЫ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА:

1. Доказательство с помощью ссылок на несуществующие авторитеты.
2. Доказательство методом доведения до отвращения.^[9]
3. Доказательство путем приписывания кому-то.
4. Метод наименьшего удивления.
5. Доказательство путем размахивания руками.
6. Доказательство путем запугивания.
7. Метод откладывания до последующего судебного рассмотрения.
8. Доказательство путем сведения к цепочке лемм, не относящихся к делу.
9. Метод сходящихся неуместностей.

ПРАВИЛО БЛЭКБЕРНА ОБ ОШИБКАХ:

Ошибки вашего оппонента никогда не попадают в протокол. Ваши собственные ошибки всегда выставляются перед присяжными.

ПРИНЦИП СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПО ТЕРРИ:

Свидетели вашего оппонента всегда вызывают больше доверия, чем ваши свидетели.

ЗАКОН СУДЬИ ФЭНИНА:

За ущербом следует ответственность.

ЗАКОНЫ МЕНДЕЛЬСОНА:

1. Никакое дело не улаживается ранее его полной оплаты.
2. Нет такого понятия, как «наш» юрист.

ПРИНЦИП БЛИЗОСТИ:

Отношения с оппонентами часто бывают более сердечными, чем отношения с коллегами.

ЗАКОН ПОРАЖЕНИЯ:

Самое страшное поражение вы потерпите от юриста, который изучал юриспруденцию заочно.

ЗАКОН САКСА:

Если у вас есть два портфеля, вы захватите в суд не тот.

ДИЛЕММА ПОКАЗАНИЯ ПОД ПРИСЯГОЙ:

В показании под присягой ключевая по важности информация останется незатронутой.

ПОСТУЛАТ ПРАТТА:

Чем больше усилий вы вложили в подготовку судебного разбирательства, тем больше шансов на полюбовное соглашение, заключенное в самую последнюю минуту.

ЗАКОН СТИВЕНА О ТЕЛЕСНЫХ ПОВРЕЖДЕНИЯХ:

Если чего-либо не видно на рентгеновском снимке, этого просто не существует.

Следствие:

1. Сломанная кость, которая заживает через шесть недель, стоит дороже, чем пожизненная неоперабельная травма шеи.
2. В показаниях под присягой истцы всегда забывают свою главную жалобу.

ПРОПИСНЫЕ ИСТИНЫ ДЛЯ ПОКАЗА ИЛЛЮСТРАТИВНЫХ МАТЕРИАЛОВ В СУДЕБНОМ ЗАСЕДАНИИ:

1. Реалистические модели не годятся.
2. Медицинские иллюстрации не действуют.
3. Безотказные видеоролики срываются.

ПРАВИЛО СВОЕНРАВИЯ ТЕХНИКИ В ЗАЛЕ СУДА:

Механические демонстрационные устройства, которые идеально работали при подготовке к судебному разбирательству, в ходе судебного заседания перестают действовать.

ПРИНЦИП ГРОССА О ПОДГОТОВКЕ К СУДЕБНОМУ РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ:

Чем тщательнее вы готовитесь к судебному разбирательству, тем больше шансов на откладывание слушания по делу.

ПРИНЦИПЫ СУДЕБНОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ПО МЕНДЕЛЬСОНУ:

1. Если вам нужно готовиться к двум судебным разбирательствам, а

вы готовы только к одному из них, на судебное рассмотрение направят другое.

2. Ваш самый важный свидетель не сможет явиться на заседание суда.

Следствие:

Если этот свидетель явится, в последнюю минуту он изменит свои показания.

ЗАКОН ДАЙМОНДА О НАРУШЕНИЯХ ПРОЦЕДУРЫ В ХОДЕ СУДЕБНЫХ РАЗБИРАТЕЛЬСТВ:

Нарушения процедуры происходят лишь в тех случаях, когда вы выигрываете дело.

ПРАВИЛО РОТМЕНА О СВИДЕТЕЛЬСКИХ ПОКАЗАНИЯХ:

Допустимость свидетельского показания меняется обратно пропорционально его важности.

ПРИНЦИП СТОРРИ О ПРЕДЪЯВЛЕНИИ УГОЛОВНОГО ОБВИНЕНИЯ:

Степень вины прямо пропорциональна страстности ее отрицания.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН МЕРФИ ДЛЯ АДВОКАТОВ ЗАЩИТЫ:

Если клиент трижды спрашивает, верите ли вы в его невиновность, он наверняка виновен.

ЗАКОН К. И. МОРЗЕ:

Шансы, что нашедший тело и есть виновник преступления, составляют пятьдесят на пятьдесят.

ЗАКОН НЕРАВНЫХ ПРАВ:

Чем страшнее преступление, тем больше денег государство потратит на юридическую защиту.

Следствие:

Клиенту, противозаконно обвиненному в магазинной краже, вообще не предоставят никакой защиты.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ БИРСА:

Обвинять — утверждать, что другой человек виновен в недостойном поведении; обычно — в качестве оправдания того вреда, который мы ему причинили.

ПОДЗАБЫТЫЙ ПРИНЦИП ЭСХИЛА:

Зло не должно побеждать благодаря юридическим формальностям.

ЗАМЕЧАНИЕ ВОЛЬТЕРА:

Гораздо более благоразумно оправдать двоих, которые действительно виновны, нежели вынести обвинительный приговор одному, кто полон добродетелей и невиновен.

ВТОРОЙ ЗАКОН МЕРФИ ДЛЯ АДВОКАТОВ:

Тот присяжный заседатель, которого вы упорнее всего старались склонить на сторону своего подзащитного, будет тверже всех выступать за обвинительный приговор.

ЗАКОНЫ ХЕДЛИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАЩИТНИКОВ НЕИМУЩИХ ОБВИНЯЕМЫХ:

1. Чем лучше судебная сделка, которую предлагают вашему виновному клиенту, тем сильнее растет в нем убежденность в собственной невиновности.

2. У невиновного клиента самые страшные татуировки.

3. В тот единственный раз, когда вам удастся скомплектовать жюри присяжных, сбалансированное в расовом отношении, окажется, что:

а) все они — республиканцы;

б) дело улаживается до суда;

в) у вашего клиента на лбу вытатуирована свастика.

4. Когда у вас появляется возможность довести до сведения присяжных, что ваш клиент любит свою собаку, та оказывается пит-булем.

Следствие:

Вы и сами не знали, что это пит-буль, пока судья не спросил у вашего клиента, какой породы его Пушистик.

5. Чем мельче преступление, тем несноснее клиент.

6. Симпатичные ответчики отнимают больше всего времени.

ЗАКОНЫ МЕРФИ ДЛЯ ОКРУЖНЫХ ПРОКУРОРОВ:

1. Ваше самое неотразимое свидетельство будет отклонено судьей.

2. Каким бы однозначным ни было свидетельство, защита найдет эксперта, который докажет его несостоятельность.

Следствие:

Всегда найдется один присяжный заседатель, который поверит этому

эксперту.

3. Если полиция проводила обыск на законных основаниях, свидетельство окажется скомпрометированным чем-то другим.

4. Самое сильное из ваших свидетельств будет касаться той сферы, которая не является предметом судебного спора.

СЕТОВАНИЕ СУДЕБНОГО ЗАЩИТНИКА:

Агония поражения длится дольше, нежели радость победы.

ЗАКОН ПРЕИМУЩЕСТВЕННОЙ СИЛЫ:

В суде Закон Мерфи обладает приоритетом перед местными, штатными и федеральными законами.

ЗАКОНЫ ДЛЯ КЛИЕНТОВ

ЗАКОН МЕРФИ ДЛЯ КЛИЕНТОВ:

Что бы плохое ни случилось, всегда найдется желающий предъявить иск.

ПРАВИЛА ГОЛДЕНШТЕРНА:

1. Всегда нанимайте богатого адвоката.
2. Никогда не покупайте у богатого торговца.

ЗАКОН БЕРСАНИ:

Если адвокат говорит: «Я стою дорого», — можете ему верить.

ЗАКОН ДЖИББА:

Бесконечность — это один юрист, ожидающий другого.

ПРАВИЛО УИЛЛИСА ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ УСПЕХА:

Ни один преуспевающий юрист ни в коем случае не отвечает на телефонные звонки сам.

ПЕРВЕЙШИЙ ПРИНЦИП:

Квалификация конкретного юриста важнее, чем его квалификация данного дела.

ПРАВИЛО РОДРИГЕСА:

Нет в юриспруденции ничего более циничного, нежели упование на честные намерения и добрую волю юристов, участвующих в деле.

НАПОМИНАНИЕ НЕКОЕГО ДЖ. Т.:

Редко случается, чтобы ваш адвокат был заинтересован в улаживании дела.

ПРАВИЛО МАККЕВИТТА:

Повестка, вызывающая вас для участия в судебном разбирательстве в качестве присяжного, приходит как раз тогда, когда у вас нет ни малейшего оправдания, чтобы отвертеться.

ЗАКОН МИЛЛЕРА О СТРАХОВАНИИ:

Страховка охватывает все — кроме того, что действительно случается.

ПРАВИЛО БРАЛЕКА ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ УСПЕХА:

Доверяйте только тем, кто при плохом развитии событий пострадает не меньше вас.

ЗАКОН РЮКЕРТА ОБ ИПОХОНДРИИ:

Нет ничего столь маленького, чтобы его невозможно было раздуть до немыслимых размеров.

ЗАКОН ВАН ХЕРПЕНА:

Решение проблемы состоит в отыскании тех, кто способен ее решить.

ФОКС О ПОДЛИННОЙ ПРОБЛЕМЕ:

Когда проблема исчезает, люди, работавшие над ее решением, остаются.

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ВЕРХОВНОГО СУДА:

Обвиняемый имеет право на честное рассмотрение его дела в суде, но не на идеальное.

ЗАКОН СМИТА:

Ни одна реальная проблема не имеет решения.

ЗАКОН ДРЕЙЗЕНА О ВОССТАНОВЛЕНИИ:

Время, необходимое для исправления ситуации, обратно пропорционально времени, которое ушло на причинение вреда.

ЗАКОН БОЛЬШОГО АЛА:

Хорошее решение можно успешно применить почти к любой проблеме.

ЗАКОН ХОАРА О БОЛЬШИХ ПРОБЛЕМАХ:

Внутри каждой большой проблемы сидит маленькая, которая изо всех сил стремится выйти на волю.

ЗАКОН ШНАЙКЕРА, ОБРАТНЫЙ ЗАКОНУ ХОАРА О БОЛЬШИХ ПРОБЛЕМАХ:

Внутри каждой маленькой проблемы сидит более крупная, которая из всех сил стремится выйти на волю.

ЗАКОН ДЖОНСА:

Человек, который в состоянии улыбаться, когда дела идут скверно, просто придумал, на кого свалить вину.

ЗАКОН ДЖЕЙКОБА:

Человеку свойственно ошибаться, но еще более ему свойственно переложить вину на кого-нибудь другого.

ЗАКОН МАЛЕКА:

Чем проще юридическое понятие, тем сложнее оно будет изложено.

ПРАВИЛО МЕЙСОНА О СОСТАВЛЕНИИ КОНТРАКТОВ:

Всегда делайте так, чтобы первый вариант контракта писал ваш юрист.

Следствие:

Никогда не подписывайте контракт, написанный юристом другой стороны.

ПРИНЦИП ЛУПОШАЙНСКОГО «СПЕШИ И ЖДИ»:

1. Если вы приходите на деловое свидание заранее, оно будет отменено.
2. Если вы из кожи вон лезете, чтобы успеть вовремя, придется ждать.
3. Если вы опаздываете, то явитесь уже слишком поздно.

ЗАКОН МИШЛАВА:

Никогда не верьте юристу, который говорит, будто он пару минут назад соорудил на скорую руку какую-то бумагу.

ЗАКОН ГРОССА ДЛЯ КЛИЕНТОВ:

Чем чаще клиент меняет юристов, тем хуже и запутаннее его дело.

ЗАКОН МАКДАУЭЛЛА О СБЕРЕЖЕНИИ КАПИТАЛА:

Никогда не позволяйте своему адвокату дознаться, сколько у вас денег.

ЗАКОНЫ ДЛЯ ЗАКОНОДАТЕЛЕЙ И ПРАВИТЕЛЬСТВА

ПРАВИЛО РОДХЭМА:

Поручать юристам творить законы — все равно что поручать врачам творить болезни.

ЗАКОН ПОУЛИСА:

Любой закон, текст которого содержит больше пятидесяти слов, допускает, по крайней мере, одну лазейку.

МЕТАЗАКОН КУПЕРА:

Быстрый рост количества новых законов ведет к столь же быстрому росту количества новых лазеек.

ЗАКОН СВИФТА:

Законы похожи на паутину. Они в состоянии поймать мелких мошек, но осы и шершни спокойно прорываются сквозь них.

ПРАВИЛО МОНТЕСКЬЕ:

Формулировки законов должны для всех людей означать одно и то же.

ИЗРЕЧЕНИЕ ДЕФО:

Закон — это всего лишь слово, которым язычники и дикари именуют власть.

ПОСТУЛАТ ПАУЭЛЛА:

Уважение, питаемое данным человеком к закону и порядку, непосредственно зависит от толщины его кошелька.

ПРИНЦИПЫ ЗАКОНОТВОРЧЕСТВА ПО ОУКУ:

1. Закон расширяется пропорционально ресурсам, имеющимся для его проведения в жизнь.
2. Плохой закон скорее дополняют, нежели отменяют.
3. Законы общества не могут отменять законы физики.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН МАРШАЛЛА ДЛЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ:

Никогда не позволяйте фактам становиться па пути тщательно продуманного плохого решения.

ПРАВИЛО МИРАЛЬИ О ЗАКОНОТВОРЧЕСТВЕ:

Никогда не вносите крупных стратегических изменений по результатам голосования, в котором число высказавшихся «за» и «против» почти одинаково.

ЗАПОВЕДЬ ХЕЛЛМАНА:

Никогда не идите с людьми на сговор, чтобы защитить их от несправедливости.

ПРАВИЛО ФУЛЛЕРА О ЗАКОНОТВОРЧЕСТВЕ:

Чем больше законов, тем больше правонарушителей.

ЗАКОН О ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

Время, которое требуется для прохождения законопроекта через законодательный орган, обратно пропорционально числу лоббирующих его групп.

ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ПРИНЦИП ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА:

Все, что явно не запрещено, разрешено.

ПРАВИЛО ЭНДРЮ ЯНГА:

Ничто не считается незаконным, если сотня бизнесменов приняла решение делать это.

БЕЗЫМЯННАЯ АКСИОМА:

В тонне законов не сыщешь и грамма любви.

ЗАКОН БЕРГЕНА:

Нет ничего хуже глупого закона.

ЗАКОН ШПРЕХТА О ЗАКОНОТВОРЧЕСТВЕ:

Независимо от того, что, где и при каких обстоятельствах вы делаете, непременно имеется указ, декрет, закон или постановление, согласно которому вас можно наказать.

ЗАКОН МАККАНДЛИША О НЕСПРАВЕДЛИВОЙ БЮРОКРАТИИ:

Любая система правосудия, в которой незнание закона не считается оправданием, но где существует слишком много законов, чтобы какой-то один человек мог знать и помнить их, по определению является несправедливой.

ЗАКОН МЕРФИ О ПРАВИТЕЛЬСТВЕ:

Если что-то плохое может произойти, оно непременно произойдет, причем трижды и каждый раз — в трех экземплярах.

КОЛБАСНЫЙ ПРИНЦИП БИСМАРКА:

Тем, кто любит колбасу и уважает закон, никогда не следует видеть, как делается то и другое.

ПОСТУЛАТ ЖАКУИНА О ДЕМОКРАТИЧЕСКОМ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ:

Пока идут заседания законодательного органа, жизнь каждого человека, его свобода и собственность подвергаются опасности.

НАБЛЮДЕНИЕ МАРТИНА ЛЮТЕРА КИНГА ^{10}:

Несправедливость в каком-то одном месте означает угрозу для справедливости в каждом месте.

ТРЕТИЙ ЗАКОН ХУАРЕСА:

Призыв к справедливости часто означает требование ради собственной выгоды проявить несправедливость по отношению к кому-то другому.

ПЯТОЕ ПРАВИЛО ПОЛИТИКИ:

Когда у политика рождается идея, без кесарева сечения обычно не обойтись.

ЗАКОН УИЛКИ:

Хороший лозунг может приостановить анализ состояния дел на добрых пятьдесят лет.

НАБЛЮДЕНИЕ ГЕТЕ:

Законы, как и болезни, передаются по наследству.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ ТОДДА:

1. Что бы они вам ни говорили, всей правды они не говорят.
2. О чем бы они ни толковали, они толкуют о деньгах.

ПРИНЦИП УОТЕРГЕЙТА^{11}:

О коррупции в правительстве всегда сообщается в прошедшем времени.

ПРАВИЛО ГЛУПОСТИ ПО ФРАНСУ:

Если миллион человек верят в какую-то глупость, она все равно остается глупостью.

НАБЛЮДЕНИЕ САНТАЯНЫ:

Фанатизм состоит в удвоении усилий, когда цель напрочь забыта.

ПОЛИТИЧЕСКИЙ ПРИНЦИП ДАКА:

Любая кампания реформ продолжается лишь до тех пор, пока власти не закончат перегруппировку.

РУКОВОДЯЩИЙ ПРИНЦИП ГРОУВА:

Законодательство не призвано служить путеводной нитью для человека, который видит далеко вперед. Но оно должно защитить то огромное большинство, у которого этой способности нет.

ЛЕММА СПЕНДЕРА:

По-настоящему потрясает в демократии то, что каждому избирателю она предоставляет шанс сделать какую-нибудь глупость.

ПОЛИТИЧЕСКИЙ ПРИНЦИП ГОРАЦИЯ:

Если бы голосование могло что-нибудь изменить, против него уже давно приняли бы специальный закон.

ПРАВИЛО ГУДА О ТОМ, КАК ВЕСТИ СЕБЯ С БЮРОКРАТИЕЙ:

Если средства, предлагаемые правительственным органом, не отвечают вашей проблеме, надо менять свою проблему, а не его средства.

ЗАКОН КАЦА:

Люди и страны начинают прислушиваться к голосу разума, лишь когда все другие возможности исчерпаны.

ЗОЛОТОЕ ПРАВИЛО ИСКУССТВ И НАУК:

У кого золото, тот и устанавливает правила.

ТРИ САМЫХ НЕПРАВДОПОДОБНЫХ ВЫСКАЗЫВАНИЯ НА ВСЕХ ЯЗЫКАХ МИРА:

1. «Чек вы получите с почтой».
2. «Разумеется, утром я буду вас уважать».
3. «Меня прислало правительство, и я нахожусь здесь, чтобы помочь вам».

ЗАКОН МЭЙНА:

Каждому действию соответствует равная и противоположно направленная правительственная программа.

ЗАКОН КАМЕРОНА:

Честный политик — тот, кто, будучи купленным, остается купленным.

ПРАВИЛА ЛИДЕРСТВА ПО БРАУНУ:

1. Чтобы преуспеть в политике, зачастую надо подняться выше своих принципов.
2. Самый лучший способ преуспеть в политике — найти толпу людей, которая движется куда-либо, и возглавить ее.

ЗАКОН МАЙЛЗА:

То, на чем вы твердо стоите, зависит от того, на чем вы мягко сидите.

ДОПОЛНЕНИЕ ФИБЛИ К ЗАКОНУ МАЙЛЗА:

То, на чем вы мягко сидите, зависит от того, кого вы твердо знаете.

ЗАКОН УОЛТОНА О ПОЛИТИКЕ:

Дурака и его деньги избирают очень быстро.

ЗАКОН ПАРКЕРА О ПОЛИТИЧЕСКИХ ЗАЯВЛЕНИЯХ:

Истинность любого утверждения не имеет ничего общего с доверием, которое оно вызывает, и наоборот.

АКСИОМА ЭМЕРИНДЖЕРА:

Политика — это тонкое искусство получать от бедных голоса, а от

богатых — деньги на избирательные кампании, обещая тем и другим защитить их друг от друга.

ПРАВИЛО АДЛЕРА:

Куда легче бороться за принципы, нежели жить в соответствии с ними.

ПРАВИЛО БУКЕРА Т. ВАШИНГТОНА:

Невозможно опустить человека не оказавшись опущенным вместе с ним.

АКСИОМА ЭРМИ:

Невозможно прийти к новому, не расквитавшись со старым.

ПЕРВЫЙ ПОЛИТИЧЕСКИЙ ПРИНЦИП ЛОФКИ:

Не бывает большей искренности, чем у политика, который врет.

НАБЛЮДЕНИЕ ПЕРОТА:

Единственное, к чему стремится большинство политиков, — это переизбрание.

ЗАКОН НОУЛЕНА:

И политики, и реки постоянно изгибаются оттого, что стремятся выбрать путь наименьшего сопротивления.

ЗАКОН ШАФФЕРА:

Эффективность политика обратно пропорциональна его приверженности принципам.

ЗАКОН ХАНТЕРА:

Каждый политик считает себя человеком чести, каким бы бесчестным он ни был.

ЗАКОН УИЛСОНА О ПОЛИТИКЕ:

Если хотите завести врагов, попытайтесь что-либо изменить.

ПОЛИТИЧЕСКИЙ ПОСТУЛАТ ТАППЕРА:

У тех, кто сидят верхом на заборе, не так уж много возможностей выбирать направление пути.

ЗАКОНЫ ПОЛИТИКИ ПО ЭБУРЕЗКУ:

1. Не беспокойтесь по поводу врагов. Больше всего бед вам принесут союзники.
2. Чем крупнее законопроект об ассигнованиях, тем короче дебаты.
3. Если вы хотите подлизаться к политику, поставьте ему в заслугу то хорошее, что сделал кто-либо другой.

ПРАВИЛА ПОЛИТИЧЕСКИХ ОПРОСОВ ОБЩЕСТВЕННОГО МНЕНИЯ:

1. Когда результаты опросов говорят в вашу пользу, щеголяйте ими.
2. Когда результаты опросов кардинально неблагоприятны для вас, то (а) высмеивайте и отвергайте их или (б) подчеркивайте изменчивость общественного мнения.
3. Когда результаты опросов слегка неблагоприятны для вас, добивайтесь симпатий публики как жертва несправедливости, которая борется за правду.
4. Когда результаты слишком близки к победным, удивляйтесь собственной силе.

ПОЛИТИЧЕСКОЕ СЛЕДСТВИЕ ПОУЛОСА:

Хороший лозунг выше хорошего решения.

ЗАКОН ПОЛИТИКИ ПО ГЭЛБРЕЙТУ:

Любой, кто говорит, что не собирается уходить в отставку, притом говорит это целых четыре раза, наверняка вот-вот уйдет.

ПРАВИЛО НЬЮМЕНА:

Преступление не окупается — так же, как и политика.

ЗАМЕЧАНИЕ КИЛПАТРИКА:

Мы поддались глупому представлению, будто политические деятели должны быть выше политики.

ЗАКОН ПРЕЗИДЕНТА ЛИНДОНА ДЖОНСОНА:

Если два человека соглашаются во всем, можете быть уверены, что реально думает только один из них.

ЗАКОН ГЕНРИХА ГЕЙНЕ:

Нужно прощать своих врагов, но не раньше, чем их повесят.

ЗАКОН ХОУВА:

Есть такие советы, которые слишком хороши, — например, совет, призывающий возлюбить своих врагов.

ЗАКОН ЛОУРЕНСА:

Дипломат — это человек, который может отправить вас к черту таким способом, что вы будете с нетерпением ожидать ближайшего рейса.

ФРОСТ О ДИПЛОМАТИИ:

Дипломат — это мужчина, который всегда помнит день рождения женщины, но никогда — ее возраст.

ЗАКОН ПОТТЕРА:

Слуху нельзя верить, пока он не будет официально опровергнут.

ЗАМЕЧАНИЕ ПРЕЗИДЕНТА КАЛВИНА КУЛИДЖА:

Нет нужды объясняться по поводу того, о чем вы никогда не говорили.

ЗАКОН ЭВАНА:

После того как вы откажетесь от порядочности, остальное пойдет уже легко.

НАБЛЮДЕНИЕ НАПОЛЕОНА:

У низости есть пределы; у глупости их нет.

ПРАВИЛО ПРЕЗИДЕНТА ТОМАСА ДЖЕФФЕРСОНА:

Промедление предпочтительнее ошибки.

ПРИНЦИП ЛИДЕРСТВА ПО САЙРУСУ:

Каждый может держать в руке румпель, когда море спокойно.

ЗАКОН ПАДНОСА:

Люди терпимы лишь к тому, что их не касается.

ЮРИДИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И ЗАКОНЫ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

ПРАВИЛО ФОРДХЭМА О НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ:

Чем обширнее ваша юридическая библиотека, тем больше времени требуется, чтобы обнаружить факт отсутствия в ней того материала, в котором вы нуждаетесь.

ЗАКОН ГОРДОНА:

Если какое-то научное исследование не стоит делать вообще, то его не стоит делать качественно.

ЗАКОН МЕРФИ ДЛЯ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ:

При достаточном объеме исследований обязательно проявится тенденция в поддержку вашей теории.

ЗАКОН ФЕЛСОНА:

Кража идей у одного человека — плагиат; кража у многих — научное исследование. [\[12\]](#)

ЗАКОН УИЛЬЯМСА И ХОЛЛАНДА:

Если собрано достаточное количество данных, то с помощью статистических методов можно доказать все, что угодно.

ЗАМЕЧАНИЕ ДАРРОУ ОБ ИСТОРИИ:

История повторяется. Этим-то она как раз и плоха.

УТВЕРЖДЕНИЕ ТОМПСОНА:

Любой факт можно подогнать под любое утверждение, если включить в последнее дополнительные предположения.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ПРОГРЕССА В ЮРИСПРУДЕНЦИИ:

Продвижение в юриспруденции можно измерить темпом, в котором накапливаются исключения к ранее принятым законам.

Следствия:

1. Исключений всегда больше, нежели правил.
2. Всегда существуют исключения из действующих исключений.
3. К тому времени, когда исключения освоены и повсеместно применяются, никто не вспоминает правил, к которым они относятся.

ЗАКОН СОУДЕРА О НАУКЕ:

Повторение не обеспечивает достоверности.

Юридическое исключение:

Прецедент обеспечивает достоверность.

ШЕСТОЙ ЗАКОН ХОРВУДА:

Если у вас правильные данные, то неверна задача.

ЗАКОН МАЙЕРА:

Если факты не подтверждают вашу позицию, их нужно отбросить.

ОСНОВНОЕ ПРАВИЛО ИСТОРИИ:

История не повторяется — просто историки повторяют друг друга.

ПРАВИЛА ПАВЛУ ДЛЯ РАЗУМНОЙ ОСМОТРИТЕЛЬНОСТИ В НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ:

1. Отвергайте последнюю из установленных истин, которые фигурируют в списке открытий.
2. Добавьте туда свою.
3. Передайте список дальше.

КОММЕНТАРИЙ КОУЛМЕНА К НАБЛЮДЕНИЮ САНТАЯНЫ:

Те, кто не в состоянии извлекать уроки из прошлого, осуждены повторно изучать курс истории.

ЗАКОН ЮРИДИЧЕСКИХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ ПО БЕЙТСУ:

Научное исследование — это процесс обхода переулков с целью увидеть, являются ли они тупиками.

ПОСТУЛАТ ПЕРСИГА:

Количество разумных гипотез, которые могут объяснить любое данное явление, бесконечно.

ЗАКОН МИСТЕРА КУПЕРА:

Если в каком-то юридическом тексте вы не понимаете конкретного слова, не обращайтесь на него внимания. Данный текст будет прекрасно понятен и без него.

Следствие Боговича:

Если данный текст не имеет смысла без этого слова, то и с ним он тоже не будет иметь смысла.

ЗАКОН ЖУРНАЛА «HARPER'S MAGAZINE»:

Статью невозможно найти, пока не станешь взамен искать другую.

ЗАКОН ДАГГЕНА ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ:

Наиболее ценной окажется та цитата, для которой вы не в состоянии установить источник.

Следствие:

Ваш оппонент будет правильно знать автора и источник данной цитаты, а также контекст, который делает ее неприменимой к вашему делу.

ЗАКОН ДОЛИНА О НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

В библиотеке будут в наличии все старые номера журналов — за исключением того, который нужен для вашего исследования.

ЗАКОН ВАЙНЕРА ДЛЯ БИБЛИОТЕК:

Здесь нет никаких ответов — только сплошные перекрестные ссылки.

БИБЛИОТЕЧНАЯ АКСИОМА ХАНСЕНА:

В ближайшей из библиотек того материала, в котором вы нуждаетесь, заведомо нет.

ПРАВИЛО МЕРФИ ДЛЯ КУРСОВЫХ РАБОТ:

Книга или периодическое издание, которые играют ключевую роль в завершении вашей курсовой работы, окажутся украденными из библиотеки.

Следствие:

Если они там имеются, то самая важная страница будет вырвана.

ЗАКОН СЕЙТА О ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ:

Тот единственный лекционный курс, который вам нужно пройти,

чтобы закончить учебу и получить диплом, в последнем для вас семестре вообще не будет читаться.

ЗАКОНЫ СОСТАВЛЕНИЯ РАСПИСАНИЙ:

1. Если на лекционном курсе, который вы больше всего хотите прослушать, предусмотрены места для «n» студентов, вы окажетесь студентом «n+1».

2. Расписание занятий составляется таким образом, чтобы каждый студент попусту тратил между занятиями максимум времени.

Следствие:

Если вы случайно получаете возможность посетить два занятия подряд, они будут проходить в корпусах, которые располагаются в противоположных концах учебного городка.

3. Необходимое предварительное условие для вашего зачисления на избранный предмет в этом семестре состоит в том, чтобы вы прослушали лекционный курс, который будет читаться только в следующем семестре.

ПРАВИЛА РОМИНДЖЕРА ДЛЯ СТУДЕНТОВ:

1. Чем более расплывчато звучит название лекционного курса, тем меньше знаний он вам даст.

2. Чем более конкретно формулируется название предмета, тем меньше вы сумеете применить его потом на практике.

ЗАКОН НАТАЛИ:

Ни в чем никогда не разберешься, пока не столкнешь экзамен.

СТУДЕНЧЕСКАЯ ТАВТОЛОГИЯ:

В день экзамена преподаватель никогда не отсутствует.

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ ЗАКОН ПРЕШЕРА:

Если вы не знаете ответа на какой-то вопрос, кто-нибудь обязательно задаст его.

ЗАКОНЫ ПРИКЛАДНОГО КОШМАРА:

1. Перед экзаменом при просмотре конспектов обнаруживается, что самые важные места написаны неразборчиво.

2. Чем больше вы готовитесь к экзамену, тем меньше у вас уверенности насчет того, какого ответа ждет от вас экзаменатор.

3. На последнем экзамене восемьдесят процентов вопросов будут

базироваться на единственной пропущенной вами лекции, посвященной той книге, которую вы тоже не читали.

4. На вечер и ночь перед промежуточным экзаменом по договорному праву преподаватель этики заставит вас выучить двести страничек, посвященных корпоративной профессиональной этике.

Следствие:

Каждый преподаватель исходит из предположения, что вам больше нечего делать, кроме как учить его предмет.

5. Если у вас такой экзамен, на котором разрешено пользоваться книгой, то вы свою забудете.

Следствие:

Если предоставлена возможность готовить ответы на экзаменационные вопросы дома, то вы забудете, где живете.

6. В конце семестра вы вспомните, что в самом его начале записались на какой-то учебный курс — и ни разу не посещали занятий.

ЗАКОН МЕРЕДИТА О ВЫЖИВАНИИ В ЮРИДИЧЕСКОМ УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ:

Никогда не попадайтесь на глаза своему основному преподавателю, а еще лучше — не дайте ему дознаться о вашем существовании.

АКСИОМА КИССИНДЖЕРА:

Университетская политика порочна только потому, что на карту здесь ставится слишком мало.

ЗАКОН БАКСТЕРА:

Ошибка в посылке силлогизма обязательно проявится в его выводе.

ЗАКОН ГРОЯ:

По-настоящему идет в расчет лишь то, чему мы научились после того, как уже знаем все это.

ПРАВИЛО БАРРИ:

Если вы перестали думать, не забудьте потом снова начать.

НАСТАВЛЕНИЯ ШТАЙНЕРА:

1. Знания, основанные на внешних фактах и свидетельствах, ненадежны.

2. Логика никогда не в состоянии установить, что возможно, а

невозможно.

ПРИНЦИП ФЕЙНБЕРГА:

Память служит только своему хозяину.

ЗАКОН ЯНГА:

Только после того, как споткнешься о собственные ботинки, начинаешь их убирать.

ПРАВИЛО ПЛУТАРХА:

Невозможно изучить то, что человек уже и без того считает хорошо усвоенным.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

ЗАКОН ХИРАМА:

Если проконсультироваться с достаточным количеством экспертов, можно подтвердить любую точку зрения и получить поддержку для любой позиции.

СЛЕДСТВИЕ ВЕЙНБЕРГА:

Эксперт — это человек, который избегает мелких ошибок, все время скатываясь при этом к крупнейшему заблуждению.

ПРАВИЛО МЭРСА:

Эксперт — это любой, кто приехал из другого города.

ЗАКОН РЕЙНОЛЬДСА ОБ ЭКСПЕРТИЗЕ В СУДЕ:

Чем больше миль проехал эксперт, чтобы дать в суде свои показания, тем больше ему станут верить.

ЗАКОН ЭКЕРСА:

Эксперт, приглашенный вами в качестве свидетеля, продемонстрирует свою всестороннюю компетентность и объективность тем, что в ходе судебного разбирательства будет влиять и отвечать уклончиво.

ЗАКОН НИЛЬСА БОРА:

Эксперт — это человек, совершивший все возможные ошибки в очень узкой области исследований.

ТЕОРИЯ ДЖИОЙЯ:

У кого меньше всего понятия, у того больше всего мнений.

ПРАВИЛО РУДНИЦКИ ОБ ЭКСПЕРТАХ В ЮРИСПРУДЕНЦИИ:

Только тот, кто понимает какую-либо проблему досконально, способен объяснить ее таким образом, чтобы никто, кроме него, не был в состоянии понять этого объяснения.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ВЕБЕРА:

Эксперт — это человек, который знает все больше и больше о все

меньшем и меньшем, и так до тех пор, пока он не начинает знать абсолютно все ни о чем.

ЗАКОН РАЙАНА:

Правильно угадайте что-либо три раза подряд — и вы завоеуете себе репутацию эксперта.

ЗАКОН ГРИФФИНА:

Статистика — это логически и математически обоснованный метод, позволяющий сказать полуправду, и притом еще неточно.

ЗАКОН АТВИЧА:

Одно точное измерение стоит мнений тысячи экспертов.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ВАН РОЯ:

Тому, кто в состоянии отличить хороший совет от плохого, советы вообще ни к чему.

ЗАКОН ДЕ НЕВЕРСА:

Никогда не стройте домыслов по поводу того, что можно узнать наверняка.

МАКСИМА МЭНЛИ:

Логика это систематический метод, позволяющий с полной уверенностью приходиться к неверным выводам.

ЗАКОН ЛА-ГВАРДИА:

Статистические данные подобны экспертам, выступающим свидетелями в суде, — они дадут показания в пользу любой стороны.

ПЕРВОЕ ПРАВИЛО ПРИКЛАДНОЙ МАТЕМАТИКИ:

Девяносто восемь процентов всей статистики высосано из пальца.

ЗАКОН ХЕНДЕРСОНА:

Чем меньше вы сказали, тем меньше придется брать назад.

ЗАКОН БИЛЛИНГА:

Молчание — один из тех аргументов, который труднее всего опровергнуть.

ЗАКОН ФЭНСТОКА О ДЕБАТАХ:

Любой вопрос, достойный дебатов, достоин и того, чтобы вовсе его не обсуждать.

ЗАКОН ХАРТЦА О РИТОРИКЕ:

Любой спор, зашедший достаточно далеко, упрется в семантику.

ДОКТРИНА МУНРО:

Маленькая неточность позволяет порой сэкономить тонны объяснений.

ЗАКОН ХАТЧИНСА:

Невозможно переговорить человека, который знает, о чем он говорит.

ПРАВИЛО ТЭТМЕНА:

Всегда предполагайте, что ваше предположение ошибочно.

НАБЛЮДЕНИЕ МАЛЛИНСА:

Нерешительность — ключ к гибкости.

ПРАВИЛО УАЙТХЕДА:

Ищите простоту — и не доверяйте ей.

ЗАКОН КУВЬЕРА:

Нет ничего более ужасающего, чем невежество в действии.

ОСТРАЯ МЫСЛЬ УЛЬМАНА:

Если что-либо можно объяснить глупостью, нет нужды прибегать к иному объяснению.

ЗАКОН МИЛЛЕРА:

Невозможно сказать, насколько глубока лужа, пока в нее не ступишь.

ЗАКОН СЕГАЛА:

Человек с одной парой часов точно знает, сколько времени.

Человек с двумя парами часов никогда в этом не уверен.

ЗАКОН КЛАРКА О РЕВОЛЮЦИОННЫХ ИДЕЯХ:

Реакция на каждую революционную идею — в науке, политике, искусстве или где бы то ни было — проходит три стадии. Их можно обобщить следующими тремя фразами:

1. «Это невозможно. И не отнимайте у меня время!»
2. «Сделать это можно, но вот только не стоит».
3. «Я всегда говорил, что это прекрасная мысль».

ПЕРВЫЙ ЗАКОН КЛАРКА (адаптированный):

Если выдающийся пожилой юрист заявляет, что какая-либо вещь возможна, он почти наверняка прав. Если же этот человек уверен в невозможности чего-либо, то весьма вероятно, что он ошибается.

ЗАКОН ДЖОНСА О ДОСТИЖЕНИЯХ:

Всякий, кто внес существенный вклад в любую сферу деятельности и продолжает достаточно долго работать в ней, становится здесь препятствием для прогресса — причем в степени, прямо пропорциональной значимости своего первоначального вклада.

АКСИОМА ФОН НЕЙМАНА:

Нет никакого смысла добиваться точности, если вы не понимаете того, о чем говорите.

ПРАВИЛО ЛАНСФОРДА О ПРАВОВОЙ КОНСУЛЬТАЦИИ:

Простое объяснение всегда бывает возможным лишь после сложного решения.

ЗАМЕЧАНИЕ ТАКЕРА:

Смысл появляется, когда о нем не думают.

ПРАВИЛО ФИЛЛИПСА:

Лучшая защита против логики — невежество.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ФИНАНСЫ

ЗАКОН ЭМЕРИ:

Правовая норма — это замена случайности на ошибку.

ЗАКОН КЛАРКА:

Когда масса людей совершает одну и ту же глупость, причину этого следует искать в налоговом законодательстве.

ЗАПОВЕДЬ ХАРНЕРА О НАЛОГАХ:

Если налоговое законодательство требует выбрать один из двух вариантов, неправильность вашего выбора станет очевидной лишь после того, когда уже слишком поздно менять его.

ЗАКОН БИШОПА О НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ:

Изменения в налоговое законодательство вносятся либо слишком рано, либо слишком поздно, чтобы вы могли с выгодой воспользоваться ими.

ПРИНЦИП АУДИТА ПО БЛЭКУЭЛЛУ:

Налоговый аудит обязательно проводят за тот год, в котором у вас самая большая ошибка.

ПРИНЦИП О'БРАЙЕНА (ТЕОРИЯ СУММЫ 357,73):

Налоговые аудиторы всегда подвергают сомнению любую позицию, если итоговая сумма, по ней делится на пять или десять.

ЗАКОН БАКУОЛДА:

Когда в экономике наблюдается подъем, во всем остальном наблюдается спад.

ЗАКОН УАЙКЕРА:

Правительство расширяется таким образом, чтобы проглотить все доходы, а потом — и еще немножко.

ПРАВИЛО УЭСТХАЙМЕРА:

Чтобы установить время, необходимое для выполнения какой-либо

задачи, определите сначала время, которое она, по вашему мнению, должна занять, затем умножьте это число на два и перейдите к следующей по старшинству единице измерения. Таким образом, на выполнение работы, требующей один час, надо отвести два дня.

ЗАКОН ГУППИ:

Если огромные расходы разбить на достаточно мелкие статьи, общественность не сумеет разобраться в их взаимосвязях, чтобы остановить пустые траты.

Следствие:

Достаточное число гуппи вполне могут съесть большую золотую рыбку.

ЗАКОНЫ СПЕНСЕРА О БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ:

1. Пробный баланс никогда не сходится.
2. Оборотный капитал никогда не оборачивается.
3. Ликвидность имеет тенденцию падать, зато неликвиды — расти.
4. Прибыль на инвестированный капитал капитально не прибывает.

ЗАКОН ГРЭШЕМА:

Мелкие и простые вопросы решаются быстро. Сложные и важные вообще никогда не решаются.

ЗАКОН ЛИНДОНА:

Откаты всегда должны быть больше взяток.

ЗАКОН БРАЙЕНА:

Чуть ли не у любой организации в какой-то момент жизненного цикла ее способность преуспевать наперекор себе исчерпывается.

ЗАКОН УЧРЕЖДЕНИЙ:

Роскошь обстановки и декора офисов обратно пропорциональна базовой платежеспособности фирмы.

ПРАВИЛО ХЕРТЦА:

Чем богаче клиент, тем большее отвращение он демонстрирует при получении счета.

ЗАКОН ЭДВАРДСА О ВРЕМЕНИ И УСИЛИЯХ:

Усилия × время = константа

а) если сперва на выполнение работы отведено много времени, первоначальные усилия будут мизерными;

б) по мере того как остающееся время приближается к нулю, усилия возрастают до бесконечности.

Следствие:

Если бы не было последней минуты, ничего вообще не удавалось бы сделать.

БЮДЖЕТНЫЙ ПРИНЦИП СПИНОЛЫ:

Бюджет — это всего лишь метод, который позволяет беспокоиться до начала расходования денег так же сильно, как и после окончания.

ЗАКОН КЕЙДА О СОСТАВЛЕНИИ БЮДЖЕТА:

Чем больше бюджет, тем менее эффективно распределяются средства.

ПРАВИЛО 90/90 ДЛЯ КАЛЕНДАРНЫХ ГРАФИКОВ ЛЮБЫХ ПРОЕКТОВ:

Первые 90 процентов задания занимают десять процентов времени, а последние 10 процентов занимают оставшиеся девяносто.

АКСИОМА УИНГФИЛДА:

Точность — это итоговая сумма всех компенсационных погрешностей.

ДЕВИЗ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ:

Миллионы — на судебную защиту, но ни гроша — на возмещение ущерба.

ЗАКОН ПАРКСА О СТРАХОВЫХ СТАВКАХ И НАЛОГАХ:

Что однажды выросло, то таким и останется.

ЗАКОН ДЖУХАНИ:

Компромисс всегда обойдется дороже, чем любой из вариантов, которые он пытается примирить.

ПЕРВЫЙ ЗАКОН ДЕНЕЖНОЙ ДИНАМИКИ:

За непредвиденным денежным доходом всегда следует неожиданный расход такой же величины.

НАБЛЮДЕНИЕ ХОРНГРЕНА:

В среде экономистов реальный мир часто оказывается лишь особым случаем.

ЗАКОН ГЛИННА:

Раздражение, сопутствующее коммерческой сделке, обратно пропорционально сумме прибыли.

ПРАВИЛО РАЗДЕЛА НАСЛЕДСТВЕННОЙ ИМУЩЕСТВЕННОЙ МАССЫ:

Позиции, которые труднее всего разделить или реализовать, вообще не будут упомянуты в завещании.

ЗАКОН КРЕЙНА:

Такой вещи, как бесплатный обед, просто не бывает. [{13}](#)

ЮРИДИЧЕСКАЯ БЮРОКРАТИЯ И ИЕРАРХИОЛОГИЯ

ЗАПАДНЯ ДЛЯ ГЕНИЯ:

Ни один начальник не будет держать подчиненного, который всегда прав.

АКСИОМА ЭЙГНЕРА:

Как бы хорошо вы ни выполнили свою работу, начальник постарается подправить ее результаты.

ПРАВИЛО РОДЖЕРСА:

Проект утверждают лишь в той ситуации, когда в случае его провала никого из утвердивших потом не обвинят, но зато в случае успеха все они смогут поставить его себе в заслугу.

ЗАКОН ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ МЛАДШЕГО ПАРТНЕРА:

Тот, кто делает меньше всего работы, приписывает себе больше всего заслуг.

Следствие:

Ваши лучшие идеи немедленно перенимаются старшими партнерами юридической фирмы как их собственные.

ЗАКОН ГЕЙТСА:

В иерархической системе важна лишь информация о том, кто что знает.

ЗАКОН УИЛСОНА:

Зарплата и чин человека обратно пропорциональны скорости его речи.

ПРИНЦИП ГРИЗДАРДА ОБ УПРЯЖНЫХ СОБАКАХ:

Только головная собака замечает перемену обстановки.

ПРИНЦИП БЮРОКРАТИИ:

Лишь бюрократии по силам бороться с бюрократией,

ЗАКОН ПАРКИНСОНА О БЮРОКРАТИЧЕСКОЙ ПРОВОЛОЧКЕ:
Проволочка — самая убийственная форма отказа.

ЗАКОН ДЖО:
Если у вас есть в какой-то организации «свой человек», он окажется первым, кого уволят при реорганизации.

ФОКС О БЮРОКРАТИИ:
Бюрократия может переждать все.
Следствие:
Никогда не встречайте между двумя бюрократами.

ПРИНЦИП ХОФШТЕДТА О ЗАНЯТОСТИ:
Неразбериха создает рабочие места.

ЗАКОН СОПЕРА:
Любая бюрократическая система, реорганизованная с целью роста эффективности, немедленно становится неотличимой от своей предшественницы.

ТЕОРИЯ ОУЭНА ОБ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ АНОМАЛИЯХ:
В каждой организации имеется специально предусмотренное количество вакансий, которые подлежат заполнению недотепами.
Следствие:
Если один недотепа уходит, на его место возьмут другого.

БЮРОКРАТИЧЕСКАЯ ГИПОТЕЗА МОЛЛИСОНА:
Если какая-то идея сумела пройти через все бюрократические препоны и затем была реализована, значит, ее не стоило осуществлять.

ЗАКОН ЯКОБСОНА:
Чем меньше работы делает какая-то организация, тем чаще она занимается реорганизациями.

ПРИНЦИП МАККАРТИ:
Единственное, что спасает нас от бюрократии, — это ее неэффективность.

ПРАВИЛО КУРТУА:

Если бы люди чаще слушали себя, они говорили бы куда меньше.

ЗАКОН СВИНИ:

Размер доклада о достигнутых результатах обратно пропорционален достигнутым результатам.

ЗАКОН МОРРИСА О ЮРИДИЧЕСКИХ КОНФЕРЕНЦИЯХ:

Самый интересный доклад будет запланирован одновременно с еще одним, почти таким же интересным.

ПРИНЦИП КОЛЛИНЗА О НАУЧНЫХ КОНФЕРЕНЦИЯХ:

После сытного обеда слово предоставляется докладчику с самым монотонным голосом.

ЗАКОН ТРЭЙИ:

Никогда не бросайте хорошую идею на стол какого-нибудь совещания. Она будет принадлежать этому совещанию,

ЗАКОНЫ ЛОКЛЕНДА:

1. Никогда не будьте первым.
2. Никогда не будьте последним.
3. Никогда и ни в чем не будьте добровольцем.

ЗАКОН МЕЛОЧЕЙ:

Время, затраченное на обсуждение любого пункта повестки дня, обратно пропорционально денежной сумме, которая с ним связана.

ПРАВИЛО АЧЕСОНА О БЮРОКРАТИИ:

Служебная записка пишется не с целью проинформировать читающего, а с целью защитить пишущего.

ПРАВИЛО ПЛАННЕРА:

Предоставленное кому-то исключение становится законным правом, которого ожидают, когда в следующий раз обращаются с той же просьбой.

ЗАКОН ЭНГЛА:

Если во время переключки вы встанете, кто-то другой сразу же займет ваше место.

АКСИОМА ГУРДА:

Совещание — это мероприятие, где экономят минуты на протоколе и тратят часы на разговоры. ^{14}

ЗАКОН ОЛДА И КАНА:

Эффективность заседания любой комиссии обратно пропорциональна количеству участников и времени, потраченному на дебаты.

ЗАКОН ШАНАХАНА:

Продолжительность совещания растет прямо пропорционально квадрату числа присутствующих.

ЗАКОНЫ МИТЧЕЛЛА О КОМИССИОЛОГИИ:

1. Любую простейшую проблему можно сделать неразрешимой, если для ее обсуждения созывать достаточное число совещаний.

2. Как только на рассмотрение представлено предложение, позволяющее завалить некий проект, оно наверняка будет одобрено как самое здоровое решение.

3. После того как с помощью указанного решения данный проект завален, все те, кто первоначально одобрили его, станут говорить: «Очень жаль, что я еще в то время не озвучил своих сомнений».

ЗАКОН МАТИЛЬДЫ О ФОРМИРОВАНИИ ПОДКОМИССИЙ:

Если вы выйдете из помещения, вас тут же изберут.

ЗАМЕЧАНИЕ КЕННЕДИ ПО ПОВОДУ КОМИССИЙ:

Комиссия — это двенадцать человек, которые делают работу одного.

ЗАКОН КОБЛИТЦА:

Комиссия способна принять решение, которое глупее любого из ее членов.

ПАРАДОКС ЭЙБИЛИНА:

Объединившись в группы, люди имеют тенденцию соглашаться с такими действиями, которые поодиночке они наверняка сочли бы глупостью.

ЗАМЕЧАНИЕ КИРБИ О КОМИССИЯХ:

Комиссия — это единственная форма жизни, у которой есть

двенадцать желудков, но совершенно нет мозга.

ЗАКОН КОМИССИОДИНАМИКИ:

Тех, кто сильнее всего настроен против участия в комиссиях, делают их председателями.

ПРАВИЛА ЧАПМЕНА ДЛЯ КОМИССИЙ:

1. Никогда не приходите вовремя, иначе на вас поставят клеймо новичка.

2. Не говорите ничего, пока совещание не окажется на полпути к завершению, — это будет характеризовать вас как человека мудрого.

3. Высказывайтесь как можно более туманно — это позволяет не раздражать других членов комиссии.

4. Если сомневаетесь, предложите создать подкомиссию.

5. Будьте первым, кто выдвигает предложение устроить перерыв. Такой шаг сделает вас популярным — ведь каждый из присутствующих ждет именно этого.

ЗАКОН ФИЛЛИПА О ПРОЦЕДУРЕ РАБОТЫ КОМИССИЙ:

Единственные изменения, с которыми легко соглашаются, — это изменения к худшему.

ЗАКОН ПАРКЕРА О ПАРЛАМЕНТСКОЙ ПРОЦЕДУРЕ:

Предложение устроить перерыв всегда уместно и всегда приветствуется.

ПРИНЦИП МАККЕРНАНА:

Те, кто не способны извлекать уроки из прошлых совещаний, осуждены повторно сидеть на них.

ПРОДВИНУТАЯ МЕРФОЛОГИЯ

ПОСТУЛАТ ВЕРОЯТНОСТИ ПО ТЫЛЬЧАКУ:

Случайные события имеют тенденцию происходить группами.

ЗАКОН ЗИМЕРГИ О ДИНАМИКЕ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СИСТЕМ:

После того как вы открыли банку с червяками, единственный способ загнать их обратно — это воспользоваться банкой побольше.

ТЕЗИС КОЙТА—МЕРФИ О СИЛЕ НЕГАТИВНОГО МЫШЛЕНИЯ:

Приятно удивить оптимиста просто невозможно.

КАРДИНАЛЬНЫЙ ПАРАДОКС:

Оптимист верит, что мы живем в лучшем из возможных миров. Пессимист боится, что это именно так.

ЗАКОН ХИГДОНА:

Здравое суждение появляется в результате болезненного опыта.

Опыт появляется в результате болезненного суждения.

ЗАКОН ОГДЕНА НЭША:

В свое время прогресс был, возможно, не так уж и плох, но он тянется слишком долго.

ЗАКОН СУДЬБЫ ПО САЙМОНУ:

Слава можем быть мимолетной, зато безвестность дается навеки.

ЗАКОН ЭНТРОПИИ ПО ШОПЕНГАУЭРУ:

Если в бочку, доверху наполненную нечистотами, влить ложку вина, получают нечистоты. Если в бочку, доверху наполненную вином, влить ложку нечистот, получают нечистоты.

ПРИНЦИП РОКФЕЛЛЕРА:

Никогда не совершайте действий, за которыми вас могут застать врасплох.

ЗАКОН ЛИБЕРМАНА:

Все лгут, но это не имеет значения, поскольку никто не слушает.

ПРАВИЛО ГОРОВИЦА:

Быть мудрым — значит знать, когда нужно избегать безупречности.

ПРАВИЛО НЕПРЕДУБЕЖДЕННЫХ УМОВ:

Люди, которые в целом противятся переменам, не в состоянии сопротивляться переменам к худшему.

ЗАКОН ДЕННИСТОНА:

Добродетель сама себе служит наказанием.

Следствие:

Если вы один раз сделали что-либо правильно, то найдется человек, который обязательно попросит вас сделать это снова.

ЗАКОН МЭЙСОНА:

В тот самый день, когда вы уже готовы продать ради чего-то собственную душу, выясняется, что рынок душ перенасыщен.

ДЕВИЗ ПРОФЕССОРА БЛОКА:

Простить и помнить.

АКСИОМА МИСТЕРА КОУЛА:

Общая сумма интеллекта на планете остается постоянной; население, однако, продолжает расти.

ДЕВИЗ ДЖОНСА:

Друзья приходят и уходят, а вот враги накапливаются.

ДОПОЛНЕНИЕ МАККЛОУРИ К ДЕВИЗУ ДЖОНСА:

Чтобы занять врага, сделайте кому-то доброе дело.

ЗАКОН ЗАППЫ:

На Земле есть две по-настоящему универсальные вещи: водород и глупость.

ПРИНЦИП ЯРОСТИ:

Никогда не пытайтесь умиротворять того, чья ярость достигла точки кипения.

ЗАКОН ЖИЗНЕННОГО ПУТИ:

Если на вашем пути все гладко, значит, вы движетесь не по той полосе.

ИЗРЕЧЕНИЕ ДИЗРАЭЛИ:

Часто ошибка бывает более значима, нежели верный шаг.

НАСТАВЛЕНИЕ ХОЛТЕНА:

Единственный момент, когда можно быть уверенным, — это когда вы уверены в собственной неправоте.

ЗАКОН ОЛИВЕРА:

Когда опыт действительно нужен, его уже не приобретешь.

НАБЛЮДЕНИЕ ГАБИРОЛА:

Мудрецы рады, когда обнаруживают истину, глупцы — когда обнаруживают ложь.

ЗАКОН ФОСТЕРА:

Только критиканы и походят в жизни на то, что ищут.

ПЕРВОЕ ПРАВИЛО НЕГАТИВНОГО ПРЕДВИДЕНИЯ:

Не сжигайте мосты, пока не подошли к ним.

ЗАКОН ВОЛЬТЕРА:

Нет ничего более почтенного, нежели старинный порок.

ЗАКОН ХОФФЕРА:

Когда люди вольны делать все, что им только вздумается, они обычно подражают друг другу.

НАБЛЮДЕНИЕ КЪЕРКЕГОРА:

Жизнь можно понять, лишь обращая взор назад, но проживать ее нужно, глядя вперед.

ЗАПОВЕДЬ ДЖАФФА:

Существуют некоторые явления, которые невозможно понять, — однако невозможно и понять, что же это за явления.

ЗАКОН МУЙРА:

Когда мы пробуем рассмотреть любое явление само по себе, то обнаруживаем, что оно тянет за собой все прочие явления, существующие во Вселенной.

АКСИОМА ФОМЫ АКВИНСКОГО:

Что сходит с рук богам, то не прощается коровам.

ЗАКОН СОХРАНЕНИЯ НЕСЧАСТИЙ:

Суммарное количество гадостей во Вселенной постоянно.

Следствие:

Если в одной сфере дела идут хорошо, то в другой они идут из рук вон плохо.

ЗАКОН ПРИСВОЕНИЯ ИМЕН:

Ни один закон не назовут именем человека, который открыл его.

Следствие:

Важно, не кто это сказал, а кто это назвал.

ПЕРВАЯ АКСИОМА КЕЙЗА:

Любая цитата, которая может быть искажена, будет искажена.

ЗАКОН ЛОНГА:

У законов природы нет ни капли жалости.

АКСИОМА НИЛЬСА БОРА:

Противоположностью глубокой истины вполне может оказаться другая глубокая истина.

ДВА ПРАВИЛА ДОСТИЖЕНИЯ ПОЛНОГО УСПЕХА В ЖИЗНИ:

1. Никогда не говорите всего, что знаете.
- 2.

ЗАКОН ЭЛЛИСА:

Прогресс — это замена одного неудобства на другое.

НАБЛЮДЕНИЕ ГЕРХАРДА:

Мы делаем успехи. Теперь дела становятся хуже уже не так быстро.

ПЯТОЕ (и единственное) ПРАВИЛО:
Вы относитесь к себе слишком серьезно.

Может, вы слышали в последнее время какой-нибудь хороший закон? Если слышали или сами его придумали и хотели бы видеть эту формулировку увековеченной в напечатанном виде, то почему бы вам не послать соответствующий текст к нам на предмет его включения в будущую книгу «Законы Мерфи» или в календарь? Если посылаемый вами закон извлечен из другого источника, то постарайтесь, пожалуйста, точно сообщить нам, откуда он взят. Направляйте ваши законы по адресу:
MurphysLaw@mail.ru

notes

Примечания

Мэй Уэст (1892/93–1980) — американская актриса театра и кино, секс-символ, которая отличалась откровенной чувственностью, королевской статью и острыми шутками. В кино с 1932 до начала 1940 г. Мастерница двусмысленностей, известная ролями вызывающе сексуальных женщин с утраченной честью и непочтительным остроумием. Со своими платиновыми волосами, привлекательной фигурой, специфическим юмором, музыкальной одаренностью, характерной походкой и тягучей, соблазнительной интонацией Уэст за свое презрение к расхожей морали стала в 1930-е годы идолом антипуритан, а также объектом оскорблений и восхищения. Писала сценарии ко многим из своих фильмов, пьесы, в которых играла, а также другие произведения. В 1970-е годы вернулась в кино. *(Здесь и далее — примечания переводчика.)*

Довольно похожую строку: «To err is human, to forgive divine» или примерно «Совершать ошибки — человечно, прощать их — божественно», — написал английский поэт Александр Поп (1688–1744) во второй главе своего стихотворного трактата «Опыт о критике» (1711), который явился манифестом английского просветительского классицизма.

У нас принято говорить: «Нет ничего более постоянного, нежели временные сооружения».

Генри Луис Менкен (1880–1956) — американский издатель и критик, основатель и редактор (1924–1933) журнала «Американский Меркурий».

Такая форма оплаты услуг, особенно юридических, действительно существует в США, хотя общепринятого русского термина для нее пока не существует.

Перл-Харбор — гавань близ Гонолулу на Гавайских островах, где расположена крупная американская военно-морская база. Речь идет о преступной халатности и ротозействе ее командования, прогляпившего неожиданное и вероломное японское нападение на эту базу 7 декабря 1941 года, которое привело к вступлению США во Вторую мировую войну.

Не надо путать американского юмориста Генри Уилера Шоу (1818–1885), писавшего под псевдонимом Джош Биллингс, с британцем Дж. Бернардом Шоу.

Голосовая почта — диалоговая компьютеризированная система для ответа на телефонные звонки и их маршрутизации, для регистрации сохранения и перенаправления сообщений, а иногда — для розыска и оповещения пользователей.

Формулировка в оригинале книги «Reduction ad nauseam» достаточно прямо ссылается на известную латинскую формулу «reductio ad absurdum» — доведение до абсурда, до нелепости (как способ доказательства).

Кинг, Мартин Лютер (1929–1968) — один из руководителей борьбы за гражданские права негров в США, сторонник тактики ненасильственных действий. Баптистский пастор (с 1954 г.). Самая знаменитая речь Кинга была произнесена в марте 1963 г. на организованном им митинге в Вашингтоне перед аудиторией в 200 тысяч борцов за гражданские права; в ней много фраз подряд начиналось со слов «У меня есть мечта...». Нобелевская премия мира (1964), Убит расистами.

Уотергейт — скандал 1972 года, связанный со злоупотреблением властью высшими должностными лицами, который подорвал доверие общества к правительству США и заставил президента Р. Никсона уйти в отставку под угрозой неминуемого импичмента (получил название по комплексу зданий в Вашингтоне, где происходили незаконные действия, вызвавшие скандал).

Сравните с известной шуткой советских времен: «Списывание из одного источника — плагиат, из двух — компиляция, из трех — диссертация».

У нас чаще говорят: «Бесплатный сыр бывает только в мышеловке».

В английском тексте имеет место игра слов, поскольку слово *minutes* означает одновременно и протокол, и минуты.